

UNIVERSIDAD ESTATAL PENÍNSULA DE SANTA ELENA

FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS ESCUELA DE INGENIERÍA COMERCIAL CARRERA DE DESARROLLO EMPRESARIAL

"PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA" DE LA PARROQUIA COLONCHE, CANTÓN SANTA ELENA, AÑO 2013

TRABAJO DE TITULACIÓN

Previo a la obtención del Título de:

INGENIERO EN DESARROLLO EMPRESARIAL

AUTOR: NELSON JAVIER MATÍAS CALDERÓN

TUTOR: ECON. WILLIAM CAICHE ROSALES

LA LIBERTAD – ECUADOR

2013

UNIVERSIDAD ESTATAL PENÍNSULA DE SANTA ELENA

FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS
ESCUELA DE INGENIERÍA COMERCIAL
CARRERA DE DESARROLLO EMPRESARIAL

"PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA" DE LA PARROQUIA COLONCHE, CANTÓN SANTA ELENA, AÑO 2013

TRABAJO DE TITULACIÓN

Previo a la obtención del Título de:

INGENIERO EN DESARROLLO EMPRESARIAL

AUTOR: NELSON JAVIER MATÍAS CALDERÓN

TUTOR: ECON. WILLIAM CAICHE ROSALES

LA LIBERTAD - ECUADOR

La Libertad, octubre 31 de 2013

APROBACIÓN DEL TUTOR

En mi calidad de Tutor del trabajo de investigación, "PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA", DE LA PARROQUIA COLONCHE, DEL CANTÓN SANTA ELENA, AÑO 2013, elaborado por el Sr. Nelson Javier Matías Calderón egresado de la Carrera de Ingeniería en Desarrollo Empresarial, Escuela de Ingeniería Comercial, Facultad de Ciencias Administrativas de la Universidad Estatal Península de Santa Elena, previo a la obtención del Título de Ingeniero en

estudiado y revisado, la apruebo en todas sus partes.

Atentamente.

Desarrollo Empresarial, me permito declarar que luego de haber orientado,

Econ. William Caiche Rosales

TUTOR

DEDICATORIA

Dedico este trabajo de titulación primero a Dios por darme la sabiduría y el esfuerzo que día a día me da para salir siempre adelante y en especial a mi familia por estar presente en todo momento, convirtiéndose en el pilar fundamental para la culminación de mi trabajo de investigación.

Nelson Matías Calderón

AGRADECIMIENTO

Agradezco de manera especial a los directivos, miembros, ganaderos y de más personas de la comuna Aguadita por brindarme información que de una u otra manera ayudaron al desarrollo y posterior culminación del presente trabajo de titulación.

De manera personal al Econ. William Caiche Rosales por brindarme su apoyo incondicional y en base a sus conocimientos científicos direccionaron para que se lleve a cabo el desarrollo y culminación de esta investigación.

Nelson Matías Calderón

TRIBUNAL DE GRADO.

Ing. Mercedes Freire Rendón, MSc.
DECANA DE LA FACULTAD
CIENCIAS ADMINISTRATIVAS

Econ. Félix Tigrero González MSc.

DIRECTOR DE LA ESCUELA

INGENIERÍA COMERCIAL

Econ. William Caiche Rosales. **PROFESOR – TUTOR**

Ing. Jessica Linzán Rodríguez, MSc. **PROFESOR DE ÁREA**

Ab. Milton Zambrano Coronado, MSc.

SECRETARIO GENERAL – PROCURADOR

UNIVERSIDAD ESTATAL PENÍNSULA DE SANTA ELENA FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS ESCUELA DE INGENIERÍA COMERCIAL CARRERA DE DESARROLLO EMPRESARIAL

"PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA," DE LA PARROQUIA COLONCHE, DEL CANTÓN SANTA ELENA. AÑO 2013.

Autor: Nelson Matías Calderón

Tutor: Econ. William Caiche Rosales

RESUMEN

El presente trabajo de titulación se desarrolló bajo el respaldo de la Constitución del Ecuador (2008), en la Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero y Solidario LOEPS, en el Reglamento de la LOEPS y en los Objetivos del Plan Nacional para el Buen Vivir (2013-2017); reconociendo así, las diversas formas de organización dentro de la economía popular y solidaria, motivo por el cual, se percibió la oportunidad de crear en la comuna Aguadita; la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES", convirtiéndose en una organización de hecho y de derecho, siendo el medio ideal para el fortalecimiento y desarrollo institucional. La aplicación de la ASOCIATIVIDAD traerá consigo beneficios, pero también esfuerzos. A efecto del presente trabajo se conoció antecedentes de las variables, permitiendo tener un sustento reflejado teórico; detallando aspectos importantes así, ASOCIATIVIDAD, de las Estrategias de Productividad, Competitivas y de Comercialización sirviendo como soporte en el desarrollo del proyecto. Además, se procedió a recopilar información mediante investigación de tipo cualitativita y cuantitativa, empleando así técnicas de observación directa y de acción participante, entrevistas a profesionales agropecuarios, encuestas: internas permitiendo conocer la importancia en la creación del grupo asociativo y en las encuestas externas obteniendo información relevante en el desarrollo del proyecto. Posterior se realizó el análisis de la información recopilada, donde se concluye que es primordial el desarrollo de la propuesta de ASOCIATIVIDAD, obteniendo una gran aceptación en la hipótesis, dando relevancia a la propuesta, logrando clasificar en etapas como: los aspectos organizacionales, estratégicas competitivas y de comercialización, además un análisis económico que podría aplicar "AGRONUES". Todo lo antes mencionado influye en el crecimiento, desarrollo y progreso, obteniendo a su haber resultados de efectividad que darán el cambio en la matriz productiva y mejorar el buen vivir de la comunidad.

ÍNDICE

APROBACIÓN DEL TUTOR	ii
DEDICATORIA	
AGRADECIMIENTO	iv
TRIBUNAL DE GRADO	
RESUMEN	
ÍNDICE	
ÍNDICE DE CUADRO	
ÍNDICE DE TABLA	
ÍNDICE DE GRÁFICOÍNDICE DE ANEXO	
INDICE DE ANEXO	XX111
INTRODUCCIÓN	1
MARCO CONTEXTUAL.	3
TEMA.	3
PLANTEAMIENTO Y FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	3
Planteamiento del problema.	3
Situaciones futuras	8
Alternativa de solución	8
Formulación del problema.	9
Sistematización del problema.	9
Justificación del problema	10
Objetivos de la investigación	12
Objetivo general	12
Objetivos específicos	12
Hipótesis	13
Identificación de las variables	13
Operacionalización de las variables	13
CAPÍTULO I.	16
MARCO TEÓRICO	10 16
1.1. ANTECEDENTES DE LA ASOCIATIVIDAD	
	_

1.2.	FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA	18
1.2.1.	Etimología de la ASOCIATIVIDAD	18
1.2.2.	Definición de la ASOCIATIVIDAD.	18
1.2.3.	Importancia de la ASOCIATIVIDAD.	19
1.2.4.	Objetivos de la ASOCIATIVIDAD.	20
1.2.5.	Características de la ASOCIATIVIDAD.	20
1.2.6.	Ventajas de la ASOCIATIVIDAD.	21
1.2.7.	Desventajas de la ASOCIATIVIDAD.	21
1.2.8.	Claves del éxito de la ASOCIATIVIDAD	21
1.2.9.	Causas del fracaso en la ASOCIATIVIDAD	22
1.2.10.	Restricciones de la ASOCIATIVIDAD.	22
1.2.11.	Modalidades de la ASOCIATIVIDAD	22
1.2.12.	Proceso de ASOCIATIVIDAD	24
1.2.13.	Rol del estado y otras instituciones en el proceso de ASOCIATIVIDAD.	25
1.2.14.	La ASOCIATIVIDAD como alianza voluntaria para la competitividad	25
1.3.	LA COMPETITIVIDAD.	26
1.3.1.	Definición de la competitividad.	26
1.3.2.	Objetivo de la competitividad.	27
1.3.3.	Importancia de la competitividad	27
1.3.4.	Modelo competitivo de MICHAEL PORTER	27
1.3.5.	Estrategias competitivas	28
1.3.5.1.	Estregarías de enfoque o de alta segmentación	30
1.3.5.2.	Logros de la estrategia de enfoque:	30
1.3.5.3.	Riesgos de la estrategia de enfoque o de alta segmentación	30
1.4.	ANÁLISIS SITUACIONAL DEL PROCESO ESTRATÉGICO.	31
1.4.1.	Matriz FODA.	31
1.4.2.	Matriz de evaluación de los factores internos. (MEFI)	32
1.4.3.	Matriz de evaluación de los factores externos. (MEFE)	33

1.4.4.	Matriz comparativa DOFA	. 34
1.4.5.	Matriz Grupo Consultor de Boston (BCG)	. 34
1.4.6.	Matriz de ANSOFF.	. 35
1.4.7.	Matriz del ciclo de vida del producto.	. 36
1.4.7.1.	Etapas del ciclo del producto.	. 36
1.4.8.	Matriz de la innovación	. 37
1.5.	PRODUCTIVIDAD	. 38
1.5.1.	Importancia de la productividad.	. 39
1.5.2.	Factores que afectan la productividad	. 39
1.5.3.	Clases de procesos de producción	. 39
1.5.4.	Diagrama de proceso	. 40
1.5.4.1.	Diagrama de proceso de la operación.	. 40
1.6.	DISTRIBUCIÓN DE LA PLANTA.	. 41
1.6.1.	Objetivo de la distribución de la planta.	. 42
1.7.	COMERCIALIZACIÓN	. 42
1.7.1.	Definición de comercialización.	. 42
1.7.2.	Ventajas de comercialización.	. 43
1.7.3.	Desventaja de comercialización.	. 43
1.7.4.	Estrategia de comercialización.	. 43
1.7.4.1.	Producto	. 43
1.7.4.2.	Precio	. 44
1.7.4.3.	Promoción.	. 46
1.7.4.4.	Distribución	. 46
1.7.4.5.	Canales de comercialización.	. 47
1.8.	MARCO REFERENCIAL	. 49
1.8.1.	Comunidad de "Aguadita"	. 49
1.8.2.	Sistema ambiental.	. 50
1.8.3.	Actividad agrícola y ganadera en la comuna Aguadita	. 50
1.8.4.	La capricultura.	. 51
1.8.5.	Característica del ganado caprino.	. 51
1.8.6.	Proceso de producción.	. 52

1.9.	FUNDAMENTACIÓN LEGAL	. 54
1.9.1.	Objetivos del Milenium	. 54
1.9.2.	Constitución (2008) de la república del ecuador	. 54
1.9.3.	Objetivos del Plan Nacional para el Buen Vivir 2013 – 2017	. 55
1.9.4.	Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario LOEPS	. 56
CAPÍT	TULO II	. 58
	DOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN	
2.1.	DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN.	. 58
2.2.	MODALIDAD DE LA INVESTIGACIÓN.	. 59
2.3.	TIPO DE LA INVESTIGACIÓN	. 60
2.3.1.	Investigación exploratoria.	. 60
2.3.2.	Investigación descriptiva.	. 61
2.3.3.	Investigación bibliográfica	. 61
2.3.4.	Investigación de campo.	. 61
2.3.5.	Investigación aplicada	. 62
2.4.	MÉTODOS DE LA INVESTIGACIÓN	. 62
2.4.1.	Análisis – Síntesis.	. 62
2.4.2.	Inductivo.	. 62
2.4.3.	Deductivo.	. 63
2.4.4.	Histórico lógico	. 63
2.5.	TÉCNICAS DE LA INVESTIGACIÓN.	. 63
2.5.1.	Observación directa.	. 63
2.5.2.	Entrevista.	. 64
2.5.3.	Entrevistas grupales.	. 64
2.5.4.	Encuesta.	. 65
2.5.5.	Análisis documental	. 65
2.6.	INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN	. 66
2.6.1.	Ficha de observación	. 66
2.6.2.	Entrevista grupal.	. 66
2.6.3.	Cuestionario semi estructurada.	. 66

2.6.4.	Cuestionario estructurado.	66
2.6.5.	Ficha documental.	67
2.7.	POBLACIÓN Y MUESTRA	67
2.7.1.	Población y muestra para la observación	67
2.7.2.	Población y muestra para las entrevistas grupales	67
2.7.3.	Población y muestra para la entrevista a profesionales	68
2.7.4.	Población y muestra de la encuesta.	71
2.7.4.1.	Población y muestra de la encuesta internas	71
2.7.4.2.	Población y muestra de la encuesta externas.	73
2.8.	PROCEDIMIENTO DE LA INVESTIGACIÓN	76
CADÍT	ULO III	77
	SIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS	
3.1.	ANÁLISIS DE RESULTADOS DE LA OBSERVACIÓN	
3.2.	ANÁLISIS DE RESULTADOS DE LAS ENTREVISTAS	00
2.2	GRUPALES.	
3.3.	ANÁLISIS DE RESULTADOS DE LA ENTREVISTA	
3.4.	ANÁLISIS DE RESULTADOS DE LA ENCUESTA	
3.4.1.	Análisis de resultados de la encuesta interna.	
3.4.2.	Análisis de resultados de la encuesta externas	
3.5.	VERIFICACIÓN DE HIPÓTESIS.	
3.5.1.	Hipótesis general	
3.5.2.	Verificación	135
3.6.	CONCLUSIONES.	138
3.7.	RECOMENDACIONES.	140
CAPÍT	ULO IV	141
PROPU	JESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS	
	CULTORES_DE LA COMUNA AGUADITA DE LA	
	OQUIA COLONCHE CANTÓN SANTA ELENA. AÑO	141
	PRESENTACIÓN	
4.2.	ASPECTOS BÁSICOS	142

4.2.1.	Justificación e Importancia
4.2.2.	Objetivos
4.2.2.1.	Objetivo general:
4.2.2.2.	Objetivo específicos:
4.2.3.	Operatividad de la propuesta
4.3.	ADMINISTRACIÓN DE LA PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA
4.3.1.	Planificación
4.3.2.	Los recursos
4.3.3.	Metodología de implementación
4.4.	FUNDAMENTOS ORGANIZACIONALES DE LA ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA "AGRONUES"
4.4.1.	Filosofía empresarial de la asociación agropecuaria nuestra esperanza "AGRONUES"
4.4.1.1.	Logo de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES"
4.4.1.2.	Filosofía
4.4.1.3.	Misión
4.4.1.4.	Visión
4.4.1.5.	Valores corporativos
4.4.1.6.	Políticas de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES"
4.4.2.	Formalización legal de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES"
4.4.2.1.	Requerimientos del Ministerio De Agricultura Ganadería Acuacultura Y Pesca MAGAP
4.4.2.2.	Requerimientos del Banco Nacional de Fomento para apertura de cuenta de integración de capital
4.4.2.3.	Requisito para notarizar el contrato de arrendamiento:
4.4.2.4.	Flujo grama para la obtención de la personeria jurídica de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES"

	y Pesca MAGAP	153
4.4.2.5.	Modelo de Acta de Constitución aplicado a la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES"	154
4.4.2.6.	Estatutos de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES".	155
4.4.2.7.	Registro de "AGRONUES" en el Servicio De Rentas Internas SRI.	163
4.4.2.8.	Proceso de adecuación de estatutos de "AGRONUES" en la Superintendencia De Economía Popular Y Solidaria SEPS	163
4.4.3.	Descripción genérica de la estructura de la asociación	164
4.4.3.1.	Nivel de decisión	165
4.4.3.2.	Nivel de dirección.	165
4.4.3.3.	Nivel administrativo	165
4.4.3.4.	Nivel operativo.	166
4.4.3.5.	Nivel asesor o Staff	166
4.5.	FUNDAMENTOS ESTRATÉGICOS DE LA PROPUESTA	169
4.5.1.	Análisis de la matriz F.O.D.A. de "AGRONUES"	169
4.5.2.	Matrices de análisis estratégicos de "AGRONUES"	170
4.5.2.1.	Matriz de Evaluación de Factores Internos. (MEFI).	171
4.5.2.2.	Matriz de Evaluación de Factores Externos. (MEFE).	172
4.5.2.3.	Combinación de la matriz DAFO	173
4.5.3.	Fuerzas competitivas de "AGRONUES" según PORTER	177
4.5.3.1.	Análisis de acuerdo a la matriz estratégica de PORTER en	
4.6.2.3.	Infraestructura de "AGRONUES".	187
4.6.2.4.	Estrategia 3 Segmentar el mercado.	187
4.6.2.5.	Estrategia 4 Desarrollo de productos	189
4.6.2.6.	Estrategia 5 Desarrollo de mercados.	193
4.6.2.7.	Estrategia 6 Introducir al mercado.	195
4.6.3.	Canales de distribución de "AGRONUES"	197
4.7.	METAS ALCANZAR POR PARTE DE LA ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA	200

4.8.	ETAPA DE RESULTADOS.	. 201
4.8.1.	Eficiencia	. 201
4.8.2.	Eficacia.	. 201
4.8.3.	Seguimiento y control de las estrategias.	. 202
4.9.	ESTUDIO FINANCIERO PARA EL DESARROLLO DE LA ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA.	. 204
4.9.1.	Activo fijo (Maquinarias, equipos y tecnología)	. 205
4.9.2.	Construcción de la insfraestructura de la asociación	. 206
4.9.3.	Sueldo del recurso humano de "AGRONUES"	. 207
4.9.4.	Valor de desecho	. 208
4.9.5.	Gastos de ventas	. 209
4.9.6.	Gasto de servicios.	. 209
4.9.7.	Financiamiento para el proyecto de asociatividad de "AGRONUES".	. 210
4.9.8.	Fijación de precio	. 211
4.9.9.	Presupuesto proyectado para la ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA	. 212
4.9.10.	Flujo de caja de la ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA	. 216
4.9.11.	Cálculo del VAN	. 216
4.9.12.	Cálculo del TIR	. 217
4.9.13.	Cálculo del Costo / Beneficio.	. 217
4.10.	PLAN OPERATIVO DE LA ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA	. 219
4.11.	CONCLUSIONES.	. 220
4.12.	RECOMENDACIONES.	. 222
PÁGIN. ANEXO	OGRAFÍA AS WEB OS	. 230
	VIATURAS.	

ÍNDICE DE CUADRO

CUADRO Nº 1. Operacionalización de las Variables: Variable	
Independiente	14
CUADRO Nº 2. Operacionalización de las Variables: Variable	
Dependiente	15
CUADRO Nº 3. Matriz de Estrategia de Enfoque	29
CUADRO Nº 4. Matriz FODA	31
CUADRO Nº 5. Factores que afectan la productividad	39
CUADRO Nº 6. Matriz Base para Segmentar el Mercado	41
CUADRO Nº 7. Organigrama de AGUADITA	50
CUADRO Nº 8. Matriz de Objetivos Nacional pata el Buen Vivir	56
CUADRO Nº 9. Diseño de la Investigación.	59
CUADRO Nº 10. Técnicas e Instrumento de Recolección de Datos	65
CUADRO Nº 11. Muestra de FODA.	68
CUADRO Nº 12. Definición de la Formula de Población Finita	69
CUADRO Nº 13. Distribución de n para entrevista	70
CUADRO Nº 14. Definición de la Formula de Población Finita	72
CUADRO Nº 15. Distribución de n.	73
CUADRO Nº 16. Definición de la Formula de Población Finita	74
CUADRO Nº 17. Distribución de n.	75
CUADRO Nº 18. Resumen de las Estrategia para el Grupo	
Asociativo.	145
CUADRO Nº 19 Flujo Grama para la Obtención de la Personeria	
Jurídica de "AGRONUES".	153
CUADRO Nº 20. Organigrama para la Asociación Agropecuaria	
Nuestra Esperanza "AGRONUES"	167
CUADRO Nº 21. Plan de acción de la Asociación Agropecuaria	
Nuestra Esperanza "AGRONUES"	168
CUADRO Nº 22. Matriz MEFI.	171
CUADRO Nº 23 Matriz MEFF	172

Cuadro Nº 24. Matriz de Combinación Fortaleza y Oportunidad (FO) 174
Cuadro Nº 25. Matriz de Combinación Debilidad y Amenazas (DA) 176
CUADRO Nº 26. Matriz de PORTER
CUADRO Nº 27. Matriz detalle del diagrama de procesos
CUADRO Nº 28. Distribución de la Infraestructura de
"AGRONUES"
CUADRO Nº 29. Matriz Base para Segmentar el Mercado
CUADRO Nº 30. Matriz Grupo Consultor de Boston BCG
CUADRO Nº 31. Matriz de la Innovación
CUADRO Nº 32 Matriz Fijación de Precio
CUADRO Nº 33. Cuadros De Fijación de Precio
CUADRO Nº 34. Matriz de Estrategia de Precio
CUADRO Nº35.Canal de distribución de "AGRONUES" 199
CUADRO Nº 36. Seguimiento y Control de Estrategias de
"AGRONUES"
CUADRO Nº 37. Supuesto del Estudio Financiero
CUADRO Nº 38. Proyecciones en la Producción
CUADRO Nº 39. Activo Fijo
CUADRO Nº 40. Construcción de Infraestructura de "AGRONUES" 207
CUADRO Nº 41. Sueldo del Recurso Humano de "AGRONUES" 207
CUADRO Nº 42. Valor de Desecho.
CUADRO Nº 43. Gastos de Ventas
CUADRO Nº 44. Gasto de servicios básicos
CUADRO Nº 45. Cuadro de Financiamiento. 210
CUADRO Nº 46. Cuadro De Amortización Del Préstamo Bancario 210
CUADRO Nº 47. Cuadro De Fijación de Precio
CUADRO Nº 48. Presupuesto de ventas
CUADRO Nº 49. Presupuesto de Inventario
CUADRO Nº 50. Presupuesto de Producción
CUADRO Nº 51. Presupuesto de Materia Prima
CUADRO Nº 52. Presupuesto de Mano de Obra Directa

CUADRO Nº 53. Presupuesto de Gastos Indirectos de Fabricación	215
CUADRO Nº 54. Presupuesto de Costo de Producción	215
CUADRO Nº 55. Flujo de Efectivo de la Asociación Agropecuaria	
Nuestra Esperanza.	218
CUADRO Nº 56. Plan Operativo de la Asociación Agropecuaria	
Nuestra Esperanza	219

ÍNDICE DE TABLA.

TABLA Nº 1. Matriz de Evaluación de los Factores Internos. (MEFI)	33
TABLA Nº 2. Matriz de Evaluación de los Factores Externos. (MEFE)	33
TABLA Nº 3. Matriz de ANSOFF o de Crecimiento	35
TABLA Nº 4. Estrategia del precio.	45
TABLA Nº 5. Índices sobre costos de producción	53
TABLA Nº 6. Índices sobre rendimientos de producción	53
TABLA Nº 7. Matriz F.O.D.A.	81
TABLA Nº 8. Definición para FAMILIA	83
TABLA Nº 9. Definición para TRABAJO	83
TABLA Nº 10. Definición para COMUNIDAD	84
TABLA Nº 11. Definición para MINISTERIO.	84
TABLA Nº 12 Definición para GANADERIA	85
TABLA Nº 13. Definición para ASOCIATIVIDAD	85
TABLA Nº 14. Sector Agropecuario.	86
TABLA Nº 15. Sector Ganadero.	87
TABLA Nº 16. Problema del Sector Ganadero.	88
TABLA Nº 17. Instituciones que Apoyan al Sector Ganadero	89
TABLA Nº 18. Estrategia de ASOCIATIVIDAD.	91
TABLA Nº 19. Instituciones que Impulsan la ASOCIATIVIDAD	92
TABLA Nº 20. Finalidad de que se Impulse la ASOCIATIVIDAD	93
TABLA Nº 21. Estrategia para Impulsar la ASOCIATIVIDAD	94
TABLA Nº 22. Recomendaciones a los Ganaderos	95
TABLA Nº 23. ASOCIATIVIDAD en los Capricultores	96
TABLA Nº 24. Recomendaciones para los Capricultores	97
TABLA Nº 25. Actividad Ganadera	99
TABLA Nº 27. Edad	101
TABLA Nº 28. Sector Ganadero Primer Lugar.	104
TABLA Nº 29. Sector Ganadero Segundo Lugar	105
TABLA Nº 30. Sector Ganadero Tercer Lugar.	106

TABLA No 31. Instituciones que apoyan a los ganaderos
TABLA No 32. Instituciones que conoce de nombre
TABLA No 33. Instituciones que recibió apoyo alguna vez
TABLA No 34. Instituciones de apoyo el último año
TABLA No 35. Institución Preferida
TABLA No 36. Calificación de Institución Preferida
TABLA No 37. Problemas de los Ganaderos Primer Lugar 113
TABLA No 38. Problemas de los Ganaderos Segundo Lugar 114
TABLA No 39. Problemas de los Ganaderos Tercer Lugar 115
TABLA No 40. Calificación a la ASOCIATIVIDAD de Ganaderos 116
TABLA No 41. Instituciones que Conforman Grupos Asociativos 117
TABLA No 42. Instituciones que Conforman Asociaciones
Ganaderas
TABLA No 43. Institución importante para el Desarrollo de Grupos
Asociativos
TABLA No 44. Calificación de ASOCIATIVIDAD de Capricultores 120
TABLA No 45. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 1er
Lugar
TABLA No 46. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 2do
Lugar
TABLA No 47. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 3er
Lugar
TABLA No 48. Actividad de los Capricultores en 1er Lugar
TABLA No 49. Actividad de los Capricultores en 2do Lugar
TABLA No 50. Actividad de los Capricultores en 3er Lugar
TABLA No 51. Liderazgo Éxito de los Ganaderos
TABLA No 52. Liderazgo en los Ganaderos 1er Lugar
TABLA No 53. Liderazgo en los Ganaderos 2do Lugar
TABLA No 54. Liderazgo en los Ganaderos 3er Lugar
TABLA No 55. Calificación del Liderazgo en los Ganaderos

ÍNDICE DE GRÁFICO

GRÁFICO Nº 1. Distribución Geográfica del Sector Asociativo	. 17
GRÁFICO Nº 2. Proceso de ASOCIATIVIDAD	. 25
GRÁFICO Nº 3. El "Diamante" de la competitividad Fuerzas de	
PORTER	. 28
GRÁFICO Nº 4. Matriz de Estrategias Competitivas	. 29
GRÁFICO Nº 5. Matriz Comparativa de DOFA	. 34
GRÁFICO Nº 6. Matriz Grupo Consultor de Boston BCG	. 35
GRÁFICO Nº 7. Matriz de Ciclo de vida del Producto	. 37
GRÁFICO Nº 8. Matriz De La Ambición De La Innovación	. 37
GRÁFICO Nº 9. Matriz Base para Segmentar el Mercado	. 41
GRÁFICO Nº 10. Matriz fijación de precio	. 45
GRÁFICO Nº 11. Niveles de los Canales de Comercialización	. 48
GRÁFICO Nº 12. Límites de la Comunidad de AGUADITA	. 49
GRÁFICO Nº 13. Comparación entre Índices de Productividad	. 53
GRÁFICO Nº 14. Comparación de rendimientos entre Manejo	
Tradicional y Manejo con Innovación Tecnológica	. 53
GRÁFICO Nº 15. Sector Agropecuario	. 86
GRÁFICO Nº 16. Sector Ganadero.	. 87
GRÁFICO Nº 17. Problema del Sector Ganadero	. 88
GRÁFICO Nº 18. Instituciones que Apoyan al Sector Ganadero	. 89
GRÁFICO Nº 19. Estrategia de ASOCIATIVIDAD	. 91
GRÁFICO Nº 20. Instituciones que Impulsan la ASOCIATIVIDAD	. 92
GRÁFICO Nº 21. Finalidad de que se Impulse la ASOCIATIVIDAD	. 93
GRÁFICO Nº 22. Estrategia para Impulsar la ASOCIATIVIDAD	. 94
GRÁFICO Nº 23. Recomendaciones a los Ganaderos.	. 95
GRÁFICO Nº 24. ASOCIATIVIDAD en los Capricultores	. 96
GRÁFICO Nº 25. Recomendaciones para los Capricultores	. 97
GRÁFICO No 26. Actividad Ganadera.	. 99
CDÁFICO NO 27 Conoro	100

Gráfico No 28. Edad
GRÁFICO No 29. Sector Ganadero Primer Lugar
GRÁFICO Nº 30. Sector Ganadero Segundo Lugar
GRÁFICO NO 31. Sector Ganadero tercer lugar
GRÁFICO No 32. Instituciones que apoyan a los ganaderos 107
GRÁFICO No 33. Instituciones que conoce de nombre
GRÁFICO NO 34. Instituciones que recibió apoyo alguna vez
GRÁFICO No 35. Instituciones de apoyo el último año
GRÁFICO No 36. Institución Preferida
GRÁFICO No 37. Calificación de Institución Preferida
GRÁFICO No 38. Problemas de los Ganaderos Primer Lugar 113
GRÁFICO No 39. Problemas de los Ganaderos Segundo Lugar
GRÁFICO No 40. Problemas de los Ganaderos Tercer Lugar
GRÁFICO No 41. Calificación a la ASOCIATIVIDAD de
Ganaderos
GRÁFICO No 42. Instituciones que Conforman Grupos Asociativos 117
GRÁFICO No 43. Instituciones que Conforman Asociaciones
Ganaderas. 118
GRÁFICO No 44. Institución para el Desarrollo de Grupos
Asociativos. 119
GRÁFICO No 45. Calificación de ASOCIATIVIDAD de
Capricultores. 120
GRÁFICO No 46. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 1er
Lugar
GRÁFICO No 47. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 2do
Lugar
GRÁFICO No 48. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 3er
Lugar
GRÁFICO No 49. Actividad de los Capricultores en 1er Lugar 124
GRÁFICO No 50. Actividad de los Capricultores en 2do Lugar
GRÁFICO No 51. Actividad de los Capricultores en 3er Lugar 126

GRÁFICO No 52. Actividad de los Capricultores	127
GRÁFICO No 53. Liderazgo en los Ganaderos 1er Lugar	128
GRÁFICO No 54. Liderazgo en los Ganaderos 2do Lugar	129
GRÁFICO No 55. Liderazgo en los Ganaderos 3er Lugar	130
GRÁFICO No 56. Calificación del Liderazgo en los Ganaderos	131
GRÁFICO Nº 57. Logo de "AGRONUES"	148
GRÁFICO Nº 58. Acta Constitutiva de "AGRONUES"	154
GRÁFICO Nº 59 Simbología de los diagrama de procesos	185
GRÁFICO Nº 60. Marca, Slogan y Logotipo	192
GRÁFICO Nº 61. Seguimiento y Control de Estrategias de	
"AGRONUES"	202

ÍNDICE DE ANEXO.

AND YOUNG 1 FIRST 1 OF $\frac{1}{2}$
ANEXO Nº 1. Ficha de Observación
ANEXO N° 2. Cuestionario de Entrevista
ANEXO Nº 3. Nómina del Colegio de Ingenieros Agropecuarios de la
Provincia Santa Elena
ANEXO Nº 4. Cuestionario de Encuesta
ANEXO Nº 5. Nómina de Personas de la Parroquia Colonche
ANEXO Nº 6. Tabulación de Encuestas Internas
ANEXO Nº 7. Tabulación de Encuestas Externas
ANEXO Nº 8. Listado de Socios de "AGRONUES"
ANEXO Nº 9. Primer Acta de Discusión de Estatutos
ANEXO Nº 10. Segunda Acta de Discusión de Estatutos
ANEXO Nº 11. Oficio Presentado al Ministerio de Agricultura
Ganadería Acuacultura y Pesca
ANEXO Nº 12. Certificado de la Cuenta Integración Capital de
"AGRONUES"
ANEXO Nº 13. Informe de Correcciones
ANEXO Nº 14. Informe Favorable de la Unidad Jurídica del
MAGAP
ANEXO Nº 15. Acuerdo Ministerial Otorgada por el Ministerio de
Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP
ANEXO Nº 15. 1 Acuerdo Ministerial Otorgada por el Ministerio de
Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP
ANEXO Nº 15.2. Acuerdo Ministerial Otorgada por el Ministerio de
Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP
ANEXO Nº 16. Nombramiento de Directiva de "AGRONUES" 249
ANEXO Nº 17. Formulario de Solicitud del Ruc 01-A del Servicios
de Rentas Internas. SRI
ANEXO Nº 18. Registro Único del Contribuyente RUC de
"AGRONUES"

ANEXO Nº 19. Solicitudes de Petición a Capacitaciones	. 252
ANEXO Nº 20. Socialización de la construcción de la Carretera	
Engunga - Salinas	. 253
ANEXO Nº 21. Invitaciones de "AGRONUES" a capacitaciones	
SEPS – SRI	. 254
ANEXO Nº 22. Solicitud de Ingreso de "AGRONUES" al Sistema de	
la SEPS	. 255
ANEXO Nº 23. Proceso de Adecuación de Estatuto de "AGRONUES	
"/ SEPS	. 256
ANEXO Nº 24. Listado de Asociaciones Registradas en la SEPS	. 258
ANEXO Nº 25. Informe Favorable de la SEPS en la Aprobación de	
Estatuto de "AGRONUES"	. 259
ANEXO Nº 26. Modelo de Propuesta de Asociatividad para los	
Capricultores de la comuna Aguadita.	. 260
ANEXO Nº 27. Fotos de Observación	. 261
Anexo Nº 28. Entrevistas a Profesionales	. 261
Anexo Nº 29. Entrevista Grupal (Focus Group)	. 262
Anexo Nº 30. Inspección de Actividades por parte del MAGAP	. 263

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de titulación denominado: "PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA" DE LA PARROQUIA COLONCHE, tendrá un gran impacto en el sector de la Economía Popular y Solidario; puesto que, mediante la implementación de un mecanismo cooperativo ayudará a contribuir en el desarrollo empresarial del grupo asociativo.

El desarrollo de las actividades administrativas, agro-productivas y de comercialización de este importante sector en la comuna, se han desarrollado de forma empírica, obteniendo resultados pocos favorables; es por esto que, mediante la Constitución y obtención de la Personería Jurídica de la Asociación, la administración de los recursos será manejados de manera eficiente.

Los beneficios a conseguir lograran satisfacer las necesidades de las personas que la integran y de la comunidad en general; y las metas podrán ser alcanzados de manera conjunta.

El primer capítulo representa el Marco Teórico, se sustentan aspectos importantes en lo referente a la ASOCIATIVIDAD; así mismo, se establecieron teorías relacionadas con las Estrategias Competitivas, de Productividad y de Comercialización, los antecedentes ayudarán a la elaboración de la propuesta de ASOCIATIVIDAD.

Al mismo, tiempo se hace referencia el Marco Referencial, permitiendo conocer las condiciones generales del entorno donde se llevara a cabo la propuesta, también se cito el Marco Legal destacando los Objetivos del Milenio, la Constitución del 2008, la Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del

Sector Financiero y Solidario LOEPS, el Reglamento de la LOEPS y los Objetivos del Plan Nacional para el Buen Vivir (2013-2017), en los cuales se respalda la propuesta Asociativa para los capricultores.

El segundo capítulo representa la Metodología de Investigación, donde se logró definir el diseño, la modalidad, los tipos, los métodos, los instrumentos y las técnicas de investigación aplicado en el desarrollo de la propuesta; además, se estableció la respectiva muestra para cada una de las unidades de investigación como la Observación permitiendo profundizar en la problemática, en las Entrevistas a profesionales que permitió direccionar la propuesta y en las Encuestas permitió conocer la importancia en el desarrollo de la propuesta de ASOCIATIVIDAD en los capricultores de la Comunidad.

El tercer capítulo está representado por el Análisis e Interpretación de Resultados donde se logró realizar la tabulación y análisis de los resultados obtenidos en las Observaciones, en las Entrevistas grupales (Focus Group) e individuales y las Encuestas, cada una de las técnicas mencionadas generaron tablas que permitieron simplificar las respuestas; además de los gráficos que lograron dar un mejor entendimiento en los resultados y a su vez ayudaron a plantear las respectivas conclusiones y recomendaciones.

El cuarto capítulo se presenta la propuesta, permitiendo resaltar el fin que persigue la misma. Con el desarrollo de la propuesta de ASOCIATIVIDAD, se podrá mitigar y eliminar problemas que afectan a los capricultores; lo cual, ha conducido como primordial el desarrollo de la propuesta, clasificando en etapas netamente esenciales como los aspectos organizacional, resaltando la filosofía institucional y la constitución como el marco legal; así mismo, se fundamenta en las herramientas estratégicas para la Asociación, al mismo tiempo se resalta el análisis financiero a breve rasgo que podría implementar el grupo asociativo. También se generaron recomendaciones aplicables en el grupo asociativo.

MARCO CONTEXTUAL.

TEMA.

INCIDENCIA EN LA COMERCIALIZACIÓN DEL GANADO CAPRINO: "PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA", DE LA PARROQUIA COLONCHE, DEL CANTÓN SANTA ELENA, PROVINCIA DE SANTA ELENA, AÑO 2013.

PLANTEAMIENTO Y FORMULACIÓN DEL PROBLEMA.

Planteamiento del problema.

La conducta de todo ser humano es ser netamente sociable, puesto que siempre ha buscado establecer lazos de amistad e identidad con otras personas para lograr el apoyo en los ámbitos sociales, políticos, económicos, culturales, comerciales, etc.

En la historia se registra que el hombre necesitó asociarse, desde época primitiva en diversas formas, de acuerdo a la necesidad, como el establecer lazos de subsistencia; en tal sentido, la ASOCIATIVIDAD tiene sus orígenes desde el mismo momento en que el ser humano creó esta necesidad. A lo largo del tiempo y la especialización del conocimiento, según KONOPKA G. (2004), sostiene:

"Uno de los poderes emocionales más fuertes y profundos de la vida humana es la sensación de pertenencia, de seguridad, de confianza, de comprensión, de que uno puede ayudar a otros, de que uno es alguien. El grupo no es simplemente uno de los muchos aspectos de la vida humana, sino que es la savia real de la misma, porque representa la pertenencia a la humanidad. Los grandes logros se han conseguido siempre a través de la Asociación de los seres humanos." (Cap. II, Pág. 40)

Mediante el conocimiento de estos antecedentes permite desencadenar un gran proceso y entendemos a la ASOCIATIVIDAD como el medio en participaciones sociales, económicas, productivas, comerciales, culturales y políticas de los ciudadanos.

Es importante destacar los modelos asociativos que se han desarrollado a través del tiempo en los diferentes países, los cuáles han permitido tener grandes cambios en la actualidad. La experiencia en la innovación de los países del tercer mundo hace que de la ASOCIATIVIDAD se desprenda altos grados de desarrollo socioeconómicos; tal es el caso en América Latina y el Caribe, donde se establece modelo y sistema de integración de valores como identidad y de solidaridad mediantes tales emprendimientos.

Los modelos asociativos que permitieron congregar precisamente el sistema de integración de valores, han sido en los países como Perú en el Cusco con la Asociación Regional de Productores Agropecuarios "ARPAC". En Chile manejado bajo la tutela de la Corporación de Fomento "CORFO" promoviendo los Programas de Fomento Sectorial y Programas Territoriales Integrados para las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas "MIPYMES" asociadas. En Brasil con el Desarrollo de las Aglomeraciones Productivas Locales "APLs".

En Colombia, Antioquia también bajo la tutela de la Asociación Colombiana de la Pequeña y Mediana Empresa "ACOPI" que ha venido ejecutando los Programas de Desarrollo Empresarial Sectorial donde destacan el Proyecto de Medellín: ciudad del Clúster.

Gracias a la Planificación y Coordinación de los empresarios en general y de las MIPYMES con el Estado, se ha logrado conseguir diversificar las formas de asociarse, creándose así en el horizonte del desarrollo, en el eje distintivo de la sobrevivencia y del crecimiento de sus actores en los niveles de vida.

En lo referente en Ecuador, la ASOCIATIVIDAD ha transitado por diferentes modelos de desarrollo socioeconómico que han provocados cambios radicales a lo largo de la historia económica del país, reflejando una clara tendencias hacía la Estrategia de ASOCIATIVIDAD y es el **siglo XIX**, nace en su modalidad de Cooperativismo Empresarial, orientado a contribuir el mejoramiento en ámbito social, cultural, productiva, comercial, económica e intelectual de sus asociados.

Pero a consecuencia de los cambios en los entornos políticos, comerciales y de la crisis económica y financiera (salva taje bancario) que atravesó el país en el año 1999 y el cambio en la moneda a principios del año 2000, hicieron que muchas de las MIPYMES desaparecieran a causa de la inestabilidad de los mercados donde desarrollaban sus actividades empresariales.

A finales del siglo XX y a principios del siglo XXI surgió la ASOCIATIVIDAD, como una alianza estratégica que ha experimentado un crecimiento acelerado en el país y es en el año 2011 el Econ Rafael Correa Delgado, Presidente del país, respaldándose en la Constitución del Ecuador en el Capítulo VI "Del Trabajo y Producción" Sección I "De las Formas de Organización de la Producción y su Gestión" en el Artículo 319.- "Se reconocen diversas formas de organización de la producción en la economía, entre otra las comunitarias, cooperativas, empresas públicas o privadas, asociativas, familiares, domesticas, autónomas y mixtas", emitió mediante Decreto Ejecutivo No PAN-FC-011-511, Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidaria LOEPS, reconociendo a sus integrantes dentro de la economía popular y solidaria como la organización que busca del desarrollo y mejorar el buen vivir de todos.

En la actualidad la ASOCIATIVIDAD se presenta como el peldaño principal en la búsqueda del desarrollo productivo, económico y comercial; además, de la equidad social. Los Modelos Asociativos han permitido tener un alcance en los movimientos a nivel de creatividad, innovación y de talento que brindan

soluciones factibles, es por ello que la ASOCIATIVIDAD ha venido incursionando en el ámbito Productivo como la actividad artesanal de calzados, vestimentas; así mismo, incursionando en ámbitos de la agricultura, ganadería, acuacultura y en áreas Pesqueras.

En el portal del **Gobierno Autónomo de la Provincia de Santa Elena PREFECTURA**, la provincia de Santa Elena, tiene una extensión de 3.762,8 km² y al estar situada en la zona costera del país, las actividades más desarrolladas por los habitantes está en los ámbitos pesqueros, hoteleros y turísticos, incluyendo a empresas locales de bienes y servicios dejando muy aparte alternativas interesantes como la producción en el ámbito ganadero.

Es importante resaltar que gran parte de la provincia la ocupa el cantón Santa Elena con 3.668,9 km², un 97% del territorio, en ella están situadas las Comunas, sus habitantes desarrollan actividades en ámbitos agrícolas y ganaderas o en su fin las actividades agropecuarias.

En el año 2011 se realizó el Censo Agropecuario denominado **Encuesta de Superficie y Producción Agropecuario Continua "ESPAC"**, a cargo del Instituto Nacional de Estadísticas y Censo **INEC**, mostrando una diversidad en las especies ganaderas dentro del cantón Santa Elena. Destacando el ganado bovino con 491.704, caprino con 155.098, porcino con 49.757, caballar con 34.367, mula con 6.498, ovino con 3.969 y asnal con 1.125 cabezas de ganado respectivamente.

Por su antigüedad y por ser una de las comunidades ancestrales es caracterizada por ser netamente ganadera en especie bovina y caprina; la comunidad de Aguadita, es un sector que cuenta con condiciones agroecológicas aceptables, que facilitan la adaptación del ganado caprino, pero no obstante las personas han enfrentado problemas administrativos, productivos y de comercialización.

La problemática que han venido enfrentando año tras año e inclusive en la actualidad, los capricultores de Aguadita no han logrado tener un desarrollo, debido a problemas como: las condiciones agroecológicas y el escaso recurso hídrico (agua), la zona climática no es alentadora debido a la deforestación.

Al mismo tiempo el no poder contar con el recurso hídrico no existen sistemas, ni canales de riegos que ayuden a la siembra del pasto; el cual, es otro de los problemas que enfrenta los capricultores.

El no contar con el pasto los capricultores dejan el ganado en la sabana a su libre pastoreo, lo cual permite que se desencadene otro problema como la inseguridad (delincuencia / robo) en los hatos caprino.

Y para aquello la opción para alimentar al ganado, es de encerrarlos en las fincas teniendo un pastoreo seguro; así mismo, se compran las pancas de maíz en comunidades vecinas como el Azúcar y Manantial de Guangala que sirve para alimentar al ganado.

El limitante acceso en los créditos financieros de los organismos públicos como la Corporación Nacional Financiera CNF, Banco Nacional de Fomento BNF y de otros Organismos Autónomos, no facilitan las líneas de créditos y a la larga hacen que esta importante actividad siga desarrollándose de manera ancestral y/o artesanal. Logrando que la producción no cuente con innovaciones, no llegue a tener valor agregado y menos tecnificarse en los procesos productivos.

Del mismo modo otro problema que enfrenta los ganaderos y la comunidad en general es la insuficiencia y deterioro de la red vial, causando estrago durante toda le época del año; en pocas de invierno se formen grandes charcos de agua y en épocas de verano el polvo que impide que los ganaderos puedan comercializar sus productos de origen vegetal y/o animal hacia los mercados de la ciudad.

Situaciones futuras.

De mantenerse estas situaciones que impiden el desarrollo en los capricultores de Aguadita, dará paso a una alta competencia informal entre ellos; perdiendo así, beneficios si se trabaja de manera conjunta en base a la ASOCIATIVIDAD.

Al mismo tiempo no existe un ambiente de cooperación, innovación, ni de liderazgo aspectos que ayudarán a desarrollar proyectos, de lo contrario el ambiente generado en la actualidad, por el conformismo, impedirán implantar alternativas de solución en las áreas administrativas del grupo asociativo.

El punto a favor de los capricultores, es que ellos reciben capacitaciones por parte de Gobiernos Autónomos como la PREFECTURA y MUNICIPIO, además de los Ministerios como el MIES, MIPRO y MAGAP por parte de las **Escuelas de la Revolución Agrarias ERAS** imparten conocimientos teóricos – prácticos en capacitaciones en temas técnicos y médico del ganado.

Los ganaderos deben aprovechan sus fortaleza; pudiendo así, desarrollar proyectos innovadores, mediante la inclusión de tecnología permitirá implantar un sistema de producción como el faenamiento del ganado.

Alternativa de solución.

Indistintamente los ganaderos dedicados a la capricultura y para poder alcanzar las metas y compartir los beneficios que otorga este mecanismo de cooperación; razón por la cual, se pretende desarrollar esta propuesta de ASOCIATIVIDAD, articulada mediante enfoques que permitan lograr establecer alianzas estratégicas, y participar en los mercados competitivos locales y nacionales. Además con la propuesta se pretende mantener vivo en los capricultores el sentido de cooperación hacia el trabajo mancomunado que conlleva al proceso Asociativo.

Formulación del problema.

¿De qué manera incidirán las estrategias competitivas en la propuesta de ASOCIATIVIDAD para la comercialización de los productos de los Capricultores de la comuna Aguadita, parroquia Colonche, provincia de Santa Elena, año 2013?

Sistematización del problema.

- ¿Existen fundamentos teóricos acerca de la ASOCIATIVIDAD que nos permitan conocer el Objeto de Estudio?
- ¿Cuál sería la metodología aplicarse para la recopilación de información referente al sujeto y objeto de estudio?
- ¿Cuál será la incidencia en los capricultores de la comuna Aguadita mediante la creación de la ASOCIATIVIDAD?
- ¿Qué efectos tendrían el desarrollo de la ASOCIATIVIDAD en los capricultores de la comuna Aguadita, parroquia Colonche, provincia de Santa Elena?
- ¿Cuáles serán los beneficios que se obtendrían al implementarse la ASOCIATIVIDAD en los capricultores de la comuna Aguadita?
- ¿Cuáles serán los obstáculos que impidan a los capricultores de la comuna exploten este tipo de ganadería?
- ¿Cuál ha sido el nivel de comportamiento en el ámbito productivo de los capricultores en el mercado en los últimos 5 años?

Las respuestas a las interrogantes mencionadas, constituyen las principales herramientas básicas de la presente investigación, considerando las diferentes fuentes de información sean estas primarias y/o secundarias permitirán la elaboración de la Propuesta de ASOCIATIVIDAD en los capricultores de la comunidad de Aguadita.

Justificación del problema.

La Propuesta de ASOCIATIVIDAD para el desarrollo de los Capricultores en la comunidad de Aguadita se fundamenta considerando la importancia que tienen en aplicar las alianzas estratégicas en este caso la ASOCIATIVIDAD, el cual tiene como finalidad activar el desarrollo socioeconómico en la comunidad.

Por ese motivo se establece que el presente trabajo de investigación tiene un alto grado de compromiso social, económico comercial y productivo para los Capricultores de la comunidad. Los capricultores requieren de una alternativa que se presente como una férrea defensa contra esta gran barrera que impide ganar protagonismo en el mercado, en respuesta, se presenta mediante la aplicación de teorías y conceptos elementales de la ASOCIATIVIDAD.

Hoy en día es una herramienta que permite fortalecer lazos de vinculación, con el medio para crear mejoras hacia el bien común. Lo detallando anteriormente permitirá contrastar diferentes teorías y conceptos de ASOCIATIVIDAD, en una realidad existente como es el caso de los capricultores de Aguadita.

El trabajo de investigación se realizó a partir de la Investigación cuantitativa y cualitativa, permitió realizar un Diseño Metodológico acorde a problemas encontrados en los sujetos y objeto de estudio. Se recurrió a Investigación de tipo Exploratoria y Descriptiva las cuales se apoyaran en el análisis, síntesis e interpretación de los datos.

El trabajo se caracteriza por un análisis documental por la utilización de recolección de información en fuentes primarias y secundarias. Así los resultados obtenidos se apoyaron en la aplicación de las técnicas e instrumento validos como: La Observación, La Entrevista, El Focus Group, La Encuesta para la elaboración de la propuesta de ASOCIATIVIDAD.

La ejecución del trabajo se respalda conforme lo dispone el marco legal bajo la dirección de las leyes como: la Constitución del Ecuador (2008), Ley Orgánica de Economía Popular y Solidaria y del Sector Popular y Solidario LOEPS, Objetivos del Milenio y los Objetivos del Plan Nacional para el Buen Vivir (2013-2017). Conforme se aprecia la ASOCIATIVIDAD, es el medio fundamental que mediante un proceso de enfoque, la cooperación entre los capricultores permitirá enfrentar los problemas que afectan en el desarrollo de sus actividades ganadera, mediante esta herramienta se podrá construir soluciones factibles para todos.

La propuesta establecerá un proceso en la legalización de la Asociación, de tal manera que mediante la conformación de la organización sea está mediante enfoque hacia la cadena de valor, implicando trabajar mancomunadamente hacia el logro del objetivo en común, esto evitará que ellos compitan de manera individual sino que cooperen en el desarrollo de sus actividades empujando hacia el logro del bien común.

De acuerdo a los objetivos planteados, las soluciones serán factibles y concretas para todos los entes involucrados en el presente trabajo de investigación. Los beneficiarios con el desarrollo del trabajo de investigación serán:

 Como estudiante, permitirá cumplir con unos de los requisitos para obtener el título de Ingenieros en Desarrollo Empresarial.

- Los Capricultores de la comunidad de Aguadita por ser los beneficiarios directos, mediante la ASOCIATIVIDAD podrán solucionar problemas de ámbito social, productivo, económico, comercial, entre otros.
- La comunidad de Aguadita también será beneficiada, ya que si se llegará a explotar esta actividad ganadera, traerá consigo un crecimiento en el progreso del sector.

De lograrse esta Estrategia de ASOCIATIVIDAD en los Capricultores, obtendrán confianza, podrán conocer sus alcances y asegurar un crecimiento, porque de esta forma la situación mejorará para todos, ganando todos los entes involucrados y terceros como la comunidad y la provincia.

Objetivos de la investigación.

Objetivo general.

Evaluar las incidencias de las estrategias competitivas de la ASOCIATIVIDAD en la comercialización para los productos cárnicos y lácteos del ganado caprino en la comuna Aguadita mediante un enfoque de la economía social.

Objetivos específicos.

- Analizar los fundamentos teóricos de la ASOCIATIVIDAD considerando los diferentes autores que nos faciliten el conocimiento del objeto de estudio.
- Diseñar la metodología en función de las técnicas e instrumentos de investigación lo cual permita la recopilación de información referente al objeto de estudio.

- Analizar las condiciones de los Capricultores mediante la aplicación de los instrumentos de investigación que faciliten el conocimiento del sujeto de estudio en ámbitos productivo, económico y social.
- Elaborar una Propuesta de ASOCIATIVIDAD mediantes Alianzas Estratégicas que permita la consolidación en el progreso de los capricultores de la comuna AGUADITA del cantón Santa Elena.

Hipótesis.

"La incidencia de las Estrategias de Enfoque en la ASOCIATIVIDAD, fortalecerá la comercialización de productos cárnicos de los Capricultores de Aguadita"

Identificación de las variables.

Según CENTTY D. 2006, define a las variables como:

"Las características, los atributos que permiten distinguir un hecho o fenómeno de otro con la finalidad de poder ser analizados y cuantificados, las variables son un Recurso Metodológico, que el investigador utiliza para separar o aislar las partes del todo....."

- Variable independiente. Estrategias de Enfoque. (cuadro Nº 1)
- Variable dependiente. Comercialización de productos cárnicos y lácteos de los Capricultores de la Comuna Aguadita. (cuadro Nº 2)

Operacionalización de las variables

Para CENTTY D. 2006, el desarrollo de la matriz de Operacionalización, conlleva: "Tanto a la hipótesis, sus variables e indicadores necesitan ser debidamente registrados en un cuadro que permita rápidamente establecer la coherencia lógica y facilidad para empezar a recoger información....."

CUADRO Nº 1. Operacionalización de las Variables: Variable Independiente.

VARIABLES DEFINICIONES.	DIMENSIONES.	INDICADORES.	ÍTEMS.	INSTRUMENTO.
Independiente: ESTRATEGIAS DE ENFOQUE. Serán las Estrategias que	Relación Institucional.	Públicas.Privadas.Otras.	 ¿Qué instituciones están relacionadas con la conformación de grupos asociativos? ¿Cómo se percibe la ASOCIATIVIDAD en la Provincia de Santa Elena? 	 Ficha bibliográfica. Cuestionario de Entrevista. Cuestionario de Encuesta.
ayudaran a que el grupo asociativo tenga la diferenciación en el entorno, las cuales estarán basadas fundamentalmente mediante los lineamientos interpuestos en	Organización Empresarial.	Estatutos.Estructura Interna.Filosofía Empresarial.	Con que fines seria la conformación del grupo asociativo entre los Capricultores de la Comuna Aguadita?	 Cuestionario de Entrevista. Cuestionario de Encuesta.
las Relaciones Institucionales que permita conseguir en el grupo una efectividad en la Organización Empresarial y que mediante la aplicación de las estrategias conlleve en el	Financiamiento.	Públicas.Privadas.Otras.	• ¿Cómo es la relación entre grupos asociativos y el sector financiero?	 Ficha de Observación. Cuestionario de Entrevista.
acceso al Financiamiento para que el Recurso Humano desarrolle eficientemente sus actividades.	Recurso Humano.	Capacitación.Recurso Técnico.	• ¿Cómo sería la Capacitación y Asesoría?	 Ficha bibliográfica. Ficha de Observación. Cuestionario de Entrevista. Encuesta Cuestionario de Encuesta.

Fuente: Operacionalización las variables: Variable Independiente. Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

CUADRO Nº 2. Operacionalización de las Variables: Variable Dependiente.

VARIABLES DEFINICIONES.	DIMENSIONES.	INDICADORES.	ÍTEMS.	INSTRUMENTO.
Dependiente:	Relación Interinstitucional.	Públicas. Privadas. Otras.	¿Cómo es la relación interinstitucional? ¿Cómo se percibe a las instituciones del sector ganadero?	Ficha de Observación.Cuestionario de Entrevista.Cuestionario de Encuesta.
COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS CÁRNICOS Y LÁCTEOS DE LOS	Liderazgo.	Organización. Cooperación. Espíritu empresarial.	¿Cómo es el Liderazgo en el sector ganadero de la Provincia de Santa Elena?	Ficha bibliográfica.Ficha de Observación.Cuestionario de Encuesta.
CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA Los capricultores de la comuna Aguadita es un grupo de ganadero	Recursos.	Recurso hídrico Sistemas y canales de riego Abastecimiento de alimentos y pastizales. Proyectos en ejecución.	¿Cuáles son los principales problemas que afectan al sector ganadero en la Provincia de Santa Elena?	Ficha de Observación.Cuestionario de Entrevista.Cuestionario de Encuesta.
dedicado a esta actividad. Mediante la intervención de las instituciones del Estado se ha tenido una actividad más tecnificada. Y con el Liderazgo en la comercialización de los productos, ellos se abrirán	Cuidado y mantenimiento del ganado.	 Asistencia médica. Control sanitario. Proyecto de mejoramiento genético. Asistencia técnica. 	¿Cómo se describe al sector ganadero en la Provincia de Santa Elena? ¿Cómo es el apoyo que reciben los ganaderos en la Provincia de Santa Elena?	Ficha de Observación.Cuestionario de Entrevista.Cuestionario de Encuesta.
camino para el desarrollo del sector.	Mercado.	Canal de distribución.Comercialización.Productos (sector primario).	¿Cómo sería la productividad en los Capricultores?	 Ficha de Observación. Cuestionario de Entrevista. Cuestionario de Encuesta.
	Inseguridad.	Delincuencia. Depredación. Infraestructura inadecuada.	¿Cómo se percibe la seguridad en el sector ganadero de la provincia de Santa Elena?	Cuestionario de Entrevista.Cuestionario de Encuesta.
	Financiamiento.	Públicas.Privadas.Otras	¿Cómo es la relación entre grupos asociativos y el sector financiero?	Ficha de Observación.Cuestionario de Entrevista.Cuestionario de Encuesta.

Fuente: Operacionalización las variables: Variable Dependiente. Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

CAPÍTULO I.

MARCO TEÓRICO

1.1. ANTECEDENTES DE LA ASOCIATIVIDAD

El conocimiento de los antecedentes permite desencadenar un proceso en la ASOCIATIVIDAD, llegando ser el medio para una participación social, económica, cultural y política del ser humano. El primer aporte y pensamiento que se dio referente a la ASOCIATIVIDAD fue por Tocqueville, manifestando que "La fuerza asociativa en una sociedad careció de señorío y que por ende, contrastaba fuertemente con la tradición europea".

Sin embargo los pensadores escoceses del siglo XVIII entre los que destacaban HUNE David y SMITH Adam expresaron que la ASOCIATIVIDAD es la teoría de la simpatía que correspondió al surgimiento de la relación sociedad – extraño.

El resurgimiento de la ASOCIATIVIDAD tiene sus comienzos desde los años 60, enfocando en la cultura e identidad de los movimientos de las redes sociales. En los años 70, registró un gran apogeo de los movimientos en la calidad de vida de los ciudadanos. En los años 80, se produjo una crisis en los movimientos, los cuales se debía a la falta de reconocimiento hacia las asociaciones (Alberích 1993).

A principios del siglo XXI la ASOCIATIVIDAD fue recientemente reconocida por la Real Academia Española, puesto que está siendo utilizada por las ciencias económicas, al ser incorporada al discurso contemporáneo relacionado con la implementación de políticas neoliberales.

Las Alianzas Estratégica dentro de nuestro país llegó con enfoques del Cooperativismo a inicio del siglo XIX según, donde se caracterizaron por ser entes gremiales y multifuncionales conformados por pequeños artesanos e industria, obreros, con objetivos que contribuían al benefició de sus asociados. A consecuencia de los cambios en los entornos políticos, comerciales y económica se produjo que desaparecieran, a falta de un marco jurídico.

Pero se ha vivido tiempos de cambios que llevaron a que esta ley sea mejorada y en la actualidad la presente ley que ampara los organismo de la Economía Popular y Solidario es la Ley Orgánica De La Economía Popular Y Solidaria Y Del Sector Financiero Popular Y Solidario **LOEPS** que entro en vigencia en mayo del 2011.

La información que muestra el Servicios de Rentas Internas S.R.I. en la página web en la SEPS, las provincias que han implementado asociaciones dentro de nuestro país, se la puede observar en el **Gráfico Nº 1**. Las provincias que sobresalen con mayor números de asociaciones destaca Pichincha con el 13,4%, seguido de Manabí con el 10,5% y Tungurahua con el 8,4% y las provincia con el menor participación de asociaciones está la Provincia de Santa Elena con el 0,7% y la de Santo Domingo de los Tsachiras con el 0,5%.

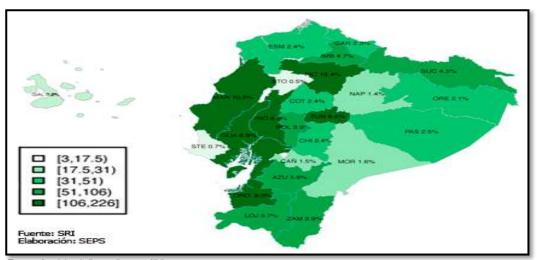


GRÁFICO Nº 1. Distribución Geográfica del Sector Asociativo.

Fuente: Servicios de Rentas Internas SRI.

Elaborado por: Superintendencia de la Economía Popular y Solidaria SEPS.

1.2. FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA.

1.2.1. Etimología de la ASOCIATIVIDAD.

Para comprender lo que es la ASOCIATIVIDAD nos enfocaremos en lo que nos habla ZABALA Salazar Hernando, historiador de la Fundación Universitaria Luis Amigó de Colombia, en su teoría de la ASOCIATIVIDAD, Redes Sociales y Desarrollo Local (2007), manifestó que la palabra de la cual se desprende la ASOCIATIVIDAD se la puede entender desde dos puntos de vista:

- Primero: **Fenomenología** definiendo como la acción y efecto de asociar.
- Segundo: Consecuencia definiendo como el conjunto de asociados para un mismo fin o la persona jurídica por ellos formada.

1.2.2. Definición de la ASOCIATIVIDAD.

El poder hablar de la ASOCIATIVIDAD no podemos enfocar en una sola definición puesto que no existen teorías que la definan como tal, ya que el tema es bien amplio y complejo.

A continuación se presenta a varios autores conocedores del tema asociativo:

Para ZABALA H. (2007) la ASOCIATIVIDAD, lo define como:

"El proceso que se hace posible a la asociación y también como la actitud que asume el individuo para aceptar ser parte del grupo asociado. La ASOCIATIVIDAD comprende todas aquellas acciones previas a la configuración de una asociación humana, entre quienes admiten la semejanza, establecimiento de un horizonte común, definición y acuerdo de reglas, aceptación de responsabilidades individuales y de grupo, comprensión de las jerarquías y abordaje de una estructura interna". Pág. 30

De acuerdo a MAGNO y ORCHASKY (2007) manifiesta que la ASOCIATIVIDAD es:

"Un mecanismo de relaciones y acción conjunta organizada y con cierto grado de permanencia, entre distintos actores — empresas, personas u organizaciones — interesados en unir voluntariamente sus esfuerzos para conseguir objetivos comunes y obtener beneficios que no podrían alcanzar individualmente" Pág. No. 11

Según ROSALES R. (2009) define a la ASOCIATIVIDAD como:

"Un mecanismo de cooperación empresarial en el que cada unas de las empresas que participan mantiene su independencia jurídica y su autonomía gerencial, decidiendo voluntariamente su participación en un esfuerzo conjunto con los otros participantes para la búsqueda de un objetivo común". Pág. 156

Lo manifestado por estos autores en la definición, tratan de que los organismos sean de hecho y/o de derecho, decidiendo unirse voluntariamente mediante un mecanismos que ayuden a tener una cooperación mutua y así alcanzar los objetivos y a su vez ayudaran a ser competitivos en el mercado.

1.2.3. Importancia de la ASOCIATIVIDAD.

La modalidad en que adopte la ASOCIATIVIDAD dentro de un territorio tendrá resultados satisfactorios, puesto que está creciendo progresivamente y teniendo un desarrollado apropiado gracias a la intervención por parte del Estado, considerado importante en el medio y para describir lo fundamental se menciona lo siguiente:

Según MORALES J., (2007), sostiene que todos juntos podemos más, que uno solo por su cuenta, dándole así la importancia de la ASOCIATIVIDAD Empresarial para hacer frente a la globalización y así poder generar valores en los nichos del mercado.

Además para LOZANO M. (2010), pronuncia que la ASOCIATIVIDAD es importante porque:

"Es una estrategia de colaboración colectiva que persigue la creación de valor a través de la concreción de objetivos comunes que contribuyen a superar la escasez de escalas individuales y a incrementar la competitividad, herramienta que es necesaria para supervivencia de las pequeñas y medianas empresas" Pág. 15

1.2.4. Objetivos de la ASOCIATIVIDAD.

Para GONZÁLEZ Lidia (2009) Dentro de la ASOCIATIVIDAD, los objetivos conllevan a los propósitos que persigue en áreas como:

- **Área Financiera.-** Con la consecución de este objetivo se pueden obtener inversiones y compras conjuntas.
- **Área Organizacional.-** Mediante este objetivo se pueden implementar nuevas formas administrativas e implantar nuevas estrategias.
- Área de Comercialización.- Con este objetivo se pueden desarrollar investigaciones de mercados que ayudaran a la apertura nuevos mercados.

1.2.5. Características de la ASOCIATIVIDAD.

Según GONZÁLEZ Lidia (2009) establece las siguientes características en los modelos asociativos:

- La incorporación de las empresas será de forma voluntaria.
- No excluyen a ninguna, ni por el mercado en el cual opera, y de acuerdo al enfoque en el rubro puede desarrollar actividades productivas.
- Se mantienen la autonomía gerencial en las empresas, puesto que cada empresa decide qué hacer con los beneficios que obtenga del proyecto.

1.2.6. Ventajas de la ASOCIATIVIDAD.

Según LIENDO M. y MARTÍNEZ A. (2001), los beneficios que presenta el proceso asociativo se debe a las siguientes ventajas:

- Se mantiene la autonomía gerencial y jurídica, permitiendo conservar el poder en los recursos más valiosos.
- Son flexibles y pueden adaptarse a los cambios en el mercado.
- Son económicas puesto que los recursos utilizados son de los socios.
- Fomentan el espíritu de cooperación, son más dinámicas, son motivadoras y generan mayor confianza entre sus asociados.

1.2.7. Desventajas de la ASOCIATIVIDAD.

Las dificultades por las que atraviesas el proceso asociativo se debe a:

- Existen participantes generadores de desconfianzas, ni cooperación.
- No existe una correcta difusión de los beneficios de la ASOCIATIVIDAD.
- Por ser organizaciones nueva en proceso de legalización no existe claridad en las reglas, ni políticas que sean difundidos entre los participantes.
- No existe un ambiente institucional de la ASOCIATIVIDAD.

1.2.8. Claves del éxito de la ASOCIATIVIDAD.

Según VEGAS R. Juan (2008) manifiesta las siguientes claves para el éxito en la formación de la ASOCIATIVIDAD:

- Tener el apoyo del grupo institucional vinculadas al giro de la asociación.
- Tener bien definidos las metas y compromisos dentro de la asociación.

- Contar con indicadores que evalúen el proceso de ASOCIATIVIDAD.
- Promover la confianza entre los participantes de la ASOCIATIVIDAD.
- Identificar las oportunidades empresariales que nos genere el mercado.

1.2.9. Causas del fracaso en la ASOCIATIVIDAD.

Cuando el proceso de ASOCIATIVIDAD tenga un fracaso, se debe a:

- Las metas no se encuentre bien estructurados.
- La escasez del compromiso de los participantes hacia la asociación.
- La ausencia del apoyo de las instituciones gubernamentales.
- Falta de cooperación por parte de los participantes.
- No constar con un liderazgo.

1.2.10. Restricciones de la ASOCIATIVIDAD.

A pesar de que la ASOCIATIVIDAD brinda múltiples beneficios, su viabilidad está restringida en los siguientes factores:

- Entre los participantes no generan una cultura de cooperación.
- La falta de difusión en las experiencias asociativas.
- La ausencia del espíritu de cooperación entre los participantes.

1.2.11. Modalidades de la ASOCIATIVIDAD.

Según IGUERA Mariela manifiesta que la ASOCIATIVIDAD puede adoptar diversas modalidades dependiendo del objetivo por el cual se producen, cada modalidad implica diversas formas de participación de los actores y genera mayores o menores responsabilidades según sea el caso.

A continuación se detallan las diversas modalidades de ASOCIATIVIDAD:

- ASOCIATIVIDAD HORIZONTAL.- Este tipo de ASOCIATIVIDAD
 se da entre más de dos empresas que tiene la misma actividad productiva y
 compiten en el mismo mercado. La finalidad de este tipo de asociación es
 de lograr economías a escalas.
- ASOCIATIVIDAD VERTICAL.- Mediante este tipo de ASOCIATIVIDAD se vinculan las empresas que tienen la misma rama productiva, la finalidad que persigue es unificar los procesos y tener un producto final.
- ASOCIATIVIDAD GREMIAL.- Las Asociaciones gremiales la conforman los microempresarios que brindan a la comunidad la prestación de servicios. En el entorno podemos encontrar a las asociaciones gremiales representados por las cooperativas de ahorro y crédito.
- REDES EMPRESARIALES.- Las redes empresariales son alianzas estratégicas permanentes entre un grupo claramente definido de empresas independientes, que colaboran para alcanzar objetivos comunes orientados al desarrollo de la competitividad de los participantes. (Guerrero 2006)
- CADENAS PRODUCTIVAS.- Son sistemas conformados por la interacción entre los diversos participantes ya sea de forma directa o indirecta en la producción, ya que están presente desde la fabricación hasta el consumo. Es decir se participa en todas las instancia de la cadena productiva. (Guerrero 2006)
- **SUBCONTRATACIÓN.-** Este tipo de asociación se asemeja a la ASOCIATIVIDAD vertical puesto que vincula la producción de las MIPYMES que orientan su producción a las empresas grandes.

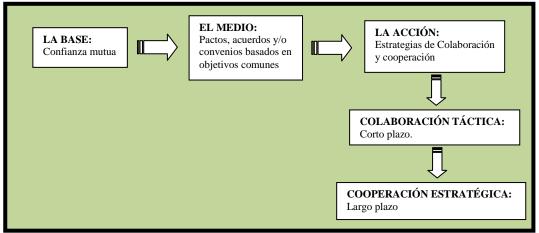
- CLUSTER.- Este tipo de modalidad se refiere a la concentración geográfica y sectorial de diversas empresas que en medio de su interacción, son capaces de generar procesos de innovación y conocimientos especializados, a nivel individual de empresas siguen compitiendo entre sí, pero cooperan como industria. (Guerrero 2006)
- DISTRITOS INDUSTRIALES.- Esta modalidad de estrategia es sinónimos de innovación y fusión de tecnológica puesto que se pueden aprovechar las oportunidades en el mercado y además de aquello se es flexible ya que la reacción que se tendría sería más rápido.
- POOL DE COMPRA.- Se conforma por las empresas que demandan una producción constante, la finalidad que persigue este tipo de ASOCIATIVIDAD es de aumentar el poder de negociación con los proveedores y de poder reducir costos en la adquisición de producto sea esta materia prima.
- GRUPO DE EXPORTACIÓN.- La conforman las empresas del mismo sector productivo que se vinculan para juntos exportar sus productos, este tipo de asociación cuentan con estrategias que va desde la promoción y comercialización de los productos en el exterior.

1.2.12. Proceso de ASOCIATIVIDAD.

Dentro del entorno en las modalidades de conformación asociativa, se requiere desarrollo, implementar y ejecutar un modelo asociativo donde permita establecer un proceso sistemático donde cada paso a seguir puedan enrumbar un camino seguro en el logro hacia el éxito.

A continuación se pone a consideración el proceso de ASOCIATIVIDAD:

GRÁFICO Nº 2. Proceso de ASOCIATIVIDAD.



Fuente: Consorcio ASECAL Mercurio Consultores – VEGAS J. (2008)

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.2.13. Rol del estado y otras instituciones en el proceso de ASOCIATIVIDAD.

En la actualidad la ASOCIATIVIDAD se está convirtiendo en el mecanismo de desarrollo sustentable, lo cual a su vez permite que se la considere como un importante agente en la generación de la economía social y de esta manera se crea un ambiente empresarial. Las instituciones que destacan: Los Gremios y Asociaciones Empresariales, Las Universidades y otras Organizaciones No Gubernamentales. Cada organismo cumple un papel preponderante para generar un ambiente propicio para la implementación de las estrategias asociativas.

1.2.14. La ASOCIATIVIDAD como alianza voluntaria para la competitividad.

La ASOCIATIVIDAD permite desencadenar grandes esfuerzos colectivos entre las empresas que mediante la unión, cooperación y de las decisiones se podrá solucionar problemas que afecten a las actividades de las empresas asociadas, mediante la formulación y ejecución de proyectos colectivos entre los asociados los resultados a conseguir serán tangibles en la competitividad empresarial.

Así mismo las empresas asociadas pueden ampliar la gama en la producción consiguiendo así una economía a escala, reduciendo costos, adoptando nuevas tecnologías, capacitando al capital humano y a su consecución en la participación de nuevos nichos de mercados, de esa manera promoviendo un mayor desarrollo.

1.3. LA COMPETITIVIDAD.

La competitividad encierra un mecanismo de superación y para comprender nos centraremos en los autores conocedores del tema a lo largo de la historia:

1.3.1. Definición de la competitividad.

Según PORTER M. (1991) en su teoría de la ASOCIATIVIDAD empresarial y apropiación de la cadena productiva que impulsa la competitividad sostiene que:

"la competitividad debe ser entendida como la capacidad que tiene una organización, de obtener y mantener ventajas competitivas que permitan alcanzar, sostener y mejorar una determinada posición en el entorno socioeconómico. La ventaja competitiva de una organización está en su habilidad, recursos, conocimientos y atributos de los que dispone y los mismo de los que carecen sus competidores o tienen en menor medida, haciendo posible la obtención de unos rendimientos superiores". Pág. 145

Para METCALF (2002) menciona:

"La competitividad se ha convertido en unas de las preocupaciones centrales de los gobiernos y los sectores productivos porque se ha relacionado con el ingreso, empleo, inversión y comercio. También ha sido considerada como una estrategia para hacer frente a los cambios ocasionados por la apertura comercial, los ajustes estructurales y la reconversión productiva". Pág. 135

La competitividad encierra una conceptualización a grandes escalas puesto que existe más de una teoría que la define en una conceptualización, sería como la capacidad de competir estratégicamente en mercados altamente competitivos.

1.3.2. Objetivo de la competitividad.

Para ECHEVERRI Sevilla Diana (2007), El objetivo principal de la competitividad es crear ventaja comparativa que permita sostener la posición que tenga la empresa en el entorno socioeconómico al que pertenece y enfatizar en ellas en el momento de crear y ejecutar iniciativas de negocios. Pág. 4

1.3.3. Importancia de la competitividad.

Según ECHEVERRI Sevilla Diana (2007), la competitividad es parte importante en la toma de decisiones gerenciales en la medida en que se relaciona con la eficiencia y eficacia internas de la organización.

Poder reconocer a tiempo las ventajas comparativas que posee la empresa, por ejemplo mediante el análisis DOFA (Debilidad, Oportunidades, Fortalezas y Amenazas) permite obtener mejores rendimientos en aquellos aspectos en que la empresa sea más fuerte en comparación con sus competidores y corrigiendo falencias que puedan afectar su estabilidad en el corto plazo dentro del mercado meta. Pág. 4

1.3.4. Modelo competitivo de MICHAEL PORTER

Según D'Alessio (2008) El modelo desarrollado por Michael PORTER, cita que es un:

"Modelo permite realizar un análisis competitivo y determinar la estructura y actividad de la industria en la que compite la organización, así como el desarrollo de las estrategias. Para ello, debe tenerse en cuenta los siguientes actores: (a) Competidores, (b) Proveedores y (C) Clientes" Pág. 27

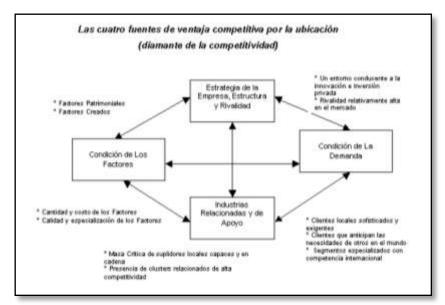


GRÁFICO Nº 3. El "Diamante" de la competitividad Fuerzas de PORTER.

Fuente: D'ALESSIO (2008) Diamante de la fuerzas de PORTER

El autor sostiene en su obra "La Ventaja Competitiva de las Naciones" las relaciones funcionales existente entre las empresas refiriéndose a los cuatros aspectos del diamante que determinan el nivel en la ventaja competitiva, y de las causas que actúan en el clima de negocios. Las relaciones expresan el grado de formalidad las cuales servirán de apoyo con los productores de insumos complementarios y con proveedores de insumos y de factores especializados.

De forma general la ventaja competitiva debe ser alcanzada mediante estrategias potenciales donde se mezclen características esenciales como: lo geográfico, económico, social y cultural y poder así general una exitosa ventaja competitiva.

1.3.5. Estrategias competitivas.

La matriz "Estrategias Genéricas" es desarrollada por Michael PORTER, plantea las posibles vías estratégicas que puede adoptar la empresa para competir en sus mercados. Las estrategias permiten a las organizaciones obtener ventaja competitiva a través del **liderazgo en costos, la diferenciación y el enfoque**.

GRÁFICO Nº 4. Matriz de Estrategias Competitivas.



Fuente: Ballesteros D. (2007)

- La estrategia del liderazgo en costos.- Motivo primordial para seguir las estrategias de integración, es que gira en las relaciones entre proveedores y distribuidores y en el entorno a la producción de productos estándar, para consumidores que son sensibles a los precios.
- La estrategia de diferenciación.- La diferenciación garantiza una ventaja competitiva en el mercado, una buena diferenciación puede significar mayor flexibilidad en los productos, mayor compatibilidad, costos más bajos, mejor servicio.
- La estrategia de enfoque o alta segmentación.- Se enfoca en las necesidades del segmento de mercado, se respalda mediante la percepción recibida dentro de un nicho de mercado, con más efectividad o mayor eficacia, caso que no se da en los competidores que rivalizan en el diario vivir.

CUADRO Nº 3. Matriz de Estrategia de Enfoque

LAS 3 ESTRATEGIAS GENÉRICAS DE MICHAEL PORTER			
ESTREGARÍAS DE ENFOQUE O DE ALTA SEGMENTACIÓN			
HABILIDADES Y RECURSOS NECESARIOS	REQUISITOS ORGANIZACIONALES COMUNES		
Combinación de las capacidades dirigidas al objetivo estratégico particular	Combinación de las políticas dirigidas al objetivo estratégico particular.		

Fuente: Ballesteros D. (2007)

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.3.5.1. Estregarías de enfoque o de alta segmentación.

Para GARGIULO F. Leonardo (2005), Doctor en Administración de Negocios, manifiesta que la estrategia de enfoque o de alta segmentación esta:

"Procurando enfocarse sobre un grupo de compradores en particular, en un segmento de la línea del producto, o en un mercado geográfico. La idea de procurar ser más efectivo o eficaz que los competidores que compiten en forma más general. Como resultado, la empresa logra ya sea la diferenciación por satisfacer mejor las necesidades de un objetivo en particular, o en costo inferiores al servir a este o ambas."

1.3.5.2. Logros de la estrategia de enfoque:

- Una diferenciación o una mayor ventaja de costos o ambos, pero únicamente respecto al segmento elegido
- Una mayor participación en el segmento elegido, pero una menor participación respecto al mercado total
- De vez en cuando se puede obtener rendimientos mayores al promedio en el sector industrial

1.3.5.3. Riesgos de la estrategia de enfoque o de alta segmentación.

- El diferencial de costo entre los competidores que se dirigen al mercado en su totalidad y la empresa enfocada se amplia, eliminando así las ventajas en costo de servir a un segmento objetivo limitado o compensando la diferenciación alcanzada a través de la concentración en el segmento.
- La diferenciación en los productos o servicios deseados entre el segmento objetivo estratégico.
- Los competidores se encuentran en los sub mercados dentro del segmento objetivo estratégico y ponen fuerza de foco a la empresa concentrada en dicho segmento.

1.4. ANÁLISIS SITUACIONAL DEL PROCESO ESTRATÉGICO.

Para BALLESTEROS Díaz Bernardo (2007), comprende una serie de elementos que en conjunto permiten alcanzar de forma ordenada y clara, las metas tanto largo, como a corto plazo en una empresa.

1.4.1. Matriz FODA.

El diagnóstico interno y externo facilitan la construcción de la matriz FODA., según la **UnPuente** desde la Facultad de Agronomía a las Escuelas Agropecuarias expresa en su revista Para el Aula: Actividades

"El análisis FODA, es una herramienta que permite visualizar un cuadro de la situación actual de una empresa u organiza, de un proyecto en particular, etc. De esta manera, se puede obtener un diagnóstico que permita tomar decisiones acorde con los objetivos y políticas formulados. El análisis FODA permite realizar una evaluación (ex - ante) de las principales alternativas priorizadas, para tratar de comparar ventajas e inconvenientes, prever posibles problemas" Pág. 1

A continuación se describe la matriz FODA:

CUADRO Nº 4. Matriz FODA

AMBIENTE INTERNO	AMBIENTE EXTERNO	
Fortalezas	Oportunidades	
Debilidades	Amenazas	

Fuente: UnPuente

Elaborado por: Nelson Matías calderón.

Análisis interno de las fortalezas y debilidades.

Para el análisis situacional y en la formulación de las estrategias se es necesario conocer las condiciones internas de la organización y para ello se debe destacar los puntos fuertes y débiles, según BALLESTEROS D. (2007) manifiesta:

"Los puntos fuertes constituyen las fortalezas propulsoras de la empresa que facilitan el alcance de los objetivos organizacionales, mientras que los puntos débiles constituyen las imitaciones y fuerzas restrictivas que dificultan o impide el alcance de los objetivos" Pág. 57

• Análisis externo de las oportunidades y amenazas.

Así mismo en el análisis situacional y en la formulación de estrategias se es necesario conocer las condiciones externas de la organización y para ello se debe conocer las oportunidades y amenazas, según BALLESTEROS D. (2007) manifiesta:

"Que se trata de un análisis del ambiente externo, es decir de las condiciones externas que rodean a la empresa y que le imponen desafíos y oportunidades pues no pueden ser controladas por la empresa". Pág. 61

Para la formulación de las estrategias en el grupo asociativo se llevara a cabo por medios de las técnicas analíticas y esto se hace mediante la aplicación de las siguientes matrices estratégicas:

1.4.2. Matriz de evaluación de los factores internos. (MEFI)

BALLESTEROS D. (2007) manifiesta que la matriz de evaluación de los factores internos: "Herramienta que resume las fortalezas y debilidades de una organización en los aspectos claves de gerencia, mercadeo, finanzas, producción, investigación y desarrollo" Pág. 66

TABLA Nº 1. Matriz de Evaluación de los Factores Internos. (MEFI)

FACTOR INTERNO CLAVE	PONDERACIÓN	CLASIFICACIÓN	RESULTADO PONDERADO
Es bajo el estado de ánimo de los empleados	0,22	2	0,44
Es excelente la calidad del producto	0,18	4	0,72
Los márgenes de utilidad son mayores que el promedio de la industria	0,10	3	0,30
Hay disponible capital de trabajo excesivo	0,15	3	0,45
No existe estructura organizativa	0,30	1	0,30
No se emplea personal de investigación y desarrollo	0,05	2	0,10
TOTAL	1		2,31

Fuente: Ballesteros D. (2007)

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.4.3. Matriz de evaluación de los factores externos. (MEFE)

BALLESTEROS D. (2007) manifiesta que la matriz de evaluación de los factores externos: "Es similar a la de factores internos, con la diferencia de que enfoca las oportunidades y amenazas económicas, sociales, culturales, demográficas, políticas gubernamentales jurídicas, tecnológicas y competencia" Pág. 68

TABLA Nº 2. Matriz de Evaluación de los Factores Externos. (MEFE)

FACTOR EXTERNO CLAVE	PONDERACIÓN	CLASIFICACIÓN	RESULTADO PONDERADO
Tasas de interés creciente	0,20	1,00	0,20
Desplazamiento poblacional hacia el oeste	0,10	4,00	0,40
Derogatorias gubernamentales	0,30	3,00	0,90
Estrategias de expansión de un competidor	0,20	2,00	0,40
Sistema de información computarizado	0,20	4,00	0,80
TOTAL	1		2,70

Fuente: Ballesteros D. (2007)

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.4.4. Matriz comparativa DOFA

Según BALLESTEROS D. (2007), esta matriz es:

"Una importante herramienta de formulación de estrategias que conduce al desarrollo de cuatro tipos de estrategias: FO, DO, FA y DA. Las letras F, O, D y A representan Fortalezas, Oportunidad, Debilidad y Amenazas. Las estrategias F y O se basan en el uso de las fortalezas internas de una firma con el objeto de aprovechar las oportunidades externas" Pág. 72

DEBILIDADES (D) FORTALEZAS (F) Macer lista Fortalezas Hacer lista Debilidades DEJAR SIEMPRE EN BLANCO OPORTUNIDADES (O) Estrategias FO Estrategias DO Uso de fortalezas Vencer debilidades aprovechando oportunidades Hacer lista o Oportunidades de para aprovechar oportunidades AMENAZAS (A) Estrategias FA Estrategias DA Reducir a un minimo las debilidades y evitar amenazas Hacer lista de Usar fortalezas Amenagas para amenzas

GRÁFICO Nº 5. Matriz Comparativa de DOFA

Fuente: Ballesteros D. (2007) Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.4.5. Matriz Grupo Consultor de Boston (BCG).

La matriz Grupo Consultor de Boston, tiene como finalidad poder ayudar a prioridad los recursos entre distintas áreas de negocios en las que se debe invertir, desinvertir o incluso abandonar.

Además permite manejar la cartera empresarial mediante el diagnóstico de la tasa de crecimiento industrial, así como la posición relativa en la participación en el mercado en cada división en relación con todas las demás divisiones.

GRÁFICO Nº 6. Matriz Grupo Consultor de Boston **BCG**



Fuente: Ballesteros D. (2007) / Matriz Grupo de Consultores de Boston BCG

1.4.6. Matriz de ANSOFF.

La matriz de ANSOFF es una herramienta de marketing creada por el matemático Igor ANSOFF y publicada por primera vez en su artículo "Estrategias para la diversificación" en Harvard Business Review (1957), para Oriana Aguilar Técnica de Programación y Control Aplicadas al Mercadeo en Noviembre del 2011 en el Artículo publicado en slideshare.net manifiesta que la "matriz de ANSOFF es conocida también como la matriz producto / mercado o como Vector de crecimiento el muestra cuatro opciones de crecimiento para las empresas formadas al confrontar los productos/servicios existentes y los nuevos con los mercados existentes y nuevos".

TABLA Nº 3. Matriz de ANSOFF o de Crecimiento

		Productos		
		Actuales	Nuevos	
	Actuales	Penetración del mercado.	Desarrollo de productos.	
Mercados	Nuevos	Desarrollo del mercado.	Diversificación.	

Fuente: Igor ANSOFF

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.4.7. Matriz del ciclo de vida del producto.

Según Iván Thompson en su artículo de "Definición del Ciclo de vida del producto" considera las definiciones de los siguientes autores:

Según Hair, Lamb y McDaniel, el Ciclo de vida del producto es un concepto que proporciona una forma de rastrear las etapas de la aceptación de un producto, desde su introducción (nacimiento) hasta su declinación (muerte) Pág. 333

Según Stanton, Etzel y Walker, el ciclo de vida del producto consiste en la demanda agregada por un tiempo prolongado de todas las marcas que comprenden una categoría de producto genérico. Pág. 284

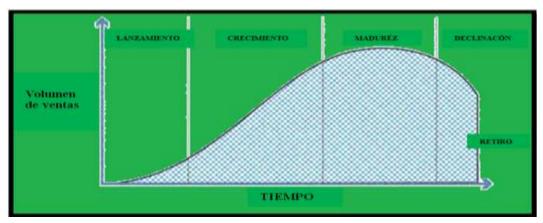
Para KOTLER y Armstrong, el ciclo de vida del producto, es el curso de las ventas y utilidades de un producto durante su existencia. Pág. 337

1.4.7.1. Etapas del ciclo del producto.

La matriz del ciclo de vida del producto se encuentra dividida en 4 etapas:

- **Introducción.-** Esta etapa inicia cuando se lanza un nuevo producto y se caracteriza por tener ventas bajas, poco competidores, precios altos.
- Crecimiento.- Si el producto logró pasar la etapa de introducción, es porque si satisface y se caracteriza por tener ventas al por mayor, generan más utilidades y aparecen competidores en el mercado.
- Madurez.- En esta etapa las ventas son constantes, manteniendo una regularidad en la demanda del producto. Caracterizada por tener ventas decrecientes, debido a una intensa competencia de precios.
- **Declive.-** Etapa donde la demanda de los productos disminuye hasta llegar a los niveles más bajos y se caracteriza por las ventas bajas

GRÁFICO Nº 7. Matriz de Ciclo de vida del Producto.



Fuente: Matriz de Ciclo de vida del Producto. Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.4.8. Matriz de la innovación

En el blog de Investigaciones de Online Business School, las Tendencia e Innovación en Junio del 2012, relaciona la Matriz como la herramienta de gestión que ayuda a medir la capacidad que tiene una empresa para innovar sus productos o servicios. La matriz de la ambición de la innovación combina las novedades de la oferta de la empresa (Vertical), con las novedades de los mercados de sus clientes (Horizontal)

GRÁFICO Nº 8. Matriz De La Ambición De La Innovación.



Fuente: Investigaciones de Online Business School de las Tendencia e Innovación (Junio 2012) Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

- En el primer nivel.- Se encuentran las iniciativas hacia la innovación, buscando solo satisfacer las necesidades de los clientes mediante el perfeccionamiento de sus productos.
- En el segundo nivel.- Encontraremos a las innovaciones adyacentes, busca innovar sus productos mediante el aprovechamiento máximo de sus recursos, y poder satisfacer mejores sus necesidades.
- En el tercer nivel.- Última nivel se encuentran las iniciativas de transformación que mediante la innovación de los productos ya podemos abrir camino para descubrir nuevas vías de desarrollo para las ofertas en la producción, en mercados que aún no existen.

1.5. PRODUCTIVIDAD.

Según la Ing. Torres S. Maritza (2008), en su Artículo de La Productividad: Concepto y Factores. Cita el concepto empleado por la OIT. La organización internacional del trabajo OIT. Los productos son fabricados como resultados de la integración de cuatro elementos principales: tierra, capital, trabajo y organización. La relación de estos elementos es una medida de la productividad.

Según VEGAS Manuel (2001), en su libro: productividad total define a la Productividad como: "el mejoramiento efectivo de las capacidades productivas de una organización."

Para Martínez (2007) la productividad: "es un indicador que refleja que tan bien se están utilizando los recursos de una economía en la producción de bienes y servicios; traducida en una relación entre recursos utilizados y productos obtenidos, denotando además la eficiencia con la cual los recursos – humanos, capital, conocimientos, energías, etc. – son usados para producir bienes y servicios en el mercado".

1.5.1. Importancia de la productividad.

Para BUSINESS SOLUTIONS Grupo Consultores en su artículo relacionado con la productividad, señalando la importancia de la productividad como el único camino para que un negocio pueda crecer y aumentar su rentabilidad (utilidades) es aumentando su productividad. Y el instrumento fundamental que origina una mayor productividad es la utilización de métodos, el estudio de tiempos y un sistema de pago de salarios.

1.5.2. Factores que afectan la productividad

CUADRO Nº 5. Factores que afectan la productividad.

FACTORES INTERNOS	FACTORES EXTERNOS		
 Terrenos y edificios. Materiales Disponibilidad de Materia prima. Maquinarias y equipos. Recurso humano. 	 Disponibilidad de materiales e insumos. Mano de obra calificada. Políticas estatales relativas a tributación y aranceles. Infraestructura existente. 		

Fuente: Business Solutions Grupo Consultores

Elaborado por: Nelson Matías C.

1.5.3. Clases de procesos de producción

- De proyecto.- Esta clase de proceso es difícil de automatizar debido a que se hacen solo una vez, debido a que generan altos costos y se caracteriza por tener un alto grado de personalización.
- De producción intermitentes.- Se conoce también como Taller de Pedidos debido a que los procesos de producción son flexibles; se caracteriza por tener la participación de la mano de obra y maquinaria, generan una cantidad considerable de productos o servicios.

- Por lote o partida.- Esta clase de proceso se caracteriza por fabricar productos en grandes magnitudes como en volumen, cantidad y variedad.
- En línea.- Caracterizada por tener un proceso de producción en línea entiéndase por una secuencia en las operaciones y se caracteriza por ser un proceso fijo entre una y otra operación en la fabricación de un producto.
- Continuo.- Caracterizada por tener una producción estandarizada y procesar productos en volúmenes altos. Se caracteriza por tener una maquinaria funcionando las 24 horas realizando las mismas operaciones

1.5.4. Diagrama de proceso

Según García C. Robert (2002) el diagrama de proceso, considera que es:

Una representación gráfica de los pasos de los procesos que se siguen en toda una secuencia de actividades, dentro de un proceso o procedimiento, identificándolos mediante símbolos de acuerdo con su naturaleza; incluyen además toda la información que se considera necesaria para el análisis, tal como distancias recorridas, cantidad y tiempo requerido (Pág. 33)

1.5.4.1. Diagrama de proceso de la operación.

Un diagrama de proceso de la operación es una representación gráfica de los puntos en los que se introducen materiales en los procesos y del orden de las inspecciones y de todas las operaciones, excepto las incluidas en la manipulación de los materiales: pueden además comprender cualquier otra información relevante para el análisis, que tiene por objetivo dar una imagen clara de toda la secuencia de acontecimientos del proceso, estudiar las frases del proceso forma sistemática, mejorar la disposición de los locales y del manejo de materiales. García C. Robert (2002), Pág. 37. A continuación se muestra la simbología empleada en el diagrama de proceso de la producción.

CUADRO Nº 6. Matriz Base para Segmentar el Mercado.

ACTIVIDAD	DEFINICIÓN	SIMBOLOGÍA
Operación	Ocurre cuando un objeto está siendo modificado en sus características, se está creando o agregando algo o se está preparando para otra operación, transporte, inspección o almacenaje.	
Transporte	Ocurre cuando un objeto o grupo de ellos son movidos de un lugar a otro, excepto cuando tales movimientos forman parte de una operación o inspección.	\Rightarrow
Inspección	Ocurre cuando un objeto o grupo de ellos son examinados para su identificación o para comprobar y verificar la calidad o cantidad de cualesquiera de sus características.	
Demora	Ocurre cuando se interfiere en el flujo de un objeto o grupo de ellos. Retrasando el siguiente paso planeado.	D
Almacenaje	Ocurre cuando un objeto o grupo de ellos son retenidos y protegidos por movimientos o usos no autorizados.	
Actividad Combinada	Cuando se desea indicar actividades conjuntas combinadas por el mismo operario en el mismo punto de trabajo, los símbolos empleados para dichas actividades (operación o inspección) se combinan en el círculo inscrito en el cuadro.	

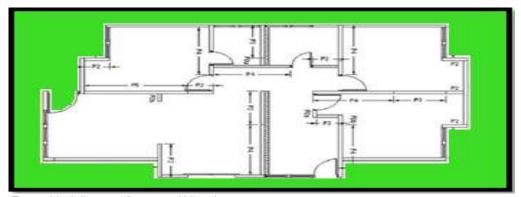
Fuente: Estudio del trabajo: ingeniería de métodos - Robert García Criollo

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.6. DISTRIBUCIÓN DE LA PLANTA.

Según García C. Robert (2002) la distribución de la planta se basa en la colocación física ordenada de los métodos industriales, tales como maquinaria, equipos, trabajadores, espacios requeridos para el movimiento de materiales y su almacenaje; además, de conservar el espacio necesario para la mano de obra indirecta, servicios auxiliares y los beneficios correspondientes. Pág. 143-144

GRÁFICO Nº 9. Matriz Base para Segmentar el Mercado.



Fuente: Matriz Base para Segmentar el Mercado **Elaborado por:** Nelson Matías Calderón.

1.6.1. Objetivo de la distribución de la planta.

Para García (2002), el objetivo de una distribución de planta bien planeada e instalada es reducir los costos de fabricación, como resultado lo siguientes:

- Reducción del riesgo para la salud.
- Incremento de la seguridad y satisfacción del trabajador
- Incremento de la producción
- Optimización del empleado para las distintas áreas.
- Maximización de la utilización de la maquinaria, mano de obra y servicio.

1.7. COMERCIALIZACIÓN.

En el ámbito de la comercialización las oportunidades que se presentan deberán ser aprovechadas al máximo y que mediantes el desarrollo de estrategias comerciales que pues hacer de la organización más rentable.

1.7.1. Definición de comercialización.

En la revista digital MERCADEO.COM en lo que respecta al ámbito de la Comercialización, según José Méndez se acoge a las definiciones de los siguientes autores:

Para KOTLER Philip define a la Mercadotecnia como: "Un proceso social y administrativo mediante en el cual grupos e individuos obtienen lo que necesitan a través de generar, ofrecer e intercambiar productos de valor con sus semejantes".

Según DRUKER Peter señala: "Que la Mercadotecnia es fundamental a tal grado que es imposible considerarla como una función independiente. Es la actividad empresarial a nivel global desde el punto de vista de su resultado final"

Se puede definir a la comercialización como el conjunto de actividades encaminadas a desarrollarse con el fin de conseguir la venta.

1.7.2. Ventajas de comercialización.

- Controlar los precios para un nivel donde se aprueben las ventas.
- Planificar los precios de acuerdo a los presupuestos para que se garantice los precios competitivos.

1.7.3. Desventaja de comercialización.

La desventaja de la comercialización se la puede ver en: No recuperar los gastos de producción si se elevan los precios.

1.7.4. Estrategia de comercialización.

Dentro de las estrategias de comercialización se detallan cuáles serán las metas para alcanzar el grupo homogéneo a los que la organización desea abarcar mediante la oferta de la producción. Además de aquello, se emplea una mezcla comercial para satisfacer las necesidades del segmento de mercado, empleando las estrategias de comercialización podemos destacar a:

1.7.4.1. Producto

Según Iván Thompson en su artículo de "Definición de Producto" considera :

Philip KOTLER y Gary Armstrong, autores del libro "Fundamentos de Marketing", afirman que "La gente satisface sus necesidades y deseos con productos y servicios. Un producto es cualquier cosa que se puede ofrecer en un mercado para su atención, adquisición, uso o consumo y que podrá satisfacer un deseo una necesidad......" Pág. 7

Además KOTLER en su libro "Dirección de Marketing conceptos esenciales" manifiesta que el producto: "Cualquier ofrecimiento que pueda satisfacer una necesidad o un deseo, y podrá ser una de las 10 ofertas básicas: bienes, servicios, experiencias, eventos, personas, lugares, propiedad, organizaciones, información e ideas". Pág. 6

El producto dentro de la empresa representa todo lo que puede ofrecer en el mercado sea este un producto de consumo o de servicio, para la empresa lo es todo porque es el bien económico.

1.7.4.2. Precio

Según Iván Thompson en su artículo de "Definición de Precio" considera las definiciones de los siguientes autores:

Para Philip KOTLER y Gary Armstrong, en el libro "Fundamentos de Marketing" el precio es: "la cantidad de dinero que se cobra por un producto o servicio. En un término más amplio, el precio es la suma de los valores que los consumidores dan a cambio de los beneficios de tener o usar el producto o servicios". Pág. 353

El Diccionario de Marketing, de la Cultura S.A. define el Precio como el "Valor de intercambio de bienes o servicios. En marketing el precio es el único elemento del mix de marketing que produce ingresos, ya que el resto de los componentes producen costos". Pág. 258

Entonces para establecer el precio del producto, se deben detallar elementos que van a contribuir a su fijación y se puedan englobar en dos grandes grupos:

- Costos Fijo: Aquellos que no dependen de la producción como arriendo, agua luz teléfono etc.
- Costos Variable: Aquellos que tienen directa relación con la producción como materias primas, insumos y mano de obra.

Así mismo para determinar los precios de los productos, la empresa tomará en cuenta tres aspectos primordiales que determinan la fijación de los precios.

- Costes.- La empresa determina el precio mínimo del producto.
- Mercado.- El mercado determina el precio máximo del producto.
- Competencia.- La competencia determina el precio actual del producto.

PRECIO MAXIMO

LO DETERMINAN
LOS CLIENTES

PRECIO ACTUAL

Competencia

LO DETERMINA LA EMPRESA

PRECIO MINIMO

LO DETERMINAN LOS COSTES

GRÁFICO Nº 10. Matriz fijación de precio.

Fuente Matriz Fijación de precio.

• Matriz de estrategia de precio y calidad.

La matriz estratégica de precio y calidad propuesta por Philip KOTLER pone a consideración 9 cuadrantes de estrategias de precio y calidad.

TABLA Nº 4. Estrategia del precio.

			PRECIO.	
		Alto	Medio	Bajo
	Alto	1. Supervivencia.	2. Valor Alto	3. Súper Valor.
CALIDAD.	Medio	4. Sobre Cobro	5. Valor Medio.	6. Buen Valor.
	Bajo	7. Imitación.	8. Economía Falsa.	9. De Economía.

Fuente: Philip KOTLER

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

- La estrategia 1, 5, 9, manifiestan que el producto es de alta calidad y de precio alto así mismo el producto puede llegar a tener calidad.
- La estrategia 2, 3, 6, el producto que se ofrece tiene una alta calidad, pero el valor que se cobra es menor, aquí habrá un ahorro en el precio.
- La estrategia 4, 7, 8, el producto llega a tener un precio excesivo en relación a su calidad.

1.7.4.3. Promoción.

Según Iván Thompson en su artículo de "Definición de Promoción" considera las definiciones de los siguientes autores:

Para KOTLER, Cámara, Grande y Cruz, autores del libro "Dirección de Marketing" la promoción es "la cuarta herramienta del marketing-mix, incluyen las distintas actividades que desarrollan las empresas para comunicar los méritos de sus productos y persuadir a su público objetivo para que compren" Pág. 98

Por su parte Jeffrey Sussman, autor del libro "Poder de la Promoción", enfoca a la promoción como "los distintos métodos que utilizan las compañías para promover sus productos o servicios" Pág. xi

Tomando en cuentas las definiciones, se planteó la siguiente definición. La promoción es el conjunto de actividades, métodos que cumple un proceso en el cual se llega a transmitir información acerca de los productos.

1.7.4.4. Distribución.

La distribución representa el canal a través del cual se va a hacer llegar sus productos a los clientes o consumidores, estableciendo quiénes y cuántos serán sus intermediarios, las áreas de distribución,, costos de transportes, etc.

• La comunicación

Para dar a conocer el producto o servicio a la clientela se deben utilizar una serie de herramientas o medios de comunicación, hay que establecer la imagen de la empresa que se desea ofrecer a los clientes, si se quiere diferenciar de la competencia a través de un logotipo, marca, nombre o denominación.

• Herramientas de comunicación:

- Publicidad.- Son técnica de persuasiones masivas que permiten informar todo lo relacionado con el producto a través de la venta.
- Promoción de Ventas.- Es una técnica de persuasión individual que se usa para motivar al consumidor llevándolo a la acción de compra.
- Relaciones Públicas (R.R.P.P.).- Es la técnica usada para proyectar su imagen. Es persuasiva tanto en forma individual como masiva.
- Venta Personal o Fuerza de ventas.- Es un tipo de promoción tiene como fin llevar el producto en forma directa al consumidor.

1.7.4.5. Canales de comercialización.

Para el Consultor de Estrategias de negocios y Marketing Emilio Llopis en su artículo publicado en Septiembre del 2011 cita los siguientes autores.

Es el diseño de las operaciones necesarias para transferir la propiedad de un producto y transportarlo de donde se elabora a donde finalmente se consume. **William J. Stanton.**

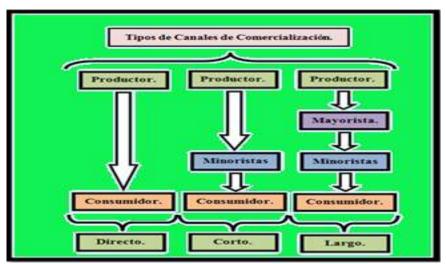
Conjuntos de organizaciones que dependen entre si y que participan en el proceso de poner un producto o servicio a disposición del consumidor o usuario industrial **Philip Kotler.**

Clases de canales de distribución.

Canales de distribución de bienes de consumo.- Son aquellos canales que permiten llegan los productos por diversos canales hacia las manos de los consumidores de manera fácil y rápida.

- Nivel de los canales de comercialización.
- **1. Canal directo.** El productor comercializa sus productos de manera directa al consumidor.
- **2. Canal indirecto.-** En este nivel de comercialización intervienen los intermediarios y proveedores y los consumidores finales, se la clasifica en:
 - **Corto.-** En este canal participan los intermediarios y detallistas que por medio de ellos llegue el producto hacia el consumidor final.
 - Largo.- En este canal participa más de un intermediario como: mayoristas, detallistas, supermercados y minoristas. Los productos pasa por un proceso de comercialización hasta llegar al consumidor.

GRÁFICO Nº 11. Niveles de los Canales de Comercialización.



Fuente: Canales de distribución. **Elaborado por:** Nelson Matías Calderón.

1.8. MARCO REFERENCIAL

1.8.1. Comunidad de "Aguadita".

El origen de la Comunidad de Aguadita fue el 22 de febrero del año 1938 y mediante acuerdo ministerial No 185 del 22 de febrero del año 1938 se constituyó en una organización de hecho y de derecho, perteneciendo a la parroquia Colonche del cantón Santa Elena.

La comuna se conecta con la cuidad a través de la carretera de la ruta del Spondylus – cruce de Palmar – Colonche – San Marcos – carretera Aguadita. La comunidad más cercana es la comunidad de San Marcos. Los límites de la Comuna se muestran en la siguiente imagen.

• Norte: San Marcos y

Cerezal.

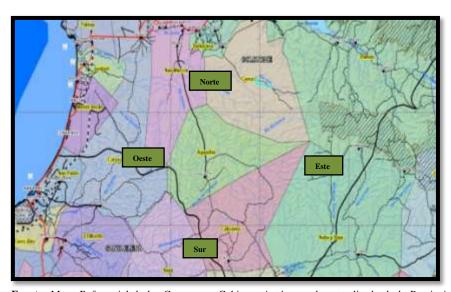
• Sur: Calicanto y Saya.

• Este: las Balzas.

• **Oeste:** San Marcos –

Colonche.

GRÁFICO Nº 12. Límites de la Comunidad de AGUADITA.



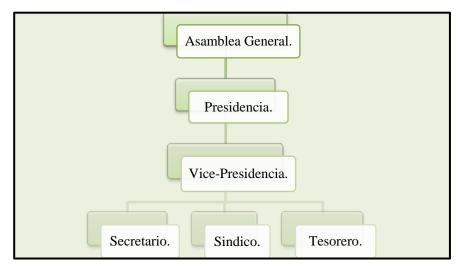
Fuente: Mapa Referencial de las Comunas – Gobierno Autónomo descentralizado de la Provincia de Santa

Elena - Prefectura.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

• Organización comunal.

CUADRO Nº 7. Organigrama de AGUADITA.



Fuente: Estructura orgánica de la comuna Aguadita. Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.8.2. Sistema ambiental.

El sistema ambiental de la comuna corresponde a un patrimonio natural que sostiene y acondiciona las actividades agrícolas desarrolladas en la comunidad.

Dentro del territorio de Aguadita el 90% del ecosistema, corresponde a una Biodiversidad endémica, ambiente que se lo denomina Sistema Biofísico por la existencia de bosques y vegetación seca, así como la presencia de cactus y leguminosa que podrían alcanzar desde los 50 hasta los 300 de altitud.

1.8.3. Actividad agrícola y ganadera en la comuna Aguadita.

En la comunidad de Aguadita se ha caracterizado por ser un lugar netamente ganadero; de las cuales, dentro del territorio existe el ganado vacuno y el caprino.

Estos tipos de ganado han existido desde su fundación y en la actualidad con la intervención del MAGAP se ha podido mejorar las razas.

Pasando del ganado bovino criollo al ganado novillo y del ganado caprino criollo al ganado anglo Nubian. Características del ganado implementado es que son robustos y de mejor sistema fisiológico. En épocas de inviernos los habitantes aprovechar en ejercer la agricultura, sembrando en sus predios el maíz, melón, camote. Los productos obtenidos de la agricultura y los productos cárnicos y lácteos son comercializados en los diferentes mercados a nivel provincial.

1.8.4. La capricultura.

La capricultura es una actividad vinculada a la ganadería y se basa en la cría del ganado caprino; el cual tiene como nombre científico: Capra Hircus, su autor fue DUCOING Watty Andrés E.

A pesar de no conocerse como se dio el origen de este especie caprino, la primera evidencia de su existencia, se remonta a los años 800 antes de Cristo, considerándolo como un ganado de tipo salvaje; por ende, a pesar de su antigüedad no se cuenta con información histórica que nos permita conocer desde cuando paso a ser un ganado doméstico y tener una relación con el ser humano.

1.8.5. Característica del ganado caprino.

Características del ganado caprino son las siguientes:

- Es un ganado rústico.
- Su hábitat es en terrenos áridos y montañosos.
- Sus condiciones favorecen en los climas cálidos.

- Especie que se alimenta remoneando la vegetación.
- Su principal alimento es la vaina del árbol Prosopis Juliflora conocida como el Algarrobó.
- Ganado óptimo para erosionar terrenos.

1.8.6. Proceso de producción.

Según informe del MAGAP Santa Elena, el 5 de Julio del 2011 en su **informe** sobre productividad en ganado caprino destacan lo siguiente aspectos:

El aumento de la productividad en ganado caprino depende directamente de manejo en la producción, lo cual incluye insumos veterinarios, nutrición, manejo fitosanitario, manejo de reproductores, reproductoras y crías, establecimientos y mano de obra calificada encargada del cuidado de los animales.

Otro factor importantísimo es la genética de los animales, así como las razas y el ambiente al cual son sometidos los animales en los medios de explotación de cabras. La alimentación es un recurso limitante en las explotaciones caprinas que se encuentran en la península de Santa Elena, debido a la falta de pasto y fuentes de forrajes que permitan un óptimo desarrollo.

Con las actividades de entrega de maíz verde para consumo animal, en la cual se han entregado 70 toneladas a los productores de ganado caprino, aplicación de vitaminas, desparasitantes, manejo veterinario mediante el uso de medicamentos y prácticas de prevención, el aumento en ganancia de peso y el aumento de producción lechera han afectado positivamente los ingresos de los productores. Mediante el siguiente cuadro se detalla el aumento de los índices de producción y el beneficio económico con la reducción de costos y el aumento de ingresos per cápita en las explotaciones caprinas.

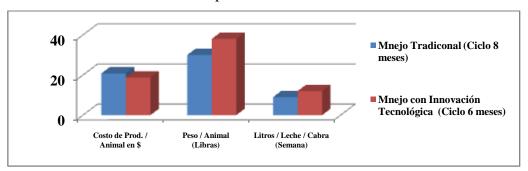
TABLA Nº 5. Índices sobre costos de producción

	Costo de Prod. / Animal en \$	Peso / Animal (Libras)	Litros / Leche / Cabra (Semana)
Manejo Tradicional (Ciclo 8 meses)	20,8	30	9
Manejo con Innovación Tecnológica (Ciclo 6 meses)	18,78	38	12

Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 13. Comparación entre Índices de Productividad



Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

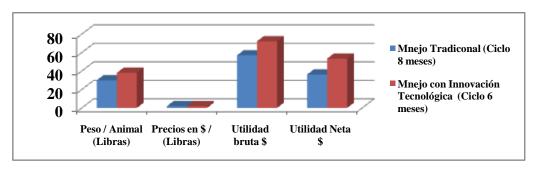
TABLA Nº 6. Índices sobre rendimientos de producción.

	Peso / Animal (Libras)	Precios en \$ / (Libras)	Utilidad bruta \$	Utilidad Neta \$
Manejo Tradicional (Ciclo 8 meses)	30	1,9	57	36,2
Manejo con Innovación Tecnológica (Ciclo 6 meses)	38	1,9	72,2	53,42

Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 14. Comparación de rendimientos entre Manejo Tradicional y Manejo con Innovación Tecnológica.



Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.9. FUNDAMENTACIÓN LEGAL.

1.9.1. Objetivos del Milenium

En la Cumbre del Milenio celebrada en Septiembre del 2000 la Organización de Naciones Unidas "**ONU**" aprobaron 8 Objetivos de Desarrollo del Milenio **ODM** y para la presente investigación se relaciona con los siguientes objetivos:

Objetivo 1 erradicar la pobreza extrema y el hambre. Este objetivo busca combatir unos de los grandes problemas que cada día afectan a los países, tanto la pobreza y el hambre impiden que las personas lleven una vida saludable. Con la ejecución de este objetivo los jefes de estado han venido implantando un sistema de trabajo equitativo, decente, pleno y productivo que conlleve a la reducción de la brecha de la pobreza.

Objetivo 8: fomentar una asociatividad mundial para el desarrollo. Este objetivo busca promover un mecanismo de cooperación en las personas para tener el desarrollo social, económico y productivo a nivel país.

Además con ello permitirá establecer alianzas estratégicas entre los países en vía de desarrollo con los países desarrollados y de esta manera poder tener un desarrollo sostenible en sistema comercial entre estas clases de países. Con el financiamiento se tendría un camino beneficioso para el desarrollo.

1.9.2. Constitución (2008) de la república del ecuador

Para la presente investigación se relaciona con los siguientes artículos: Capítulo II de los Derechos Del Buen Vivir En la sección octava. Del Trabajo Y Seguridad Social. En el Art. 33.- Expresa "El trabajo es un derecho, y un deber social, y un derecho económico, fuente de realización personal y base de la economía.

El Estado garantizará a las personas trabajadoras el pleno respeto a sus dignidad, una vida decorosa, remuneraciones y retribuciones justas y el desempeño de un trabajo saludable y libremente escogidos o aceptados", apoyada del Art. 43.- Que manifiesta que "El derecho a la seguridad social es un derecho de todas personas, se regirá por los principios de solidaridad y deberá combatir las necesidades individuales y colectivas......"

Título VI Del Régimen de Desarrollo Capítulo IV Sección I Del sistema Económico y Política Económica. Art. 283.- El sistema económico es social y solidario; reconoce al ser humano como el sujeto y fin; propende a una relación dinámica y equilibrada entre sociedad, Estado y mercado, en armonía con la naturaleza; y tiene por objetivo garantizar la producción y reproducción de las condiciones materiales e inmateriales que posibiliten el buen vivir.

Capítulo VI Del trabajo y producción Sección I De la forma de organización de la producción y su gestión Art. 319.- se reconocen diversas formas de organización de la producción en la economía, entre otras comunidades, cooperativas, empresariales públicas o privadas, asociativas, familiares, autónomas y mixtas.

Art. 320.- en las diversas formas de organización de los procesos de producción se estimulará una gestión participativa, transparente y eficiente. La producción, en cualquiera de sus formas, se sujetará a principios de calidad, sostenibilidad, productividad, valoración del trabajo y eficiencia económica y social.

1.9.3. Objetivos del Plan Nacional para el Buen Vivir 2013 – 2017.

El Plan para el Buen Vivir 2013 – 2017, es un documento que cuenta en su haber 12 objetivos estratégicos nacionales que permitirá consolidar el cambio de todos los ciudadanos, entre ellas citaremos los objetivos con sus respectivas políticas y lineamientos relacionados con el tema de investigación.

CUADRO Nº 8. Matriz de Objetivos Nacional pata el Buen Vivir.

OBJETIVO	POLÍTICAS	LINEAMIENTOS
OBJETIVO 3 MEJORAR LA CALIDAD DE VIDA DE LA POBLACIÓN.	3.6. Promover entre la población y en la sociedad hábitos de alimentación nutritiva y saludable que permitan gozar de un nivel de desarrollo físico, emocional e intelectual acorde con su edad y condiciones físicas.	f Desarrollar mecanismos que permitan fomentar en la población una alimentación saludable, nutritiva. l Fomentar la oferta de alimentación saludable. o Fomentar la producción de cultivos tradicionales y su consumo como alternativa de una dieta saludable.
BJETIVO 8 CONSOLIDAR EL SISTEMA ECONÓMICO SOCIAL Y SOLIDARIO DE FORMAS SOSTENIBLE.	8.1 Invertir los recursos públicos para generar crecimiento económico sostenido y transformaciones estructurales.	e Impulsar la nueva institucionalidad del sector financiero público, orientados a promover la transformación de la matriz productiva,
OBJETIVO 9 GARANTIZAR EL TRABAJO DIGNO, EN TODAS SUS FORMAS	9.5 Fortalecer los esquemas de formación ocupacional y capacitación articulados a las necesidades del sistema de trabajo y al aumento de la productividad laboral.	i Incluir en los programas permitan la recuperación, fortalecimientos y transferencia de conocimientos, tecnologías.
OBJETIVO 10 IMPULSAR LA TRANSFORMACIÓN DE LA MATRIZ PRODUCTIVA.	 10.1 Diversificar y generar mayor valor agregado en la producción nacional 10.2 Promover la intensidad tecnológica en la producción primaria, de bienes intermedios y finales. 	e Fortalecer el marco institucional y regulatorio que permita una gestión de calidad en los procesos productivos- c Crear y fortalecer incentivos para fomentar la inversión privada local y extranjera
	10.4 Impulsar la producción y la productividad de forma sostenible y sustentable, fomentar la inclusión y redistribuir los factores y recursos de la producción en el sector agropecuario, acuícola y pesquero.	a Fortalecer la producción rural organizada y la agricultura familiar campesina, bFortalecer la Institucionalidad y establecer mecanismos para viabilizar el tránsito progresivo hacia patrones de producción agrícola basados en principios agroecológicos
	10.5 Fortalecer la economía popular y solidaria – EPS-, y las micros, pequeñas y mediana empresas – Mipymes – en la estructura productiva.	b Promocionar y fomentar la ASOCIATIVIDAD, el fortalecimiento organizativo, la capacidad de negociación, la creación de redes, cadenas productivas y circuitos de comercialización,
	10.6 Potenciar procesos comerciales diversificados y sostenibles en el marco de transformación productiva.	b Impulsar la oferta productiva de los sectores prioritarios, incluidos el cultural, para potenciar sus encadenamientos productivos, diversificar los mercados de destino,

Fuente: Plan Nacional para el Buen Vivir 2013 – 2017

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

1.9.4. Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario LOEPS.

La Ley Orgánica De La Economía Popular Y Solidaria Y Del Sector Financiero Popular Y Solidario LOEPS, fue discutida y aprobada en pleno de la Asamblea General en Abril del 2011. Y tuvo su promulgación en el Registro Oficial Nº 444 el 10 de Mayo del 2011. Para la presente investigación se respalda en lo siguiente:

Título I del ámbito, objetivo y principios Art. 1.- Definiendo la forma de organización económica, donde sus integrantes organizan y desarrollan procesos de producción, intercambio, comercialización, financiamiento y consumo de bienes y servicios, para satisfacer necesidades y generar ingresos, basadas en las relaciones de solidaridad, cooperación y reciprocidad, privilegiando al trabajo, orienta al buen vivir, en armonía con la naturaleza.

Las disposiciones de la presente Ley, no se aplicarán a las formas asociativas, gremiales, profesionales, laborales, culturales, deportivas, religiosas, entre otras, cuyo objetivo social principal NO sea la realización de actividades económicas de producción de bienes o prestación de servicios.

Art. 3.- Objetivos. La presente Ley tiene por objetivo: Reconocer, fomentar y fortalecer la EPS en su ejercicio y relación con los demás sectores de la economía y con el Estado.

Sección II de las organizaciones del sector asociativo Art.18. Sector Asociativo.Es el conjunto de asociaciones constituidas por personas naturales con actividades
económicas productivas similares o complementarias, con el objetivo de producir,
comercializar y consumir bienes y servicios lícitos y socialmente necesarios, auto
abastecerse de materia prima, insumos, herramientas, tecnología, equipos y otros
bienes, o comercializar su producción en forma solidaria y auto gestionada bajo
los principios de la presente Ley.

Título VI. De las Relaciones con el Estado. Capítulo III. Del Control. Artículo 146.- **SUPERINTENDENCIA DE ECONOMÍA POPULAR Y SOLIDARIA.**- El Control de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario estará a cargo de la SEPS, que se crea como organismo técnico, con jurisdicción nacional, personería jurídica de derecho público, patrimonio propio y autonomía administrativa y financiera y con jurisdicción coactiva.

CAPÍTULO II

METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

La presente investigación se desarrolló considerando "investigación de tipo cuantitativa y cualitativa, ya que pueden utilizarse para llevar a cabo la gestión de riesgos en el proyecto". (Project Management Institute, 2008, Pág. 238).

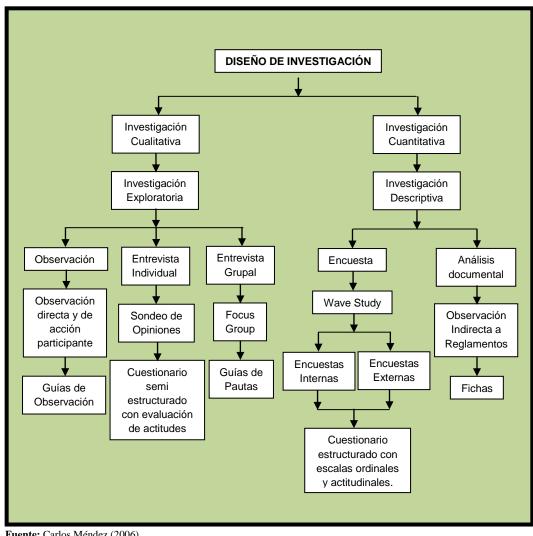
2.1. DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN.

Según CRESWELL y MERTENS define el termino Diseño de la Investigación como: "El Plan o Estrategias concebidas para resolver problemas cotidianos, inmediatos y mejorar prácticas concretas, su propósito principal es aportar y obtener la información que guíe la toma de decisiones." (VALDÉS C., 2008, pág. 102)

La presente investigación se desarrolló considerando un modelo sesgado como la Investigación Cuantitativa y la Investigación Cualitativa que permitió diseñar una correcta investigación. La Investigación Cuantitativa que es de carácter Descriptiva permitió descomponer el objeto de estudio y mediante la Investigación Cualitativa que es de carácter Exploratoria permitió identificar cada una de las variables para luego ser evaluada mediante la aplicación de cada uno de los instrumentos de investigación como la Observación, el Focus Group, la Entrevista, y la Encuesta.

Además del uso de los métodos de investigación como el Método Deductivo – Inductivo, Histórico – Lógico, y el Análisis – Síntesis, cada uno de estos métodos permitió interpretar la realidad en que se encontró al sujeto de estudio.

El Diseño que fue aplicado en el tema: Propuesta de ASOCIATIVIDAD para los Capricultores de la comuna Aguadita, parroquia Colonche, cantón Santa Elena, Año 2013. Es como se muestra a continuación:



CUADRO Nº 9. Diseño de la Investigación.

Fuente: Carlos Méndez (2006) Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

2.2. MODALIDAD DE LA INVESTIGACIÓN.

La modalidad del presente trabajo de investigación que se utilizó, es el de proyecto factible que para MÉNDEZ C. (2006), comprende:

La elaboración y desarrollo de una propuesta de investigación, para solucionar problemas, requerimientos y necesidades de organizaciones o de grupos sociales; puede referirse a la formulación de políticas programas, tecnología, métodos o procesos. Para su formulación y ejecución debe apoyarse en investigaciones de tipo documental, de campo o de un diseño que incluya ambas modalidades. Pág. 237

La investigación abarca el sector ganadero de la provincia de Santa Elena, en la parroquia Colonche, en el cantón Santa Elena, enfocando en la comuna Aguadita, donde se encuentran los capricultores donde se implementará la propuesta de ASOCIATIVIDAD; mediante la recopilación de información permitirá llevar la hipótesis a una evaluación que confirmará o negar el desarrollo de la misma.

Así mismo con la recopilación de datos en la investigación se podrán analizar con el fin de garantizar si el proyecto es factible o si es un modelo operativo viable que permita solucionar los problemas y/o satisfacer las necesidades del sector ganadero en la comunidad de Aguadita.

2.3. TIPO DE LA INVESTIGACIÓN

Se recurrió a varios tipos de investigación, las cuales detallaremos a continuación:

2.3.1. Investigación exploratoria.

La finalidad con la que se aplicó este tipo de investigación es que permitirá a que a futuro se abran nuevas líneas de investigación sobre el objeto "ASOCIATIVIDAD" y sujeto "Capricultores" de estudio.

VALDÉS C. (2008), manifiesta que la Investigación Exploratoria tiene como propósito comenzar a conocer una variable o un conjunto de variables, una comunidad, un contexto, un evento, una situación. Se trata de una exploración inicial en un momento específico, por lo general, constituyen el preámbulo de otros diseños. Pág. 56

2.3.2. Investigación descriptiva.

Mediante la aplicación de este tipo de investigación permitió la descripción e interpretación de una manera minuciosa el objeto y sujeto de estudio.

VALDÉS C. (2008), manifiesta que la Investigación Descriptiva tiene como objetivo indagar sobre la incidencia de las modalidades o niveles de una o más variables en una población. El procedimiento consiste en ubicar en una o diversas variables a un grupo de personas, objetos, situaciones y así proporcionar su descripción; son, por lo tanto, estudios puramente descriptivos. Pág. 57

2.3.3. Investigación bibliográfica.

Para la propuesta de ASOCIATIVIDAD para los Capricultores, se tomaron en consideración fuentes de tipo primarias en el caso de los documentos y de tipo secundaria que tiene como propósito analizar materiales existentes como: Libros, Revistas, Periódicos, documentos entre otros.

YÉPEZ E. (2005), manifiesta que de acuerdo a los objetivos del problema propuesto, la investigación tiene mayor incidencia en la formulación teórica, conceptualización de nuevos modelos de interpretación, a partir de la confrontación de las teorías existentes con los datos empíricos de la realidad.

2.3.4. Investigación de campo.

Se consideró como investigación de campo los pequeños estudios realizados en el sector ganadero de la provincia, para conocer las condiciones en las que se desarrolla esta actividad.

MÉNDEZ C. (2006), manifiesta que la investigación de campo se la realiza en el mismo lugar donde se producen los hechos, esta investigación puede ser de tipo cuantitativa y de tipo cualitativa.

2.3.5. Investigación aplicada.

Se utilizó ese tipo de investigación para indagar en la aplicación de los conocimientos que se adquirieron en el campo práctico y de esta manera proponer soluciones a dichos problemas presentados en la variable dependiente

VALDÉS C. (2008), manifiesta que este tipo de investigación tiene por objetivo satisfacer necesidades relativas al bienestar de la sociedad, lo que hace que en esta medida su función se oriente a la búsqueda de fórmulas que le permitan aplicar los conocimientos científicos en la solución de problemas de bienes y servicios. Pág. 61

2.4. MÉTODOS DE LA INVESTIGACIÓN.

Se recurrió a métodos de investigación las cuales detallaremos a continuación:

2.4.1. Análisis – Síntesis.

La comprensión adecuada de este método exige en asumir los dos aspectos de manera simultánea o integral por cuanto existió la correspondencia en descomponer cada uno de los hechos y elementos del problema (Análisis). La síntesis es un proceso que requirió integrar, concentrar un todo a partir de los elementos comunes que permitió expresar los resultados en su totalidad.

2.4.2. Inductivo.

Se aplicó este método para extraer conclusiones probables que partió desde un proceso de hechos particulares y específicos, las cuales se desarrolló mediante la aplicación de observaciones individuales y de acción participante con el propósito de llegar hacia hechos más grandes y situaciones universales para señalar las condiciones en las que se encuentra los capricultores de la Comunidad.

2.4.3. Deductivo.

Se aplicó este método para extraer información, del problema por el cual se partió de un proceso de conocimiento mediante observaciones universales para llegar a un análisis más específico y señalar verdades particulares e ir desmenuzando las condiciones reales en las que se encuentra los capricultores de la Comunidad.

2.4.4. Histórico lógico.

Este método hizo referencia a que en la sociedad los diversos problemas no se presentan al azar, sino que es el resultado de un largo proceso que permitió conocer cuál fueron su origen, motivo y del lugar de su existencia.

En lo histórico es la cuestión evolutiva del problema, porque aquello tiene un pasado, presente y futuro, y en lo lógico hace referencia que en el problema hay una relación de Causa – Efecto.

2.5. TÉCNICAS DE LA INVESTIGACIÓN.

Las técnicas de investigación utilizadas sirvieron como instrumento para el desarrollo del trabajo de titulación, mediante la recolección, análisis y transmisión de la información sobre la actividad caprina de la comunidad de Aguadita, permitió facilitar el procesamiento de la información encontrada en la Observación, Entrevista, Focus Group, Análisis Documental, Encuesta. A continuación se detallaran cada una de las técnicas utilizadas:

2.5.1. Observación directa.

Esta técnica permitió observar y obtener información directa de los capricultores de la comuna, mediante la aplicación de Observaciones Estructuradas (delimita

aspecto va a observar escogiendo lo más importante a lo que interesa realmente conocer) y Observaciones de Acción Participante (Se refiere a la intervención personal para recoger información significativa) para luego ser registrada en la guía de observación y con ello se conseguiría su posterior análisis.

2.5.2. Entrevista.

Esta importante técnica permitió obtener información de tipo cualitativa mediante un sondeo de opiniones, a su vez flexible y abierta, la cual se fundamentó para explorar, describir y luego generar perspectivas teóricas con una información clara y precisa utilizando un cuestionario semi-estructurado expresado en una guía de preguntas que permitió tener una evaluación de actitudes, a su vez también se tuvo la libertad de introducir preguntas adicionales para precisar conceptos, obtener mayor información y profundizar sobre el tema de investigación.

2.5.3. Entrevistas grupales.

Esta técnica se desarrolló entre los capricultores y directivos de la comunidad, se aplicó una modalidad similar a la entrevista, pero mediante la técnica llamada Focus Group, que permitió obtener mayor información en menor tiempo, y con la guía de pautas que garantizó la participación e intervención de todos los participantes obteniendo así una información objetiva y en menos recursos sobre el tema de investigación.

2.5.4. Encuesta.

Esta técnica permitió obtener información de tipo cuantitativa porque permitió medir las variables y factores que intervienen en el problema, mediante el Wave Study (El estudio de la ola) expresado en el cuestionario estructurado con escala ordinales y actitudinales, siendo está el instrumento guía que permitió establecer el diagnóstico, la factibilidad de la propuesta de ASOCIATIVIDAD para los capricultores de la comuna Aguadita.

2.5.5. Análisis documental.-

Se aplicó a través de las observaciones las leyes y reglamentos que aportaron con información técnica correspondiente a la parte legal para obtener factores de las instituciones formales que benefician de manera directa el desempeño de la actividad ganadera y asociativa en la comunidad de Aguadita.

CUADRO Nº 10. Técnicas e Instrumento de Recolección de Datos

TÉCNICAS	INSTRUMENTO
Observación	Ficha De Observación.
Entrevista Grupal	Guía De Pautas.
Entrevista Individual	Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.
Encuesta	Cuestionario Estructurado con escala ordinales y actitudinales.
Análisis Documental	Ficha Documental.

Fuente: Técnicas e Instrumentos de investigación.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

2.6. INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN.

El éxito de la investigación depende de la calidad de la información que se adquiera, tanto de las fuentes primarias como de las secundarias, así como del procesamiento y presentación de la información. Los instrumentos utilizados en el desarrollo de la investigación tenemos a:

2.6.1. Ficha de observación.

Se utilizó este instrumento de investigación con la finalidad de elaborar un informe que sirva como apoyo y respaldo en la observación del objeto de estudio.

2.6.2. Entrevista grupal.

Se hizo hincapié de este instrumento con la finalidad de establecer una serie de preguntas, que servirán de apoyo y respaldo para la realización de las entrevistas a los profesionales que formarán parte en el apoyo al objeto de estudio

2.6.3. Cuestionario semi estructurada.

Representa el instrumento donde se detallarán las preguntas, las cuales serán elaboradas en base a la información de la observación.

2.6.4. Cuestionario estructurado.

Así mismo representa el instrumento donde se detallarán las preguntas fundamentadas en el informe de la observación y de las entrevistas grupales que servirán para recopilar información de los ganaderos.

2.6.5. Ficha documental.

Instrumento de mucha importancia en el desarrollo del trabajo de investigación, porque permitirá analizar las teorías de los diferentes autores con respecto a la propuesta en desarrollo.

Cada uno de los ítems tuvieron el propósito de recopilar información indispensable para la aplicación eficientemente en la Propuesta de ASOCIATIVIDAD de los Capricultores de la comuna Aguadita de la parroquia Colonche, cantón Santa Elena, Provincia de Santa Elena, Año 2013.

2.7. POBLACIÓN Y MUESTRA.

2.7.1. Población y muestra para la observación.

Mediante la aplicación de un muestreo por juicio se determinó el levantamiento y recopilación de información primaria del sector donde desarrollan las actividades los ganaderos por ser el objeto de estudio, además la información permitirá desarrollar un correcto planteamiento del problema en la investigación.

2.7.2. Población y muestra para las entrevistas grupales.

Para llevar a cabo la técnica Focus se escogió una población integrada por la Directiva, Socios y Ganaderos de la comuna para llevar a cabo la Investigación de Acción Participante con la finalidad recopilar información que permita describir los elementos internos y externos que se involucran en el desarrollo de las actividades ganaderas en la comunidad, detalles de la población:

CUADRO Nº 11. Muestra de FODA.

DEFINICIÓN	VALOR
Directivos (Presidente, secretario, tesorero)	3
Socios de la Comuna	11
Ganaderos (bovinos y caprino)	9

Fuente: Muestra del FODA

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

2.7.3. Población y muestra para la entrevista a profesionales.

Fuentes y técnicas para determinar la población y muestra.

Para determinar la población y muestra de la entrevista se elaboró un cuestionario semi-estructurado con evaluación de actitudes para los Ingenieros Agropecuarios de la provincia de Santa Elena, para lo cual se utilizó la base de dato proporcionado por el Colegio de Ingenieros Agropecuarios de la provincia de Santa Elena, por el Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP y por AGROCALIDAD.

Una vez que se llegó a tener la base de datos general, se procedió al cálculo del tamaño de la muestra se recurrió a la fórmula de Población Finita para obtener el tamaño de la muestra.

Formula de población finita:

$$n = \frac{p * q}{\frac{\sum 2}{Z^2} + \frac{p * q}{N}}$$

Para este estudio también se realizó una prueba piloto que permitió determinar los valores de "p" (Probabilidad de Éxito) y "q" (Probabilidad de Fracaso), de tal manera que estos datos se utilizaron para el cálculo del tamaño de la muestra final.

Los valores se detallan a continuación:

CUADRO Nº 12. Definición de la Formula de Población Finita.

	DEFINICIÓN	VALOR
n	Tamaño de Muestra.	?
p	Probabilidad de Éxito.	0,70
q	Probabilidad de Fracaso.	0,30
e	Margen de Error.	0,10
Z	Nivel de Confianza.	0,90 (1,64)
N	Tamaño de Población.	80
r	Rango de Distribución de la muestra	?

Fuente: Investigación Directa / Población finita para la entrevista.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Desarrollo de la fórmula:

$$\boldsymbol{n} = \frac{0,70 * 0,30}{\frac{(0,10)^2}{(1,64)^2} + \frac{0,70*0,30}{80}}$$

$$\boldsymbol{n} = \frac{0,21}{\frac{0,01}{2,6896} + \frac{0,21}{80}}$$

$$n = \frac{0.21}{0.003718 + 0.002625}$$

$$\boldsymbol{n} = \frac{0.21}{0.00634302}$$

$$n = 33, 107232$$

Respuesta
$$n = 33$$

La distribución de "n" se realizó de acuerdo al peso poblacional de las tres instituciones se determinó en la siguiente tabla:

CUADRO Nº 13. Distribución de n para entrevista.

INSTITUCIONES	Profesionales	Peso %	Distribución de n (33)
Colegio de Ingenieros Agropecuarios	56	70%	23
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca	16	20%	7
Agrocalidad	8	10%	3
Total	80	100%	33

Fuente: Investigación Directa / Distribución de n para la entrevista.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Para la selección de la muestra se aplicó un muestreo combinado por él:

- Muestreo Probabilístico Aleatorio Simple.- Con este tipo de muestreo y
 conociendo el tamaño final de población la distribución y selección fue
 apropiada en los Ingenieros Agropecuarios, veterinarios, zootécnista, dado
 que cada uno ellos tenían la misma posibilidad de ser seleccionado.
- Muestreo No Probabilístico Por Juicio.- Con este tipo de muestreo se aprovechó el conocimiento científico y empírico existente en los ingenieros, así mismo se buscó el desarrollo de actitudes positivas obteniendo resultados favorables para el tema en desarrollo.

Así mismo se utilizó el siguiente rango de selección.

r = Rango de selección:

$$r = \frac{N}{n}$$

$$r = \frac{80}{33}$$

Respuesta r = 2,391

2.7.4. Población y muestra de la encuesta.

Fuentes y técnicas para determinar la población y muestra en la investigación se recurrió para el desarrollo de dos tipos de encuestas: internas y externas.

2.7.4.1. Población y muestra de la encuesta internas.

Para determinar la población y muestra de la encuesta internas se elaboró un cuestionario estructurado con escala ordinales y actitudinales para los ganaderos pecuarios de la comuna Aguadita, se utilizó la base de dato proporcionado por el MAGAP y por Agrocalidad por el departamento Pecuario.

Una vez que se llegó a tener la base de dato, se procedió al cálculo, utilizando la fórmula de **Población Finita** para obtener el tamaño de la muestra para la encuesta interna y externa.

Formula de población finita:

$$n = \frac{p * q}{\frac{\sum 2}{Z^2} + \frac{p * q}{N}}$$

Asimismo como en la entrevistas se realizó pruebas pilotos para las encuestas también se realizaron lo cual permitió determinar los valores de "p" (Probabilidad de Éxito) y "q" (Probabilidad de Fracaso), de tal manera que estos valores se utilizaron para el cálculo del tamaño de la muestra final para la Encuesta internas, los valores se detallan a continuación:

CUADRO Nº 14. Definición de la Formula de Población Finita.

	Definición	Valor
n	Tamaño de Muestra.	?
p	Probabilidad de Éxito.	0,80
q	Probabilidad de Fracaso.	0,20
e	Margen de Error.	0,03
Z	Nivel de Confianza.	0,97 (2,17)
N	Tamaño de Población.	64
r	Rango de Distribución de la muestra	?

Fuente: Investigación Directa / Población finita para la encuestas internas.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Desarrollo de la fórmula:

$$n = \frac{0,80 * 0,20}{\frac{(0,03)^2}{(2,17)^2} + \frac{0,80 * 0,20}{64}}$$

$$n = \frac{0,16}{\frac{0,0009}{4,7093} + \frac{0,16}{64}}$$

$$n = \frac{0,16}{0,0001911 + 0,0025}$$

$$\boldsymbol{n} = \frac{0,16}{0,0026911}$$

$$n = 59, 5$$

Respuesta
$$n = 60$$

La distribución de "**n**" se realizó en la comunidad donde se está desarrollando el trabajo de investigación, se determinó en la siguiente tabla:

CUADRO Nº 15. Distribución de n.

Comunidades	No. de Ganaderos	Peso %	Distribución de n (199)
Comuna Aguadita	47	73%	44
Comuna Aguadita / Sector Campo Blanco	17	27%	16
Total	64	100%	60

Fuente: Investigación Directa / Distribución de n para encuestas internas.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Para la selección de la muestra, se aplicó el **Muestreo Probabilístico Aleatorio Simple,** con este tipo de muestreo conociendo con anticipación el tamaño final de la población, la distribución y selección fue apropiada en los ganaderos de la comunidad de Aguadita, ellos tuvieron la misma posibilidad de ser seleccionado.

Así mismo se utilizó el siguiente rango de selección.

r = Rango de selección:

$$r = \frac{N}{n}$$

$$r = \frac{64}{60}$$

Respuesta r = 1,075

2.7.4.2. Población y muestra de la encuesta externas.

Así mismo para determinar la población y muestra en la encuesta externas se elaboró un cuestionario estructurado con escala ordinales y actitudinales para los habitantes de las comunidades cercanas a la Aguadita. Se procedió a utilizar la fórmula de **Población Finita** para obtener la muestra para la encuesta externa.

Formula de Población Finita:

$$n = \frac{p * q}{\frac{\sum 2}{Z^2} + \frac{p * q}{N}}$$

De la misma forma como en la encuesta interna, para la encuesta externa se realizó pruebas pilotos para las encuestas también se realizaron, lo cual permitió determinar los valores de "p" (Probabilidad de Éxito) y "q" (Probabilidad de Fracaso), de tal manera que estos valores se utilizaron para el cálculo del tamaño de la muestra final para la Encuesta, los valores se detallan a continuación:

CUADRO Nº 16. Definición de la Formula de Población Finita.

	Definición	Valor
n	Tamaño de Muestra.	?
p	Probabilidad de Éxito.	0,80
q	Probabilidad de Fracaso.	0,20
e	Margen de Error.	0,06
Z	Nivel de Confianza.	0,94 (1,88)
N	Tamaño de Población.	966
r	Rango de Distribución de la muestra	?

Fuente: Investigación Directa / Población finita para la encuestas externas.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Desarrollo de la fórmula:

$$\boldsymbol{n} = \frac{0,80 * 0,20}{\frac{(0,06)^2}{(1,88)^2} + \frac{0,80*0,20}{966}}$$

$$\boldsymbol{n} = \frac{0.16}{\frac{0.0036}{3.53738} + \frac{0.16}{966}}$$

$$\boldsymbol{n} = \frac{0.16}{0.0010177 + 0.0001656}$$

$$n = \frac{0.16}{0.00118333}$$

$$n = 135, 211$$

Respuesta n = 135

La distribución de "**n**" se realizó en las comunidades cercanas donde se está desarrollando el trabajo de investigación y será de acuerdo al peso poblacional de la parroquia Colonche, se determinó en la siguiente tabla:

CUADRO Nº 17. Distribución de n.

Comunidades	No. de Ganaderos	Peso %	Distribución de n (135)
Comuna San Marcos	115	80%	109
Comuna San Marcos / Recinto Sevilla	23	16%	22
Comuna Calicanto	5	4%	4
Total	143	100%	135

Fuente: Investigación Directa / Distribución de n para las encuestas externas.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Para la selección de la muestra, se aplicó el **Muestreo Probabilístico Aleatorio Simple.-** con este tipo de muestreo y una vez conociendo con anticipación el tamaño final de la población la distribución y selección fue apropiada en los habitantes de la Comunidades cercanas al Objeto de estudio, todo ellos tuvieron la misma posibilidad de ser seleccionado.

Así mismo se utilizó el siguiente rango de selección.

 \mathbf{r} = Rango de selección:

$$r = \frac{N}{n}$$

$$r = \frac{966}{135}$$

Respuesta r = 7,14

2.8. PROCEDIMIENTO DE LA INVESTIGACIÓN.

Para llevar a efecto este modelo de investigación se elaboró una Investigación Cualitativa con lo que contribuyó a la identificación y distribución de las variables, así como también para la elaboración del proceso teórico del problema. Con los datos obtenidos en los instrumentos de la investigación como la Observación, Focus Group, Entrevista y Encuesta.

Se procedió a la cuantificación de las variables, dimensiones e indicadores de tal manera que se pudo cuantificar el problema y verificar la hipótesis propuesta, finalmente con los datos de la investigación fueron fundamentales para la elaboración de la Propuesta de ASOCIATIVIDAD de los Capricultores de la comunidad de Aguadita, de la parroquia Colonche, del cantón Santa Elena, año 2013.

CAPÍTULO III

ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS

A continuación se detalla la metodología planteada en el capítulo anterior, puesto en práctica las técnicas e instrumento de recopilación de información en la presente investigación fueron: La Observación, Focus Group, Entrevista En Profundad, y las Encuestas internas y externas.

Los instrumentos de investigación fueron elaborados en base a los indicadores del cuadro de Operacionalización de las Variables y de acuerdo al tema de investigación: INCIDENCIA EN LA COMERCIALIZACIÓN DE GANADO CAPRINO: "PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA," DE LA PARROQUIA COLONCHE, DEL CANTÓN SANTA ELENA, PROVINCIA DE SANTA ELENA, AÑO 2013.

3.1. ANÁLISIS DE RESULTADOS DE LA OBSERVACIÓN.

Objetivo de la observación.

Identificar las condiciones del ganado mediante la aplicación de las guías de observación de campo de tal manera que permita registrar las situaciones en las que se desarrolla esta actividad dentro de la provincia de Santa Elena.

Universo: Comunidades de la parroquia Colonche que cuentan con el ganado caprino.

• Colonche.

San Marcos en los barrios: el Paraíso y el sector de Sequita.

Recinto Sevilla.

Comuna Aguadita / sector Campo Blanco.

Muestra: 5 comunidades.

Resultados de la observación.

En los días 4, 5 y 6 del mes de Agosto del 2012, se realizaron las Observaciones

Directas y Observaciones de Acción Participantes en las comunidades de

Colonche, San Marcos en los barrios el Paraíso y la Sequita, en el Recinto Sevilla

y en la comunidad de Aguadita en el sector Campo Blanco. Con la finalidad de

poder generar el primer acercamiento con los sujetos de estudios. Las visitas

fueron coordinadas por el estudiante basándose en las guías de observaciones.

La guía de observación efectuadas en las comunidades tuvieron un tiempo

promedio de 25 a 35 minutos de duración, tiempo en la cual permitió interactuar

de manera espontánea con el ganadero visitado, así mismo se estuvo en el campo

de acción. De acuerdo al análisis de la guía de observación que fue aplicada en las

comunidades se pudo determinar que existen varios problemas que impiden

desarrollar correctamente sus actividades ganaderas y agro-productivas.

El propósito de las visitas fue de observar y conocer cuáles son las condiciones en

las que el ganadero desarrolla sus actividades, y de las cuales se pudo conocer lo

siguiente:

En la actualidad las condiciones agroecológicas no favorecen debido al

constante cambio en el clima; lo cual. han provocado muchos efectos

negativos en el entorno donde se encuentra el ganado. Por ejemplo la

78

escasez del recurso hídrico, la escasez en el pasto, trae consigo efectos pocos alentadores donde las personas buscan el medio ideal alimentar al ganado y unas de las alternativas de solución es el compran las pangas de maíz que es comercializado en las comunidades como el Azúcar.

- Los capricultores han manejado este tipo de ganado en base a conocimientos empíricos que han sido adquirido durante muchos años, siendo así una actividad ancestral. En la actualidad por intervención del MAGAP., los técnicos de la Escuela de la Revolución Agraria ERAS., están enriqueciendo el conocimiento mediante capacitaciones teóricas-prácticas y tener un desarrollo ganadero tecnificado.
- En la comunidad de San Marcos especialmente en los barrios no existen un botiquín que ayude a los ganaderos a encontrar los medicamentos necesarios que les permita combatir o eliminar las enfermedades que se presenten en el ganado. En cambio en la Comunidad de Aguadita si existe un botiquín el cual fue otorgado por el MAGAP por ganadería sustentable y las comunidades cercanas a ella acuden para demandar los productos y poder así erradicar alguna enfermedad presente en el ganado.
- Se pudo captar también las interacciones positivas entre las personas, las ganas de buscar el cambio entre los capricultores de la comunidad.
- En la actualidad no existe emprendimiento alguno que permita el desarrollo administrativos, socioeconómico, agro-productivo de los capricultores en las comunidades visitadas.
- Se recomienda que se desarrolle la técnica del Focus group entre los sujetos de estudio para conocer explícitamente cuales son las fortalezas y debilidades que presentan los ganaderos y de las oportunidades y amenazas con las que podrían presentarse en el mercado.

ANÁLISIS 3.2. DE RESULTADOS DE LAS **ENTREVISTAS**

GRUPALES.

Objetivo del Focus Group.

Recopilar información cualitativa mediante el desarrollo de la matriz FODA de tal

manera que nos permitan evaluar afondo las condiciones internas y externas del

sujeto de estudio.

Universo: Ganaderos (as), socios y miembros de la directiva de la comuna

Aguadita

Muestra: 23 ganaderos, socios y directivos.

Resultados del Focus Group.

Para llevar a cabo la técnica Focus Group se aplicó una Investigación de Acción

Participante con la finalidad de generar un segundo acercamiento hacia el sujeto

de estudio y de esta manera recopilar información que permitió describir los

elementos internos y externos que se involucran en el desarrollo de las actividades

ganaderas en la comunidad de Aguadita.

A continuación se detallara la matriz FODA la cual consta de 4 cuadrantes donde

se mezclan un análisis total del ambiente:

interno (Fortaleza y Debilidad)

externo (Oportunidad y Amenazas)

En las que enfrentan día a día los ganaderos de la comunidad de Aguadita.

80

TABLA Nº 7. Matriz F.O.D.A.

	MATRIZ FODA				
D	FORTALEZAS	DEBILIDADES			
I A G N O S T I C O I N T E R N O	 Capacitación y asesoramiento técnico por instituciones públicas y privadas. Fortalecimiento de la organización. Contamos con escrituras de nuestra tierra. Contamos con un ganado óptimo para la producción. Aumento de semestral de los hatos ganaderos. Buena relación con entidades estatales y públicas. 	 No contamos con una infraestructura adecuadas para la producción. Escasez del recurso hídrico en la Comunidad. Problemas agroecológicos. (pasto) No hay reconocimiento ni participación en el mercado peninsular. No existe un proceso de producción Falta de trabajo en equipo Desconocimiento tecnológico. 			
D	OPORTUNIDAD	AMENAZAS			
I A G N O S T I C O E X T E R N O	 Implementar proyectos más eficientes en la Comunidad. El apoyo del gobierno hacia el sector agropecuario está aumentando. La existencia de liquidez en entidades financieras. Tecnología para innovar nuestros productos agropecuarios. Libre acceso en el mercado. Llegar a ser proveedores de productos agropecuarios. La aparición de inversionistas nacionales e internacionales en nuestra Comunidad 	 Entidades bancarias se excede en los requisitos para acceder a los préstamos. La construcción de vías para el libre acceso. La actividad agropecuaria crece en otras comunidades (Competencia) La tasa del desempleo está en aumento. Inseguridad. Se ejercen otras actividades ajenas a la agropecuaria. 			

Fuente: Matriz FODA

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

3.3. ANÁLISIS DE RESULTADOS DE LA ENTREVISTA.

Objetivo de la entrevista en profundidad.

Conocer la situación científica mediante la aplicación de entrevistas semiestructuradas a experto en temas agropecuarios de tal manera que permita la viabilidad del tema de investigación.

Universo.

- Colegio de Ingenieros Agropecuarios de la provincia de Santa Elena.
- Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP.
- Agrocalidad.

Muestra:

• 33 Ingeniero Agropecuarios, Veterinarios, Técnicos Zootecnistas.

Resultados de la Entrevista en Profundidad.

Pregunta Nº. 1.- Le voy a mencionar unas palabras. Por favor, respóndame con lo primero que le venga a la mente. Por ejemplo si yo digo:

- Familia.
- Ministerio.
- Trabajo.
- Ganadería.
- Comunidad.
- Asociatividad.

TABLA Nº 8. Definición para FAMILIA.

Definiciones	No. de Menciones
Unión	6
Amor	3
Vida	3
Responsabilidad	3
Hogar	2
Personas	2
Felicidad	2
Total Menciones	21

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Se permitió conocer como el entrevistado al momento de escuchar el término Familia lo asociaron rápidamente con palabras que en su orden fueron: Unión, Amor, Vida, Responsabilidad, Hogar, Personas y Felicidad. La FAMILIA refleja la unión que debe de existir, para que la vida está llena de amor cada instante en el día; así mismo, debe estar dentro de todo hogar en las personas reine la felicidad.

TABLA Nº 9. Definición para TRABAJO.

Definiciones	No. de Menciones
Responsabilidad	5
Desarrollo	4
Bienestar	3
Comunidad	3
Esfuerzo	2
Dedicación	2
Meta	1
Perseverancia	1
Total Menciones	21

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Se permite conocer como el entrevistado al momento de escuchar el término Trabajo lo asociaron rápidamente con palabras que en su orden fueron: Responsabilidad, Desarrollo, Bienestar, Comunidad, Esfuerzo, Dedicación y Perseverancia. El TRABAJO refleja la responsabilidad de cada persona para tener el desarrollo profesional, buscando el bienestar tanto en particular como también para la comunidad a quienes sirven. El esfuerzo que se pongan en el trabajo dependerá de la dedicación y de la perseverancia para alcanzar las metas.

TABLA Nº 10. Definición para COMUNIDAD.

Definiciones	No. de Menciones
Habitantes	6
Agrupación	4
Santa Elena	4
Bienestar	3
Desarrollo	2
Hermandad	2
Total Menciones	21

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Se permitió conocer como el entrevistado al momento de escuchar el término Comunidad lo asociaron rápidamente con palabras que en su orden fueron las siguientes: Habitantes, Agrupación, Santa Elena, Bienestar, Desarrollo y Hermandad. La Comunidad se refleja en cada uno de los habitantes de cada comunidad, en la actualidad se están formando agrupaciones empresariales con la finalidad de buscar el desarrollo colectivo de toda la hermandad peninsular.

TABLA Nº 11. Definición para MINISTERIO.

Definiciones	No. de Menciones
Trabajo	7
Institución	4
Autoridad	3
M.A.G.A.P.	3
Ayuda/apoyo	2
Ganadería	1
Agricultura	1
Total Menciones	21

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Se permite conocer como el entrevistado al momento de escuchar el término Ministerio lo asociaron rápidamente con palabras que en su orden fueron: Trabajo, Institución, Autoridad, M.A.G.A.P., Ayuda/Apoyo, Agricultura y Ganadería. El Ministerio se refleja en el trabajo que desarrolla cualquier tipo de institución llámese esta gubernamental. El MAGAP es la máxima autoridad la cual está encargada de brindar ayuda necesaria en el ámbito de agropecuario.

TABLA Nº 12 Definición para GANADERIA.

Definiciones	No. de Menciones	
Hatos Bovinos	6	
Agropecuaria	4	
Desarrollo	3	
Sostenible	2	
Fusión	2	
Producción	2	
Apoyo	2	
Total Menciones	21	

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Se permite conocer como el entrevistado al momento de escuchar el término Ganadería expresando que la Ganadería se refleja en los hatos por ser unos de los rubros que predominan dentro de la provincia y para aquellos la actividad agropecuaria necesita tener ese apoyo que busque el desarrollo desde el punto de vista productivo y tener un ganado sostenible.

TABLA Nº 13. Definición para ASOCIATIVIDAD.

Definiciones	No. de Menciones
Emprendimiento	5
Unidad	4
Personas	4
Organización	3
Grupo	2
Bienestar	2
Compromiso	1
Total Menciones	21

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Las personas entrevistadas tuvieron una actitud positiva al respecto del término ASOCIATIVIDAD ya que al escucharla la relacionaron rápidamente que la ASOCIATIVIDAD se puede reflejar en diversos ámbitos sean estos político, educación entre otros, pero donde está teniendo mayor fuerza es en los emprendimientos empresariales porque las personas se mantienen unidad en dichas organizaciones ya que es el único mecanismo para encontrar el bienestar del grupo asociativo, para tener el desarrollo, el compromiso debe reinar en ellos.

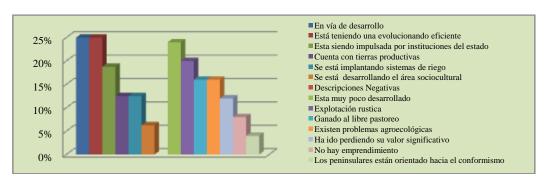
Pregunta Nº. 2.- ¿Cómo ve Ud. al Sector Agropecuario en la Provincia de Santa Elena?

TABLA Nº 14. Sector Agropecuario.

DESCRIPCIONES POSITIVAS	No. de Menciones	Porcentaje %
En vía de desarrollo	4	25%
Está teniendo una evolucionando eficiente	4	25%
Está siendo impulsada por instituciones del estado	3	19%
Cuenta con tierras productivas	2	13%
Se está implantando sistemas de riego	2	13%
Se está desarrollando el área sociocultural	1	6%
Total Menciones	16	100%
DESCRIPCIONES NEGATIVAS	No. de Menciones	Porcentaje %
Está muy poco desarrollado	6	24%
Explotación rustica	5	20%
Ganado al libre pastoreo	4	16%
Existen problemas agroecológicas	4	16%
Ha ido perdiendo su valor significativo	3	12%
No hay emprendimiento	2	8%
Los peninsulares están orientado hacia el conformismo	1	4%
Total Menciones	25	100%

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 15. Sector Agropecuario.



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Como se observa en la tabla # 14 En las repuestas positivas señalan que este sector está en vía de desarrollo, siendo impulsada por entidades gubernamentales y del sector privado. Se tienes proyectos que consisten en implementar sistemas de riego para tener tierras productivas lo que permitirá tener el desarrollo agropecuario. En las respuestas negativas señalan que el sector está muy poco atendido debido a una explotación ancestral y rustica, las condiciones agroecológicas no han favorecido y en el ámbito ganadero existe el libre pastoreo en el campo, perdiendo el valor significativo en esta importante especie ganadera.

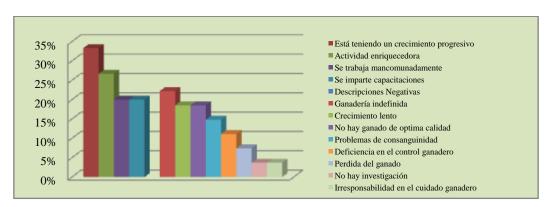
Pregunta Nº. 3.- ¿Qué opinión tiene Ud. del sector ganadero en la Provincia de Santa Elena?

TABLA Nº 15. Sector Ganadero.

Descripciones Positivas	No. de Menciones	Porcentaje %
Está teniendo un crecimiento progresivo	5	33%
Actividad enriquecedora	4	27%
Se trabaja mancomunadamente	3	20%
Se imparte capacitaciones	3	20%
Total Menciones	15	100%
Descripciones Negativas	No. de Menciones	Porcentaje %
Ganadería indefinida	6	22%
Crecimiento lento	5	19%
No hay ganado de óptima calidad	5	19%
Problemas de consanguinidad	4	15%
Deficiencia en el control ganadero	3	11%
Perdida del ganado	2	7%
No hay investigación	1	4%
Irresponsabilidad en el cuidado ganadero	1	4%
Total Menciones	27	100%

Elaborado por: Nelson Matías C.

GRÁFICO Nº 16. Sector Ganadero.



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

Como se observa en la tabla # 15, en las repuestas positivas tenemos que este sector está teniendo un crecimiento progresivo porque las personas la consideran como una actividad enriquecedora. Reciben capacitaciones y se están trabajando mancomunadamente para tener así un desarrollo sustentable. En las respuestas negativas manifestaron que no se encuentra definido, existiendo así una ganadería nómada y sabanera puesto que no se cuenta con una ganadería de óptima calidad dándonos así un crecimiento lento en este importante sector.

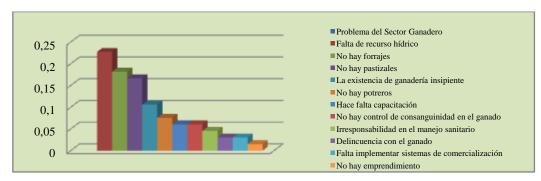
Pregunta Nº. 4.- ¿Cuáles son los principales problemas que afectan al sector ganadero en la Provincia de Santa Elena?

TABLA Nº 16. Problema del Sector Ganadero.

Problema del Sector Ganadero	No. de Menciones	Porcentaje %
Falta de recurso hídrico	15	23%
No hay forrajes	12	18%
No hay pastizales	11	17%
La existencia de ganadería insipiente	7	11%
No hay potreros	5	8%
Hace falta capacitación	4	6%
No hay control de consanguinidad en el ganado	4	6%
Irresponsabilidad en el manejo sanitario	3	5%
Delincuencia con el ganado	2	3%
Falta implementar sistemas de comercialización	2	3%
No hay emprendimiento	1	2%
Total Menciones	66	100%

Elaborado por: Nelson Matías C.

GRÁFICO Nº 17. Problema del Sector Ganadero.



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías C.

Como se observa en la tabla # 16, existen un gran variedad de problemas que afectan al sector ganadero, el que más impacto tiene es la falta del recurso hídrico (Agua), considerado así como el problema principal y de allí se desprenden problemas secundarios como la falta de pastizales alimento necesario para la subsistencia del ganado y esto genera de que el ganado no se encuentre en sus potreros. Así mismo existen problemas como ganadería insipiente, sabanera y es allí donde el grado de consanguinidad del ganado va perdiendo valor. Otros de los problemas que enfrentan los ganaderos es la delincuencia y la falta de implementación de sistemas de comercialización.

Pregunta Nº. 5.- ¿Qué instituciones son las que apoyan al sector ganadero en la península de Santa Elena?

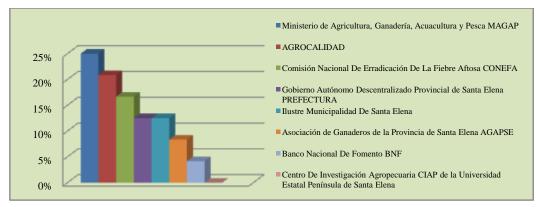
TABLA Nº 17. Instituciones que Apoyan al Sector Ganadero.

Instituciones	No. de Menciones	%
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP	6	25%
AGROCALIDAD	5	21%
Comisión Nacional De Erradicación De La Fiebre Aftosa CONEFA	4	17%
Gobierno Autónomo Descentralizado Provincial de Santa Elena PREFECTURA	3	13%
Ilustre Municipalidad De Santa Elena	3	13%
Asociación de Ganaderos de la Provincia de Santa Elena AGAPSE	2	8%
Banco Nacional De Fomento BNF	1	4%
Centro De Investigación Agropecuaria CIAP de la Universidad Estatal Península de Santa Elena	0	0%
Total Menciones	24	100%

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 18. Instituciones que Apoyan al Sector Ganadero.



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Como se observa en la tabla # 17, en la provincia de existen instituciones Estatales y Privadas que apoyan al sector ganadero. Las entidades más nombradas fueron el Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP, AGROCALIDAD son entidades que están relacionadas y ayudan al bienestar de los ganaderos. Y otras entidades como el Gobierno Autónomo Descentralizado Provincial de Santa Elena PREFECTURA, La Ilustre Municipalidad, también ayudan a la mejora del sector ganadero, instituciones como el Banco Nacional de Fomento BNF. Centro de Investigación Agropecuaria CIAP de la Universidad tiene poca participación pero ayuda al desarrollo ganadero.

Pregunta Nº. 6.- ¿En qué consiste ese apoyo?

El Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP es el ente con mayor participación en el sector ganadero y su apoyo hacia los ganaderos consiste en dar: capacitaciones teórica-prácticas en temas de manejo sanitario, manejo en el establecimiento de potreros, asistencia técnica, mejoramiento genético, manejo del programa de ganadería sostenible. Todas estas actividades la lleva a cabo la Escuela de la Revolución Agraria **ERA**.

AGROCALIDAD es la entidad encargada de controla y elimina las enfermedades del ganado como: Erradicación de la fiebre aftosa y la Brucelosis ganadero, también maneja el tema sanitario del ganado.

Gobierno Autónomo Descentralizado Provincial de Santa Elena **PREFECTURA** cuenta con el departamento "**FOMENTO PRODUCTIVO**" que está encargada de impartir capacitaciones en ámbito productivo, brinda asistencia técnica y apoya al desarrollo de los ganaderos y agricultores de la provincia

Ilustre Municipalidad De Santa Elena por tener a su haber en los límites a la mayoría de los ganaderos también asume la obligación de impartir capacitaciones en los ámbitos que se le soliciten, brinda asistencia técnica a las personas que desarrollan la actividad agropecuaria.

El Banco Nacional de Fomento **BNF** por ser la entidad financiera que mayor apego tiene los ganaderos les otorga préstamos con una tasa de interés baja.

Y el Centro de Investigación Agropecuaria **CIAP** que ayuda en el estudio del proyecto de mejoramiento genético de los hatos ganaderos y así dar a conocer las primeras pruebas que se han desarrollado en el sector

Pregunta Nº. 7.- ¿Cómo describiría Ud. a la Estrategia de ASOCIATIVIDAD en la Provincia de Santa Elena?

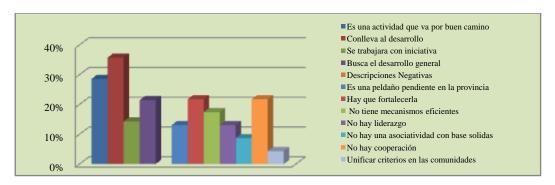
TABLA Nº 18. Estrategia de ASOCIATIVIDAD.

DESCRIPCIONES POSITIVAS	No. de Menciones	Porcentaje %
Es una actividad que va por buen camino	4	29%
Conlleva al desarrollo	5	36%
Se trabajara con iniciativa	2	14%
Busca el desarrollo general	3	21%
TOTAL Menciones POSITIVAS	14	100%
DESCRIPCIONES NEGATIVAS	No. de Menciones	Porcentaje %
Es una peldaño pendiente en la provincia	3	13%
Hay que fortalecerla	5	22%
No tiene mecanismos eficientes	4	17%
No hay liderazgo	3	13%
No hay una ASOCIATIVIDAD con base solidas	2	9%
No hay cooperación	5	22%
Unificar criterios en las comunidades	1	4%
Total Menciones NEGATIVAS	23	100%

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 19. Estrategia de ASOCIATIVIDAD.



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Como se observa en la tabla # 18, tenemos respuestas positivas y respuestas negativas, teniendo más peso las negativas al momento de describir la Estrategia de ASOCIATIVIDAD. En las repuestas positivas la describieron como una actividad que va por buen camino dentro de la provincia puesto que permitirá que las personas trabajen con iniciativa ya que es el único mecanismo de buscar el desarrollo local. En las respuestas negativas describieron como el peldaño que está pendiente en la provincia. No se ha fortalecido porque no hay mecanismos eficientes no se cuenta con bases sólidas que ayuden al desarrollo de la misma.

Pregunta Nº. 8.- ¿Qué instituciones son las que impulsan la ASOCIATIVIDAD entre los ganaderos de la Provincia de Santa Elena?

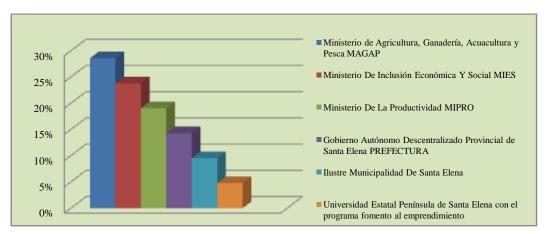
TABLA Nº 19. Instituciones que Impulsan la ASOCIATIVIDAD

INSTITUCIONES	No. de Menciones	Porcentaje %
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP	6	29%
Ministerio De Inclusión Económica Y Social MIES	5	24%
Ministerio De La Productividad MIPRO	4	19%
Gobierno Autónomo Descentralizado Provincial de Santa Elena	3	14%
PREFECTURA		
Ilustre Municipalidad De Santa Elena	2	10%
Universidad Estatal Península de Santa Elena con el programa fomento al		5%
emprendimiento	1	
Total Menciones	21	100%

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 20. Instituciones que Impulsan la ASOCIATIVIDAD



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Como se observa en la tabla # 19, hay instituciones que están impulsando la estrategia de ASOCIATIVIDAD, la institución donde más acuden las personas para averiguar y poder legalizarse como asociaciones es al Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP seguido del Ministerio De Inclusión Económica Y Social MIES y el Ministerio De La Productividad MIPRO este ministerio ha realizado un convenio con la Universidad Estatal Península de Santa Elena UPSE para llevar a cabo el Programa Fomento Al Emprendimiento que también tiene el aval de formar asociaciones.

Pregunta Nº. 9.- En su opinión ¿Cuál es la finalidad de que se impulse la ASOCIATIVIDAD entre los ganaderos de la Provincia de Santa Elena?

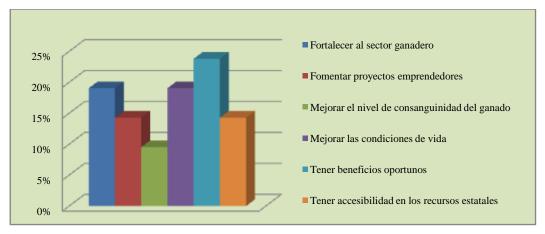
TABLA Nº 20. Finalidad de que se Impulse la ASOCIATIVIDAD

Finalidad de la ASOCIATIVIDAD	No. de Menciones	Porcentaje %
Fortalecer al sector ganadero	4	19%
Fomentar proyectos emprendedores	3	14%
Mejorar el nivel de consanguinidad del ganado	2	10%
Mejorar las condiciones de vida	4	19%
Tener beneficios oportunos	5	24%
Tener accesibilidad en los recursos estatales	3	14%
Total Menciones	21	100%

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 21. Finalidad de que se Impulse la ASOCIATIVIDAD



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Como se observa en la tabla # 20, la finalidad de que se impulse la ASOCIATIVIDAD entre los ganaderos debe radicar en el fortalecimiento mediante la unificación de criterios, así mismos mediante el desarrollar y ejecución de proyectos emprendedores que permitan al ganadero tener el crecimiento ya sea en el ámbito agro-productivo o de comercialización, esto además conllevara a mejorar las condiciones de vida, teniendo el beneficio oportuno y poder tener la accesibilidad hacia los recursos estatales que le vendría bien al sector ganaderos para desarrollar correctamente esa actividad en las comunidades más necesitas.

Pregunta Nº. 10.- ¿Si Ud. dirigiera al M.A.G.A.P. que estrategias adoptaría para poder impulsar la ASOCIATIVIDAD entre los ganaderos de la Provincia de Santa Elena?

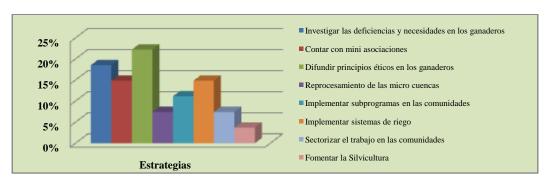
TABLA Nº 21. Estrategia para Impulsar la ASOCIATIVIDAD.

ESTRATEGIAS	No. de Menciones	Porcentaje %
Investigar las deficiencias y necesidades en los ganaderos	5	19%
Sectorizar el trabajo en las comunidades	4	15%
Difundir principios éticos en los ganaderos	6	22%
Reprocesamiento de las micro cuencas	2	7%
Implementar subprogramas en las comunidades	3	11%
Implementar sistemas de riego	4	15%
Contar con mini asociaciones	2	7%
Fomentar la Silvicultura	1	4%
Total Menciones	27	100%

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 22. Estrategia para Impulsar la ASOCIATIVIDAD.



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Como se observa en la tabla # 21, las personas entrevistada mostraron el asombro hacia la pregunta las estrategias que adoptaría para poder impulsar la ASOCIATIVIDAD entre los ganaderos de la Provincia de Santa Elena es de realizar una investigación amplia de ámbito macro, ya que permita conocer los problemas, necesidades y las deficiencias de cada uno de los ganaderos y de esta manera sectorizar para trabajar mancomunadamente. Así mismo se comenzaría a realizar proyectos de implementación en sistemas de riego que permita tener el reprocesamiento de las micro cuencas que tiene la provincia y a la vez fomentar entre ellos la silvicultura actividad que permitirá cuidar el medio ambiente

Pregunta Nº. 11.- ¿Qué recomendación daría a los ganaderos para propiciar a la ASOCIATIVIDAD en la provincia?

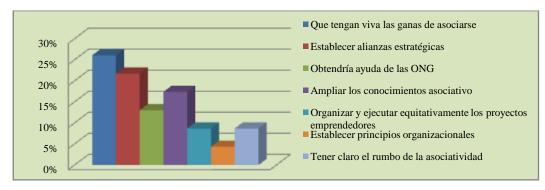
TABLA Nº 22. Recomendaciones a los Ganaderos.

RECOMENDACIONES	No. de Menciones	Porcentaje %
Que tengan viva las ganas de asociarse	6	26%
Establecer alianzas estratégicas	5	22%
Obtendría ayuda de las ONG	3	13%
Ampliar los conocimientos asociativo	4	17%
Organizar y ejecutar equitativamente los proyectos	2	9%
emprendedores		
Establecer principios organizacionales	1	4%
Tener claro el rumbo de la ASOCIATIVIDAD	2	9%
Total Menciones	23	100%

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 23. Recomendaciones a los Ganaderos.



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Como se observa en la tabla # 22, las recomendaciones que dieron para que los ganaderos es de que adopten la estrategia de ASOCIATIVIDAD porque con ello podrán formar una entidad con pilares sólidas y fuertes donde se puedan desarrollar proyectos eficientes y emprendedores, permitiendo establecer alianzas estratégicas con entidades a fines a la actividad y con entidades públicas y privadas e incluso podrían tener la ayuda que esta brinda a estos grupos asociativos. Asimismo recomendaron que se deba ampliar el conocimiento para poder tener claro el rumbo hacia donde quieren ir y hasta donde quieren llegar. Esto podría iniciarlos mediante la implementación de principios organizaciones como la misión visión entre otros dentro de la organización.

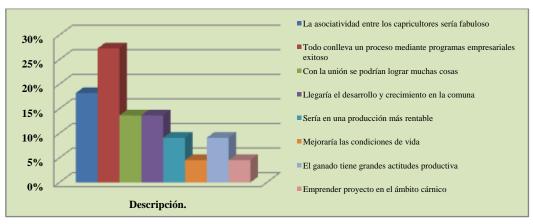
Pregunta Nº. 12.- ¿Cómo se imagina que sería la ASOCIATIVIDAD entre los capricultores de la comuna Aguadita de la parroquia Colonche?

TABLA Nº 23. ASOCIATIVIDAD en los Capricultores.

DESCRIPCIONES	No. de Menciones	Porcentaje %
La ASOCIATIVIDAD entre los capricultores sería fabuloso	4	18%
Todo conlleva un proceso mediante programas empresariales exitoso	6	27%
Con la unión se podrían lograr muchas cosas	3	14%
Llegaría el desarrollo y crecimiento en la comuna	3	14%
Sería en una producción más rentable	2	9%
Mejoraría las condiciones de vida	1	5%
El ganado tiene grandes actitudes productiva	2	9%
Emprender proyecto en el ámbito cárnico	1	5%
Total Menciones	22	100%

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 24. ASOCIATIVIDAD en los Capricultores.



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Como se observa en la tabla # 23, la ASOCIATIVIDAD entre los capricultores en la comuna se lo ve como el punto de partida hacia emprendimientos puesto que mediante la unión, cooperación de los capricultores podrían lograr alcanzar objetivos en común, cosas que se han logrado trabajando de manera individual pero si se trabajan de manera conjunta y bajo un programa empresarial y existiendo el espíritu de cooperación en cada uno de los ganaderos se lograran mejorar las condiciones agro-productivas, además en el ámbito social, cultural, económico y sobre todo productivo. Beneficiando y ayudando en el desarrollo y crecimiento de la comuna en general.

Pregunta Nº. 13.- ¿Qué recomendaría a los capricultores de la Comuna AGUADITA para que adopten la estrategia de ASOCIATIVIDAD?

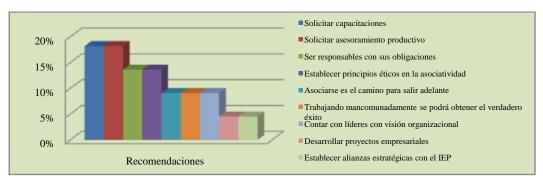
TABLA Nº 24. Recomendaciones para los Capricultores.

RECOMENDACIONES	No. de Menciones	Porcentaje %
Solicitar capacitaciones	4	18%
Solicitar asesoramiento productivo	4	18%
Ser responsables con sus obligaciones	3	14%
Establecer principios éticos en la ASOCIATIVIDAD	3	14%
Asociarse es el camino para salir adelante	2	9%
Trabajando mancomunadamente se podrá obtener el verdadero éxito	2	9%
Contar con líderes con visión organizacional	2	9%
Desarrollar proyectos empresariales	1	5%
Establecer alianzas estratégicas con el IEP	1	5%
Total Menciones	22	100%

Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 25. Recomendaciones para los Capricultores.



Fuente: Cuestionario Semi Estructurada con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Como se observa en la tabla # 24, las recomendaciones que dieron sobre la ASOCIATIVIDAD es el camino para tener el cambio oportuno, Se debe inculcar principios éticos porque conlleva a su vez una responsabilidad donde se debe cumplir a cabalidad los deberes y obligaciones que se requiere en la vida institucional de la ASOCIATIVIDAD. Es por eso que las persona que estén delante de la misma deben ser líderes con visión emprendedora, capaces de desarrollar proyectos llegar a ser comercializadores de carne, leche, queso del ganado además que permitan establecer alianzas estratégicas con instituciones gubernamentales como el IEPS. Trabajando mancomunadamente con todos los actos que involucra la ASOCIATIVIDAD se podrá lograr el verdadero éxito.

3.4. ANÁLISIS DE RESULTADOS DE LA ENCUESTA.

3.4.1. Análisis de resultados de la encuesta interna.

Objetivo de la encuesta a ganaderos de la comuna Aguadita.

Aplicar encuestas mediante el cuestionario estructurado a los ganaderos de la comunidad de Aguadita de tal manera que permita la obtención de información general con respecto al sujeto y objeto de estudio.

Universo.

Ganaderos de la comuna Aguadita de la parroquia Colonche, del cantón Santa Elena, provincia de Santa Elena.

Muestra.

60 ganaderos.

¿Cuál es la actividad ganadera que ejerce dentro de la comuna Aguadita?

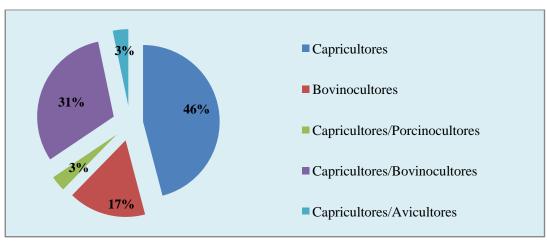
Tabla Nº 25. Actividad Ganadera.

Descripción	f	%
Capricultores	28	46%
Bovinocultores	10	17%
Capricultores / Porcinocultores	2	3%
Capricultores/Bovinocultores	19	31%
Capricultores/Avicultores	2	3%
TOTAL	61	100%

Fuente: Cuestionario Estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

Gráfico No 26. Actividad Ganadera.



Fuente: Cuestionario Estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

Las condiciones agroecológicas y de la zona climática existente en esta comunidad hacen que las personas se inclinen más a la actividad Caprina debido a que esta clase de ganado se adapta fácilmente a zonas rocosas y no necita de mucho cuidado es por eso que los comuneros se dedican más a esta actividad ocupando el primer lugar con el 46%, así mismo hubo personas que además de la actividad caprina también ejercen otra actividad ganadera como la bovina, porcina, avícola y caballar.

¿Cuál es el género de la persona ganadera dentro de la comuna Aguadita?

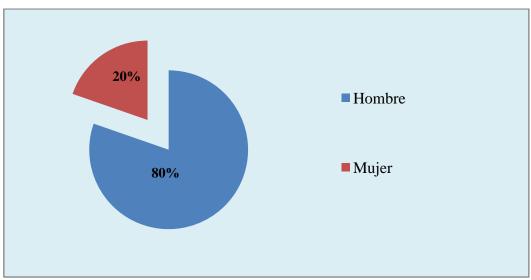
Tabla Nº 26. Género.

Descripción	f	%
Hombre	49	80%
Mujer	12	20%
TOTAL	61	100%

Fuente: Cuestionario Estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Gráfico No 27. Genero.



Fuente: Cuestionario Estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados dentro de la comunidad de Aguadita, quienes ejercen mayor dominio en el manejo del ganado son los hombres, esto se debe al manejo forzado en el pastoreo, cuidado y también por tradiciones ya que el hombre es quien es el encargado del ganado. Pero existe un índice del 20%, cantidad considerable en el género mujeres quienes están tomando la batuta en el manejo del ganado debido al trabajo en otras comunidades del jefe del hogar o por causa del fallecimiento del mismo.

¿Cuál es la edad de la persona ganadera dentro de la comuna Aguadita?

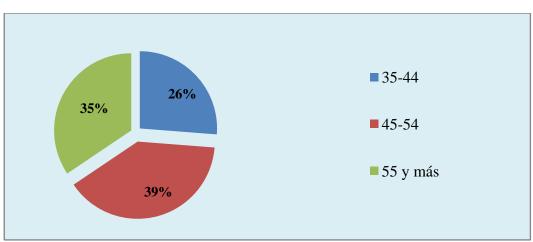
Tabla Nº 27. Edad.

Descripción	f	%
35 – 44	16	26%
45 – 54	24	39%
55 y más	21	35%
TOTAL	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

Gráfico No 28. Edad.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Para el desarrollo de este instrumento en la investigación se categorizo a las personas de acuerdo a la edad promedio como: con el 26% son adultos jóvenes cuya edad bordea en los 35 – 44 años, con el 39% son adultos cuya edad bordea en los 45 – 54 y con el 35% son adultos mayores cuya edad bordea más de los 55 años de edad. Con el desarrollo de las encuesta en la comunidad de Aguadita se pudo conocer que la edad promedio en los ganaderos es un promedio de 45 – 54 años muy seguido por los adultos mayores y los adultos jóvenes que también ejercen la actividad ganadera.

Pregunta Nº. 1 Yo le voy a mencionar algunas palabras. ¿Por favor, contésteme con la primera idea que se le venga a su mente?

Las principales definiciones para **FAMILIA** fueron: Nos permitió conocer como los ganaderos al momento de escuchar el término Familia lo asociaron rápidamente con palabras que en su orden fueron: Unión, Amor, Vida, Responsabilidad, Hogar, Personas y Felicidad.

La FAMILIA refleja la unión que debe de existir en todo hogar, para que la vida familiar este cada día se llene de amor, asimismo es importante que dentro del hogar de cada persona sienta siempre el espíritu de la felicidad.

Las principales definiciones para **TRABAJO** fueron: Nos permitió conocer como los ganaderos al momento de escuchar el término Trabajo lo asociaron rápidamente con palabras que en su orden fueron: Responsabilidad, Desarrollo, Bienestar, Comunidad, Esfuerzo, Dedicación, Meta, Perseverancia, Necesidad, Recursos, Dinero y Ganado.

El TRABAJO releja la responsabilidad de cada persona para tener el desarrollo personal y profesional, buscando el bienestar tanto en particular como también para la comunidad. El esfuerzo que se pongan en el trabajo dependerá de la dedicación y de la perseverancia que se tenga para poder alcanzar las metas. Pero en las Comunidades de las Zona norte aquello se lo ve como una necesidad ya que no hay recursos que permitan tener en óptima calidad y condiciones del ganado.

Las principales definiciones para **COMUNIDAD** fueron: Nos permitió conocer como los ganaderos al momento de escuchar el término Comunidad lo asociaron rápidamente con palabras que en su orden fueron: Habitantes, Agrupación, Aguadita, Bienestar, Desarrollo, Progreso, Solidaria y Hermandad.

La Comunidad se refleja en el espíritu de solidaridad de cada uno de los habitantes de la Parroquia Colonche, en la actualidad dentro de la comunidad se están formando agrupaciones empresariales con la finalidad de tener el bienestar y progreso, buscando el desarrollo colectivo de toda la hermandad peninsular.

Las principales definiciones para **MINISTERIO** fueron: Nos permitió conocer como los ganaderos al momento de escuchar el término Ministerio lo asociaron rápidamente con palabras que en su orden fueron: Trabajo, Institución, Autoridad, M.A.G.A.P., Ayuda/Apoyo, Agricultura y Ganadería.

El Ministerio se refleja en el trabajo que desarrolla cualquier tipo de institución llámese esta gubernamental o de las O.N.G. Pero relacionando con la investigación. El Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca es la máxima autoridad la cual está encargada de brindar la ayuda y el apoyo necesario en el ámbito de agrícola y ganadero y de actividades afines al ministerio.

Las principales definiciones para **GANADERIA** fueron: Nos permitió conocer como los ganaderos al momento de escuchar el término Ganadería lo asociaron rápidamente con palabras que en su orden fueron: Animales (Bovinos), Agropecuaria, Desarrollo, Sostenible, Fusión, Producción y Apoyo, Esperanza, Desarrollo, Futuro, Gasto y Trabajo.

La Ganadería se refleja en los hatos bovinos, caprinos, porcinos entre otros por ser los rubros principales que predominan dentro de las comunidades para aquellos la actividad agropecuaria necesita tener ese apoyo para buscar el desarrollo desde el punto de vista productivo, para aquello se está comenzando a fusionar y mejorar el grado de consanguinidad de las razas y de esta manera en un futuro tener en la provincia un ganado de óptima calidad.

Las principales definiciones para **ASOCIATIVIDAD** fueron: Los ganaderos tuvieron una actitud positiva al respecto del término ASOCIATIVIDAD ya que al escucharla la relacionaron rápidamente con palabras que en su orden fueron: Emprendimiento, Unidad, Personas, Organización, Grupos Bienestar y Compromiso, Desarrollo, Necesidad, Futuro, Progreso, Cooperación y Socios.

El termino ASOCIATIVIDAD se puede reflejar en diversos ámbitos sean estos político, educación entre otros, pero donde está teniendo mayor fuerza es en los emprendimientos que se vienen desarrollando en las comunidades, porque las personas se mantienen unidad en dichas organizaciones ya que es el único mecanismo para encarar las necesidades, para encontrar el bienestar de los socios y del grupo asociativo. Y para que puedan tener en el fututo el desarrollo, el compromiso y la cooperación deben reinar en ellos.

Pregunta Nº. 2 Algunas personas se han referido al sector ganadero de la Provincia de Santa Elena, describiéndolo con ciertas frases. De acuerdo a su opinión: 2.1. ¿Cuál de estas frases describen mejor al sector ganadero, en 1er lugar?

TABLA Nº 28. Sector Ganadero Primer Lugar.

Descripción	f	%
Esta en vía de desarrollo	25	41%
Esta en un crecimiento progresivo	7	11%
Es una actividad enriquecedora	11	18%
Es un sector abandonado	2	3%
Esta en un crecimiento lento	3	5%
Está teniendo un desarrollo desordenado	13	21%
TOTAL	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 29. Sector Ganadero Primer Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

La encuesta desarrollada en la comunidad de Aguadita los ganaderos describieron al sector como una actividad que está en vía de desarrollo gracias a la intervención de instituciones como el MAGAP por medio de la Escuela de la Revolución Agraria ERA, mediantes el apoyo de los ingenieros que imparten capacitaciones han ayudado en el desenvolvimiento de los ganaderos, así mismo es participe la Prefectura, Agrocalidad. Pero a la vez está teniendo un desarrollo desordenado debido a la falta del Liderazgo en la comunidad, por no estar agrupado y por el individualismo en los ganaderos del sector.

2.2. ¿Cuál de estas frases describen mejor al sector ganadero, en 2do lugar?

TABLA Nº 29. Sector Ganadero Segundo Lugar.

Descripción	f	%
Está en vía de desarrollo	11	18%
Está en un crecimiento progresivo	7	11%
Es una actividad enriquecedora	14	23%
Es un sector abandonado	2	3%
Está en un crecimiento lento	4	7%
Está teniendo un desarrollo desordenado	23	38%
TOTAL	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO Nº 30. Sector Ganadero Segundo Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

La encuesta desarrollada en la comunidad de Aguadita los ganaderos describieron al sector como una actividad que está teniendo un desarrollo desordenado a consecuencia del poco compromiso por parte de los ganaderos hacia esta actividad, además de no contar con una organización que permita hacer de ésta un medio de desarrollo, pero a pesar de aquello se busca la forma para hacer de este sector una actividad enriquecedora mediante la comercialización del ganado y que a su vez busque una vía de desarrollo que permita tener un crecimiento, conjuntamente con el apoyo de entidades como el MAGAP.

2.3. ¿Cuál de estas frases describen mejor al sector ganadero, en 3er lugar?

TABLA No 30. Sector Ganadero Tercer Lugar.

Descripción	f	%
Está en vía de desarrollo	12	23%
Está en un crecimiento progresivo	9	21%
Es una actividad enriquecedora	19	34%
Es un sector abandonado	3	10%
Está en un crecimiento lento	5	11%
Está teniendo un desarrollo desordenado	13	30%
TOTAL	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO NO 31. Sector Ganadero tercer lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

La encuesta desarrollada en la comunidad de Aguadita los ganaderos describieron al sector como una actividad enriquecedora debido a la comercialización del ganado sea está en pie o faenado a las personas que acuden a la comunidad a demandar del ganado, pero a consecuencia de la comercialización que se genera de forma informal e indebida se ésta teniendo un desarrollo desordenado porque no se establecen un precio justo, de acuerdo a las condiciones de los hatos ganaderos. Durante los últimos años gracias a la intervención de Instituciones como el MAGAP, ésta consiguiendo un desarrollo progresivo y esto genera que a su vez tenga un crecimiento continuo.

Pregunta No. 3 ¿Qué instituciones que brinden apoyo al sector ganadero conoce usted aun que solo sea de nombre?

TABLA No 31. Instituciones que apoyan a los ganaderos.

Instituciones	F	%
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP	61	100%
Agrocalidad	45	75%
Gobierno Autónomo Descentralizado de Santa Elena PREFECTURA	29	48%
Ilustre Municipalidad de Santa Elena.	14	23%
Universidad Estatal Península de Santa Elena UPSE	0	0%
Asociación Ganadera de la Provincia de Santa Elena AGAPSE	0	0%
Banco Nacional de Fomento BNF	18	30%
Corporación Financiera Nacional CFN	11	18%
Banco Solidario	0	0%
Finca	4	7%
Banco Guayaquil	0	0%
Otros.	0	0%
Total encuestas	61	

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 32. Instituciones que apoyan a los ganaderos.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en las Comunidades supieron mencionar al Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP siendo la institución más nombrada, esto se debe a la gran participación y el rol fundamental que ah tomado en el desarrollo de este importante sector y con los proyectos, programas, talleres y capacitaciones que son implementados por las Escuelas de la Revolución Agraria ERAS.

Pregunta Nº. 4 Y, de estas ¿Cuáles conoce aunque solo sea de nombre?

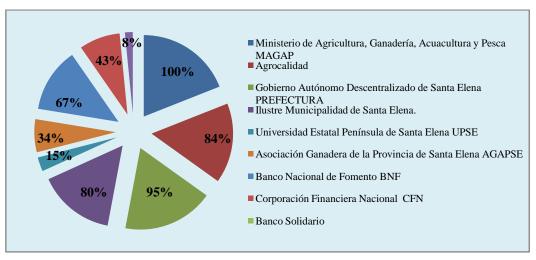
TABLA No 32. Instituciones que conoce de nombre.

Instituciones	f	%
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP	61	100%
Agrocalidad	51	84%
Gobierno Autónomo Descentralizado de Santa Elena PREFECTURA	58	95%
Ilustre Municipalidad de Santa Elena.	49	80%
Universidad Estatal Península de Santa Elena UPSE	9	15%
Asociación Ganadera de la Provincia de Santa Elena AGAPSE	21	34%
Banco Nacional de Fomento BNF	41	67%
Corporación Financiera Nacional CFN	26	43%
Banco Solidario	0	0%
Finca	5	8%
Banco Guayaquil	0	0%
Otros.	0	0%
Total encuestas	61	

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 33. Instituciones que conoce de nombre.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en las Comunidades supieron mencionar al Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP siendo la in situación más nombrada, esto se debe a la gran participación y el rol fundamental en el desarrollo de este importante sector y con los proyectos, programas, talleres y capacitaciones que son implementados por las Escuelas de la Revolución Agraria ERAS hacia los ganaderos

Pregunta Nº. 5 Y, de estas ¿Cuáles recibió apoyo alguna vez?

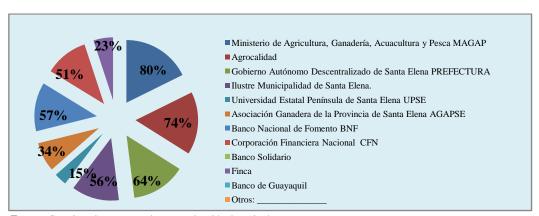
TABLA No 33. Instituciones que recibió apoyo alguna vez.

Instituciones	f	%
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP	49	80%
Agrocalidad	45	74%
Gobierno Autónomo Descentralizado de Santa Elena PREFECTURA	39	64%
Ilustre Municipalidad de Santa Elena.	34	56%
Universidad Estatal Península de Santa Elena UPSE	9	15%
Asociación Ganadera de la Provincia de Santa Elena AGAPSE	21	34%
Banco Nacional de Fomento BNF	35	57%
Corporación Financiera Nacional CFN	31	51%
Banco Solidario	0	0%
Finca	14	23%
Banco Guayaquil	0	0%
Otros.	0	0%
Total encuestas	61	

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO NO 34. Instituciones que recibió apoyo alguna vez.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en las Comunidades supieron mencionar al Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP siendo la institución más nombrada, esto se debe a la gran participación y el rol fundamental en el desarrollo de este importante sector y con los proyectos, programas, talleres y capacitaciones que son implementados por las Escuelas de la Revolución Agraria ERAS hacia los ganaderos y asimismo Agrocalidad cumple un papel primordial en el manejo del ganado mediante su programa y por la Comisión Nacional de Erradicación de la Fiebre Aftosa

Pregunta Nº. 6 Y, de estas ¿Cuáles les ha servido de apoyo en el último año?

TABLA No 34. Instituciones de apoyo el último año.

Instituciones	f	%
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP	61	100%
Agrocalidad	51	84%
Gobierno Autónomo Descentralizado de Santa Elena PREFECTURA	53	87%
Ilustre Municipalidad de Santa Elena.	29	48%
Universidad Estatal Península de Santa Elena UPSE	0	0%
Asociación Ganadera de la Provincia de Santa Elena AGAPSE	3	5%
Banco Nacional de Fomento BNF	46	75%
Corporación Financiera Nacional CFN	29	48%
Banco Solidario	0	0%
Finca	14	23%
Banco Guayaquil	2	3%
Otros.	0	0%
Total encuestas	61	

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 35. Instituciones de apoyo el último año.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en las Comunidades supieron mencionar al Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP siendo la institución más nombrada, esto se debe a la gran participación y el rol fundamental en el desarrollo de este importante sector y con los proyectos, programas, talleres y capacitaciones que son implementados por las Escuelas de la Revolución Agraria ERAS hacia los ganaderos y asimismo Agrocalidad cumple un papel primordial en el manejo del ganado, siendo las instituciones que han recibido apoyo en los últimos años.

Pregunta Nº. 7 Y, de todas ellas ¿Cuál es su institución preferida?

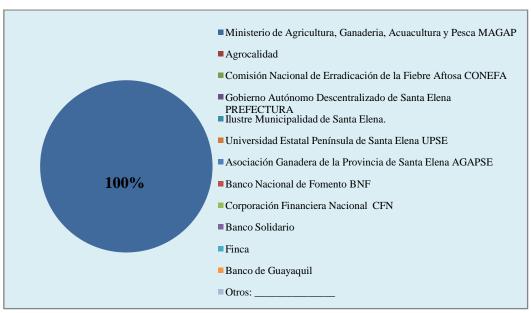
TABLA No 35. Institución Preferida.

Instituciones	f	%
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP	61	100%
Agrocalidad	0	0%
Gobierno Autónomo Descentralizado de Santa Elena PREFECTURA	0	0%
0% Ilustre Municipalidad de Santa Elena.	0	0%
Universidad Estatal Península de Santa Elena UPSE	0	0%
Asociación Ganadera de la Provincia de Santa Elena AGAPSE	0	0%
Banco Nacional de Fomento BNF	0	0%
Corporación Financiera Nacional CFN	0	0%
Banco Solidario	0	0%
Finca	0	0%
Banco Guayaquil	0	0%
Otros.	0	0%
Total encuestas	61	

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 36. Institución Preferida.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados, supieron mencionar al Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca **MAGAP** siendo la institución preferida por parte de los ganaderos, esto se debe a la gran participación y el rol fundamental que viene cumpliendo en el desarrollo de este importante sector ganadero.

Pregunta No. 8 de acuerdo a esta escala ¿Con cuanto calificaría a su institución preferida?

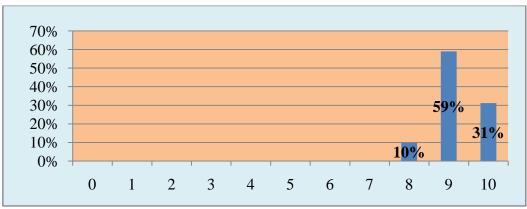
TABLA No 36. Calificación de Institución Preferida.

												Total
Valor	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
f	0	0	0	0	0	0	0	0	6	36	19	61
%	0	0	0	0	0	0	0	0	10%	59%	31%	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 37. Calificación de Institución Preferida.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en la comunidades la Institución con mayor moción fue el Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP siendo ella de la preferencia en los ganaderos, la calificación varia en las puntuaciones: con una calificación de 8, 9 y 10. No hay una perfección en esta Institución esto quiere decir que se debe de mejorar en los programas, proyectos en los que intervienen en los ganaderos. Dentro de la comunidad de Aguadita los ganaderos encuestados califican al Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca con una puntuación de 9, esta calificación se debe a la participación activa de la Institución hacia los ganaderos.

Pregunta No. 9 Algunas personas mencionaron algunos problemas que afectan el desarrollo de los ganaderos de la Provincia de Santa Elena. De acuerdo a su opinión: 9.1. ¿Cuál de estos problemas afectan al sector ganadero en 1er lugar?

TABLA No 37. Problemas de los Ganaderos Primer Lugar.

Problemas	f	%
Recurso hídrico AGUA	29	48%
Sistemas y canales de riego	5	8%
Abastecimiento de alimentos y pastizales	17	28%
Proyectos ineficientes	1	1%
Inseguridad DELICUENCIA	9	15%
Total	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 38. Problemas de los Ganaderos Primer Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Las condiciones agroecológicas y de la zona climática existente en gran parte de las comunidades en especial de la zona de Aguadita resaltaron el Problema que afecta en el manejo del ganado se debe al poco abastecimiento del Recurso Hídrico (Agua) que es afectado a consecuencia de: la escasez de lluvia, la talla de árboles y el no contar dentro de la Comunidad con un reservorio donde se pueda almacenar el líquido vital, así mismo es afectado por el escaso Abastecimiento de alimentos y pastizales, para alimentar al ganado.

9.2. ¿Cuál de estos problemas afectan al sector ganadero en 2do lugar?

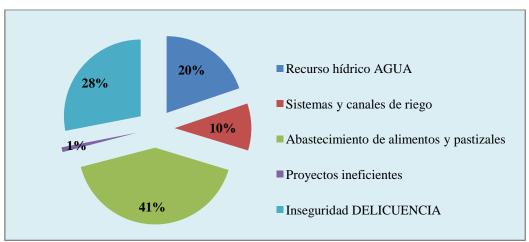
TABLA No 38. Problemas de los Ganaderos Segundo Lugar.

Problemas	f	%
Recurso hídrico AGUA	12	20%
Sistemas y canales de riego	6	10%
Abastecimiento de alimentos y pastizales	25	41%
Proyectos ineficientes	1	1%
Inseguridad DELICUENCIA	17	28%
Total	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

GRÁFICO No 39. Problemas de los Ganaderos Segundo Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Las condiciones agroecológicas existente en Aguadita resaltaron el Problema que afecta en el manejo del ganado se debe a la insuficiente de abastecimiento de alimentos y pastizales, los ganaderos optaron por la compra las pancas de maíz o pastizales en comunidades vecinas, otra opción es dejar al ganado al libre pastoreo en las sabana esto acarrea a que la Inseguridad / delincuencia se vaya generando con el transcurrir de los días. Todos estos problemas se debe a consecuencia de la escasez del Recurso Hídrico (Agua) es afectado por la zona climática que es flexible y está cambiando constantemente.

9.3. ¿Cuál de estos problemas afectan al sector ganadero en 3er lugar?

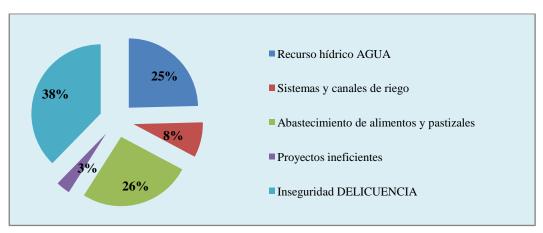
TABLA No 39. Problemas de los Ganaderos Tercer Lugar.

Problemas	f	%
Recurso hídrico AGUA	15	25%
Sistemas y canales de riego	5	8%
Abastecimiento de alimentos y pastizales	16	26%
Proyectos ineficientes	2	3%
Inseguridad DELICUENCIA	23	38%
Total	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

GRÁFICO No 40. Problemas de los Ganaderos Tercer Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

Las condiciones agroecológicas existente Aguadita resaltaron el Problema que afecta en el manejo del ganado se debe a la Inseguridad / Delincuencia debido a que el ganado se encuentra al libre pastoreo en las sabana esto acarrea a que la delincuencia vaya en aumento ya que el ganado no se encuentra con el cuidado de nadie y puede ser víctima de los cuatreros esto se debe a la insuficiente abastecimiento en alimentos y pastizales y para mitigar este problema los ganaderos optaron por la compra las pancas de maíz o pastizales en comunidades vecinas.

Pregunta Nº. 10 De acuerdo a la siguiente escala, ¿con cuanto calificaría la implementación de la ASOCIATIVIDAD en los ganaderos de la Provincia de Santa Elena?

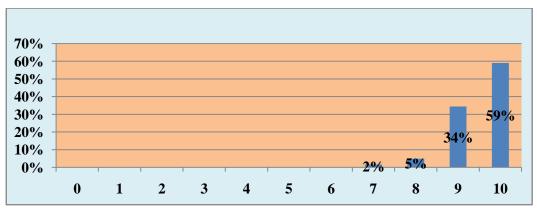
TABLA No 40. Calificación a la ASOCIATIVIDAD de Ganaderos.

												Total
Valor	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
f	0	0	0	0	0	0	0	1	3	21	36	61
%	0	0	0	0	0	0	0	2%	5%	34%	61%	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

GRÁFICO No 41. Calificación a la ASOCIATIVIDAD de Ganaderos.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

De los ganaderos encuestados en la Comunidad la calificación hacia la implementación de grupos asociativos del sector ganadero, varían las calificaciones en las puntuaciones: con una calificación de 7, 8, 9 a 10. Puntuaciones a considerar ya que han sido favorable, esto nos manifiesta que la implementación de grupos asociativos hacia el sector va a tener una acogida satisfactoria, ya que podría ser el medio para el desarrollo de los ganaderos. Dentro de la Comunidad de Aguadita y de las Comunidades de la Parroquia Colonche los ganaderos encuestados califican la implementación de Grupos Asociativos en los ganaderos con una puntuación de 10, esta calificación se debe a la participación activa de este medio para poder logara el desarrollo en general.

Pregunta No. 11 ¿Qué instituciones del Estado le corresponde ayudar a la conformación de Grupos Asociativos, conoce usted aunque solo sea de nombre?

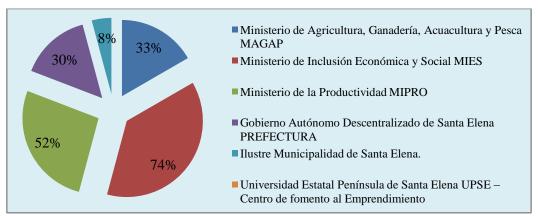
TABLA No 41. Instituciones que Conforman Grupos Asociativos.

INSTITUCIONES	f	%
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP	20	33%
Ministerio de Inclusión Económica y Social MIES	45	74%
Ministerio de la Productividad MIPRO	32	52%
Gobierno Autónomo Descentralizado de Santa Elena PREFECTURA	18	30%
Ilustre Municipalidad de Santa Elena.	5	8%
Universidad Estatal Península de Santa Elena UPSE – Centro de Fomento	0	0%
al Emprendimiento.	U	0 70
Total encuestas	61	

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

GRÁFICO No 42. Instituciones que Conforman Grupos Asociativos.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en la comunidad de Aguadita mencionar al Ministerio de Inclusión Económica y Social MIES esto se deba a los programas y talleres de capacitaciones y proyectos que viene desarrollando para mejorar las capacidades de los productores de la provincia, seguido por el Ministerio de la Productividad MIPRO siendo unas de las instituciones que también ayuda a los productores en general además ayuda a mejorar las condiciones laborables y productivas.

Pregunta Nº. 12 Y, de estas ¿Cuáles les corresponden impulsar la ASOCIATIVIDAD en el sector ganadero en la Provincia de Santa Elena?

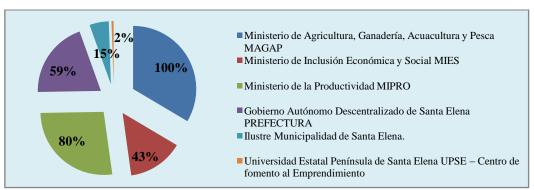
TABLA No 42. Instituciones que Conforman Asociaciones Ganaderas.

INSTITUCIONES	f	%
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP	61	100%
Ministerio de Inclusión Económica y Social MIES	26	43%
Ministerio de la Productividad MIPRO	49	80%
Gobierno Autónomo Descentralizado de Santa Elena PREFECTURA	36	59%
Ilustre Municipalidad de Santa Elena.	9	15%
Universidad Estatal Península de Santa Elena UPSE - Centro de	1	2%
Fomento al Emprendimiento.		
Total encuestas	61	

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías .

GRÁFICO No 43. Instituciones que Conforman Asociaciones Ganaderas.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en la Comunidad de Aguadita mencionar al Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP, por ser la institución que mayor relación se tiene por parte de los ganaderos. El Ministerio de la Productividad MIPRO también cumple un papel primordial en la formación de grupos asociativos ya que esto se deba a los programas y talleres de capacitaciones y proyectos que viene desarrollando para mejorar las capacidades de los productores, además ayuda a mejorar las condiciones laborables y productivas.

Pregunta No. 13 Y, ¿Cuál cree usted la más importante para el desarrollo de Grupos Asociativos?

TABLA No 43. Institución importante para el Desarrollo de Grupos Asociativos.

INSTITUCIONES	f	%
Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP	61	100%
Ministerio de Inclusión Económica y Social MIES	0	0%
Ministerio de la Productividad MIPRO	0	0%
Gobierno Autónomo Descentralizado de Santa Elena PREFECTURA	0	0%
Ilustre Municipalidad de Santa Elena.	0	0%
Universidad Estatal Península de Santa Elena UPSE – Centro de Fomento	0	0%
al Emprendimiento.	O	0 70
Total encuestas	61	

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 44. Institución para el Desarrollo de Grupos Asociativos.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

La Conformación de Grupos Asociativos en el sector. De los ganaderos encuestados en la Comunidad de Aguadita y de las Comunidades de la Parroquia Colonche el 100% sienten una preferencia hacia el Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP por ser la Institución que durante los últimos años ha tenido una gran participación en ellos, mediante la ejecución de los proyectos, programas, talleres y capacitaciones han impulsado a que se formen grupos asociativos en el sector ganadero y para así juntos buscar el desarrollo y tener el beneficio de manera equitativa.

Pregunta No. 14 ¿Cuan de acuerdo estaría usted en que un modelo asociativo se implemente en la Comuna Aguadita para el desarrollo de sus Capricultores?

TABLA No 44. Calificación de ASOCIATIVIDAD de Capricultores.

Descripción	f	0/0
Totalmente de acuerdo	34	56%
Muy de acuerdo	18	29%
De acuerdo	5	8%
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	3	5%
En desacuerdo	1	2%
Muy en desacuerdo	0	0%
Totalmente en desacuerdo	0	0%
Total	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 45. Calificación de ASOCIATIVIDAD de Capricultores.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en las comunidades se mostraron Totalmente de acuerdo en que se forme el grupo asociativo entre los Capricultores ya que mediante esta forma de agruparse los beneficios a conseguir serán más eficientes que ayudaran a tener un desarrollo sostenible. Pero en cambio otras personas dentro de la Comunidad de Aguadita se abstuvieron en responder ya que no tenían el conocimiento en la formación de un grupo de asociativo. También con el 2% están en desacuerdo en la conformación del grupo asociativo puesto que no es de la idea de trabajar con otras personas.

Pregunta Nº. 15 ¿Cuáles de estos aspectos mejorarían con la ASOCIATIVIDAD en los Capricultores de la Comuna Aguadita, en 1er lugar?

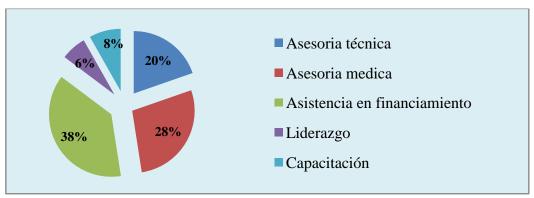
TABLA No 45. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 1er Lugar.

Descripción	f	%
Asesoría técnica	12	20%
Asesoría medica	17	28%
Asistencia en financiamiento	23	38%
Liderazgo	4	6%
Capacitación	5	8%
Total	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

GRÁFICO No 46. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 1er Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Del total de los ganaderos encuestados en la comunidad mencionaron que podrán mejorar en la Asistencia en Financiamiento ya que mediante esto se podría tener acceso a créditos financieros sean esto reembolsables o no reembolsables en cualquier institución financiera del sector público o privado. Asimismo se mejoraría en la Asesoría médica, Asesoría Técnica y en la obtención de capacitaciones. Esto lo podría lograr bajo el convenio con Instituciones Públicas como el MIES, MAGAP, MIPRO, SECAP y otras entidades a fines que ayuden al correcto desenvolvimiento de los ganaderos y también del Privado.

Pregunta Nº. 15.2 ¿Cuáles de estos aspectos mejorarían con la ASOCIATIVIDAD en los Capricultores de la Comuna Aguadita, en 2do lugar?

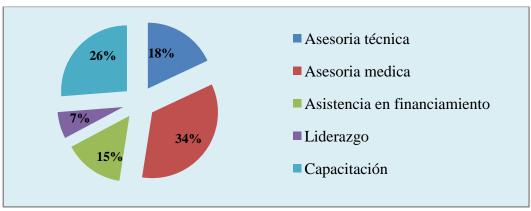
TABLA No 46. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 2do Lugar.

Descripción	f	%
Asesoría técnica	11	18%
Asesoría medica	21	34%
Asistencia en financiamiento	9	15%
Liderazgo	4	7%
Capacitación	16	26%
Total	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

GRÁFICO No 47. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 2do Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

Del total de los ganaderos encuestados en la comunidad mencionaron que podrán mejorar en la Asesoría Medica como se MENCIONO anteriormente se podrán hacer convenios con Instituciones Públicas como el MIES, MAGAP, MIPRO, SECAP y otras entidades a fines que ayuden al correcto desenvolvimiento de los ganaderos y también del Privado. Del mismo modo para las Asesoría Técnica y sobre todo en las Capacitaciones Asimismo en la Asistencia en Financiamiento ya que mediante esto se podría tener acceso a créditos financieros sean esto reembolsables o no reembolsables en cualquier institución financiera.

Pregunta Nº. 15.3 ¿cuáles de estos aspectos mejorarían con la ASOCIATIVIDAD en los capricultores de la comuna aguadita, en 3er lugar?

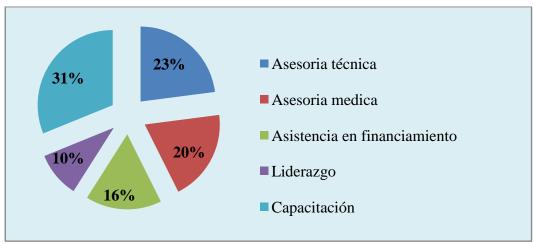
TABLA No 47. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 3er Lugar.

Descripción	f	%
Asesoría técnica	14	23%
Asesoría medica	12	20%
Asistencia en financiamiento	10	16%
Liderazgo	6	10%
Capacitación	19	31%
Total	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 48. Aspecto a Mejorar con la ASOCIATIVIDAD 3er Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Del total de los ganaderos encuestados en la comunidad mencionaron que podrán mejorar en la Capacitaciones donde se podría realizar convenio con Instituciones Públicas como el MIES, MAGAP, MIPRO, SECAP y otras entidades a fines que ayuden al correcto desenvolvimiento de los ganaderos y también del Privado. Asimismo se mejoraría en la Asesoría médica, Asesoría Técnica por medios de los convenios celebrados con estas Instituciones. Igualmente se mejoraría en la Asistencia en Financiamiento ya que mediante esto se podría tener acceso a créditos financieros sean esto reembolsables o no reembolsables.

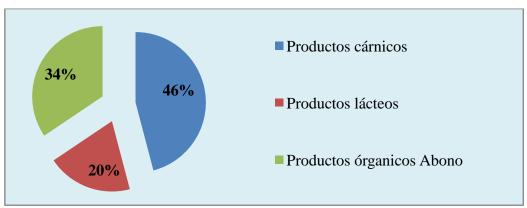
Pregunta Nº. 16 ¿A través de la ASOCIATIVIDAD, a que actividad se podrían dedicar lo Capricultores de la Comuna Aguadita, en 1er lugar?

TABLA No 48. Actividad de los Capricultores en 1er Lugar.

Descripción	f	%
Productos cárnicos	28	46%
Productos lácteos	12	20%
Productos orgánicos Abono	21	34%
Total	61	100%

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 49. Actividad de los Capricultores en 1er Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Del total de los ganaderos encuestados en las comunidades mencionaron que podrán dedicarse a actividades productivas en primer lugar a los Productos Cárnicos ya que en la actualidad están ejerciendo esta actividad puesto que están comercializando el ganado en pie o faenado (menudeo) a las personas quienes demandan este tipo de producto pero esto a sus vez conlleva una competencia desleal en precios ya que no han establecido una escala de precio en la oferta del ganado. Así mismo también se podrían dedicar a Productos Orgánicos (abono) este producto ya se lo están manejando como un proyecto en el MAGAP el cual consiste en la producción rigurosa del estiércol del ganado para luego ser transformado abono orgánico y ser utilizado agricultura. en en la

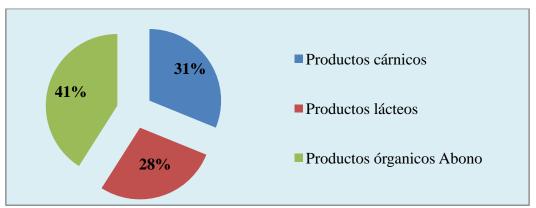
Pregunta Nº. 16.2 ¿A través de la ASOCIATIVIDAD, a que actividad se podrían dedicar lo Capricultores de la Comuna Aguadita, en 2do lugar?

TABLA No 49. Actividad de los Capricultores en 2do Lugar.

Descripción	f	%
Productos cárnicos	19	31%
Productos lácteos	17	28%
Productos orgánicos Abono	25	41%
Total	61	100%

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 50. Actividad de los Capricultores en 2do Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

Del total de los ganaderos encuestados en las comunidades mencionaron que podrán dedicarse a actividades productivas en segundo lugar a los Productos Orgánicos (abono) este producto ya se lo están manejando como un proyecto en el MAGAP el cual consiste en la producción rigurosa del estiércol del ganado para luego ser transformado en abono orgánico y ser utilizado en la agricultura. Así mismo también se podrían dedicar a Productos Cárnicos ya que en la actualidad están ejerciendo esta actividad puesto que están comercializando el ganado en pie o faenado (menudeo) a las personas quienes demandan este tipo de producto pero esto a sus vez conlleva una competencia desleal en precios ya que no han establecido una escala de precio en la oferta del ganado.

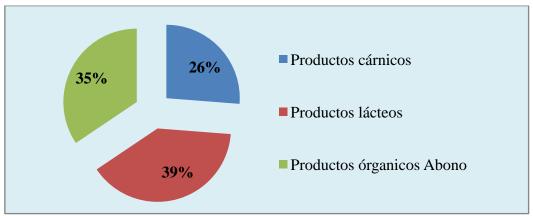
Pregunta Nº. 16.3 ¿A través de la ASOCIATIVIDAD, a que actividad se podrían dedicar lo Capricultores de la Comuna Aguadita, en 3er lugar?

TABLA No 50. Actividad de los Capricultores en 3er Lugar.

Descripción	f	%
Productos cárnicos	16	26%
Productos lácteos	24	39%
Productos orgánicos Abono	21	34%
Total	61	100%

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

GRÁFICO No 51. Actividad de los Capricultores en 3er Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

Del total de los ganaderos encuestados en las comunidades mencionaron que podrán dedicarse a actividades productivas en tercer lugar a los Productos Lácteos el consistiría en la a la elaborar Productos Lácteos a leche el cual se podría diversificar la producción como en el queso, mantequilla, yogurt y productos derivados de la leche. Así mismo también se podrían dedicar a Productos Orgánicos (abono) este producto ya se lo están manejando como un proyecto en el MAGAP el cual consiste en la producción rigurosa del estiércol del ganado para luego ser transformado en abono orgánico y ser utilizado en la agricultura.

Pregunta No. 17 En su opinión ¿Qué tan importante es para el éxito del sector ganadero contar con un buen Liderazgo?

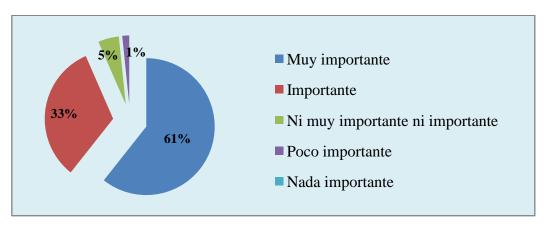
TABLA No 51. Liderazgo Éxito de los Ganaderos.

Descripción	f	%
Muy importante	37	61%
Importante	20	33%
Ni muy importante ni importante	3	5%
Poco importante	1	1%
Nada importante	0	0%
Total	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 52. Actividad de los Capricultores.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en las comunidades consideraron que es muy importante contar con un buen liderazgo en el grupo asociativo entre los Capricultores ya que mediante esta forma de agruparse el liderazgo no recaerá en una sola persona sino que para poder conseguir resultados favorables se requiere del trabajo en conjunto. Pero también hubo personas dentro de la Comunidad de Aguadita y fuera de la misma que se abstuvieron en responder ya que no tenían el conocimiento y consideraron en que no sería ni muy importante ni importante el poder contar en la con un liderazgo, asimismo solo el 1%.

Pregunta Nº. 18 Algunas personas se han referido al Liderazgo existente en el sector ganadero de la Provincia de Santa Elena, describiéndolo con ciertas razones que explican su ausencia: **18.1.** ¿Cuál de estas razones explican al Liderazgo existente en primer lugar?

TABLA No 52. Liderazgo en los Ganaderos 1er Lugar.

Descripción	f	%
Desorganización en los ganaderos	26	43%
El no emprendimiento de proyectos	8	13%
Conformismo en los ganaderos	17	28%
No hay motivación	10	16%
Total	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 53. Liderazgo en los Ganaderos 1er Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en las comunidades consideraron que la ausencia del liderazgo se debe a, en primer lugar a la Desorganización en los ganaderos debido a que no se cuenta con lineamientos que permitan mantener una correcta organización esto podría explicar también por qué no se está emprendiendo proyectos empresariales que ayuden de una u otra manera a conseguir el desarrollo en los ganaderos. Así mismo la aparición del Conformismo en los ganaderos se debe a la poca motivación que existe por parte de los dirigentes y directivos de las entidades en poder emprender proyectos que favorezcan a toda la comunidad.

Pregunta Nº. 18.2. ¿Cuál de estas razones explican al Liderazgo existente en segundo lugar?

TABLA No 53. Liderazgo en los Ganaderos 2do Lugar.

Descripción	f	%
Desorganización en los ganaderos	11	18%
El no emprendimiento de proyectos	9	15%
Conformismo en los ganaderos	24	39%
No hay motivación	17	28%
Total	61	100%

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 54. Liderazgo en los Ganaderos 2do Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en las comunidades consideraron que la ausencia del liderazgo se debe a, en segundo lugar al Conformismo en los ganaderos se debe a la poca motivación que existe por parte de los dirigentes y directivos de las entidades en poder emprender proyectos que favorezcan a toda la comunidad. Así mismo la aparición a la Desorganización en los ganaderos debido a que no se cuenta con lineamientos que permitan mantener una correcta organización esto podría explicar también por qué no se está emprendiendo proyectos empresariales.

Pregunta No. 18.3. ¿Cuál de estas razones explican al Liderazgo existente en tercer lugar?

TABLA No 54. Liderazgo en los Ganaderos 3er Lugar.

Descripción	f	%
Desorganización en los ganaderos	14	23%
El no emprendimiento de proyectos	10	17%
Conformismo en los ganaderos	16	26%
No hay motivación	21	34%
Total	61	100%

Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

GRÁFICO No 55. Liderazgo en los Ganaderos 3er Lugar.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De los ganaderos encuestados en las comunidades consideraron que la ausencia del liderazgo se debe a, en tercer lugar a la a la poca motivación que existe por parte de los dirigentes y directivos de las entidades es por eso la aparición del Conformismo en los ganaderos ya que no ponen énfasis en poder emprender proyectos que favorezcan a toda la comunidad. Así mismo la Desorganización en los ganaderos debido a que no se cuenta con lineamientos que permitan mantener una correcta organización esto podría explicar también por qué no se está emprendiendo proyectos empresariales que ayuden de una u otra manera a conseguir el desarrollo en los ganaderos.

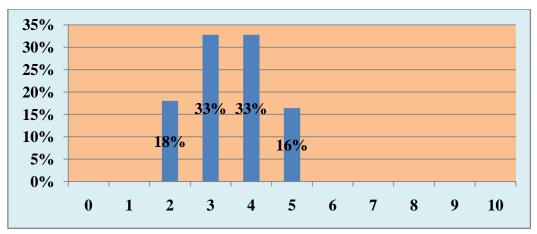
Pregunta Nº. 19. De acuerdo a la siguiente escala, ¿Con cuanto calificaría el Liderazgo en el sector ganadero de la Provincia de Santa Elena?

TABLA No 55. Calificación del Liderazgo en los Ganaderos.

												Total
Valor	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
f	0	0	11	20	20	10	0	0	0	0	0	61
%	0	0	18%	33%	33%	16%	0	0	0	0	0	100%

Elaborado por: Nelson Matías Calderón

GRÁFICO No 56. Calificación del Liderazgo en los Ganaderos.



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

El Liderazgo en el sector ganadero, varía en las puntuaciones: con una calificación de 1, 2, 3, 4 y 5. Puntuaciones a considerar ya que no han sido favorables, esto nos manifiesta que el Liderazgo en la actualidad no está siendo impulsado en las comunidades ni en los dirigentes ni en los ganaderos, pero en caso de que el Liderazgo llegue a ser tomado en cuenta en las comunidades van a tener un despunte logrando resultados satisfactorios Dentro de la Comunidad de Aguadita los ganaderos encuestados califican al liderazgo existente en un rango del promedio que va de 1 hasta 5 esta calificación se debe al conformismo de los ganaderos en conseguir el desarrollo en este importante sector.

3.4.2. Análisis de resultados de la encuesta externas

Objetivo de la encuesta.

Aplicar encuesta mediante el Cuestionario estructurado a personas de las comunidades de la Parroquia Colonche de tal manera que permita la obtención de información general con respecto al sujeto y objeto de estudio.

Universo.

Comunidades de la parroquia Colonche, del cantón Santa Elena, Provincia de Santa Elena.

Muestra.

138 personas.

Desarrollo

El desarrollo de las encuestas fueron realizadas a personas ajenas a la comuna. Y de acuerdo a los resultados obtenidos en la ejecución de las encuestas externas fueron:

Las personas de las comunidades de la parroquia Colonche, describen al sector agropecuario en la provincia de Santa 2Elena como una actividad enriquecedora, debido a la comercialización del ganado en pie o faenado a comerciantes, además recalcaron que instituciones como el MAGAP están ayudando a tener un crecimiento progresivo ya que sin el apoyo, ellos a la fecha tendrían un desarrollo desordenado causando perjuicio en el desarrollo comercial de los ganaderos.

El rol fundamental del MAGAP mediante las Escuelas de la Revolución Agraria ERAS es importante ya que mediante las ERAS el desarrollo de este importante sector y con los proyectos, programas, talleres y capacitaciones son impartidos por ellos, así mismo con Agrocalidad cumple un papel primordial en el manejo del ganado mediante su programa Erradicación de la Fiebre Aftosa que ayuda a tener un ganado saludable y de óptima calidad.

Los problemas que se presentan es el escaso Recurso Hídrico (Agua) que es afectado a consecuencia de la escasez de lluvia y el no contar dentro de la comunidad con un reservorio donde se pueda almacenar el líquido vital, así mismo es afectado por el escaso Abastecimiento de alimentos y pastizales, esto relacionado con el problema antes mencionado ya que sin agua no se puede ejercer la actividad agrícola como por ejemplo el sembrar pasto para alimentar al ganado.

Para mitigar este problema se opta por comprar pancas de maíz o pastizales en comunidades vecinas, otra opción es dejar al ganado al libre pastoreo en las sabana esto acarrea a que la Inseguridad / delincuencia se vaya generando con el transcurrir de los días ya que el ganado no se encuentra con el cuidado de nadie y puede ser víctima de los cuatreros problema que se hace más énfasis en las Comunidades de la Parroquia Colonche.

Los ganaderos que se dedican a esta actividad ganadera sienten una gran preferencia por el Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP por ser la institución que está estrictamente relacionada con las actividades ganaderas y tendrán un gran más respaldo si las asociaciones son creadas bajo la tutela del ministerio.

Con la creación de una asociación con personería jurídica podrá mejorar las actividades empresariales en la asistencia en Financiamiento ya que mediante esto

se podría tener acceso a créditos financieros sean esto reembolsables o no reembolsables en cualquier institución financiera del sector público o privado. Asimismo se mejoraría en la Asesoría médica y en la obtención capacitaciones. Esto lo podría lograr bajo el convenio con Instituciones Públicas como el Mies, MAGAP, MIPRO y otras entidades a fines que ayuden al correcto desenvolvimiento de los ganaderos y también con el sector Privado. Ya que se tienen mayor prioridad a la atención de grupos asociativos.

Así mismo se podrá tener una producción en Productos Cárnicos, Productos Orgánicos (abono) y Productos Lácteos, todos estos productos serán derivados de la especie caprina.

De los ganaderos encuestados en las comunidades consideraron que la ausencia del liderazgo se debe a la Desorganización que han tenido los ganaderos, esto se debe a que no existe un correcto lineamiento que permitan mantener una organización, esto podría explicar también por qué no ha existido emprendiendo, proyectos empresariales que ayuden de una u otra manera a conseguir el desarrollo en los ganaderos.

3.5. VERIFICACIÓN DE HIPÓTESIS.

Para el presente trabajo de investigación se propuso una hipótesis con respecto a la variable de ASOCIATIVIDAD.

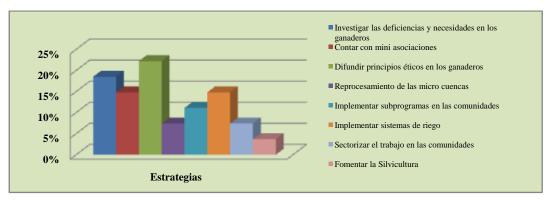
3.5.1. Hipótesis general.

Las Estrategias de Enfoque en la ASOCIATIVIDAD permitirán consolidar la comercialización de productos lácteos y cárnicos, para el desarrollo en los Capricultores de la Comuna Aguadita.

3.5.2. Verificación.

Para verificar esta hipótesis analizamos las siguientes preguntas en la Entrevista realizadas a los profesionales agropecuarios, así:

Pregunta No. 10 ¿Si Ud. dirigiera al M.A.G.A.P. que estrategias adoptaría para poder impulsar la ASOCIATIVIDAD entre los ganaderos de la Provincia de Santa Elena?

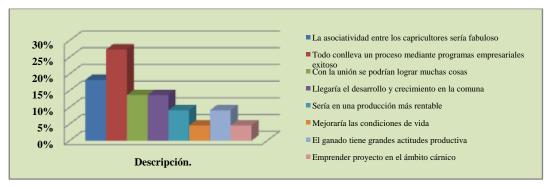


Fuente: Cuestionario semi - estructurado con evaluación de actitudes Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Elaborado por Neison Madas Calderon.

También analizamos la pregunta No. 12.

Pregunta No. 12 ¿Cómo se imagina que sería la ASOCIATIVIDAD entre los Capricultores de la comuna Aguadita de la parroquia Colonche?

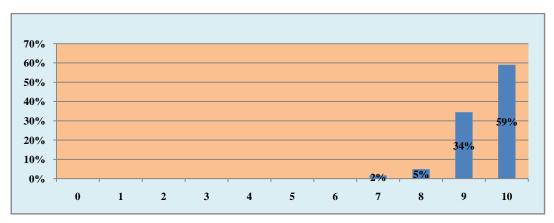


Fuente: Cuestionario semi - estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Del mismo modo analizamos la pregunta No. 10 de las Encuestas, así:

Pregunta No. 10 De acuerdo a la siguiente escala, (mostrar el cuadro de escala) ¿Con cuanto calificaría la implementación de la Asociación en los ganaderos de la Provincia de Santa Elena?

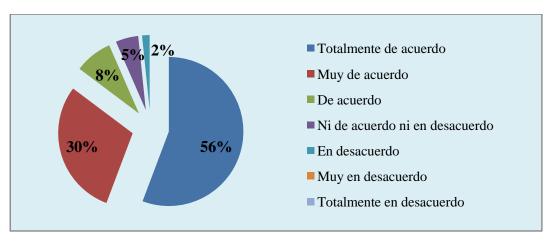


Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

También analizamos la pregunta No. 14.

Pregunta No. 14 ¿Cuán de acuerdo estaría Usted en que un modelo asociativo se implemente en la Comuna Aguadita para el desarrollo de los Capricultores?

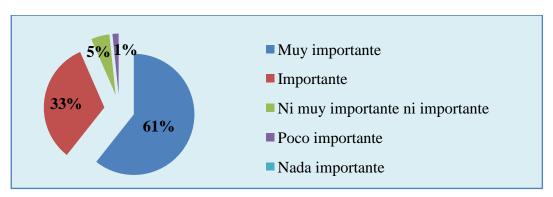


Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

También analizamos la pregunta No. 17.

Pregunta No. 17 En su opinión (mostrar tarjeta) ¿Qué tan importante es parar el éxito del sector ganadero contar con un buen Liderazgo?



Fuente: Cuestionario estructurado con evaluación de actitudes.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

ANÁLISIS GENERAL:

De acuerdo a los resultados que arrojan las preguntas efectuadas a los profesionales con conocimientos agropecuarias, a los ganaderos de la comuna y a las personas de las comunidades cercanas a Aguadita. Todos ellos coinciden que la implementación de la Propuesta de ASOCIATIVIDAD para los Capricultores permitirá dar paso a un modelo de desarrollo endógeno entiéndase como modelo anglosajón a la unión de pueblos basado en procesos sistemáticos y sinérgicos en las actividades empresariales.

Esta clase de desarrollo se inspira en la formalización de una economía solidaria con bases sólidas que permitan alcanzar las metas planteadas en los planes, programas y proyectos, además de que busca la participación e integridad de los actores en cada una de las actividades de la Asociación; así mismo, se fundamentada en el espíritu ético y en las estrategias que permitirán tener control desde adentro en el desarrollo sustentable y sostenible en la comunidad a través de lo largo del horizonte.

3.6. CONCLUSIONES.

Los resultados de las entrevistas y las encuestas tanto internas como externas realizadas a los profesionales, a los ganaderos de la comuna y a los personas de las comunidades cercanas como San Marcos, Recinto Sevilla, todos ellos confirmaron cuantitativamente la problemática planteada en la presente investigación lo cual nos conlleva a plantear las siguientes conclusiones:

- El desarrollo de las investigaciones cualitativa y cuantitativa generaron elementos esenciales que permitieron a su vez dar las pautas en la elaboración de la propuesta de ASOCIATIVIDAD, enfocándose en la economía popular y solidaria contribuyendo desde el inicio de la propuesta.
- Es importante la propuesta de ASOCIATIVIDAD en los capricultores, así
 lo determina con el 83% los profesionales señalaron como aceptable en el
 desarrollo del proyecto, con un 59% los ganaderos y personas de la
 comunidad de Aguadita indicaron estar totalmente de acuerdo en la puesta
 en marcha de la Asociación.
- Una vez generado el primer acercamiento con los ganaderos de la comunidad de aguadita por medio de la observación directa se detectaron las principales problemáticas enfocándose el principal problema a las condiciones agroecológicas esto se lo cuantifica en la entrevista a profesionales señalando con el 23% hace referencia a la escasez del recurso hídrico y con 18% se debe a la ausencia de alimento pare el ganado. Así mismo de acuerdo a la encuesta internas puntualizaron con el 48% hace referencia a la escasez del recurso hídrico y con 41% se debe a la ausencia de alimento pare el ganado y la delincuencia que se presentan

con un 38%; además de esto problemas, también se hace presente en la encuestas externas a la falta de sistemas de riego con el 28%.

- Se determinó también la situación actual del sujeto de estudio por medio de la técnica FODA donde se resaltan las principales fortalezas en primer lugar están la constante: capacitaciones y asesoramientos técnicos brindados por las Instituciones gubernamentales y el contar con un ganado de óptimo para la producción señalando una fortaleza con un peso del 9%. Así mismo en la debilidad más importante se da porque los ganaderos no cuenta con una infraestructura adecuada para la producción señalando el peso del 9%. De la misma forma el factor más importante que se tiene como oportunidad es el aprovechar implementar proyectos más eficientes en la comunidad señalando así el peso del 9%. Así mismo la amenaza da cuando en otras comunidades desarrollan más grave se espontáneamente la actividad agropecuaria. El total ponderado menor a 2.5 indica que el grupo asociativo está por debajo de la media en su esfuerzo por seguir estrategias que capitalicen sus fortalezas, oportunidades, debilidades y amenazas.
- De los resultados en las encuestas internas y de las externas se pudo obtener información que permitió evaluar las actividades productivas, el cual se concluye que la Asociación en los Capricultores podrá dedicarse a la producción en productos cárnicos con el 46% y 42%, en productos lácteos con el 41% y 39% y en productos orgánicos con el 39% y 37% respectivamente.
- Actualmente los ganaderos en las comunidades no disponen de estrategias y por los resultados obtenidos en los profesionales el 22% la estrategia a implementar es el difundir principios éticos en los ganaderos, lo cual daría el realce al liderazgo en el sector.

3.7. RECOMENDACIONES.

- Se elabore la propuesta de ASOCIATIVIDAD en base a la integración de las investigaciones cualitativa y cuantitativa que servirán de basé para desarrollar el contenido de la propuesta.
- Elaborar los estatutos de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza mediante la asesoría de la Unidad Jurídica del Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca para la obtención de la Personería Jurídica.
- Se recomienda que a partir de la matriz FODA se realicen las matrices de combinación como FO. y DA. De tal manera que permita formular los objetivos estratégicos y a su vez generen las estrategias para el desarrollo del grupo asociativo.
- Elaborar las matrices de BCG y de las Cincos Fuerzas de PORTER que permita implementar las estrategias para el correcto desarrollo de la Asociación.
- Se recomienda a los capricultores que por medio de la ASOCIATIVIDAD se pueden dar cambio a la matriz productiva, aperturas nuevos mercados a nivel local y nacional y priorizar los sistemas de comercialización para obtener mejoras en los ámbitos económicos y comercial.
- Establecer un sistema articulado de cooperación en el grupo Asociativo para lograr generar ventaja competitiva en los Capricultores de la Comuna Aguadita.

CAPÍTULO IV

PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA DE LA PARROQUIA COLONCHE CANTÓN SANTA ELENA. AÑO 2013

4.1. PRESENTACIÓN

El presente del trabajo de investigación busca establecer Alianzas Estrategias en su modalidad de ASOCIATIVIDAD, modelo que se ha venido siendo implementado en sectores sociales, políticos y considerado como el medio ideal para el desarrollo empresarial. Por tanto la "Propuesta de ASOCIATIVIDAD para los capricultores de la comuna Aguadita", de la parroquia Colonche, del cantón Santa Elena provincia de Santa Elena, año 2013, buscará unificar factores que den paso a la sinergia llevada a cabo en una acción conjunta para la mejora continua y tener aquella ventaja competitiva en los actores de la ASOCIATIVIDAD.

La Propuesta se centra en la comuna Aguadita, lugar caracterizada por ser una zona netamente ganadera de especie bovina y caprina y esta última de raza Anglo Nubian, tipo de ganado óptimo y de mejor adaptabilidad de acuerdo a las condiciones agroecológica existente en la comuna, en la actualidad está teniendo un proceso tecnificado gracias a la intervención del Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP por medio de la Escuela de la Revolución Agrarias ERAS.

Del 100% de los ganaderos, el 80% apoyan a la propuesta de tesis, considerado por la mayoría como el medio que ayudará a mejorar en la matriz productiva y en la calidad de vida en los habitantes en la comunidad.

Los componentes de la propuesta están dado por las siguientes partes: en primer lugar se priorizará los fundamentos organizaciones de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES" tales como la Filosofía Empresarial y documentos Legales de "AGRONUES". Seguidamente nos fijaremos en los Fundamentos Estratégicos como el Análisis FODA, las Matrices Estratégicas, las Fuerzas Competitivas de PORTER y además de las estrategias de comercialización que desarrolle "AGRONUES".

Posteriormente se realizará una tentativa de Presupuesto para "AGRONUES" en donde se detallaran los gastos e ingresos, además del los indicadores de rentabilidad como el VAN y la TIR. Y finalmente se culminará con las conclusiones y recomendaciones respectivas de la propuesta.

4.2. ASPECTOS BÁSICOS.

4.2.1. Justificación e Importancia.

La propuesta de ASOCIATIVIDAD se respalda en la Ley Orgánica de Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario LOEPS en el Título II De la Economía Popular y Solidaria; en su Capítulo I De las Formas de Organización de la Economía Popular y Solidaria; manifestando en su Artículo 8 De las Formas de Organización.- Que integran la Economía Popular y Solidaria las organizaciones en los Sectores Comunitarios, Asociativos y Cooperativas. Así como también las Unidades Económicas Populares".

Así mismo se apoya en la Constitución del país en sus artículos de los Derechos del Buen Vivir reflejados en sus Art.33 y 34, del mismo modo responden a los Objetivos 3, 8, 9 y 10 del Plan Nacional para el Buen Vivir 2013 – 2017, importante doctrina por el cual se formará la Asociación de capricultores de la comuna Aguadita.

De la misma manera la Propuesta se fundamenta mediante información científica y teórica que brindaron respuestas a la problemática mediante la aplicación de técnicas de investigación.

Los capricultores dentro de la comunidad están conscientes que con la creación de la Asociación se podrán tener una correcta organización permitiendo aprovechar cada una de las fortalezas y oportunidades existentes en el entorno y mediante un liderazgo efectivo se podrá tener un desarrollo eficiente.

Por tanto lo antes mencionado influye en el crecimiento, desarrollo y progreso del grupo Asociativo obteniendo como resultados de efectividad en la generación del cambio en la matriz productiva, permitiendo así tener el buen vivir de la comunidad en general.

4.2.2. Objetivos.

4.2.2.1. Objetivo general:

Aplicar Estrategias Competitivas y de Comercialización para los productos cárnicos y lácteos a través de la Constitución Legal de los capricultores; permitiendo así, dar cambios en la matriz productiva de la comunidad.

4.2.2.2. Objetivo específicos:

- Estructurar el procedimiento cronológico que permita llevar a cabo la Resolución y Otorgamiento de la Personería Jurídica para la Asociación.
- Elaborar el documento físico que permita expresar el Acta de Constitución y los Estatutos Generales que regirán dentro de la Asociación.

- Describir los principios rectores de la Asociación como la misión, visión y valores organizacionales, de tal manera que permita tener un correcto desarrollo organizacional.
- Diagnosticar las herramientas estrategias mediante las matrices de Boston Consulting Group y de las Fuerzas de PORTER de tal manera que permita establecer estrategias para el crecimiento competitivo de la Asociación.
- Generar estrategias mediante el diagnóstico de la matriz FO y DA permitiendo mejorar el desarrollo en las actividades de los Capricultores.
- Establecer alianzas mediante las estrategias de comercialización para que los Capricultores aperturen negocios en el mercado.

4.2.3. Operatividad de la propuesta.

La presente PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD EN LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNIDAD DE AGUADITA, fue elaborada mediante las directrices establecidas por la Economía Popular y Solidaria que mediante un proceso sistemático en las actividades se podrá ir reflejando el impacto que se obtenga mediante la puesta en marcha de la propuesta.

El Gobierno en la actualidad ha considerado la importancia que tienen las asociaciones en el país. Y para aquello decretó la Ley Orgánica de Economía Popular y Solidario y del Sector Financiero Popular y Solidario LOEPS en Mayo del 2011 y dentro de la ley se crea la Superintendencia de Economía Popular y Solidario SEPS., siendo el ente que regula, controla las organizaciones.

Además con el Instituto Ecuatoriano de la Economía Popular y Solidario IEPS., se podrán recibir beneficios reflejados en el Reglamento de la LOEPS, como: el acceso a las líneas de créditos otorgados por las instituciones financieras públicas,

financiamiento y cofinanciamiento de proyectos productivos y además de las capacitaciones que encierra las actividades de las organizaciones de la Economía Popular y Solidario. A continuación presentaremos un resumen de la matriz de la presente propuesta de ASOCIATIVIDAD para los capricultores.

CUADRO Nº 18. Resumen de las Estrategia para el Grupo Asociativo.

COMPONENTES ESTRATÉGICOS	ESTRATEGIAS	ACTIVIDADES	EVIDENCIAS
ESTRATEGIA 1	Constitución y legalización del grupo asociativo	Socialización	Registro de asistencia
		Asamblea de Constitución	Informe y Registro de asistencia
		Discusión de Estatutos	Informe y Registro de asistencia
		Informe General de "AGRONUES"	Informe
		Obtención del Acuerdos Ministerial.	Informe
ESTRATEGIA 2	Capacitación del grupo asociativo de "AGRONUES"	Desarrollo Intelectual en temas administrativos.	Informes, Certificados y Registro de asistencia
		Desarrollo Intelectual en temas agro- productivos.	Informes, Certificados y Registro de asistencia
		Desarrollo Intelectual en la comercialización.	Informes, Certificados y Registro de asistencia
		Desarrollo Intelectual en el ambiente tecnológico.	Informes, Certificados y Registro de asistencia
_	Convenios de "AGRONUES" con Instituciones Públicas y Privadas.	Gestión de beneficios hacia "AGRONUES".	Informe y Registro de asistencia
		Alianzas Estratégicas para capacitaciones.	Informe y Registro de asistencia
		Trabajo de Cooperación.	Informe y Registro de asistencia
ESTRATEGIA 4	Implementación de Estrategias de Comercialización de "AGRONUES"	Segmentar el mercado – Establecer el mercado meta de "AGRONUES"	Informe
		Desarrollo de productos – Brindar una Imagen de calidad.	Informe
		Desarrollo de mercado – Difundir y Visitar las cadenas de supermercados en la provincia.	Informe
		Introducción al mercado – Establecer descuentos en la comercialización de los productos de "AGRONUES".	Informe
ESTRATEGIA E	Control de las Estrategias de "AGRONUES"	Constitución y legalización del grupo asociativo	Informe
		Capacitación del grupo asociativo	Informe
		Convenios con Instituciones Públicas y Privadas.	Informe
		Implementación de Estrategias de Comercialización de "AGRONUES"	Informe

Fuente: Resumen de Estrategias para el grupo asociativo

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Se espera que la propuesta de ASOCIATIVIDAD sea de gran utilidad convirtiéndose en la figura de trabajo colectivo para los capricultores y de la comunidad en general y como tal, se convierta en el ente generador de economías permitiendo brindar nuevas fuentes de trabajo y ser productores de riquezas a todos sus asociados, cambiando así la matriz productiva en el sector.

4.3. ADMINISTRACIÓN DE LA PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA AGUADITA.

4.3.1. Planificación.

Para lograr presentar el documento que contenga la propuesta de ASOCIATIVIDAD en los capricultores de la comunidad de Aguadita es fundamental de llevar a cabo una planificación que permita tener el proceso de socialización del presente proyecto, para lo cual se ha previsto realizar una Asamblea General Extraordinaria en la Sede de la ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA "AGRONUES", dando a conocer aspectos fundamentales como la visión estratégica, así mismo de las actividades, los alcances y de las metas que se pretenden alcanzar a lo largo de la vida institucional.

Es imprescindible involucrar, articular a los actores y mostrar los beneficios que podrán alcanzar, de esta manera marcando las directrices que ayuden al desarrollo esencial para el bienestar de "AGRONUES" y de la comunidad en general.

4.3.2. Los recursos.

Para la implementación de la propuesta de ASOCIATIVIDAD para los capricultores de la comuna Aguadita de la parroquia Colonche, se dispondrá de los siguientes:

- Recursos Legales.- Las disposiciones establecidas en la Constitución del año 2008, en la Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario LOEPS 2011, en el Reglamento de la LOEPS y en el Plan Nacional para el Buen Vivir del año 2013 – 2017.
- Recursos Humanos.- Conformada por los socios que integran los diferentes órganos internos tales como: Junta General, Junta Directiva, Junta de Vigilancia y Profesiones en Áreas Administrativas a contratar.
- **Recursos Físicos.** En la comuna Aguadita existen un espacio físico como la **casa comunal**, lugar donde se realizan las Asambleas Generales.
- **Recurso Natural.-** Unos de los recursos (**tierra**) que se tiene en grandes cantidades y se cuenta con escrituras públicas de los predios
- **Recurso Ganadero.-** Se cuenta con hatos bovinos y caprinos.

4.3.3. Metodología de implementación.

Mediante el diseño, implementación, ejecución y puesta en marcha de la propuesta de ASOCIATIVIDAD se pueden obtener cambios desde un principio, cambios profundos, precisos y concisos en los capricultores, como: el trabajar de manera conjunta; donde todos caminan hacia el mismo horizonte en busca del objetivo en común.

Además la puesta en marcha de la propuesta implica que los actores, siendo el eje primordial del proyecto están siendo y serán capacitados en la dirección de las áreas tales como la Administración, Producción, Comercialización y del manejo Tecnológico, áreas que serán primordiales en el logro de los propósitos en la dirección de la Asociación.

La etapa de supervisión y control se podrá supervisar si las actividades planificadas, mediante un seguimiento se podrán tener información sobre los avances que estén obteniendo.

Pero si por cuestiones logísticas hayan desviaciones en el cumplimiento de las estrategias se podrán generar cambios, establecer acciones correctivas y preventivas para que "AGRONUES" llegue alcanzar su misión y su posterior logró de la visión institucional sin problema alguno.

Para avalar el éxito que podrá tener este proyecto en los capricultores de la comuna Aguadita, los cambios se podrán palpar en el cambio de la matriz productiva y en el mejor estilo de vida de la comunidad en general.

- 4.4. FUNDAMENTOS ORGANIZACIONALES DE LA ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA "AGRONUES".
- 4.4.1. Filosofía empresarial de la asociación agropecuaria nuestra esperanza "AGRONUES".
- 4.4.1.1. Logo de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES".

GRÁFICO Nº 57. Logo de "AGRONUES"



Fuente: Logo de "AGRONUES" Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

4.4.1.2. Filosofía.

La filosofía empresarial de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza se fundamenta en la Economía Popular Solidaria, logrando una identidad institucional, integrada por un Recurso Humano calificado, contando con tecnología que ayudará a tener un ambiente propicio para la elaboración y comercialización de productos innovadores a base un hato caprino de calidad.

4.4.1.3. Misión.

La Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza, es una entidad de economía solidaria que produce y elabora productos lácteos y cárnicos innovadores por medio de las cuales posibilitan el buen vivir a sus socios y a la comunidad.

4.4.1.4. Visión.

Durante los próximos años, seremos una Asociación líder manteniendo una sólida experiencia en la elaboración y comercialización de productos lácteos y cárnicos de excelente calidad, contando con un equipo de gentes capacitadas, con alto nivel de participación en el mercado logrando satisfacer de la asociación.

4.4.1.5. Valores corporativos.

La Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza, tendrá a su haber los siguientes valores:

- Compromiso en nuestros acuerdos.
- Equidad de género.
- Solidaridad.

- Responsabilidad.
- Perseverancia en el trabajo empresarial.
- Respeto ambiental.
- Creatividad.
- Desarrollo humano.
- Institución transparente.

4.4.1.6. Políticas de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES".

La Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza, tendrá las políticas siguientes:

- Realizar todo trabajo con excelencia.
- Brindar el trato justo a nuestros clientes internos.
- Desterrar de toda forma el individualismo en la Asociación.
- Mantener dentro de la Asociación un sistema de comunicación eficiente.
- Realizar evaluaciones periódicas y permanentes en "AGRONUES".
- Impulsar el desarrollo de las capacidades intelectuales y personales.
- Los puestos de trabajo en la Asociación serán de carácter polifuncional.

4.4.2. Formalización legal de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES".

4.4.2.1. Requerimientos del Ministerio De Agricultura Ganadería Acuacultura Y Pesca MAGAP.

 Ingresar un oficio dirigido al Ministro de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca, solicitando se Otorgue la Personería Jurídica de la organización.

- Un ejemplar del Acta de Constitución la misma que deberá contener lo siguiente:
 - Firma de voluntad de los miembros en poder constituir la organización.
 - La organización a ser aprobada deberá indicar en su nombre el producto específico al que dedicará sus actividades.
 - O La nómina de la Directiva Provisional.
 - Los nombres completos, nacionalidad, números de cedulas, domicilio y firmas de cada uno de los miembros fundadores. y
 - La indicación del lugar en que la Asociación en formación tendrá sede con referencia, croquis de la calle, parroquia y número telefónico o correo electrónico si lo tuviere.
- Dos a tres actas de discusión de estatutos en Asamblea Extraordinarias con sus respectivas actas.
- Un ejemplar del Estatuto con la certificación del secretario provisional de haber conocido, discutido y aprobado los Estatutos.
- Certificado bancario del depósito de \$400.00 dólares como patrimonio de la asociación, a nombre de la organización.
- Copia de escritura o certificado de registrador de la propiedad de que el predio pertenece a los asociados, o certificado de la Subsecretaria de Tierra que la adjudicación se encuentre en trámite o en su fin un Contrato de arrendamiento debidamente notarizada.
- Copias de las cedulas de Identidad y certificado de votación de cada uno de los miembros actualizados.
- Un CD conteniendo el proyecto de Estatutos y lista de socios con los respectivos números de cedulas.

Producto: Acuerdo Ministerial de Otorgamiento de Personería Jurídica. (**Ver Anexo No. 15, 15.1 y 15.2**)

4.4.2.2. Requerimientos del Banco Nacional de Fomento para apertura

de cuenta de integración de capital.

Oficio de solicitud de apertura de la cuenta.

• Oficio por parte del ministerio que avale la apertura de la cuenta en la

institución financiera.

• Copia del Acta de Elecciones.

• Copia de Acta Constitutiva.

• Copia de Estatutos.

Requisitos de los representantes legales (Presidente y Tesorero)

o Original y copia de la Cédula de identidad a color.

o Original y copia de la Certificado de votación a color.

o Último recibo de la planilla de cualquier servicio básico.

\$ 400.00 dólares.

Producto: Certificado de depósito bancario de \$ 400.00 dólares por parte de la

Asociación. (Ver Anexo No. 12)

4.4.2.3. Requisito para notarizar el contrato de arrendamiento:

• Tres ejemplar del contrato de arrendamiento.

• Original y copia a color de la Cédula de identidad y Certificado de

votación del presidente de la Asociación y de la Comuna Aguadita.

Copia del Nombramiento otorgado por el Ministerio de Agricultura,

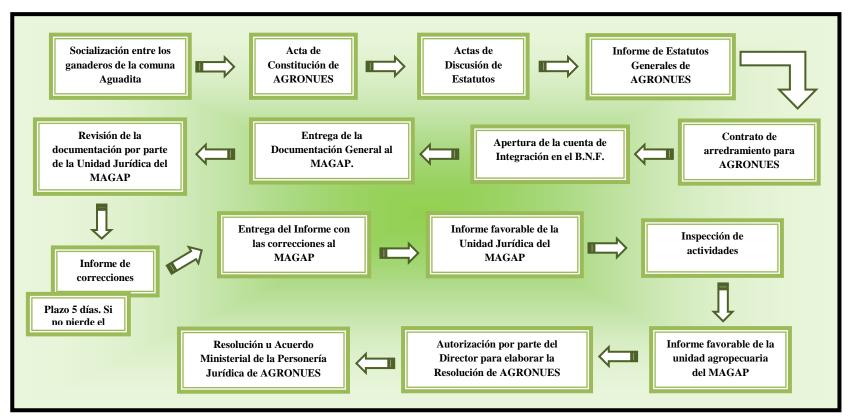
Ganadería, Acuacultura y Pesca al Presidente de la Comuna.

Producto: Contrato de Arrendamiento notarizada.

152

4.4.2.4. Flujo grama para la obtención de la personeria jurídica de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES" dentro del Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP

CUADRO Nº 19 Flujo Grama para la Obtención de la Personeria Jurídica de "AGRONUES".

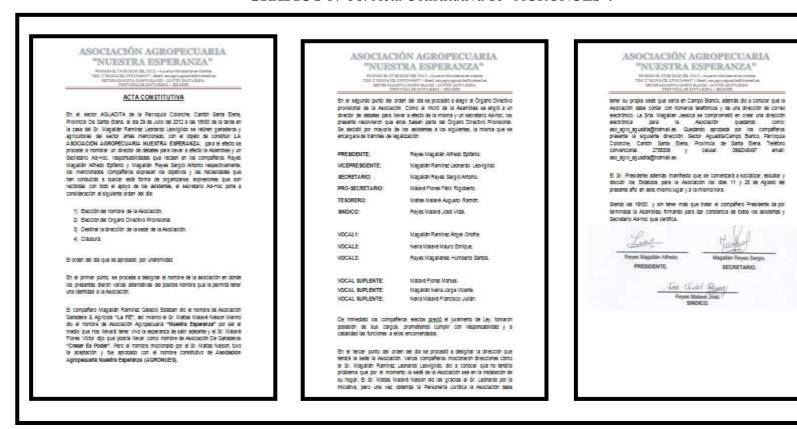


Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

4.4.2.5. Modelo de Acta de Constitución aplicado a la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES".

GRÁFICO Nº 58. Acta Constitutiva de "AGRONUES".



Fuente: Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza.

Elaborado por: AGRONUES.

4.4.2.6. Estatutos de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES".

TÍTULO PRIMERO Artículo 1.- ADECUACIÓN DE ESTATUTOS: La Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza actualmente funcionando en legal y debida forma, adecua su Estatuto Social, sometiendo su actividad y operación a la Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario, en cumplimiento de lo establecido en la Disposición Transitoria Primera de la Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario, y de conformidad con la regulación dictada para el efecto.

Artículo 2.-DOMICILIO, RESPONSABILIDAD Y DURACIÓN: El domicilio principal de la Asociación será el cantón Santa Elena, Provincia de Santa Elena; pudiendo ejercer su actividad en cualquier parte del territorio nacional, previa autorización de la Superintendencia de Economía Popular y Solidaria.

Artículo 3.- OBJETO SOCIAL: La Asociación tendrá como objeto principal la elaboración y comercialización productos de orígenes agrícolas y pecuarios (productos agropecuarios).

Para su cumplimiento podrá efectuar especialmente las siguientes actividades:

GENERALIDADES Y PRINCIPIOS

- 1. Adquirir, arrendar, enajenar, administrar, prendar o hipotecar bienes inmuebles;
- 2. Importar maquinaria, vehículos, equipos, materia prima, insumos y similares, destinados al cumplimiento de su objeto social;

- 3. Exportar la producción de sus asociados preservando la soberanía alimentaria;
- 4. Propender al mejoramiento social de sus miembros, mediante la comercialización de los productos o servicios desarrollados por ellos;

TÍTULO SEGUNDO DE LOS ASOCIADOS

Artículo 4.- ASOCIADOS: Son miembros de la Asociación, las personas naturales legalmente capaces, con actividades relacionadas con el objeto social establecido en el artículo 3 del presente Estatuto, aceptadas por la Junta Directiva, previo el cumplimiento de los requisitos y procedimientos específicos que constarán en el Reglamento Interno.

Artículo 5.- OBLIGACIONES Y DERECHOS DE LOS ASOCIADOS: Son obligaciones y derechos de los asociados, además de los establecidos en la Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y su Reglamento General, los siguientes:

- 1. Intervenir en las Juntas Generales con voz y voto, pudiendo elegir y ser elegidos para los cargos directivos, previo el cumplimiento de los requisitos previstos en el presente estatuto y en su Reglamento Interno;
- 2. Ser beneficiarios de los programas de capacitación, asistencia técnica y de los servicios que ofrezca la Asociación;
- 3. Cumplir las disposiciones legales, reglamentarias, los estatutos sociales y la normativa interna que rigen a la Asociación;

Artículo 6.- PÉRDIDA DE LA CALIDAD DE ASOCIADO: La calidad de asociado se pierde por retiro voluntario, exclusión o fallecimiento.

Artículo 7.- RETIRO VOLUNTARIO: El asociado podrá solicitar a la Junta Directiva, en cualquier tiempo, su retiro voluntario. En caso de falta de pronunciamiento por parte de la Junta Directiva, la solicitud de retiro voluntario surtirá efecto transcurridos 30 días desde su presentación.

Artículo 8.- EXCLUSIÓN: La exclusión del asociado será resuelta por la Junta Directiva de conformidad con las causas y el procedimiento establecidos en el Reglamento Interno. La exclusión será susceptible de apelación ante la Junta General en última y definitiva instancia.

TÍTULO TERCERO ORGANIZACIÓN Y GOBIERNO

Artículo 9.- ESTRUCTURA INTERNA: El gobierno, dirección, administración y control interno de la Asociación, se ejercerá por medio de los siguientes organismos:

- 1. Junta General;
- 2. Junta Directiva;
- 3. Junta de Vigilancia; y;
- 4. Administrador.

DE LA JUNTA GENERAL

Artículo 10.- La Junta General es la máxima autoridad de la Asociación, estará integrada por todos los asociados, quienes tendrán derecho a un solo voto. Sus decisiones serán obligatorias para los órganos internos y sus asociados, siempre que estas decisiones no sean contrarias a la ley, al reglamento o su estatuto social.

Artículo 11.- ATRIBUCIONES Y DEBERES DE LA JUNTA GENERAL

- 1. Aprobar y reformar el Estatuto Social y el Reglamento Interno;
- Elegir y remover a los miembros de las Juntas Directiva y de Vigilancia y al Administrador;
- Fijar las cuotas de admisión, ordinarias y extraordinarias que tendrán el carácter de no reembolsables;
- 4. Resolver las apelaciones presentadas por los asociados sancionados por la Junta Directiva;
- 5. Aprobar los estados financieros y el balance social de la asociación;

Artículo 12.- CLASES Y PROCEDIMIENTO DE JUNTAS GENERALES:

Las Juntas Generales serán ordinarias y extraordinarias y su convocatoria, quórum y normas de procedimiento parlamentario, constarán en el Reglamento Interno de la Asociación. En la convocatoria constará por lo menos: lugar, fecha, hora de la Junta y el orden del día.

DE LA JUNTA DIRECTIVA

Artículo 13.- La Junta Directiva estará integrada por el Presidente, el Secretario y 3 Vocales elegidos en votación secreta por la Junta General, previo cumplimiento de los requisitos que constarán en el Reglamento Interno de la Asociación.

Artículo 14.- ATRIBUCIONES Y DEBERES DE LA JUNTA DIRECTIVA: Son atribuciones y deberes de la Junta Directiva:

- 1. Dictar las normas de funcionamiento y operación de la Asociación;
- 2. Aceptar o rechazar las solicitudes de ingreso o retiro de asociados;
- Autorizar la celebración de contratos en los que intervenga la Asociación, hasta por el 30% del presupuesto anual;

4. Sancionar a los socios de acuerdo con las causas y el procedimiento establecidos en el Reglamento Interno;

DE LA JUNTA DE VIGILANCIA

Artículo 16.- ATRIBUCIONES Y DEBERES DE LA JUNTA DE VIGILANCIA: Son atribuciones y deberes de la Junta de Vigilancia:

- 1. Supervisar los gastos económicos que realice la Asociación:
- 2. Vigilar que la contabilidad se encuentre al día y debidamente sustentada;
- 3. Presentar su Informe anual de labores a la Junta General.

DEL PRESIDENTE

Artículo 17.-ATRIBUCIONES: El Presidente de la Junta Directiva presidirá también la Asociación y la Junta General. Durará 2 años en sus funciones, pudiendo ser reelegido por una sola vez, mientras mantenga la calidad de vocal de la Junta Directiva; y, además de las atribuciones propias de la naturaleza de su cargo, tendrá las siguientes;

- 1. Convocar y presidir las juntas generales y sesiones de junta directiva;
- Firmar, conjuntamente con el Secretario, la documentación de la Asociación y las actas de las sesiones;
- 3. Presidir todos los actos oficiales y protocolarios de la Asociación;
- 4. Cumplir y hacer cumplir el Estatuto, Reglamento Interno y demás disposiciones emitidas por la Junta General y la Junta Directiva.

DEL SECRETARIO

Artículo 18.- FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES: El Secretario de la Asociación, además de las funciones y responsabilidades propias de la naturaleza de su cargo, tendrá las siguientes:

- 1. Elaborar las actas de las sesiones de Junta General y Junta Directiva, responsabilizándose por su contenido y conservación;
- Firmar, conjuntamente con el Presidente, la documentación de la Asociación y las actas de las sesiones;
- 3. Certificar y dar fe de la veracidad de los actos, resoluciones y de los documentos institucionales, previa autorización del Presidente;
- 4. Cumplir las obligaciones relacionadas con la recepción, conocimiento y despacho de la correspondencia de la Asociación;

DEL ADMINISTRADOR

Artículo 19.- FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES: El Administrador será elegido por la Junta General, por un período de 2 años y además de las atribuciones propias de la naturaleza de su cargo, tendrá las siguientes:

- 1. Representar legalmente a la Asociación;
- Administrar la asociación, ejecutando las políticas, planes, proyectos y presupuestos debidamente aprobados;
- Presentar el informe administrativo, los estados financieros y el balance social para conocimiento de la Junta de Vigilancia y aprobación de la Junta General;

TÍTULO CUARTO RÉGIMEN ECONÓMICO

Artículo 20.- CAPITAL SOCIAL: El capital social de la Asociación estará constituido por:

- 1. Las cuotas de admisión, ordinarias y extraordinarias, que tienen el carácter de no reembolsables;
- 2. La totalidad de las utilidades y excedentes del ejercicio económico una vez cumplidas las obligaciones legales; y,

Artículo 21.- CONTABILIDAD Y BALANCES: La Asociación aplicará las normas contables establecidas en el Catálogo Único de Cuentas emitido por la Superintendencia de Economía Popular y Solidaria. Los estados financieros y balance social anuales serán aprobados dentro de los primeros noventa días década año por la Junta General.

TÍTULO QUINTO

DE LA TRANSFORMACIÓN, FUSIÓN, DISOLUCIÓN Y LIQUIDACIÓN.

Artículo 22.- TRANSFORMACIÓN: La Asociación podrá transformarse en cooperativa por decisión de las dos terceras partes de los asociados tomada en Junta General convocada para ese efecto y con aprobación de la Superintendencia de Economía Popular y Solidaria; o, por disposición de esta Superintendencia, cuando haya superado los niveles de activos, ventas y número de asociados para mantener la condición de Asociación.

Artículo 23.- FUSIÓN: La Asociación podrá fusionarse con otra u otras de actividad similar, por decisión tomada por las dos terceras partes de los asociados

en la Junta General convocada especialmente para este efecto con aprobación de

la Superintendencia de Economía Popular y Solidaria.

Artículo 24.- DISOLUCIÓN y LIQUIDACIÓN: La Asociación se disolverá y

liquidará por voluntad de sus integrantes, expresada con el voto secreto de las dos

terceras partes de los asociados, en Junta General convocada especialmente para

el efecto; y, por resolución de la SEPS, de acuerdo con las causales establecidas

en la Ley y su Reglamento.

DISPOSICIÓN TRANSITORIA

PRIMERA.- Dentro de los 30 días siguientes a la aprobación del presente

estatuto por parte de la Superintendencia de Economía Popular y Solidaria, se

procederá a la elección y reporte de los directivos y administrador designados,

para su registro.

CERTIFICACIÓN.- En mi calidad de Secretario de la Asociación de la

Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza, CERTIFICO que el presente

Estatuto, adecuado a la Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria, fue

aprobado en Asamblea General, efectuada el 11 de Mayo del presente año,

Conforme consta en el Libro de Actas, al que me remito en caso de ser necesario.

Lo certifico, en la ciudad de Santa Elena, a los 11 días del mes de Mayo del año

2013.

Nombre: Reyes Magallan Alfredo Epifanio.

Cédula: 0911767978.

SECRETARIO.

162

4.4.2.7. Registro de "AGRONUES" en el Servicio De Rentas Internas SRI.

Para que la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza pueda registrarse en el

Servicio de Rentas Internas SRI y obtener el Registro Único del Contribuyente

RUC., debió presentar los siguientes requisitos:

• Copia y Original del acta de constitución.

• Copia y Original de Estatutos.

• Copia y Original del Acta de elección de directiva

• Copia y Original del nombramiento de directiva.

• Copia y Original del Contrato de Arrendamiento – (planilla de servicio

básico-dirección)

• Copia y Original de la Cedula de Identidad y Papeleta de Votación.

• Formulario RUC 01-A. (Ver anexo No. 17)

Producto: RUC., de la AGRONUES. (Ver anexo No. 18)

4.4.2.8. Proceso de adecuación de estatutos de "AGRONUES" en la

Superintendencia De Economía Popular Y Solidaria SEPS.

Luego de haber seguido un proceso riguroso y de haber cumplido con todos los

requisitos exigidos por el MAGAP y de haber obtenido los informes favorables

por parte de la Unidad Jurídica y de la Unidad Agropecuaria del MAGAP,

llegando a su finalización se presentaron obstáculos dispuestos por la LOEPS, que

prohibida a los Ministerios a partir de Marzo del 2013 a otorgar Personería

Jurídica a organizaciones nuevas, pero en la Cuarta Disposición Transitoria de la

LOEPS expresa que:

163

"Las peticiones presentadas por las organizaciones de la EPS, ante cualquier Institución del Estado, se procesarán y concluirán ante la misma entidad en base a la Ley con la que se presentaron dichas peticiones. Así mismo, los procedimientos administrativos iniciados o que estuvieren en trámite, en cualquier Institución del Estado referente a las organizaciones de la EPS, se tramitarán y concluirán en la misma entidad en base a la Ley con la que se iniciaron dichos procedimientos" Pág. 23

Y como "AGRONUES" tenía ya trámite dentro del MAGAP, desde Agosto del 2012 si podía recibir la Personería Jurídica, haciéndose responsable en lo posterior en hacer la debida Adecuación de Estatutos, tal como lo manifiesta la Primera Disposición Transitoria: "Las Organizaciones de la EPS que actualmente se encuentren en funcionamiento y operación, adecuarán sus Estatutos Sociales a la presente Ley, de conformidad con las regulaciones que se dicten para el efecto.

Dentro de la misma ley de LOEPS en su artículo No. 146 manifiesta que se creará una Organización Técnica que es la Superintendencia de Economía Popular y Solidaria SEPS como la institución que regulará, supervisará y controlará las actividades de las organizaciones de la Economía Popular.

"AGRONUES" emitió un oficio (**Ver anexo No. 22**) para la actualización de la Base de datos de las Organizaciones de la SEPS en la provincia y así poder acceder al Sistema de la SEPS y realizar la respectiva Adecuación de Estatutos de "AGRONUES" a la fecha ha venido cumpliendo con los requerimientos de la SEPS, siendo unas de las Asociaciones que a llevando un proceso eficiente. **Ver Anexo No. 23. Proceso de Adecuación de Estatutos / "AGRONUES".**

4.4.3. Descripción genérica de la estructura de la asociación.

Los niveles en la estructura organizativa de "AGRONUES" permitirán tener una mayor formalidad en la jerarquización y dependerá de las funciones a cumplirse,

además del grado de responsabilidad y autoridad asignadas en cada uno de la posición dentro de la estructura organizativa de "AGRONUES".

4.4.3.1. Nivel de decisión.

De acuerdo a la Artículo 10 de los Estatuto de "AGRONUES" la **Junta General** es la máxima autoridad de la Asociación, y estará integrada por todos los asociados, quienes tendrán derecho a un solo voto. Sus decisiones serán obligatorias para los órganos internos y sus asociados, siempre y cuando estas decisiones no sean contrarias a la Ley, al reglamento o su estatuto.

4.4.3.2. Nivel de dirección.

Este nivel dentro de la estructura la jerárquica de la "AGRONUES" está integrado por: la **Junta de Directiva** integrada por el presidente y secretario y tres vocales suplentes, sus decisiones serán en dictar normas de funcionamiento y operación de la Asociación.

Y por la **Junta de Vigilancia** integrada por tres vocales principales y estará encargada de supervisar las actividades económicas y el cumplimiento de las resoluciones de la Junta General y la Junta Directiva.

4.4.3.3. Nivel administrativo.

Está integrado por el Administrador y de acuerdo al Artículo 19 del Estatuto será quien represente legalmente a la asociación. Además de administrar la asociación ejecutando las políticas, planes proyectos para el bienestar de la organización.

4.4.3.4. Nivel operativo.

Estará integrado por los departamento con los que contara la Asociación y en ello está el Departamento de Producción y el Departamento de Comercialización serán quienes manejen de mejor manera los recursos de la Asociación.

4.4.3.5. Nivel assor o Staff

No será un Departamento establecido dentro de la Asociación, sino más bien será un servicio externo "Servicio de Staff" que se contratara en un determinado momento con el fin de mejorar las funciones y los correctos desempeños en las actividades de la Asociación.

Junta General **Junta Directiva** 1er Vocal Servicios de Staff Junta de vigilancia 2do Vocal 3er Vocal Administrador Secretaria Departamento de Departamento de MINIST Línea De Autoridad: Producción. Comercialización **Departamento Funcional:** Distribuidor

1er Operario

2do Operario

CUADRO Nº 20. Organigrama para la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES".

Fuente: Superintendencia de Economía Popular y Solidaria. SEPS

Elaborado: Nelson Matías Calderón.

CUADRO Nº 21. Plan de acción de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES".

	: Evaluar las incide	la comuna Aguadita, par ncias de las estrategias	competitivas de la	Indicador: Conseg				
		ión para los productos	estrategias asociativa, competitivas y de comercialización					
•		un enfoque de la econom gias competitivas y de		en los capricultores de la comuna. Indicador: Lograr la constitución legal de la Asociación				
los productos cárnic		titución legal de los capr		en los capricultores		0		
OBJETIVO	ESTRATEGIAS	ACTIVIDADES	INDICADORES	PRESUPUESTO	DURACIÓN	RESPONSABLE		
Establecer	Estrategia de Formalización y Vinculación Interinstitucional	Socialización del Proyecto Asociativo con los capricultores de la comuna Constitución de la Asociación y Legalización de la Asociación.	Obtener la personería Jurídica de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES"	\$ 30,00 \$ 600,00	1 semana 7 meses	Junta directiva y Administrador.		
alianzas estratégicas con instituciones públicas y privadas para gestionar los beneficios hacia	Estrategia de Capacitación	Capacitación áreas administrativa Capacitación áreas producción Capacitación áreas de comercialización	Establecer capacitaciones para el personal de la Asociación con instituciones públicas y privadas.			Junta directiva y		
la asociación.	Convenios con Instituciones públicas y privada	Elaborar proyectos para lograr obtener el financiamiento Acudir a los ministerio Establecer convenios con las O.G. para recibir	Establecer lazos de cooperación con institución	\$ 200,00	3 meses	Administrador.		
Establecer un manual de flujo en los procesos administrativos	Implementar maquinaria y tecnología adecuada a la producción de la asociación	capacitaciones. Desarrollar eficientemente las actividades en los procesos productivos. Productos empacados con sello de "AGRONUES"	Establecer un flujo de procesos productivo. Diseñar una marca y logotipo de los productos cárnicos	Por definir	Por definir	Administrador.		
Aplicar la estrategias de comercialización	Segmentar el mercado	Despertar y obtener la atención del mercado.	Lograr homogeneizar al mercado.	Por definir	Por definir	Administrador.		
para la producción de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza	Desarrollar productos	Elaborar productos calidad. Desatacar su elaboración artesanal y tecnificada.	Lograr posesionar los productos cárnicos en un 75% en el mercado peninsular	Por definir	Por definir	Administrador.		
"AGRONUES"	Desarrollar mercados	Difundir en medios de comunicación y en el mercado la comercialización de los productos cárnicos.	Obtener una participación del 80% en el mercado	Por definir	Por definir	Administrador.		
	Introducción al mercado	Establecer promociones, descuentos en la comercialización de los productos cárnicos.	Ejecutar campañas de publicidad y de promociones en un 100%	Por definir	Por definir	Administrador.		

4.5. FUNDAMENTOS ESTRATÉGICOS DE LA PROPUESTA.

4.5.1. Análisis de la matriz F.O.D.A. de "AGRONUES".

La matriz FODA es una matriz de 4 cuadrantes donde se mezclan un análisis total del ambiente interno (Fortaleza y Debilidad) y externo (Oportunidad y Amenazas) de "AGRONUES".

• DIAGNOSTICO INTERNO:

Fortaleza:

- Capacitación y asesoramiento técnico por instituciones públicas y privadas.
- Fortalecimiento de la organización.
- Contamos con escrituras de nuestra tierra.
- Contamos con un ganado óptimo para la producción.
- Aumento de semestral de los hatos ganaderos.
- Buena relación con entidades públicas y privadas.

Debilidad:

- No contamos con una infraestructura adecuadas para la producción.
- Escasez del recurso hídrico en la Comunidad.
- Problemas agroecológicos. (pasto)
- No hay reconocimiento ni participación en el mercado peninsular.
- No existe un proceso de producción.
- Falta del trabajo en equipo.
- Desconocimiento tecnológico.

• DIAGNOSTICO EXTERNO.

Oportunidad:

- Implementar proyectos más eficientes en la comunidad.
- El apoyo del gobierno hacia el sector agropecuario está aumentando.
- La existencia de liquidez en entidades financieras.
- Tecnología para innovar nuestros productos agropecuarios.
- Libre acceso en el mercado.
- Llegar a ser proveedores de productos agropecuarios.
- La aparición de inversionistas nacionales e internacionales en nuestra
 Comunidad

Amenazas:

- Entidades bancarias se excede en los requisitos para acceder a los préstamos.
- La construcción de vías para el libre acceso.
- La actividad agropecuaria crece en otras comunidades. (Competencia)
- La tasa del desempleo está en aumento.
- Inseguridad.
- Se ejercen otras actividades ajenas a la agropecuaria.

4.5.2. Matrices de análisis estratégicos de "AGRONUES".

Las matrices estratégicas a utilizarse para evaluar cada unos de los ambiente del grupo asociativo serán la Matriz Estratégica de Evaluación de Factores Internos. (MEFI) y Matriz Estratégica de Evaluación de Factores Externos. (MEFE):

4.5.2.1. <u>Matriz de Evaluación de Factores Internos. (MEFI).</u>

CUADRO Nº 22. Matriz MEFI.

D I A	FORTALEZAS	Peso	Calificación	Valor ponderado
G	Capacitación y asesoramiento técnico por instituciones públicas y privadas.	0,09	4	0,36
Ņ	Fortalecimiento de la organización.	0,06	3	0,18
Ó	Contamos con escrituras de nuestra tierra.	0,08	4	0,32
S	Contamos con un ganado óptimo para la producción.	0,09	4	0,36
T	Aumento de semestral de los hatos ganaderos.	0,07	4	0,28
I	Buena relación con entidades públicas y privadas	0,06	3	0,18
\mathbf{C}	TOTAL FORTALEZA			1,68
O	DEBILIDADES			
_	No contamos con una infraestructura adecuadas para la producción.	0,09	1	0,09
I N	No hay reconocimiento ni participación en el mercado peninsular.	0,07	2	0,14
T	Problemas agroecológicos. (pasto)	0,07	2	0,14
E	Escasez del recurso hídrico en la Comunidad.	0,09	1	0,09
R	No existe un proceso de producción.	0,08	1	0,08
N	Falta del trabajo en equipo.	0,07	1	0,07
O	Desconocimiento tecnológico.	0,08	1	0,08
	TOTAL DEBILIDAD	0,55		0,69
	TOTAL			2,37

Fuente: Matriz FODA

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Obsérvese que en la Matriz MEFI los factores más significativos que se tiene como fortalezas en el Grupo Asociativo son: en primer lugar es la Capacitación y asesoramiento técnico que se tiene por parte de instituciones públicas como el MAGAP, MIES con un peso de 0,09.

En segundo lugar es el poder contar con hatos ganaderos de óptima calidad para la producción con un peso de 0,09 y en tercer lugar es el poder tener las escrituras públicas de las tierras con un peso de 0,08. Así mismo cada unas de las fortalezas más significativas tiene una calificación de 4 considerado así fuerzas mayores, dando a entender que el grupo asociativo no está capitalizando muy bien sus fortalezas.

En tanto en las debilidades más importantes están dadas en primer lugar por el no contar con una infraestructura adecuada para la producción y la escasez del Recurso Hídrico (**agua**) en la comunidad ambas debilidades tiene un peso de 0,09. Así mismo las debilidades más importantes tienen una calificación de 1 considerados así como debilidades mayores dando a entender que el grupo asociativo no está minimizando sus debilidades.

El total ponderado de la Matriz MEFI es de 2,37 lo que nos da a conocer que el grupo asociativo está por debajo de la media que representa el 2,5. Se debe implementar estrategias que se aproveche las fortalezas y a su vez permitan mitigar las debilidades.

4.5.2.2. <u>Matriz de Evaluación de Factores Externos. (MEFE).</u>

CUADRO Nº 23. Matriz MEFE.

	OPORTUNIDAD	Peso	Calificación	Valor ponderado
D	Implementar proyectos más eficientes en la comunidad.	0,09	3	0,27
A	El apoyo del gobierno hacia el sector agropecuario está aumentando.	0,08	4	0,32
G	La existencia de liquidez en entidades financieras.	0,09	4	0,36
N O	Tecnología para innovar nuestros productos agropecuarios.	0,07	3	0,21
S	Libre acceso en el mercado.	0,08	3	0,24
T	Llegar a ser proveedores de productos agropecuarios.	0,07	3	0,21
Ī	La aparición de inversionistas nacionales e internacionales en nuestra comunidad	0,07	4	0,28
C	TOTAL OPORTUNIDAD	0,55		1,89
O	AMENAZAS			
E	Entidades bancarias se excede en los requisitos para acceder a los préstamos.		1	0,09
X	La construcción de vías para el libre acceso.		2	0,12
T	La tasa del desempleo está en aumento.	0,08	1	0,08
E	La actividad agropecuaria crece en otras comunidades. (Competencia)	0,09	1	0,09
R	Inseguridad.	0,07	1	0,07
N	Se ejercen otras actividades ajenas a la agropecuaria.		2	0,12
O	TOTAL AMENAZAS	0,45		0,57
	TOTAL			2,46

Fuente: matriz FODA

Elaborado por: Nelson Matías calderón.

Obsérvese que en la Matriz MEFE los factores más significativos que se tiene como Oportunidades en el Grupo Asociativo son: en primer lugar es la existencia de liquidez en las entidades financiero.

En segundo lugar está la implementación de proyectos más eficientes en la comunidad, ambas oportunidades con un peso de 0,09 y en tercer lugar se encuentra el apoyo del gobierno hacia el sector agropecuario con un peso de 0,08.

Así mismo la primera fortaleza tiene una calificación de 3, la segunda y la tercera fortaleza tiene calificación de 4, considerado así respuestas superiores, dando a entender que el grupo asociativo no está aprovechando sus oportunidades.

En tanto en las debilidades más importantes están dadas en primer lugar es que las entidades bancarias se exceden en los requisitos para acceder en los préstamos y la actividad agropecuaria crece en otras comunidades. (Competencia), ambas debilidades tiene un peso de 0,09. Así mismo las amenazas más importantes tienen una calificación de 1 considerados así respuestas malas dando a entender que el grupo asociativo no está transformando sus amenazas en oportunidades.

El total ponderado de la Matriz MEFE es de 2,46 lo que nos da a conocer que el grupo asociativo está por debajo de la media que representa el 2,5. Se debe implementar estrategias para seguir aprovechando las oportunidades y a su vez permitan transformar las amenazas en oportunidades.

4.5.2.3. Combinación de la matriz DAFO

La matriz DAFO es una matriz que combina el ambiente interno y externo como: Matriz de Combinación Fortaleza y Oportunidad (FO) y la Matriz de Combinación Debilidad y Amenazas (DA) y resultado de aquello permitirá establecer los objetivos estratégicos para el grupo asociativo:

• Matriz de Combinación Fortaleza y Oportunidad (FO)

Cuadro Nº 24. Matriz de Combinación Fortaleza y Oportunidad (FO)

OPORTUNIDAD	Implementar proyectos más eficientes en la Comunidad.	El apoyo del gobierno hacia el sector agropecuario está aumentando.	La existencia de liquidez en entidades financieras.	Tecnología para innovar nuestros productos agropecuarios.	Libre acceso en el mercado.	Llegar a ser proveedores de productos agropecuarios.	La apanición de inversionistas nacionales e internacionales en nuestra Comunidad
		El	La	Te	Lit	ĭ	La
Capacitación y asesoramiento técnico			_		_		
por instituciones públicas y privadas.	9	8	7	6	5	4	3
Fortalecimiento de la organización.	9	4	8	7	9	6	2
Contamos con escrituras de nuestra	7	6	9	5	4	3	9
Contamos con un ganado óptimo para la producción.	8	7	6	9	5	9	4
Aumento de semestral de los hatos ganaderos.	6	5	4	8	7	9	3
Buena relación con entidades estatales y públicas.	5	9	3	4	6	7	8

Fuente: Matriz FO

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De acuerdo a la combinación de los factores internos (Fortalezas) como externos (Oportunidad) nos dan como resultados los Objetivos Estratégicos de las Fortalezas y Oportunidades.

- Establecimientos de los objetivos estratégicos de la matriz de combinación fortaleza y oportunidad (FO)
 - Aprovechar el fortalecimiento de la organización que permita tener el libre acceso en el mercado.

- Aprovechar el fortalecimiento de la organización para desarrollar e implementar proyectos eficientes para el desarrollo de la comunidad.
- Aprovechar las capacitaciones y el asesoramiento técnico que se tiene por parte de las de las Instituciones del gobierno para la implementación de proyectos eficientes para el desarrollo de la comunidad.
- Aprovechar las escrituras públicas para acceder a los recursos económicos existente en las entidades financieras.
- Aprovechar las escrituras públicas para lograr atraer a los inversionistas nacionales e internacionales hacia a la comunidad.
- Aprovechar las cualidades del ganado mediante la implementación de tecnología que permitan innovar los productos agropecuarios.
- Explotar las cualidades del ganado que nos permitan llegar ser proveedores de productos agropecuarios.
- o Aprovechar el crecimiento cuantitativo del ganado para comercializar en el mercado.
- Aprovechar las relaciones con las entidades para seguir obteniendo el apoyo hacia el sector agropecuario.

• Matriz de Combinación Debilidad y Amenazas (DA)

Cuadro Nº 25. Matriz de Combinación Debilidad y Amenazas (DA)

DEBILIDAD	Entidades bancarias se excede en los requisitos para acceder a los préstamos.	La construcción de vías para el libre acceso.	La actividad agropecuaria crece en otras comunidades (Competencia)	La tasa del desempleo está en aumento.	Inseguridad.	Ejercen otras actividades.
No contamos con una infraestructura adecuadas		١.		_	_	
para la producción.	6	4	8	7	5	9
Escases del recurso hidrico en la Comunidad.	2	2 7	3	2	4	3 5
Problemas agroecológicos. (pasto)	6	-/	4	8	9	5
No hay reconocimiento ni participación en el	7	_		-		
mercado peninsular.	/	6	9	5	8	4
No hay proceso de producción	9	8	7	5	6	4
Falta de trabajo en equipo	4	2	6	5	7	9
Desconocimiento tecnológico.	3	2	3	9	4	4

Fuente: Matriz DA

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

De acuerdo a la combinación de los factores internos (Debilidad) como externos (Amenazas) nos dan los Objetivos Estratégicos de las Debilidad y Amenazas:

- Establecimientos de los objetivos estratégicos de la matriz de combinación debilidad y amenazas (DA):
 - Mejorar el clima asociativo en áreas productivas para que puedan ejercer actividades en la misma comunidad.

- Implementar proyectos invernaderos en la comunidad para evitar que el ganado sea víctima de la inseguridad.
- Ser reconocidos en el mercado local y nacional para de esta manera afrontar a los competidores.
- Establecer procesos de producción que permita mejorar la parte productiva en la comunidad.
- Diversificar los procesos de producción que permita acceder a los préstamos financieros por parte de las entidades financieras.
- Mejorar el trabajo en equipo para que los ganaderos puedan ejercer sus actividades en el campo agropecuarios.
- Capacitar tecnológicamente a los miembros de la asociación y de esta manera se vuelvan más competitivos.
- o Promocionar nuevas plazas de trabajos dentro de la comunidad.

4.5.3. Fuerzas competitivas de "AGRONUES" según PORTER.

Con la matriz de PORTER, la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES" podrá conocer las situaciones competitivas en las que se encuentra el mercado en este caso en los productos cárnicos que se tiene como principal producto en los agricultores de la comunidad de Aguadita.

Se debe tomar en cuenta que el producto tiene una fuerte competencia en el mercado, pero teniendo una ventaja competitiva se obtendrá un alto nivel de demanda se recomienda al grupo asociativo incursionar en este tipo de producción (lo demuestra las encuestas 46% y 42% respectivamente).

La ventaja competitiva que manifiesta PORTER, es que la producción tenga una diferenciación con los demás y eso se logra gracias al toque de innovación en la producción.

COMPETENCIA GENERAL Las empresas y asociaciones qui dedican a la producción agropecuaria. COMPETENCIA EN EL SECTOR: PROVEEDORES: CLIENTES: Productores Hombres y Empresas comercializadoras Mercados de degustes muestros de productos agropecuarios Tiendas comerciales enductor PRODUCTOS SUSTITUTOS: Productos vegetarianos Productos orgánicos

CUADRO Nº 26. Matriz de PORTER

Fuente: Matriz de PORTER / AGRONUES Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

4.5.3.1. Análisis de acuerdo a la matriz estratégica de PORTER en "AGRONUES".

Competencia general.- En el mercado donde "AGRONUES" comercializará sus productos, se verá perjudicado mediante la aparición de nuevos competidores (nuevas asociaciones), ofreciendo productos de iguales características, precio y presentación. Apareciendo esta ambiente la Asociación deberá incluir el valor agregado mediante las innovaciones en los productos cárnicos y así poder tener ventaja competitiva en el mercado.

Competencia en el sector.- El mercado local la existencia de competidores (productores de productos cárnicos y lácteos) es alta y a la vez significativa puesto que nos llevan un paso adelante debido a la vasta experiencia durante muchos años atrás. Pero con ayuda de las instituciones en las capacitaciones se podrá trabajar eficiente y lograr obtener buenos resultados.

Proveedores.- La Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza podrá ejercer el poder en las negociaciones con proveedores de tecnología y con empresas comercializadoras de productos agrícolas, mediante el análisis de las ofertas y un estudio se podrá negociar con las empresas que nos brinden mejores servicio y beneficios en el presente y en el futuro.

Clientes.- Unos de los ejes primordiales en la actividad económica y comercializadora de "AGRONUES" son quienes demandan nuestros productos.

Productos sustitutos.- Tomar a consideración esta clase de productos sustitutos también serán competencia también por parte de la "AGRONUES" en el mercado local. Los productos orgánicos con iguales beneficios pero a precio bajos harían que los productos tengan un declive en la demanda del mercado.

4.5.4. Decisión en adopción de lo objetivo estratégico para "AGRONUES".

La selección de los objetivos estratégicos fueron adoptadas fue de acuerdo a las metas alcanzar en corto y mediano plazo y son las siguientes:

- Objetivo estratégico 1: Aprovechar las capacitaciones y el asesoramiento técnico que se tiene por parte de las Instituciones del gobierno para la implementación de proyectos eficientes para el desarrollo de las actividades agro-productivas.
- Objetivo estratégico 2: Aprovechar el fortalecimiento de la organización para desarrollar e implementar proyectos eficientes para el desarrollo de la comunidad.
- Objetivo estratégico 3: Aprovechar las cualidades del ganado mediante la implementación de tecnología que permita innovar y comercializar los productos cárnicos y lácteos.

- **Objetivo estratégico 4:** Establecer procesos de producción que permita mejorar en la parte productiva en la comunidad.
- Objetivo estratégico 5: .Mejorar el clima asociativo para que los ganaderos puedan desarrollar sus actividades en el campo agropecuario en la misma comunidad.

4.5.5. Formalización de las estrategias.

La formalización de las estrategias se desarrolló en función de los objetivos estratégicos seleccionados acorde a la probabilidad de que sean cumplidos y ejecutados para de esta manera aprovechar cada uno de las fortalezas y oportunidades y poder transformar las debilidades y amenazas en una oportunidad para la asociación. A continuación se formulan las siguientes estrategias:

Estrategia 1: Establecer convenios con Instituciones del Gobierno especialmente con la SEPS., IEPS., y los Ministerios del Ramo que de acuerdo a la actividad realizada por la Asociación puedan ser beneficiarios directos, de esta manera dar iniciativa de formalizar propuestas que permitan tener el crecimiento intelectual, se podrá obtener capacitaciones áreas administrativas, agro-productivas y de comercialización y a su vez se pueda tener el fortalecimiento intelectual en el desarrollo de las actividades empresariales de "AGRONUES".

Estrategia 2: Establecer una correcta planificación que se permita aprovechar el fortalecimiento en las capacidades, en los sistemas productivos y en las habilidades de la Asociación para de esta manera mejorar en la eficiencia en cada una de las ejecuciones de los proyectos y a su vez se pueda lograr el propósito.

Estrategia 3: El implementar nuevas tecnologías dentro de la Asociación debe ser un producto orientado a satisfacer las necesidades de la organización y a su vez

mediante la fabricación de productos innovadores permita satisfacer las necesidades del mercado. Se debe establecer convenios donde el gobierno de respaldo a la asociación mediante la incorporación de un elemento innovador.

Estrategia 4: La importancia de establecer, implementar y ejecutar un manual que contemple todo el proceso en las actividades productivas del grupo asociativo y puedan cumplirse de manera ordenada y cronológicamente para lograr un desempeño eficiente que permita ser reflejado en los resultados.

La Asociación debe mostrarse como un conjunto de cadenas productivas interrelacionadas encaminadas hacia un mismo fin el cual permita satisfacer las necesidades

Estrategia 5: Para lograr que la organización establezca un espíritu de cooperación, es necesario que se elabore un plan de ASOCIATIVIDAD con bases sólidas y con estrategias de cooperación que permitan mejorar las gestiones en las áreas agro-productivas, administrativas y de comercialización.

4.6. ESTRATEGIAS DE CRECIMIENTO EN EL MERCADO.

4.6.1. Estrategias para ventajas competitivas de "AGRONUES".

Una vez establecidos los objetivos y las estrategias de PORTER requiere ser consolidado las barreras de entrada permitiendo aprovechando las fortalezas de:

 Economía a escala: Con la implementación de nuevas tecnologías nos permitirá reducir costo y aumentar la productividad e incursionar con nuevas líneas de producción y extender el rubro de la actividad como lo demostraron los resultados de la encuestas.

- **Diferenciación del producto:** Mediante la innovación en los productos se podrá tener ventaja competitiva en el mercado, lo que permitirá lograr tener un posicionamiento eficiente.
- Diversificación en los productos: La Asociación de los Capricultores podrán tener una amplia gama en la línea de producción así como lo demuestra la matriz BCG (ver cuadro No. 29). Además de la ofertara en el mercado de los productos cárnicos también podrá comercializar productos lácteos y productos orgánicos.
- Inversión de capital: Mediante el desarrollo de proyectos por parte de "AGRONUES" la inversión de recursos financieros hacia la actividad productiva se podrá incursionar en nuevos nichos de mercados local y nacional con productos novedosos y así lograr un posicionamiento competitivo en el mismo.
- Política gubernamental: Mediante las leyes públicas como la Ley de Economía Popular y Solidaria y del Sector financiero Popular y Solidario permitirá que la Asociación tengas beneficios como el acceso a las líneas de créditos financieros en el BNF, planes programas y proyectos en la CFN y de infraestructura productiva y demás beneficios establecidos en el Art. 128 del Reglamento de la Ley.

El éxito de las estrategias en la Asociación deberá ser efectivo puesto que ayudará a ser flexible frente a los cambios que se presenten en el mercado.

4.6.2. Implementación y adecuación de estrategias para el desarrollo empresarial de "AGRONUES".

- Convenios para Capacitación del personal con Instituciones gubernamentales y del sector privado.
- Mejoramiento de los procesos productivos.

- Segmentar el mercado.
- Desarrollo de productos.
- Desarrollo de mercados.
- Introducir al mercado.

Cada uno de las estrategias mencionadas para la ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA, se determinaran las actividades a realizarse para cumplir con las estrategias, las mismas que se detallan a continuación.

4.6.2.1. Estrategia 1.- Convenios para capacitación del personal con instituciones gubernamentales y del sector privado.

Plan de acción 1.

Para la capacitación del Recurso Humano de "AGRONUES" apunta a contribuir al desarrollo de la institución y los cuales estarán dado por las siguientes áreas:

- Capacitación en áreas administrativas.
- Capacitación en áreas productivas.
- Capacitación en el manejo de tecnología.
- Capacitación en áreas de comercialización.

Las instituciones que ayudan y promueven el desarrollo de los grupos asociativos son las siguientes:

- Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca. MAGAP
- Ministerio de Industria y Productividad. MIPRO
- Instituto Ecuatoriano de Economía Popular y Solidario. IEPS

- Superintendencia de Economía Popular y Solidario. SEPS
- Universidad Estatal Península de Santa Elena. UPSE
- Centro de desarrollo empresarial.
- Servicios de Rentas Internas. SRI.
- Banco Nacional de Fomento, BNF.
- Gobiernos Autónomos Descentralizados (Prefectura / Municipio).

Con aquellas instituciones de gobierno se hace necesario realizan gestiones, presentar propuesta de desarrollo y establecer convenios de capacitaciones hacia el personal de la Asociación que permita a corto plazo tener una mano de obra calificada y teniendo respuesta por parte de la Institución se comunicará el lugar, día y hora donde se llevara a efecto la capacitación.

Unos de los planes de acción, programas y de las capacitaciones que se ha llevado a cabo dentro de la "AGRONUES" es la brindada por la Coordinación de Agrocalidad Santa Elena, cuyo propósito tenía en concientizar al ganadero sobre el cuidado animal, la fiebre aftosa y del medio ambiente y además se tiene pendiente una capacitación por el Centro de Desarrollo Empresarial / MIPRO tendrá como finalidad socializar temas concerniente en temas de los procesos asociativos y en la actividades agropecuarias. (Ver anexo No. 19.)

4.6.2.2. Estrategia 2.- Mejoramiento de los procesos productivos.

Plan de acción 2.

Para poder mejorar los procesos productivos es necesario que se involucren las gestiones en los procesos productivos, tal como se muestra a continuación:

- Establecer flujo de procesos.
- Elaborar productos sin residuos mediante la implementación de tecnología.

- Mejoras en los procesos administrativos de la asociación en lo que concierne a las actividades productivas.
- Incrementar la calidad en los productos cárnicos hasta en un 70%.
- Brindar una correcta presentación del producto hacia el cliente.

Diagrama de flujo del proceso de producción de cárnicos en "AGRONUES".

Para que "AGRONUES" pueda procesar sus productos cárnicos en el mercado, deberá seguir un proceso donde se detallen cada una de las actividades a cumplirse. En el siguiente cuadro se explican la simbología correspondiente de los elementos a utilizarse en el diagrama de flujo.

GRÁFICO Nº 59 Simbología de los diagrama de procesos.



Fuente: Simbología del diagrama de proceso de AGRONUES Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

A continuación se detalla el diagrama de flujo que utilizará "AGRONUES" en el proceso de producción de los cárnicos antes la comercialización de los mismos.

CUADRO Nº 27. Matriz detalle del diagrama de procesos.

	Números	Tiempo (minutos)			
	9	100			
\Rightarrow	9	65			
	5	45			
D					
Total	25	210			
El tiempo que "AGRONUES" se tomará para procesar los productos cárnicos de una cabra de 70 libras aproximadamente será alrededor de 3 horas y 50 minutos.					

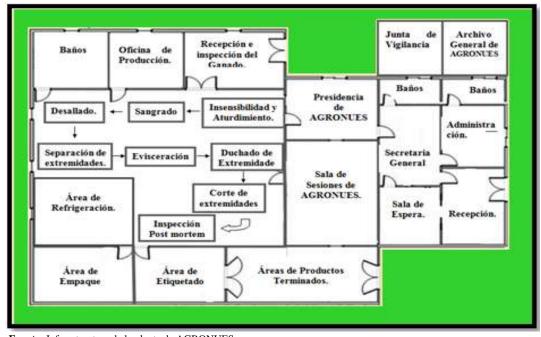
Fuente: Matriz de diagrama de AGRONUES Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Flujo de proceso de los productos cárnicos de "AGRONUES".

- 1) Recepción e Inspección del ganado (ante mortem).- En el instante que se recepte, la cabra pasará por una inspección para conocer las condiciones fisiológicas y de salud. (10 minutos)
- 2) Las cabras en buen estado serán trasladada a una cámara de insensibilización. (5 minutos)
- 3) Insensibilidad y Aturdimiento del ganado.- Las cabras pasarán por la cámara donde se lograra la inmovilización para luego dar paso al aturdimiento electrónico que consiste en descargar corrientes eléctricas de bajos voltajes por medio de tenazas colocadas a lado del cerebro. (10 minutos)
- 4) Las cabras aturdidas serán transportada al área de sangrado. (10 minutos)
- Sangrado.- Una vez conseguido el aturdimiento de la cabra se procederá a realizar el desangrado. (5 minutos)
- 6) Se supervisará si el sangrado ha sido completo. (5 minutos)
- 7) Luego de haberse completado el sangrado de las cabras, serán transportada a un área donde se realizará el desollado. (5 minutos)
- 8) **Desollado.-** El desollado consiste en el descornado y en la separación de la cabeza, eliminar la piel de las extremidades de la cabra. (15 minutos)
- 9) Evisceración.- Posterior al desollado se procederá a abrir el pecho y el resto de la cavidad abdominal de la cabra para poder extraer las vísceras que se encuentren en el ganado. (10 minutos)
- **10**) Luego de haberse hecho el desollado y evisceración en la cabra será trasladada a la cámara de ducha. (**10 minutos**)
- 11) Duchado de las Extremidades y Órganos internos.- Una vez separado las extremidades y las vísceras comestibles de la cabra, pasaran por una limpieza mediante un lavado para eliminar residuos. (10 minutos)
- 12) Una vez culminado el duchado, las extremidades pasaran a cortes. (5 minutos)
- 13) Corte de Extremidades.- En esta etapa se procederá a realizar los cortes de cada unas de las extremidades consiguiendo categorizar por libras la carne de la cabra como: paleta, espinazo, lomo, costillar, garrón delantero y trasero. (10 minutos)
- **14) Inspección Post mortem.-** Se realizará una supervisión comprendida desde el desollado, pasando por la evisceración y terminando en la etapa de corte de las extremidades por libra para su posterior refrigeración. (**10 minutos**)
- 15) Una vez supervisado los cortes, estos serán transportado al frigorífico. (5 minutos)
- 16) Refrigeración.- Una vez terminada la etapa de supervisión se procederá a ubicar los cortes por libras de las extremidades en refrigeración para su posterior empaque. (15 minutos)
- 17) Los cortes que se encuentren en refrigeración serán trasladados a la unidad de empaque para realizar su respectivo proceso. (10 minutos)
- **18) Empaque.-** En esta etapa se procederá a empacar los productos **cárnicos** en fundas termos sellados, ya que este material ayudara a mantener el producto sin humedad. (**15 minutos**)
- 19) Los productos ya listos en su empaque serán supervisados. (10 minutos)
- **20**) Luego serán transportado para su posterior etiquetado. (**5 minutos**)
- 21) Etiquetado.- Una vez que los productos cárnicos estén empacados se procederá a colocar las etiquetas donde se detallará el precio, el peso en libras además del registro de sanidad, entre otros detalles. (10 minutos)
- 22) Los productos ya etiquetados serán supervisados. (10 minutos)
- 23) Luego serán transportado a bodega. (10 minutos)
- **24) Bodega de productos terminados.-** Una vez terminada la etapa de etiquetado los productos cárnicos quedan listo para su comercialización en el mercado.

4.6.2.3. Infraestructura de "AGRONUES".

Para que "AGRONUES" trabaje correctamente necesita de un espacio físico que permita desarrolle sus actividades tanto en áreas administrativas como de producción y para aquello se diseñó un ejemplar de cómo podría ser su planta de producción y de la infraestructura en general.



CUADRO Nº 28. Distribución de la Infraestructura de "AGRONUES".

Fuente: Infraestructura de la planta de AGRONUES **Elaborado por:** Nelson Matías Calderón.

4.6.2.4. Estrategia 3.- Segmentar el mercado.

Para lograr una correcta segmentación de mercado, la Asociación debe de realizar una investigación previa con el fin de obtener información con respecto al mercado y poder conocer qué necesidad buscara satisfacer. Se deberá utilizar una comercialización en masa y entiéndase como todo lo que se produce debe ser distribuido y comercializados hacia los clientes y consumidores y hacia las cadenas de supermercados.

Plan de acción 3.

Las estrategias a utilizarse para que "AGRONUES" pueda segmentar el mercado serán las siguientes:

- Fortalecer la creación de los productos cárnicos y productos lácteos como productos estrellas para la Asociación.
- Ofrecer productos de calidad para un mercado exigente.
- Establecer un posicionamiento oportuno en el mercado.
- Segmentar el mercado de acuerdo a la matriz base para segmentar el mercado.

Para obtener los resultados esperados, previamente se realizó una investigación mediante Encuestas donde se pudo recopilar información donde se podrá segmentar por categoría el mercado, por ejemplo: Segmento Geográfico, Segmento Demográfico, Segmento Psicográfico y Segmento Conductual. En la siguiente matriz base para segmentar el mercado se encuentra detallado de cómo se logró segmentar el mercado.

Segmentación Segmentación Demográfica. Caracteristica de Conductual. Ciudades. Personalidad Sexo. Parroquia. Estilo de vida. Conocimientos. Ocupación. Comunas. Clase social. Costumbres. Edad. Segmentación Actitudes. Actividad Segmentación Geográfica. Ganadera. Psicográfica.

CUADRO Nº 29. Matriz Base para Segmentar el Mercado.

Fuente: Matriz de segmento de mercado de AGRONUES

Elaborado: Nelson Matías Calderón.

4.6.2.5. Estrategia 4.- Desarrollo de productos.

Plan de acción 4.

Diagnóstico de la producción de "AGRONUES" según la matriz BCG.

La prioridad de la matriz **CRECIMIENTO – PARTICIPACIÓN** o conocida también como **Grupo Consultor de Boston BCG** tiene como finalidad el poder ayudar a prioridad los recursos entre distintas áreas de negocios, es decir, cuales son los productos en que la asociación deberá invertir, desinvertir o incluso abandonar. A continuación se detallara la matriz BCG de la Asociación.

Alta inversion y Alta
participacion
(rentabilidad)

PERROS

COSYMSTICADO

General fondos y

General fo

CUADRO Nº 30. Matriz Grupo Consultor de Boston BCG.

Fuente: Matriz BCG de AGRONUES Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Análisis de acuerdo a la matriz estratégica de PORTER

Producto estrella.- De acuerdo a las encuestas desarrolladas se pudo determinar la actividad que se podrá dedicar los Capricultores de la Comunidad de Aguadita es la comercialización de los productos de abonos orgánicos puesto que se necesita de una alta inversión pero así mismo se obtendrá rentabilidades altas. Es por eso que se la considera como productos estrellas.

Producto incógnita.- Así mismo de acuerdo a las investigaciones los productos lácteos tienen una gran participación en el mercado pero por el desconocimiento y a la poca participación pero con alto rendimiento económico se recomienda la asociación también se dedique a la elaboración de productos lácteos, y a futuro podría convertirse también en producto estrella.

Producto vaca.- Para "AGRONUES" su producto vaca será los productos cárnicos debido a que en la actualidad cuenta con una alta participación en el mercado, generando grandes demanda y por ende la rentabilidad son en volúmenes altos. Las utilidades generadas servirán de fondos para los productos interrogantes y estrellas.

Producto perro.- Los productos perros serán los productos de limpiezas debido a su posición débil tanto interna como externa debido al desconocimiento de las propiedades por eso su baja demanda en el mercado.

Ciclo de vida del producto.

La Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES" se caracterizará por ofrecer en el mercado productos de primera necesidad ya que los productos establecidos en la Matriz BCG tanto el producto cárnico ubicado en la cuadrante de las estrellas, como los productos ubicado en la matriz interrogante son productos de primera línea de fácil salida en el mercado, mediante la demanda de los clientes y consumidores, respuesta que se concreta con la información obtenida en las encuestas realizadas. "AGRONUES" deberá comercializar estas clases de productos en el mercado.

En su primera fase "AGRONUES" comercializara productos cárnicos actividad que se encuentran realizando por parte de los asociados y de más personas en la Comuna. En cambio los productos lácteos deberán tener un proceso de

elaboración por lo cual se comercializar después de que la Asociación adquiera maquinaria que ayude a su elaboración.

Enfocándonos en la comercialización de los productos cárnicos ubicando en la matriz del ciclo del producto ya se obtuvo la etapa de introducción en el mercado, ahora se encuentra en la etapa de crecimiento obteniendo una producción a escala y posteriormente entrar a la etapa de madurez y es aquí donde "AGRONUES" implementará estrategias que permitan tener una madurez oportuna.

No se tendrá un declive en el producto pues que son productos de primera línea, de primera necesidad. Si en un caso por circunstancia en los cambios que se genere en el mercado "AGRONUES" debe entrar en una etapa de innovación en la producción, dar valor agregado para que la demanda se incremente y generar así ventaja competitiva en el mercado.

• Matriz de la innovación.

La Asociación empleara estrategias básicas para la oferta de sus productos, las cuales se detallan a continuación:

- Producto Núcleo.- Son aquellos productos cárnicos que se ofrecen en el mercado y la Asociación solo busca comercializar sus productos a través del principio de la oferta y la demanda.
- Producto Esperado.- La Asociación buscará establecer condiciones apropiadas como: brindar producto de calidad, descuento y ofrecer productos a precios económicos. Y obtener que los productos cárnicos tengan salida en el mercado.
- Producto Ampliado.- La Asociación desarrollará una atención antes la preventa y después brindara un servicio post venta.
 Además se tendrá una diversificación en los empaques.

CUADRO Nº 31. Matriz de la Innovación.



Fuente: Investigación Directa / Matriz de innovación.

Elaborado por: Nelson Matías Calderón.

Así mismo para que "AGRONUES" obtenga y logre desarrollar ventaja competitiva en el mercado mediante la comercialización de los productos cárnicos se deben añadir características diferenciadoras e innovadoras en la presentación del producto, la marca, el logo y el slogan consolidará el posicionamiento en el mercado.

GRÁFICO Nº 60. Marca, Slogan y Logotipo.



Fuente: Investigación Directa / Matriz de innovación. Elaborado: Nelson Matías Calderón.

Slogan:

"COME Y DISFRUTA LO BUENO DE CAPRICÁRNICOS"

Las estrategias llevarse a cabo en la Estrategia de Desarrollo de producto seán:

 Posicionar en el mercado la marca con su slogan de los prodcutos de "AGRONUES".

• Brindar una correcta imagen en la presentación de los productos.

• Destacar en su presentación la elaboración artesanal tecnificada.

• Propiciar en el mercado productos de calidad.

• Establecer precios competitivos.

• Diseñar e innovar la presentación del producto que vayan a corde al gusto

de los consumidores.

• El empaque del producto sera termosellado, empaque garantizará al cliente

recibir un producto integro sin humedad.

4.6.2.6. Estrategia 5.- Desarrollo de mercados.

Plan de acción 5.

Precio.-

El precio en los productos cárnicos que ofertara "AGRONUES" en el mercado

local estará acorde a las condiciones existentes en el mercado. Mediante la

investigación se utilizó previamente la técnica de Observación Directa hacia los

productos de la competencia y una Observación de Acción Participante donde se

logró conocer los precios establecidos por el mercado.

Comparando el precio existente en el mercado se adoptó por escoger un precio

similar a lo establecido por el mercado. A continuación se detallan las siguientes

especificaciones de cómo se logró establecer el precio de los productos.

193

Consumidores. Clientes. Precio de GRONUES \$ 2,50 Precio Máximo \$ 2.70 Precio del ecio Actual Precio de Comercial \$ 3,20 Avicola \$ 3,62 iedra y Mega Fernánde 5 3,54 Piedra. Precio Minimo \$ 1,72 Precio de AGRONUES

CUADRO Nº 32 Matriz Fijación de Precio.

Fuente: Investigación Directa / Matriz fijación de precio

Elaborado: Nelson Matías Calderón.

En la siguiente tabla se detallan cada uno de los precios existentes del producto cárnico (carne caprina) en locales comerciales más visitados en el mercado peninsular.

CUADRO Nº 33. Cuadros De Fijación de Precio.

Locales Comerciales	Precio de la Carne Caprina
Precio en el mercado	\$ 2.70
Precio en la comercial piedra	\$ 3.20
Precio en Mega Piedra	\$ 3.62
Precio en Avícola Fernández	\$ 3.54
Precio de "AGRONUES"	\$ 2.50

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón.

A continuación se presenta la siguiente matriz que nos ayudara a ubicar el precio de la Asociación el cual será medido de acuerdo a la Calidad del producto, mediante el análisis que anteriormente se realizó del precio y con la aplicación de la matriz de estrategia de precios se establece en una escala de alta a bajo como bajo y con una calidad media.

Esto como introducción de "AGRONUES" en el mercado y en el horizonte de la vida comercial a futuro se logrará implementar nuevas tecnologías, productos más novedosos e innovadores se puede llegar a tener una calidad Alta y por ende precios Altos. Esto de acuerdo a como se muestren las condiciones del mercado.

Precio.

Alto Medio Bajo

Alto I. Supervivencia. 2. Valor Alto 3. Super Valor.

Calidad. Medio 4. Sobre Cobro 5. Valor Medio. 6. Buen Valor.

Bajo 7. Imitación. 8. Economía Falsa. 9. De Economía.

CUADRO Nº 34. Matriz de Estrategia de Precio.

Fuente: Investigación Directa / Matriz estrategia de precio Elaborado: Nelson Matías Calderón

• Estrategias aplicar en el producto:

- o Precios económicos y accesibles.
- Precios competitivos
- o Descuentos en compras
- Establecer Periodo de pago.

4.6.2.7. Estrategia 6.- Introducir al mercado.

Plan de acción 6.

PLAZA.-

Dentro de las Estrategias de Plaza se hará uso de la Estrategia Intensiva, puesto que "AGRONUES" para comercializar sus productos buscará vender en todas las

cadenas de supermercados, locales comerciales y en ferias donde se expendan productos cárnicos y lácteos. Para aquello se a dividió el mercado en:

• Mercado local:

- Serán las cadenas de supermercados del cantón La Libertad debido a que representa el sector económico y comercial de la Provincia.
- o Implementar puntos de venta directo, donde los clientes y consumidores puedan demandar los productos.
- o Aprovechar las ferias provinciales realizadas por instituciones gubernamentales como el MAGAP. IEPS.

• Mercado nacional:

- En el país existe un amplio mercado y mediante la difusión en las redes sociales se podrá gestionar la comercialización de los productos cárnicos y lácteos de la Asociación.
- Aprovechar las ferias a nivel nacional para dar a conocer los productos de "AGRONUES".

PROMOCIÓN.-

Para la comercialización de los productos de "AGRONUES" es imprescindible implementar promociones para de esta manera dar a conocer de la existencia al mercado de los productos de la asociación y así despertar el interés por demandar el producto y la manera de conseguir aquello es:

- o Establecer descuento por la compra de los productos cárnicos.
- Otorgar tarjetas de descuentos a los clientes.
- Establecer promociones 2 x 1 en feriados.
- Establecer promociones mensuales en cada uno de las cadenas de supermercados y locales comerciales
- o Incrementar la cuota de penetración en el mercado.

DIFUSIÓN Y PUBLICIDAD.

Medios radiales: La publicidad radial deberá hacerse en 2 medios radiales importantes y de alta difusión a nivel provincial y para lo cual se estima un costo mensual de \$ 180.00.

Página web: Mediante la creación de la página web de la "AGRONUES" (www.agronues.ec), medio ideal para difundir aspectos importantes concerniente a las actividades que lleva a cabo "AGRONUES" y así los clientes y consumidores virtuales tengan conocimiento de los productos, promociones y descuentos que se obtiene mediante la demanda de los productos.

Redes sociales: En la actualidad es un medio ideal las redes sociales como el Facebook que permitirá difundir los productos, promociones y descuentos establecidos en la comercialización de los productos.

Volantes: Mediante la elaboración y distribución de las volantes y trípticos en mercados y las principales vías de la provincia permitirá difundir en los clientes y consumidores de los productos que ofrece la Asociación.

4.6.3. Canales de distribución de "AGRONUES".

Los canales de distribución a implementarse dentro de "AGRONUES" serán los más óptimos para de esta manera evitar costos y recursos innecesarios. "AGRONUES" utilizará equipos, materiales apropiados que garanticen la calidad de los productos, lo cual a su vez ayudará a vigilar cuidadosamente la producción dentro de la organización.

Así mismo "AGRONUES" podrá almacenar sus productos en bodega de acuerdo a las siguientes especificaciones:

- Controlar la cantidad, peso, calidad de los productos que ingrese a bodega.
- Receptar las órdenes de despacho (pedidos) en los productos que se encuentren en bodega.
- Emisión de guías de despacho.
- Controlar las devoluciones por enmendaduras en los productos.
- Cuidar la imagen de la marca y de la asociación frente a la distribuidores y antes la cadena de supermercados.
- Mejorar las exhibiciones en los puntos de ventas.
- Extender la distribución de los productos.

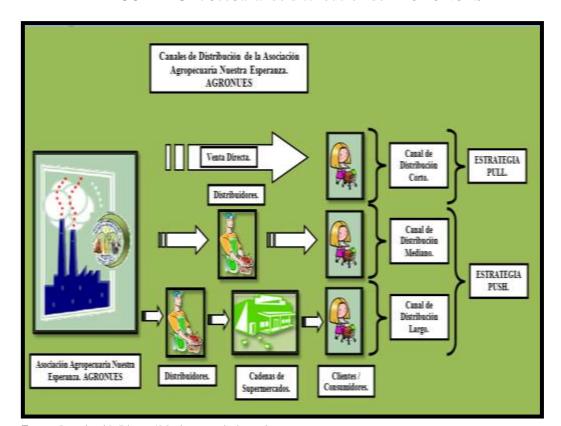
"AGRONUES" movilizará de manera eficiente y eficaz sus productos desde que empiece la elaboración hasta llegar al consumidor final (cliente) para de esta manera optimizar en gran parte la ubicación de los productos en almacenamiento.

Además por ser una institución nueva que desea incursionando en el mercado de manera formal, el canal más idóneo para comercializar y distribuir los productos cárnicos y lácteos será el de forma directa, puesto que en este canal solo existe la relación entre la Asociación y los consumidores (clientes).

Al mismo tiempo "AGRONUES" tendrá una distribución que funcionará de manera coordinada de acuerdo a las actividades que demanden realizarse como: la entrega de los productos cárnicos y lácteos a las cadenas de supermercados y tiendas barriales. Todo se llevará a cabo para que los productos lleguen a los clientes de manera eficaz y eficientemente.

Dentro de los canales de distribución de "AGRONUES" utilizará una comunicación de Marketing integral, ya que se pretende llegar con un mensaje claro y atractivo para tener la atención de nuestros clientes y consumidos y para aquello se utilizará las siguientes estrategias de promoción:

- Estrategias PULL.- Este tipo de estrategia dentro de la cadena de comercialización en los productos de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES" nos permitirá llegar de manera directa a nuestros clientes y consumidores finales, y mediante un mensaje claro, preciso y conciso se podrá estimular la demanda hacia los productos cárnicos de "AGRONUES".
- Estrategias PUSH.- Este tipo de estrategia dentro de la cadena de comercialización en los productos de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES" nos permitirá motivar a los distribuidores y a las cadenas de supermercados y de manera conjunta establecer promociones y así tener la demanda hacia los productos cárnicos de "AGRONUES".



CUADRO Nº35.Canal de distribución de "AGRONUES"

Fuente: Investigación Directa / Matriz estrategia de precio

Elaborado: Nelson Matías Calderón.

4.7. METAS ALCANZAR POR PARTE DE LA ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA.

- Capacitar en un 100% a los miembros de la Directiva y Administrador en temas concernientes al direccionamiento de la Asociación.
- Capacitar en un 100% al grupo asociativo en temas agropecuarios y productivos.
- Capacitar en un 100% al grupo asociativo en temas de comercialización de los productos.
- Capacitar en un 100% al grupo asociativo en ámbito tecnológico especialmente en el manejo de las maquinarias.
- Gestionar los beneficios de las instituciones gubernamentales hacia la Asociación en un 80%
- Establecer alianzas estratégicas para capacitar al recurso humano de tal manera reducir los costos en un 80%.
- Mejorar el clima organizacional de "AGRONUES" en un 90%.
- Atender al 100% las necesidades de los socios.
- Cooperar con las diferentes instituciones gubernamentales y no gubernamentales en un 100%.
- Mejorar en un 100% cada uno de los procesos productivos de "AGRONUES".
- Mejorar la parte organizativa de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES", en un 100%.
- Posicionar la marca de los productos cárnicos y lácteos en un 60% a nivel local.
- Incrementar las ventas en un 6%.
- Participar en ferias de mercados libres en un 80% comercializando los productos cárnicos.
- Visitar locales comerciales en el mercado en un 90%
- Ejecutar campañas de promoción hasta en un 80%.

4.8. ETAPA DE RESULTADOS.

4.8.1. Eficiencia

La eficiencia dentro de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza es la utilización al máximo de los recursos que tiene a disposición en cada unas de las actividades para lograr alcanzar los fines y cumpliendo de manera eficiente las actividades se estará buscando la efectividad deseada en la Asociación.

Las actividades del ambiente interno de la Asociación permitirán supervisar, evaluar y controlar si se están cumpliendo con lo establecido en las estrategias para alcanzar las metas, todo aquello formara parte de los indicadores de eficiencia.

Mantener toda documentación organizada, a la fecha y a disposición para acceder a la información y dar prioridad a los informes oportunos para dar cumplimiento de las exigencias en el logro de las metas planteadas.

En función a los procesos en las directrices de "AGRONUES" los datos obtenidos será más eficiente mediante la optimización de los recursos y en consecuencia de lo cual la Asociación será mucho más competitiva.

4.8.2. Eficacia.

La eficacia es la capacidad que se tiene para lograr alcanzar lo que desea el grupo asociativo. En la propuesta se destaca la elaboración y comercialización de los productos cárnicos y lácteos, la Asociación debe implementar cada unos de las estrategias de crecimientos para de esta manera poder captar al grupo objetivo en el mercado y hacer que los productos tengan salida en el mismo mediante la demanda efectuada por los consumidores.

La Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza tendrá que cumplir de manera eficaz las actividades ya que esto conlleva a la efectividad que busca la Asociación.

4.8.3. Seguimiento y control de las estrategias.

Para el logro en el mejoramiento y de la efectividad en las actividades administrativas, productivas y de comercialización de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza se han establecidos un conjunto de actividades a desarrollarse, que será medidos los avances de eficacia y de eficiencia que se obtenga en el desarrollo de las misma y para aquello se ha elaborado una matriz que acopia los aspectos fundamentales contribuyendo al seguimiento y control de las estrategias y de las metas generando indicadores que permitirá conocer en qué medida se ha alcanzado las estrategias tal y como se muestra a continuación:

GRÁFICO Nº 61. Seguimiento y Control de Estrategias de "AGRONUES".

DIMENSIÓN	ESTRATEGIAS	ACCIONES	METAS	INDICADORES DE GESTIÓN	FUENTES DE FINANCIAMIENTO	INDICADOR DE LA ACCIÓN.
CAPACITACIÓN	Capacitación al personal.	Capacitación en el ámbito administrativo. Capacitación en el ámbito productivo. Capacitación en el ámbito Tecnológico. Capacitación en el ámbito de Comercialización.	Capacitar en un 100% a los miembros de la Directiva y Administrador en temas concernientes al direccionamiento de la Asociación. Capacitar en un 100% al grupo asociativo en temas agroproductivo. Capacitar en un 100% al grupo asociativo en ambito tecnológico especialmente en el manejo de las maquinarias. Capacitar en un 100% al grupo asociativo en imbito tecnológico especialmente en el manejo de las maquinarias. Capacitar en un 100% al grupo asociativo en temas de comercialización.	Números de cursos de Capacitaciones. Números de personas especializadas. Números de capacitaciones Realizadas / Total de capacitaciones programadas. Números de personas con buen desempeño / capacitaciones realizadas.	Pesca. Ministerio de Industria y Productividad. Instituto Ecuatoriano de	Eficacia.

DIMENSIÓN	ESTRATEGIAS	ACCIONES	METAS	INDICADORES DE GESTIÓN	FUENTES DE FINANCIAMIENTO	INDICADOR DE LA ACCION.
VINCULACIÓN INTERINSTITUCIONAL	Convenios con Instituciones Gubernamentales y no Gubernamentales	Establecer alianzas estratégicas con los directivos de las instituciones para gestionar los beneficios hacia la Asociación. Establecer lazos de cooperación con instituciones gúsciaciones, instituciones públicas y privadas) vinculadas a la actividad del grupo asociativo para el fortalecimiento y crecimiento institucional	Gestionar los beneficios de las Instituciones gubernamentales hacia la Asociación en un 80% Establecer alianzas estratégicas para capacitar al recurso humano de tal manera reducir los costos en un 80%. Cooperar con las diferentes instituciones públicas y privadas en un 100%.	Números de Proyectos recibidos. Números de capacitaciones recibidas por parte de instituciones Números de Asociaciones involucradas en el desarrollo del sector.	Se lo podrá lograr realizando Autogastión en las instituciones públicas y privadas.	Eficacia.
PRODUCCIÓN	Implemented on Manual de procedimientas en los processos productivos de ACIECOSTER	Establacer un fluje grunsa dende se permita detallas actividades a cumplir en las actividades en los procesas productivo. Elaborar geoductivo de calidad un diante la implementación de tecnologia que permitan logar obtener una producción a secala.	Desarrollar eficientemente las actividades en les procesos productivos. Lograr el 70% en la calidad de los productos cámicos y lácteos. Incrementar la productividad de acuscido a la demanda en el mercado.	Números de Estreex en los procesos productivos. Total de productividad / Números de horas trabajadas. Números de productos vemdidos / Total de productividad.	Autoportion	Effeacia
	Segmento del mercado.	Fortalecer la creación de los productos cárnicos y productos lácteos porparte de la Asociación.	Incrementar las ventas en un 4% semestral.	Ventas actuales ventas anteriores.	/ Autogestión	Eficiencia
	Desarrollo del producto.	Otorgar buena imagen en lo que respecta a los productos. Destacar en su presentación de manera artesanal tecnificada. Propiciar al mercado de productos de calidad, a precios competitivos, diseño variado e innovadores que vayana corde al gusto de los consumidores.	Posesionar la marca con su slogan de los productos de AGRONUES en un 60% en el mercado.	publicidad	e Autogestión	Eficiencia
MERCADO	Desarrollo del mercado.	Visitar locales comerciales de la Provincia de Santa Elena y realizar acuerdos comerciales para lograr una mayorcobertura en el mercado. Difundir y gestionar en las redes sociales la comercialización de los productos cárnicos y lácteos de la Asociación. Aprovechar las ferias a nivel nacional para dar a conocer los productos de AGRONUES.	Visitar el 70% de locales comerciales a nível local. Crear una cuenta en las redes sociales que ayude a la publicidad de los productos de la asociación. Participar en la ferias en un 80%	comerciales visitados. Números de visita en las redes sociale Números de participaciones del Asociación en la	Ministerio de Agricultura Ganaderia Acuacultura y Pesca. Instituto Ecuatoriano de Economia Popular y Solidario.	Eficiencia

4.9. ESTUDIO FINANCIERO PARA EL DESARROLLO DE LA ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA.

Mediante el estudio financiero para la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES", nos permitiremos conocer cual podrá ser el escenario en el cual estará inmerso una vez que se desarrolle las actividades productivas y de comercialización.

Para aquello con el desarrollo de este estudio se podrá determinar si la inversión propuesta para la actividad de los capricultores es viable y mediante los indicadores de evaluación de proyectos como: VAN (Valor Actual Neto) y la TIR (Tasa Interna de Retorno) se podrá determinar la rentabilidad. A continuación se detalla en el siguiente cuadro No. 36, de los datos supuestos para el desarrollo del Estudio Financiero para "AGRONUES".

CUADRO Nº 37. Supuesto del Estudio Financiero.

Inventario	17.500	Producción
Incremento en la Producción	50 %	Semestral
Crecimiento en Ventas	6 %	Inflación
Kilos por día	2	Kilos
Rotación de Inventario	30	Días
Préstamo	29.000	Dólares
Años de Vida del proyecto.	10	Años
Interés	5 %	Interés
1 Valor de Horas de Trabajo	4	Dólares
Participación a Trabajadores	15 %	Interés anual.
I.V.A.	12 %	Interés anual.
Impuesto a la Renta	23 %	Interés anual.
Costo Capital	18 %	Interés anual.
Interés Préstamos Bancarios	5 %	Interés anual.
Abono Al Prestamos	5 %	De la Ventas

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón.

Así mismo se realizó proyecciones estimadas para la producción de productos cárnicos de "AGRONUES".

CUADRO Nº 38. Proyecciones en la Producción.

]					
60	Socios						
20	Hatos						
1.200	Total de hatos						
	T	1	6 meses	450			
600	50% Hembras	300	900	450			
	50% Machos						
600	Para 6 Meses	300					
70	Libras			150	900	225	1.350
	Hatos Disponible X				Libras		Libras
100	mes	7.000	Libras Mensual	10.500	Mensuales	15.750	Mensuales
100	mes	7.000	Disponible	10.500	Disponible	13.730	Disponible
2.50	Dólares	233	Libras Diarios	350	Libras Diarios	525	Libras Diarios
	Chivos Faenados por						
3	Día	17.500	Dólares	26.250	Dólares	39.375	Dólares
			Libras		Libras		Libras
		42.000	Semestrales	63.000	Semestrales	94.500	Semestrales
			Meses Para				
		6	Producción				
			Ventas		Libras En		
			Presupuestada	105.000	Años		
					Dólares Al		
				262.500	Año		

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón.

4.9.1. Activo fijo (Maquinarias, equipos y tecnología).

En la actualidad "AGRONUES" por ser una institución constituida recientemente no cuenta con bienes que ayuden a desarrollar eficientemente sus actividades administrativas operativas y de comercialización.

Dentro del estudio financiero se cuantificarán cada uno de los equipos, bienes y la tecnología necesario para que "AGRONUES" desarrolle sus actividades emprendedoras.

En el cuadro No.38, se detallan cada uno de los activos fijos que inciden en la ejecución del proyecto.

CUADRO Nº 39. Activo Fijo.

Maquinaria Cantidad Costo Unitario Costo Total Vida Útil		Detalle			
Cortadora Y Picadora De Carne	Maquinaria	Cantidad	Costo Unitario	Costo Total	Vida Útil
Plásticos Carnicería Balanza Electrónica 100 Kg. 1 170 170 10 170 10 170 10 1		1	1550	1550	10
Balanza Electrónica 100 Kg.	Empacadora De Alimentos (Rodillo	2	170	340	10
Visor De 30 Kg 2 80 160 10 Congelador De Acero Inoxidable 1 2400 2400 10 Frigorífico 1 550 550 10 TOTAL MAQUINARIA 5170 10 <	Plásticos Carnicería)				
Congelador De Acero Inoxidable	Balanza Electrónica 100 Kg.	_			
Frigorífico 1 550 550 10 TOTAL MAQUINARIA 5170 5170 5170 5170 Vehículo 1 6000 6000 5 Equipo De Oficina 1 350 350 3,33 Computadora 1 650 650 3,33 Impresora 2 100 200 3,33 Teléfono Fax 2 60 120 3,33 TOTAL EQUIPO DE OFICINA 1320 1320 10 Sillas Para Escritorio 2 150 300 10 Archivadora 1 190 190 10 TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790 10 10 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Actas 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3		2	80	160	10
TOTAL MAQUINARIA 5170 Vehículo 1 6000 6000 5 Equipo De Oficina 1 350 350 3,33 Lacto 1 650 650 3,33 Impresora 2 100 200 3,33 Teléfono Fax 2 60 120 3,33 TOTAL EQUIPO DE OFICINA 1320 1320 1320 Muebles De Oficina 2 150 300 10 Sillas Para Escritorio 6 50 300 10 Archivadora 1 190 190 10 TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790 10 10 10 Vitiles De Oficinas 3 7 21 10 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Actas 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 4 10 Sello 1 18 <	Congelador De Acero Inoxidable	1	2400	2400	10
Vehículo 1 6000 6000 5 Equipo De Oficina 1 350 350 3,33 Computadora 1 650 650 3,33 Impresora 2 100 200 3,33 Teléfono Fax 2 60 120 3,33 TOTAL EQUIPO DE OFICINA 1320 1320 Muebles De Oficina 2 150 300 10 Sillas Para Escritorio 6 50 300 10 Archivadora 1 190 190 10 TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790 10 10 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7	Frigorífico	1	550	550	10
Equipo De Oficina 1	TOTAL MAQUINARIA			5170	
Computadora 1 350 350 3,33 Lacto 1 650 650 3,33 Impresora 2 100 200 3,33 Teléfono Fax 2 60 120 3,33 TOTAL EQUIPO DE OFICINA 1320 Muebles De Oficina 1320 Escritorio 2 150 300 10 Sillas Para Escritorio 6 50 300 10 Archivadora 1 190 190 10 TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790 10 10 10 Libro De Oficinas 3 7 21 10 <	Vehículo	1	6000	6000	5
Lacto	Equipo De Oficina				
Teléfono Fax 2 100 200 3,33 Teléfono Fax 2 60 120 3,33 TOTAL EQUIPO DE OFICINA 1320	Computadora	1	350	350	3,33
Teléfono Fax 2 60 120 3,33 TOTAL EQUIPO DE OFICINA 1320 Muebles De Oficina 1320 Escritorio 2 150 300 10 Sillas Para Escritorio 6 50 300 10 Archivadora 1 190 190 10 TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790	Lacto	1	650	650	3,33
TOTAL EQUIPO DE OFICINA 1320 Muebles De Oficina 2 150 300 10 Sillas Para Escritorio 6 50 300 10 Archivadora 1 190 190 10 TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790<	Impresora	2	100	200	3,33
Muebles De Oficina 2 150 300 10 Sillas Para Escritorio 6 50 300 10 Archivadora 1 190 190 10 TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790 Utiles De Oficinas 21 10 Archivadores 3 7 21 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Asistencia 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Teléfono Fax	2	60	120	3,33
Escritorio 2 150 300 10 Sillas Para Escritorio 6 50 300 10 Archivadora 1 190 190 10 TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790 10 Útiles De Oficinas 3 7 21 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Asistencia 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS	TOTAL EQUIPO DE OFICINA			1320	
Sillas Para Escritorio 6 50 300 10 Archivadora 1 190 190 10 TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790 790 Útiles De Oficinas 3 7 21 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Asistencia 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS	Muebles De Oficina				
Archivadora 1 190 190 10 TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790 10 10 10 Útiles De Oficinas 3 7 21 10 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Asistencia 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS	Escritorio	2	150	300	10
TOTAL MUEBLES DE OFICINA 790 Útiles De Oficinas 3 7 21 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Asistencia 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Sillas Para Escritorio	6	50	300	10
Útiles De Oficinas 3 7 21 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Asistencia 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Archivadora	1	190	190	10
Archivadores 3 7 21 10 Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Asistencia 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	TOTAL MUEBLES DE OFICINA			790	
Libro De Actas 1 25 25 10 Libro De Asistencia 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Útiles De Oficinas				
Libro De Asistencia 1 15 15 10 Libro De Contabilidad 1 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Archivadores	3	7	21	10
Libro De Contabilidad 1 4 4 10 Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Libro De Actas	1	25	25	10
Sello 1 18 18 10 Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Libro De Asistencia	1	15	15	10
Reciberas 3 10 30 10 Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Libro De Contabilidad	1	4	4	10
Almohadilla Y Tinta 1 2,7 2,7 10 Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Sello	1	18	18	10
Cuaderno 3 1,2 3,6 10 Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Reciberas	3	10	30	10
Esferos 5 0,3 1,5 10 TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Almohadilla Y Tinta	1	2,7	2,7	10
TOTAL UTILIES DE OFICINAS 120,8	Cuaderno	3	1,2	3,6	10
	Esferos	5	0,3	1,5	10
TOTAL ACTIVO FIJO 21075,8	TOTAL UTILIES DE OFICINAS			120,8	
	TOTAL ACTIVO FIJO			21075,8	

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón..

4.9.2. Construcción de la insfraestructura de la asociación.

La construcción de la infraestructura para "AGRONUES" se ha puesto también en consideración en el siguiente estudio financiero, puesto que para la Asociación el poder contar con un espacio adecuado, teniendo las condiciones para poder desarrollar correctamente las actividades administrativas y sobre todo las de producción. A continuación se detallan el costo que incurrirá "AGRONUES".

CUADRO Nº 40. Construcción de Infraestructura de "AGRONUES".

CONSTRUCCIÓN	Cantidad en m ²	Costo Unitario	Costo Total	Vida Útil
Diseño Arquitectónico	60	20	1.200	20
Diseño Estructural	65	35	2.275	20
Diseño Hidrosanitario	70	45	3.150	20
Diseño Eléctrico y Comunicaciones	35	30	1.050	20
TOTAL			\$ 7.675	

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón.

4.9.3. Sueldo del recurso humano de "AGRONUES".

Para el correcto desenvolvimiento en las actividades empresariales de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza es de vital importancia contar con profesionales polifuncionales en las áreas administrativas, así mismo de tener personal capacitado.

En este estudio financiero ha considerado el costo en los salarios de cada área de trabajo y de acuerdo a la legislación ecuatoriana con los respectivos beneficios de ley vigente, se logrará determinar un salario justo para el personal, tal como se detalla en el siguiente cuadro.

CUADRO Nº 41. Sueldo del Recurso Humano de "AGRONUES".

	No De	Remuner Mensu			eración wal	Primer Decimo	Cuarto Decimo	Total	Sueldo Mensual
	Puestos	Unitario	Total	Meses	Total				
Administrador	1	450	450	12	5.400	450	318	6.168	514
Secretaria	3	318	954	12	11.448	318	318	12.084	1.007
Operario	5	318	1.590	12	19.080	318	318	19.716	1.643
Distribuidor	3	318	954	12	11.448	318	318	12.084	1.007
Contador	1	318	318	12	3.816	318	318	4.452	371
Jefe Comercial	1	318	318	12	3.816	318	318	4.452	371
TOTAL	14		4.584		55.008			58.956	4.913

4.9.4. Valor de desecho.

El valor de desecho es considerado como un beneficio más no constituye un ingreso, y para el estudio financiero formará parte del flujo de caja. Existen tres clases de valores desechos: Contable, Comercial y Económico y para llevar a efecto en el horizonte de los 10 años que está proyectado el estudio financiero se tomará como base al Valor de Desecho Contable, este método toma en consideración el valor del proyecto al finalizar los 10 años de evaluación, los cuales corresponden a la suma de los valores en libros de los activos que se presume que existirán en aquel momento que termine el horizonte de la vida del estudio financiero.

CUADRO Nº 42. Valor de Desecho.

DETALLE.	Valor De Compra.	Vida Contable.	Depreciación Anual.	Años Depreciación.	Años por Despreciarse.	Depreciación Acumulada.	Valor en Libro.
Cortadora y Picadora de Carne.	1.550	5	310	10	2 topretainte	3.100	210101
Empacadora de Alimentos.							
(Rodillo Plásticos Camicería)	340	5	68	10		680	
Balanza Electrónica 100 Kg.	170	5	34	10		340	
Visor de 30 Kg.	160	5	32	10		320	
Congelador de Acero Inoxidable.	2.400	5	480	10		4.800	
Frigorífico.	550	5	110	10		1.100	
Vehículo.	6.000	5	1.200	10		12.000	
Computadora.	350	3,33	105	10	3,33	1.051	350
Lactop.	650	3,33	195	10	3,33	1.952	650
Impresora.	200	3,33	60	10	3,33	601	200
Teléfono Fax.	120	3,33	36	10	3,33	360	120
Escritorio.	300	5	60	10		600	
Sillas Para Escritorio.	300	5	60	10		600	
Archivadora.	190	5	38	10		380	
Archivadores.	21	5	4,2	10		42	
Libro de Actas.	25	5	5	10		50	
Libro de Asistencia.	15	5	3	10		30	
Libro de Contabilidad.	4	5	0,8	10		8	
Sello.	18	5	3,6	10		36	
Reciberas.	30	5	6	10		60	
Almohadilla y Tinta.	2,7	5	0,54	10		5,4	
Cuademo.	3,6	5	0,72	10		7,2	
Esperos.	1,5	5	0,3	10		3	
Construcción de Infraestructura.	7.675	20	383,75	10	10	383,75	3.837,5
TOTAL			3.196,31				5.157,5

4.9.5. Gastos de ventas.

Los gastos de ventas serán unos de los rubros que deberán incurrir la Asociación puesto que además de ser uno gasto será una estrategia de inversión, porque mediante de ella se podrá dar a conocer los productos que se oferta en el mercado. A continuación se detallan cada uno de los rubros en que "AGRONUES" deberá incurrir para que los productos sean reconocidos.

CUADRO Nº 43. Gastos de Ventas.

GASTOS DE VENTAS	TOTAL
Materiales	75
Publicidad En Radio	180
Volantes	25
Vayas Publicitaria	30
Otros	25
Mensual	335
Anual	4.020

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón..

4.9.6. Gasto de servicios.

Serán aquellos gastos complementarios pero a la vez considerados muy importantes puesto que ayudaran a desarrollar las actividades empresariales de "AGRONUES".

CUADRO Nº 44. Gasto de servicios básicos.

GASTOS DE SERVICIOS BÁSICOS	TOTAL
Agua	40
Luz	55
Teléfono	67
Internet	33
Mensual	195
Anual	2.340

4.9.7. Financiamiento para el proyecto de asociatividad de "AGRONUES".

Para llevar a cabo la ejecución del presente proyecto de ASOCIATIVIDAD y dar paso al mejoramiento en las situaciones entre los Capricultores es necesario realizar una inversión de \$ 29.000,00 dólares, lo cuales estarán distribuidos en la adquisición de muebles, equipos y útiles de oficinas, vehículo, construcción de la infraestructura y la maquinas tecnológicas, tal como se refleja a continuación:

CUADRO Nº 45. Cuadro de Financiamiento.

INVERSIÓN INICIAL	TOTAL
Inversión activo fijó	\$ 21.070,80
Inversión de infraestructura	\$ 7.675.00

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón.

Para el estudio financiero en el desarrollo asociativo de los capricultores, la fuente de financiamiento será de aquella institución que permita acceder al valor de \$ 29.000 dólares, con una tasa de interés del 5% anual, a 10 años plazo, se otorgará 4 años de gracias y a partir del 5to año se comenzará a cancelar la misma con abonos del 5% del total de la ventas realizadas.

CUADRO Nº 46. Cuadro De Amortización Del Préstamo Bancario.

TABLA DI	TABLA DE AMORTIZACIÓN DEL PRÉSTAMO BANCARIO												
Periodo	Saldo	Saldo Interés Abono De											
	Inicial		Capital										
01-oct-13	29000	-	-	29.000									
30-mar-17	29.000	725	3.864	25.136									
30-sep-17	25.136	628	3.864	21.272									
30-mar-18	21.272	532	4.341	16.931									
30-sep-18	16.931	423	4.341	12.590									
30-mar-19	12.590	315	4.878	7.712									
30-sep-19	7.712	193	4.878	2.834									
01-oct-19	2.834	71	2.834	-									
TOTAL		2.433	29.000										

4.9.8. Fijación de precio.

En lo que respecta en la fijación del precio en los productos cárnicos de "AGRONUES", debe considerar como uno de los elementos flexibles puesto que puede tener ciertas modificaciones y/o cambios que se generen en el mercado o de la misma competencia.

Dentro del mercado peninsular existe una amplia gama de precio en los productos cárnicos y en especial en la carne caprina (carne de chivo), es por aquello que "AGRONUES", ha tomado en cuenta la fijación de los precios relacionados con lo establecido por los clientes y consumidores y se logró establecer un precio económico, tal como se puede observar en el ver en el siguiente cuadro.

CUADRO Nº 47. Cuadro De Fijación de Precio.

Locales Comerciales	Precio de la Carne Caprina
Precio en el mercado	\$ 2.70
Precio en la comercial piedra	\$ 3.20
Precio en Mega Piedra	\$ 3.62
Precio en Avícola Fernández	\$ 3.54
Precio de "AGRONUES"	\$ 2.50

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón.

El precio para el producto cárnico para "AGRONUES" será de \$ 2.50 dólares, pero a tomarse en cuenta que este precio es flexible y puede sufrir cambios de acuerdo a las condiciones en que se encuentre en el mercado.

Los objetivos a considerarse en la fijación de los precios serán los siguientes:

- Reconocimiento en el mercado.
- Capturar gran parte del segmento del mercado.
- Utilidades y/o Rentabilidad.

4.9.9. Presupuesto proyectado para la ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA.

Para dar avance al estudio financiero probabilístico de la asociación es necesario realizar proyecciones en los presupuestos, entendiéndose como presupuesto al instrumento donde se registra anticipadamente los ingresos y egresos en el lapso de un tiempo determinado y sirve para la elaboración del Flujo de Caja que a la vez nos brindará el informe final si el proyecto de comercialización de carne en la asociación es rentable o no es conveniente llevarlo a efecto. Para esto, en la elaboración del Flujo de Caja previamente se realizaron los presupuestos de ventas, de inventario, de producción, de materia prima, de mano de obra, de costos indirectos de fabricación, de costo de producción.

A continuación se detallan los presupuestos antes mencionados

Presupuesto de ventas.- Nos permite proyectar las ventas que la Asociación podría generar en los dos primeros semestres.

CUADRO Nº 48. Presupuesto de ventas.

	Periodo	Cantidad	Precio	Valor \$	
	Octubre	7.000	2,50	17.500	
	Noviembre	7.420	2,50	18.550	
Primer Semestre	Diciembre	7.865	2,50	19.663	
	Enero	8.337	2,50	20.843	
Semestre	Febrero	8.837	2,50	22.093	
	Marzo	9.368	2,50	23.419	
	Abril	9.930	2,50	24.824	
	Mayo	10.525	2,50	26.314	
	Junio	11.157	2,50	27.892	
Segundo	Julio	11.826	2,50	29.566	
Semestre	Agosto	12.536	2,50	31.340	
	Septiembre	13.288	2,50	33.220	
	TOTAL	118.090		295.224	

Presupuesto de Inventario.- Nos permite proyectar el inventario que se requerirá para que la Asociación pueda solventar las ventas en los dos primeros semestres.

CUADRO Nº 49. Presupuesto de Inventario

	Inventario	o Inicial	Inventari	o Final
Periodo	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor
Octubre	7.000	17.500	8.750	15.080
Noviembre	8.750	15.080	7.420	13.555
Diciembre	7.420	13.555	7.865	15.231
Enero	7.865	15.231	8.337	17.113
Febrero	8.337	17.113	8.837	19.229
Marzo	8.837	19.229	9.368	21.605
Abril	9.368	21.605	9.930	24.276
Mayo	9.930	24.276	10.525	27.276
Junio	10.525	27.276	11.157	28.913
Julio	11.157	28.913	11.826	32.486
Agosto	11.826	32.486	12.536	34.436
Septiembre	12.536	34.436	13.288	38.692

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón

Presupuesto de Producción.-Nos permitirá proyectar la producción para conocer cuánto debemos tener en inventario inicial para cubrir con las ventas requeridas.

CUADRO Nº 50. Presupuesto de Producción.

Periodo	Ventas Requeridas	Stock Final	Inventario Inicial	Producción	
Octubre	7.000	8.750	7.000	8.750	
Noviembre	7.420	7.420	8.750	6.090	
Diciembre	7.865	7.865	7.420	8.310	
Enero	8.337	8.337	7.865	8.809	
Febrero	8.837	8.837	8.337	9.338	
Marzo	9.368	9.368	8.837	9.898	
Abril	9.930	9.930	9.368	10.492	
Mayo	10.525	10.525	9.930	11.121	
Junio	11.157	11.157	10.525	11.788	
Julio	11.826	11.826	11.157	12.496	
Agosto	12.536	12.536	11.826	13.246	
Septiembre	13.288	13.288	12.536	14.040	

Presupuesto de Materia Prima.- A este presupuesto lo constituyen la carne caprina puesto que el principal insumo en el proceso de producción.

CUADRO Nº 51. Presupuesto de Materia Prima.

		Costo Por		
Periodo	Producción	Kilos	Costo Total	
Octubre	8.750	2,12	18.550	
Noviembre	6.090	2,25	13.685	
Diciembre	8.310	2,38	19.796	
Enero	8.809	2,52	22.242	
Febrero	9.338	2,68	24.992	
Marzo	9.898	2,84	28.080	
Abril	10.492	3,01	31.551	
Mayo	11.121	3,19	35.451	
Junio	11.788	3,38	39.833	
Julio	12.496	3,58	44.756	
Agosto	13.246	3,80	50.288	
Septiembre	14.040	4,02	56.503	
TOTAL	124.378		385.728	

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón.

Presupuesto de Mano de Obra Directa.- Presupuesto relacionado con el recurso humano que opera directamente en la fabricación de los productos cárnicos.

CUADRO Nº 52. Presupuesto de Mano de Obra Directa.

		Costo Por	
Periodo	Producción	Horas	Costo Total
Octubre	8.750	4	37.100
Noviembre	6.090	4,5	27.371
Diciembre	8.310	4,8	39.591
Enero	8.809	5,0	44.485
Febrero	9.338	5,4	49.983
Marzo	9.898	5,7	56.161
			0
Abril	10.492	6,0	63.102
Mayo	11.121	6,4	70.902
Junio	11.788	6,8	79.665
Julio	12.496	7,2	89.512
Agosto	13.246	7,6	100.576
Septiembre	14.040	8,0	113.007
TOTAL	124.378		771.456

Presupuesto de Gastos Indirectos de Fabricación.- Presupuesto que relaciona los recursos e insumos que inciden indirectamente en la fabricación del producto.

CUADRO Nº 53. Presupuesto de Gastos Indirectos de Fabricación.

D : 1	Gastos Fijos	D 11/	T. 4 1
Periodo	Totales	Depreciación	Total
Octubre	5.114	266	5.380
Noviembre	5.421	266	5.687
Diciembre	5.746	266	6.012
Enero	6.091	266	6.357
Febrero	6.456	266	6.723
Marzo	6.844	266	7.110
Abril	7.254	266	7.521
Mayo	7.690	266	7.956
Junio	8.151	266	8.417
Julio	8.640	266	8.906
Agosto	9.158	266	9.425
Septiembre	9.708	266	9.974
TOTAL	86.273	3.196	89.469

Fuente: Investigación Directa Elaborado: Nelson Matías Calderón

Presupuesto de Costo de Producción.- Presupuesto condensado de los costos de materia prima, mano de obra directa y de los gastos indirectos de fabricación.

CUADRO Nº 54. Presupuesto de Costo de Producción.

			Mano de Obra			Costo
Periodo	Producción	Materia Prima	Directa	CIF.	Costo Total	Unitario
Octubre	8.750	18.550	37.100	5.380	61.030	1,72
Noviembre	6.090	13.685	27.371	5.687	46.744	1,83
Diciembre	8.310	19.796	39.591	6.012	65.399	1,94
Enero	8.809	22.242	44.485	6.357	73.084	2,05
Febrero	9.338	24.992	49.983	6.723	81.697	2,18
Marzo	9.898	28.080	56.161	7.110	91.352	2,31
Abril	10.492	31.551	63.102	7.521	102.174	2,44
Mayo	11.121	35.451	70.902	7.956	114.309	2,59
Junio	11.788	39.833	79.665	8.417	127.915	2,59
Julio	12.496	44.756	89.512	8.906	143.174	2,75
Agosto	13.246	50.288	100.576	9.425	160.288	2,75
Septiembre	14.040	56.503	113.007	9.974	179.485	2,91

4.9.10. Flujo de caja de la ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA.

El Flujo de Caja o Cash Flow es el informe financiero y/o contable que permite realizar proyecciones futuras donde se detallan todos los movimientos de ingresos (entrada de efectivo) y egresos (salida de efectivo) de capital que se tendrá a lo largo del horizonte del proyecto. Además es unos de los parámetros de evaluación porque con ello se permitirá conocer la liquidez y viabilidad del proyecto.

Como podemos Observar en el cuadro No. 54, el Flujo de Caja proyecto a 10 años el proyecto de Comercialización de la Carne de cabra para "AGRONUES" es viable, pero durante el primer año se obtendrá una pérdida de \$ 631 debido a que los gastos superan a los ingresos pero en los años restante los resultados obtenidos a lo largo del horizonte, el Cash Flow son aceptables debido a que los ingresos durante los años superan pero los egresos de producción, los gastos reales e impuestos, obteniendo así utilidades una vez cumpliendo con los deberes y obligaciones que haya contraído la Asociación.

4.9.11. Cálculo del VAN.

El Valor Actual Neto "VAN", unos de los indicadores financieros y/o contable permitió conocer en dólares la viabilidad del proyecto en la Comercialización de los productos cárnicos. A continuación se detallan la fórmula del VAN.

VAN =
$$\sum_{t=1}^{n} \left(\frac{V_{t}}{(1+k)^{t}} \right) - I_{0}$$

 $V_t = Representa los Flujos de caja en cada periodo t.$

 $I_0 = Valor inicial de la inversión.$

n= Número de periodos considerados.

k= Tipo de interés.

Durante los 10 años en el horizonte del proyecto y como se puede observar en el cuadro No.54, el VAN es de \$ 80.516,00 dólares con un Costo Capital del 18%. La cantidad obtenida, expresa que "AGRONUES" estima recuperar la inversión inicial y obtener un capital neto de \$ 80.516,00 dólares, además de indicar que el proyecto es viable realizarlo.

4.9.12. Cálculo del TIR.

La Tasa Interna de Retorno "TIR", unos de los indicadores financieros y/o contable permitió conocer el porcentaje, la rentabilidad del proyecto en la comercialización de los productos cárnicos. A continuación se detallan la fórmula del TIR.

$$TIR = \frac{-I + \sum_{i=1} n + F_i}{\sum_{i=1} n * F_i}$$

 F_I = Representa los Flujos de caja en cada periodo t.

n = Número de periodos considerados.

I = Valor de la inversión inicial.

Durante los 10 años en el horizonte del proyecto y como se puede observar en el cuadro No. 54, la TIR es del 35% de rentabilidad. La cantidad obtenida, expresa que "AGRONUES" obtendrá una tasa de rentabilidad del 35% en la cual recuperará la inversión.

4.9.13. Cálculo del Costo / Beneficio.

El costo-beneficio del proyecto se estima que en el primer año será de 5 veces y al término de la misma será del 8.45; estos valores son parámetros considerados aceptables para llevar a efecto el proyecto

 ${\bf CUADRO\ N^o}$ 55. Flujo de Efectivo de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza.

Años	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Inversión	-23.605	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Pronósticos de Ventas en Unidades		118.090	125.175	132.685	140.647	149.085	158.031	167.512	177.563	188.217	199.510
				ESTADOS	DE RESUL	TADOS					_
Ingresos											
Ventas		295.224	331.714	372.713	418.781	470.542	528.701	594.049	667.473	749.973	842.669
Iva. (12%)		(31.631)	(35.541)	(39.934)	(44.869)	(50.415)	(56.647)	(63.648)	(71.515)	(80.354)	(90.286)
Ventas Netas		326.855	367.254	412.647	463.650	520.957	585.348	657.697	738.988	830.327	932.955
Costo de Producción											
Materia Prima		73.245	82.298	92.471	103.900	116.742	131.171	147.384	165.601	186.069	209.067
Mano de Obra		81.384	91.443	102.745	115.444	129.713	145.746	163.760	184.001	206.743	232.297
CIF.		61.232	68.801	77.304	86.859	97.595	109.658	123.211	138.440	155.552	174.778
Depreciación		3.196	3.196	3.196	3.196	3.196	3.196	3.196	3.196	3.196	3.196
Total Costo de Producción		(219.058)	(245.738)	(275.716)	(309.400)	(347.247)	(389.771)	(437.552)	(491.238)	(551.560)	(619.338)
Total Utilidad Bruta		107.797	121.516	136.931	154.250	173.711	195.576	220.145	247.750	278.767	313.617
Gastos Operativos											
Gastos de Ventas		4.020	4.261	4.517	4.788	5.075	5.380	5.702	6.045	6.407	6.792
Gastos de Administrativos		58.956	62.493	66.243	70.218	74.431	78.896	83.630	88.648	93.967	99.605
Gastos de Servicios Básicos		2.340	2.480	2.629	2.787	2.954	3.131	3.319	3.518	3.730	3.953
Total Gastos Operativos		(65.316)	(69.235)	(73.389)	(77.792)	(82.460)	(87.408)	(92.652)	(98.211)	(104.104)	(110.350)
Utilidad Operativa		42.481	52.281	63.542	76.458	91.251	108.169	127.493	149.539	174.663	203.267
Interés Bancarios					(1.353)	(955)	(508)	(71)			
Abono del Préstamo					(7.728)	(8.683)	(9.756)	(2.834)			
Utilidad Antes Interés e Impuestos		42.481	52.281	63.542	67.377	81.613	97.906	124.588	149.539	174.663	203.267
Impuestos a Trabajadores (15%)		(6.372)	(7.842)	(9.531)	(10.107)	(12.242)	(14.686)	(18.688)	(22.431)	(26.199)	(30.490)
Utilidad después de Impuestos		36.109	44.439	54.010	57.270	69.371	83.220	105.900	127.108	148.463	172.777
Impuesto A La Renta (23%)		(8.305)	(10.221)	(12.422)	(13.172)	(15.955)	(19.141)	(24.357)	(29.235)	(34.147)	(39.739)
Utilidad Neta		27.804	34.218	41.588	44.098	53.416	64.079	81.543	97.873	114.317	133.038
				FLUJO	DE EFECT	IVO					
Ingresos Totales		326.855	367.254	412.647	463,650	520.957	585.348	657,697	738.988	830.327	932.955
Egresos Operativos		65.316	69.235	73.389	77,792	82,460	87.408	92.652	98.211	104.104	110.350
Costos de Producción		219.058	245.738	275,716	309.400	347.247	389.771	437.552	491.238	551.560	619.338
Costos de Depreciación Maquinaria		3.196	3.196	3.196		3.196	3.196	3.196	3.196	3.196	3.196
Egresos Reales		215.861	242,542	272.520	306.204	344.050	386.575	434.356	488.042	548.364	616.142
Impuestos Anuales		46.308	53.604	61.887	68.148	78.613	90.473	106.693	123.181	140.700	160.515
Cash Flow Flujo De Efectivo		-631	1.874	4.851	11.506	15.835	20.892	23.996	29.554	37.159	45.949
Años =	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Anos Inversión Inicial	-23.605	0	0	0	0	0	0	7	0	0	10
Cash Free	-23.605	-631	1.874	4.851	11.506	15.835	20.892	23,996	29.554	37.159	45,949
VAN	80.516	-051	1.6/4	7.631	11.300	13.633	20.692	25.990	29.334	37.139	43.949
TIR _	35%										
Relación Costo / Beneficio	3590	5.00	5.30	5,62	5,96	6,32	6.70	7.10	7,52	7,98	8.45

4.10. PLAN OPERATIVO DE LA ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA.

CUADRO Nº 56. Plan Operativo de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza.

PLAN OPERATIVO DE ASOCIACIÓN AGROPECUARIA NUESTRA ESPERANZA																	
			TRIME	STRE 1	TRIME	STRE 2	TRIME	STRE 3	TRIME	STRE 4	TRIMES	STRE 5	TRIME	STRE 6	TO	TAL	Total General.
#	ACTIVIDADES.	Periodo.								ECURSOS							
١,	Socialización del	Junio	Propios \$ 30.00	Créditos	Propios	Créditos	Propios	Créditos	Propios	Créditos	Propios	Créditos	Propios	Créditos	Propios \$ 30.00	Créditos	\$30.00
1	Proyecto Asociativo.	2012.	\$50.00												\$50.00		\$30.00
2	Constitución de la Asociación.	Julio 2012.	\$ 50.00												\$ 50.00		\$ 50.00
3	Legalización de la Asociación.	Marzo 2013.			\$500.00										\$ 500.00		\$500.00
4	Adecuación de estatutos en la SEPS.	Mayo 2013.			\$ 50.00										\$ 50.00		\$ 50.00
5	Gestión para el financiamiento.	Agosto 2013					\$ 50.00								\$ 50.00		\$ 50.00
6	Gestión en Instituciones Gubernamentales.	Septiembre 2013.					\$100.00								\$100.00		\$100.00
7	Construcción de la sede Organizacional.	Noviembre 2013.							\$250.00	\$7.675.00					\$250.00	\$ 7.675.00	\$7.925.00
8	Capacitación del personal de Agronues.	Febrero 2014.									\$100.00				\$100.00		\$100.00
9	Compra de maquinas y equipos.	Enero 2014.															
10	Compra de muebles de oficinas.	Enero 2014.															
11	Adquisición de insumos y materiales de producción.	Enero 2014.															
12	Ejecución de las actividades operativas.	Marzo 2014.															
	TOTAL.																\$8.805.00

4.11. CONCLUSIONES.

- Mediante el desarrollo de la investigación, en la propuesta se ha llegado a la conclusión de las personas que realizan actividades productivas sean esta de tipo ganadera y/o agrícola u otras actividades, necesitan ser parte de una Asociación constituida legalmente con el propósito de mejorar el rendimiento en las actividades Administrativas, Agro-productivas y de comercialización.
- Se elaboró el documento jurídico para la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES", en base a los lineamientos establecido en primera instancia por el Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca MAGAP y luego cumplió con los requerimientos de la Superintendencia de Economía Popular y Solidaria SEPS.
- Con la realización del diagnóstico se permitió conocer aspectos internos y
 externos en el grupo asociativo, lo cual permitió elaborar de las diferentes
 herramientas estratégicas que contribuyeron al desarrollo para que el grupo
 asociativo de principio establezca una correcta cultura organizacional.
- De acuerdo a la elaboración de las herramientas estratégicas en la propuesta ayudaron a delinear estrategias, las cuales a su vez permitieron mejorar el desarrollo de la gestión organizacional de "AGRONUES", del mismo modo los procesos influirá directamente en la toma de decisiones, haciéndola más efectiva y eficientes ya que por medio de la Administración se contará con la información indispensable y necesaria.
- La propuesta de ASOCIATIVIDAD desarrollada para el grupo de capricultores de la comuna Aguadita será de vital importancia, les

permitirá tomar decisiones correctas, además "AGRONUES" se permitirá tener al grupo organizado en ámbitos administrativo y agro-productivo. Se construyeron los principios organizacionales para "AGRONUES" que incluye la visión, misión, valores y políticas institucionales; así mismo se elaborar el logo para la Asociación.

- Mediante la inversión proyectada, "AGRONUES" puede desarrollar una producción tecnificada, requiriendo de un financiamiento de \$ 29.000,00 dólares, dicho monto logró satisfacer la inversión, permitiendo así equipar a la asociación con tecnología apropiada y cubrir con los deberes y obligaciones de la misma, y aquello es suficiente para despuntar satisfactoriamente en la actividad de la Asociación.
- Como se pueden observar el proyecto es rentable y para medir el rendimiento del mismo, se utilizaron los siguientes criterios de evaluación financiera: el VAN en el proyecto representa \$ 80.516,00 dólares, la TIR obtenida en el estudio financiero proyectado es del 35% y el Costo beneficio del proyecto se estima que en el primer así sea de 5 veces y al término de la misma es 8,45 mayor, estos valores son parámetros considerados aceptables para llevar a efecto el proyecto.
- Establecer convenios de cooperación para capacitaciones teóricas –
 practicas a los miembros de la asociación con instituciones del Estado
 como el SEPS, IEPS, MIPRO, MAGAP y otras entidades de actividades a
 fines que por medio de la cual se logre capacitar en un 100% de los socios.

4.12. RECOMENDACIONES.

- Mediante la legalización de la Asociación será de vital importancia que exista confianza, compromiso y por medio de la cooperación se podrá alcanzar los objetivos comunes planteados bajo el mutuo acuerdo entre los miembros de "AGRONUES".
- La Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza "AGRONUES" deberá regirse bajo la LOESP y el reglamento RLOESP, y del órgano regulador como la SEPS para de esta manera desarrollar sus actividades empresariales eficientemente. Así mismo deberá comunicar a la junta general de la nueva estructura institucional interpuesta por la SEPS en la dirección de la Asociación.
- Llevar un registro en el control de las estrategias establecidas para que todas las actividades se desarrollen de manera eficiente en el grupo asociativo.
- En lo que respecta a la administración productiva se debe tener una supervisión sobre los precios, en los costos indirectos de fabricación puesto que incidirán mucho en la venta de los productos y por ende en la competitividad de la "AGRONUES" en el mercado.
- Las personas quienes conformen el directorio de la Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza, deben ser personas que posean la capacidad de liderar, motivar y enfocar a todos los miembros hacia la consecución de la misión y visión de "AGRONUES".
- Así mismo se recomienda que se lleve a la práctica dicho proyecto, puesto que el estudio financiero es viable y rentable y no representa ningún riesgo en perdida para los capricultores de la comunidad de Aguadita.

- Realizar reuniones para dar seguimientos posteriores, con la finalidad de poder realizar actualizaciones en los datos financiero, en las estrategias y así dar mejoras en las actividades de "AGRONUES".
- Se recomienda también que "AGRONUES" firme convenios y acuerdos de cooperación con entidades del sector de la economía popular y solidaria y con instituciones públicas y privadas para así poder recibir de ellos capacitaciones teóricas – prácticas y de esta manera tener un desarrollo intelectual de todos los miembros de la asociación

BIBLIOGRAFÍA.

ALVARADO J. (2009) – El Espejismo de la ASOCIATIVIDAD Agraria. En la Revista Agraria No. 105 pág. 4–5.

ASAMBLEA CONSTITUYENTE (2008) – Constitución del Ecuador.

ASAMBLEA CONSTITUYENTE (2010) – Ley de Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario.

AZAR Gabriela y SILAR Mario (2006) – Metodología de la Investigación y Técnicas para la Evaluación de Tesis. Madrid – México, Edición Enero 2006.

BERNAL Torres Cesar Augusto (2006) – Metodología de la Investigación para Administradores, Economista y Ciencias Sociales. Pearson Educación México. Pearson Prentice Hall, Segunda Edición.

BARRETO Ceballos Tarquino – GARCÍA Montesinos Martín (2005) – Modelos Asociativo para el Mejoramiento de la Competitividad de la Pequeña y Mediana Empresa del Sector Confección. Revista Venezolana de Economía Social. Pág. 99–113.

BRIVIO Adriano (2009) – Tesis de Grado Magister en Docencia Superior. Guía Didáctica para la Enseñanza y Aprendizaje de la ASOCIATIVIDAD en las

Organizaciones Jurídicas con Iniciativa Ecológica en la Ciudad de Nueva Loja. ESPEA, Extensión Nueva Loja. 176 Pág.

CASTELLANOS M, Juan Gonzalo (2010) – La ASOCIATIVIDAD como Fenómeno Evolutivo, Análisis de casos colombianos. Revista EAN No. 68. Enero – Junio 2010 Bogotá Pp. 100 – 111.

COLEGIO DE INGENIEROS AGROPECUARIOS DE LA PROVINCIA DE SANTA ELENA (2010) – Nomina de los Ingenieros Agrónomos y Agropecuarios de la Provincia

ECHEEVERRI Sevilla Diana Carolina (2007– la competitividad en el desarrollo empresarial. Estudiante de décimo semestre de administración de negocios de la universidad de san buenaventura Colombia Medellín.

GARCÍA Criollo Roberto (2002) – Estudio del Trabajo - Ingeniería de Métodos, Editorial Mc Graw Hill, Segunda Edición.

GOBIERNO AUTÓNOMO DESCENTRALIZADO DE LA PROVINCIA DE SANTA ELENA (2010) – Listas de Estrategias, Programas y Proyectos de la Provincia de Santa Elena.

GOBIERNO PROVINCIAL DE SANTA ELENA (2012) – Resumen de Problemas Extraídos del Plan de Ordenamiento Territorial 2011-2016.

GONZÁLEZ Laura Econ. (Marzo 2009), ASOCIATIVIDAD Alternativa para el Desarrollo Sostenible en el Sector Agrícola.

HERNÁNDEZ Álvarez – SÚAREZ Nathalie – Redes de Competitividad y Productividad Compartida "Re.CyPro.Co" Quito. México. Pág 459

JEREZ Eduardo – Plan de Comercialización para la Microempresas. Fundación Solidaria.

IGUERA Mariela (2010) – ASOCIATIVIDAD en Pymes. Licenciada en
 Administración – Contadora Pública Asesora de Pymes y Micro emprendimientos
 Argentina.

LIENDO Mónica y MARTÍNEZ Adrian (2001) – ASOCIATIVIDAD una Alternativa para el desarrollo y crecimiento de las pymes. – Investigadoras del Instituto de Investigaciones Económicas – Escuela de Economía de la Universidad Nacional de Rosario – Argentina.

LÓPEZ Cerdán Carlos (1998) – El Desarrollo de Mecanismos de Promoción para el Agrupamiento de Pequeñas y Medianas Empresas "PYMES". Ponencia presentada en el Seminario Taller Internacional sobre ASOCIATIVIDAD y Competitividad de la PYMES: "El Reto de la PYMES hacia el Tercer Milenio" Lima 20 – 22 de Mayo de 1988.

LOZANO María Angélica (2010) – Modelo de ASOCIATIVIDAD: Estrategias Efectivas para el Desarrollo de las PYMES – Bogotá Pág. 175 – 178.

MAGNAZO Cecilia – ORCHANSKY Carolina (2007) – Estrategias Asociativa para Micro y Pequeña Empresas. Buenos Aires, Argentina. ISBN: 978-92-2-319793-3. Primera Edición.

METCALF (2002) – ASOCIATIVIDAD empresarial y aportaciones de la cadena productiva como factores que impulsan la competitividad.

MÉNDEZ ÁLVAREZ CARLOS EDUARDO (2006) – Metodología: Diseño y Desarrollo del Proceso de Investigación con Énfasis en Ciencias Empresariales. Limusa Noriega Editores. 4ta Edición.

MINISTERIO DE AGRICULTURA GANADERÍA ACUACULTURA Y

PESCA MAGAP (2011) – Nomina de los miembros de las comunas de San

Marcos y de Colonche. Nómina de los Ganaderos de la Comuna Aguadita.

NUÑEZ B. Miguel (2007), Material de Apoyo del Seminario Gestión de la Productividad. Doctorado en Ciencias de la Ingeniería, mención Productividad. Universidad Nacional Politécnica "Antonio José de Sucre", Venezuela.

ORGANIZACIÓN DE LA NACIONAES UNIDAS (ONU) – Objetivos del Milenio 2000-2015.

PEREGO Luis Héctor. Trabajo Científico libre para la obtención del grado de Magister en Dirección de Empresas Facultad de Ciencias Económicas Universidad Nacional de la Plata – Competitividad a partir de los Agrupamientos Industriales "Un Modelo Integrado y Replicable de Clusters Productivo" ISBN 84-688-3417-3 No Registro 6286203 Argentina.

RAMOS Benavides Mauro Omar (2005) – Análisis Espacial de las Características Económicas de las Comunas de la Península de Santa Elena. "Tesis de grado Escuela Superior Politécnica del Litoral" Guayaquil – Ecuador.

ROSALES Ricardo (2009) – ASOCIATIVIDAD (Documento en Línea) Buenos Aires – Argentina.

RUBIO Domínguez Pedro (2008) – Introducción a la Gestión Empresarial.

Madrid.

SÁEZ Demetrio y CABANELAS José – Cooperar para Competir con Éxito. Editorial Pirámide. Madrid.

SECRETARIA NACIONAL DE PLANIFICACIÓN Y DESARROLLLO (SENPLADES) – Plan Nacional para el Buen Vivir 2013-2017.

VALDÉS Moreno Carlos Eduardo (2008) – Metodología de la Investigación y Manejo de la Información. Edición: Diciembre del 2008.

VALDÉS Ramón (Junio 2008) – ASOCIATIVIDAD y Productividad en el Territorio. Santiago de los Caballeros. República Dominicana.

VEGAS Rodríguez Juan C. Ing. (2008) – Proyecto de Cooperación UE – PERÚ / PENX. Consorcio ASECAL Mercurio Consultores MINCETUR. Lima / Perú.

VILLAFUERTE Deymor B. Centty (Julio 2006) – Manual Metodológico para el Investigador Científico. Arequipa Perú.

YENG José – Microempresas Asociativas de Servicios "Manual de Promoción" Lima: OIT / Oficina Subregional de los países Andino. ISBN 92-2-315514-2 (Versión Impresa) 106 Pág.

ZABALA Hernando (2007) – ASOCIATIVIDAD, Redes Sociales y Desarrollo Local – Fundación Universitaria Luis Amigó. Colombia Unircoop. Vol. 5.1.1-204 Pág.

PÁGINAS WEB.

http://www.agro.ub.ar/unpuente/img/contenidos_pdf/modulo4.pdf. http://es.scribd.com/doc/79028150/Comercialización. http://es.scribd.com/doc/61711826/Definicion-Cooperativismo http://es.wikipedia.org/wiki/Valor_presente_neto http://es.wikipedia.org/wiki/Tasa_interna_de_retorno http://www.eumed.net/ce/2012/gme.html#_ftnref16. http://www.scirus.com/srsapp/ search?q=competitividad+asociativa&t=all&sort=0&g=s http://www.redmujeres.org/biblioteca%20digital/plan_comercializacion_microem presas.pdf. http://www.mercadeo.com/46_sobre_com_JM.htm. http://www.tesis.uchile.cl/tesis/uchile/2010/cf-carcamo_cm/html/indexframe.html. http://www.seps.gob.ec/web/guest/sector-asociativo http://www.slideshare.net/PedroChavez1/estrategias-competitivas-porter

ANEXOS.

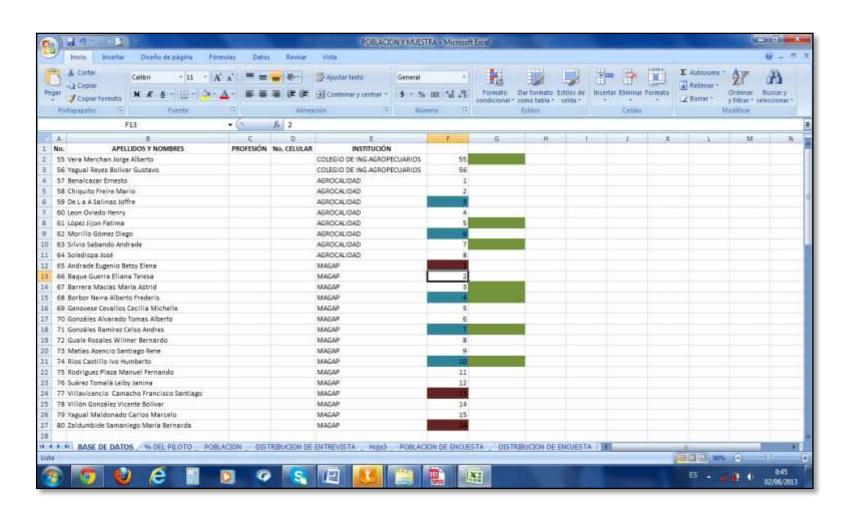
ANEXO Nº 1. Ficha de Observación.

FACULTA ESCU	UNIVERSIDAD ESTATAL ININSULA DE SANTA ELENA. AD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS IELA DE INGENIERÍA COMERCIAL A DE DESARROLLO EMPRESARIAL.
	FICHA DE OB SERVACIÓN e Asociatividad Para Los Capricultores De La Comuna "AGUADITA" PACCA 2012
Ficha No: Fecha: Culdad: Observador:	Lugar: Hora De Inicio: Hora De Salida:
OB SERVACION DIREC	CTA.
OB SERVACIÓN PART Nombre del Participant	ICIPANTE.
NOTA GENERAL.	

ANEXO Nº 2. Cuestionario de Entrevista.

UNIVERSIDAD ESTATAL PENINSULA DE SANTA ELENA. FACULTAD DE CIENCIA ADMINISTRATIVAS	
CUESTIONARIO DE ENTREVISTA. CUESTIONARIO DE ENTREVISTA. Tema: Propuesta De Asociatividad Para Los Capricultores De La Comuna "AGUIADITA"	7 ¿Cômo descritiria Ud. a la Estrategia de Asociatividad en la Provincia de Santa Elena?
PACCA 001 Nombre: Teléfono: Direcelón: Ocupación: Aexo: Profesión:	S ¿Que instituciones son las que impulsan la asociatividad entre los ganaderos
Buenos días soy estudiante egresado de la Univestidad Estatal Peninsula de Santa Elena de la Camera de Ingeniería en Desarrollo Empresarial, y estoy convesarado con profesionales como usted, sobre temas de Importancia en general, y todo cuanto me pueda decir será de mucha utilidad.	de la Provincia de Santa Elena?
Le voy a mendionar unas palabras. Por favor, respondame con lo primero que le venga a la mente. Por ejemplo si yo digo: Trabalo	9 En su opini\u00f3n ¿Cu\u00e4il es la finalidad de que se impulse la acodiatividad entre los ganaderos de la Provincia de 8anta Elena?
Familia	
2 ¿Cômo ve Ud. al seotor agropeouario en la Provincia de Santa Elena?	10 81 Ud. dirigiera al M.A.G.A.P. ¿Gué estrategias adoptaria para poder impulsar la associatividad entre los ganaderos de la Provincia de Banta Elena?
3¿Qué opinión tiene Ud. del sector ganadero en la Provincia de Santa Elena?	
	11 ¿Qué recomendación daria a los ganaderos para propiciar a la ascolatividad en la provincia?
4 ¿Cuáles son los principales problemas que afectan al sector garadero en la Provincia de Santa Elena?	12 ¿Cómo se imagina que seria la ascolatividad entre los capriouitores de la
	oomuna Aguadita de la parroquia Colonohe?
6 ¿Gué instituciones con las que apoyan al sector ganadero en la perinsula de 8 anta Elena?	
8 ¿En qué consiste ese apoyo?	13¿Qué recomendaria a los caprioutores de la comuna aguadita para que adopten la estrategia de ascolatividad?
	BIEN, ESTO ES TODO, MUCHAS GRACIAS.
	BIBN, ISTO IS TOOD, MUCHAS GRACIAS,

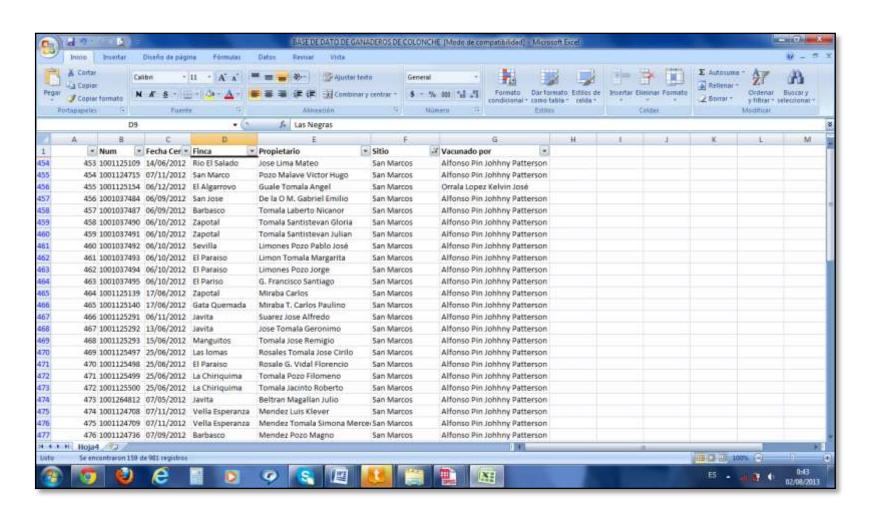
ANEXO Nº 3. Nómina del Colegio de Ingenieros Agropecuarios de la Provincia Santa Elena.



ANEXO Nº **4.** Cuestionario de Encuesta.

UNIVERSIDAD ESTATAL PENINSULA DE SANTA ELENA. FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS ESCUELA DE INCENIERIA COMERCIAL CARRERA DE DESARROLLO EMPRESARIAL. CONTROLA MARINA DE TRUCTATA. TIMA: PRESARDA ADMINISTRATIVAS ENCUETTO AND ENCUETTA. L'ADMINISTRATIVA DE TRUCTATA. ENCUETTA PACCA P. TIMA: PROPERTO DE TRUCTATA DE CONTROLA DE	11 / [Qui incidiuate su del Estado la serreguada syudar e la senformación de Engos Assistitus, senessaviad aunquesta ses de sendor (presentante su questame) del facilità Estado del consideration del considerat
Direction Anish Val Connectors Total	Distriction of the Englander Commitment of Fernal Medical 2 2 2 2 2 Distriction of the Production and Medical 2 3 3 3
2mm 2	Onterna Audinama Decembricada de Santa Chera 6 6 6
Secret die my Nature Javie Matte Califoria, wholests symmetr do b Universital Schiel Perfords de Lock Clear de la Correccia	PREPARATION OF THE PROPARATION O
lagesterà en Describe Cogramati, y estry conveniente un general como subsi, sobre ingeriente tenas de adudical, y trate la que subsi agranunt de musha utilitat y su información and inicia establishamente.	Harten Managediani de Janis Claus. 2 2 2 2 Universidad Cabist Perinasia de Janis Claus UFSE — Carine de 0 0 0 0 0 mante al Congresión activa de Janis Claus UFSE — Carine de 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0
In 17th is very a manufactor algunas galabras. For favor, antibilisms can be grimme blue quasilistange a su manis. For glampis siya	14- ¿Cudo de acuerdo estante unida en que un medido acondicion se implemento en la Comuna Aguadão gara el discorreito de un
dign. (her was gar and) Cd. as sugardistic (Traings Committed	TAY COUNT OF SECURE WAS ASSESSED OF THE SECURE OF THE SECU
Manufacture Grand or is Associated of the Control o	Teleforaria di assurata 1
17 Algunas generas es han referits al seder ganadere de la Frevionis de Santa Desa, describindos em sistas frama. Desacuedo	Trailments de assurada 3 Diag de assurada 2
2.7 Agranda percenta en han retrema al como promotor de la Francisca de danda como, como como como como como como com	Demonds 3
gy on Tenur large of (1 and respondinger solution)	Wide moved and an discount of the
France Section 2	En deservado 3 May en deservado 0
East on the discharge Be 1 2 3 5 East on the Control of the Contro	They are demonstrate 0 Techniques on demonstrate 7
Ex una setrolial serriguessiana 3 3 3	
Ex un center abandonado 1 2 3	13.7 ¿Cualle de mine augmine (manire tegin X - 4) majorantes sen la Assainbháind en les Caprissiteres de la Comuna Aguadita, en
Exit an one or exemplate to be to 1 2 2 2 Exit and one of the control of the cont	Friese logarf., pm Sepande logarf., py m Teres: logarf (1 sels requests per estemas)
2- (Qui institutions que briedes appye alumier ganadere seness usini auregueuris ess de nambre? (consciente aquestame)	Aspenius laringer likelager laringer
4-7, dentes (marker late de institutional) (Cuide mores auropeanele un de nambre?	Assertin Triber may 1 2 3
Sr V, demine ¿Cudio mobile agraya alguna van?	Academica of Francisco 1 2 2 2 1 1 1 2 2 2
6 V, de mine . Cutiles in the service de agreye and délime afte? 7 V, de mine . Cutiles . Cutiles in the service de agreye and délime .	Openion 1 2 3
Enablishmen F.3 F.4 F.2 F.0 F.7	Gree 1 2 2
Mediatric de Agricultura, Consideria, Assemblura y Franz MACAF 1 1 1 1 1 1 1 Agricultura (Consideria, Assemblura y Franz MACAF 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	
Approximation Numerical dis Development of the February African CONSTA 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	18.7 (A instab de la Assabilitática de les Caprissiteme de la Camuna Aquadila, elles pedrán deliberes a asibilitades productivas (master legis X-2) es Frienz lugas?, ¿es Segundo lugas?, ¿y es Tenez lugas? (1 estampunto per estumna)
Cohere Authorne Commissionie de Janis Chen FREFECTURA 4 4 4 4 4 4	
Deuter Manning abil als Santa Chen. 2 2 2 2 2	Address Sertager Settager Sertager
Universidad Calabel Feerbasch de Santa Chen UFSE 0 0 0 0 0 0 0 0 0 Acestando Canadara de la Frencisca de Santa Chen ACAFSE 7 7 7 7 7 7 7	Freducine sciences 1 2 2 3 Freducine Science 1 2 3
Denon Xumand de Fernante 2017 2 2 2 2 2 2 2	Freducino Crydenos (Abana) 1 2 2
Congression Financians Maximal CETY 9 9 9 9	Freducine de Lington 1 2 3
December 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10	Sees 1 2 2
Forms 21 21 21 21 21 22 22 22 22 22 22 22 22	17 - En su agintin (mastrer tegés - 27-0) ¿Quel san ingarisante a gara el della del cadar ganadiera santar son un trus Liberary e 7
Serve de Chappegod 12 12 12 12 12 12	
Denom del Familier 14 14 14 14 14	Diany ang artimata 3 Eng artimata 3
Oren 12 12 12 12 12 2- Descurde a min maria, (mentre marire de maria) (Con marrie militario a su institucione genición?	Trimogramus 2 Trimogramus namentus 3
The state of the s	Frame languarismin 4
0 1 2 3 4 3 6 7 3 7 10	X nia investina h
Er Algunas gammas mandenaren algunas greitiemas que afinian el disarrelle da les ganadiens da la Frevioule de Santa Diesa. De	13.º Algunas generas es han referide al Liderago enhimis en el seder ganadere de la Frevincia de Santa Cina, describidade sen sirrias resense que englisan su auserais. (Master tejús X- 7) ¿Cudio de miso resense englisan al Liderago enhimis en Friese
assertion and exploition (manders implied No. 2) (Could do mine problems admine a smaller generating on Primer legal), (on Depende	legardi, and legardi, ay an Terrar legard () and request gar or leaves)
lagued, 43 on Throat lagued (1) anthrosposite per orthogon)	
Freshman Seriager Sde Lagar Seriager Essures hibries (AGUA) 1 2 3	Energy Selection (a Frey mine 1 2 3
Salamon y security de la 2 2 2	Conformance do los procieros 1 2 3
Absolution to the absolution of production.	System 1 2 2
Frey wire a malatima in 1 2 3	
Description 1 2 2 2	187 De asserte a la signimia mada, (master di motre de mode) ¿Con monte adificaria di Liderage en di color ganadore de la
10. De accorde a la significa maris, (marior de maior de maio) ¿Con marior sull'hards la legismostantin de la Assolutividad en les	Frey loads die Bania Elma?
ganadieus da la Ferritoria da Banda Bissa?	
8 1 2 3 4 2 6 7 2 7 10	6 3 2 3 4 3 6 7 3 9 36
	BEDY, ESTO ES TODO, NUCERAS CRACIAS.

ANEXO Nº 5. Nómina de Personas de la Parroquia Colonche.



ANEXO Nº 6. Tabulación de Encuestas Internas.

Direcci	ón 1					1	Visible: 26 de 26 variables
T	Dirección	Actividad Ganadera	Sexn	Edad	Sector Ganadero Primer Lugar	Sector Ganadero Segundo Lugar	Sector Ganadero Terco
1	Comuna Aguadita .	Capricultores	Hombre	35-44	Esta en via de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo desordenado	Esta en un crecimier
2	Comuna Aguadita	Capricultores/Avicultores	Mujer	55 y más	Esta teniendo un desarrollo desordenado	Es un sector abandonado	Esta en un crec
3	Comuna Aguadita	Capricultores	Hombre	55 y más	Es un sector abandonado	Esta en un crecimiento lento	Es una actividad
4	Comuna Aguadita	Capricultores/Bovinocultores	Hombre	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en un crecimiento lento	Esta teniendo un desarrollo
5	Comuna Aguadita	Capricultores/Bovinocultores	Hombre	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
6	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores	Hombre	55 y más	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo desordenado	Es un secto
7	Cornuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores/Bovinocultores	Hombre	55 y más	Esta en un crecimiento lento	Esta teniendo un desarrollo desordenado	Es una actividad o
8	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores	Mujer	55 y más	Esta en via de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo desordenado	Es un secto
9	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores/Porcinocultores	Hombre	55 y más	Esta en un crecimiento progresivo	Esta en un crecimiento lento	Es un secto
10	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores/Bovinocultores	Hombre	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desarrollo	Esta en un crecimie
11	Comuna Aguadita	Capricultores	Hombre	55 y más	Esta en vía de desarrollo	Es una actividad enriquecedora	Esta en un crecimie
12	Comuna Aguadita	Capricultores	Hombre	35-44	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
13	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores/Bovinocultores	Hombre	45-54	Esta en un crecimiento progresivo	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía
14	Comuna Aguadita	Bovinocultores	Hombre.	55 y más	Esta en un crecimiento progresivo	Es una actividad enriquecedora	Esta en via
15	Comuna Aguadita	Capricultores/Bovinocultores	Hambre	55 y más:	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desarrollo	Esta en un crecimie
16	Comuna Aguadita	Capricultores/Bovinocultores	Hombre	55 y más	Esta en un crecimiento progresivo	Esta en via de desarrollo	Es una actividad e
17	Comuna Aguadita	Capricultores/Bovinocultores	Hombre	45-54	Esta en via de desarrollo	Es una actividad enriquecedora	Esta en un crecimie
18	Comuna Aguadita	Capricultores	Hambre	35.44	Esta en vía de desarrollo	Es una actividad enriquecedora	Esta en un crecimier
19	Comuna Aguadita	Capricultores/Avicultores	Hombre	35-44	Esta en via de desarrollo	Esta en un crecimiento progresivo	Es una actividad o
20	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores/Bovinocultores	Hombre	45-54	Esta en un crecimiento progresivo	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía
21	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores	Mujer	45-54	Esta en un crecimiento progresivo	Esta en via de desarrollo	Es una actividad e
22	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores/Porcinocultores	Hombre	45-54	Esta en via de desarrollo	Es una actividad enriquecedora	Esta en un crecimier
23	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capicultores/Bovinocultores	Hambre	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
24	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores	Hombre	45-54	Esta en via de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo desordenado	Es una actividad o
25	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores	Hambre	55 y más	Esta en vía de desarrollo	Esta en un crecimiento lento	Es una actividad e
26	Comuna Aguadita	Capricultores/Bovinocultores	Hombre	55 y más	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo desordenado	Es una actividad e
27	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores	Hombre	35-44	Esta en via de desarrollo	Es una actividad enriquecedora	Esta teniendo un desarrollo
28	Comuna Aguadita	Capicultores/Bovinocultores	Hambre	35-44	Es un sector abandonado	Esta teniendo un desarrollo desordenado	Es una actividad o
29	Comuna Aguadita	Capricultores	Hombre	35-44	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
30	Comuna Aguadita/Recinto Campo Blanco	Capricultores	Hambre	45-54	Esta en un crecimiento lento	Es un sector abandonado	Es una actividad e
Char	la de datos / Vista de variables /	2	4	72.27			

ANEXO Nº 7. Tabulación de Encuestas Externas.

Direccio	in 3						Visible: 26 de 26 variables
	Dirección	Actinidad Ganadera	Sexo	Edad	Sector Ganadero Primer Lugar	Sector Ganadero Segundo Lugar	Sector Ganadero Terc
1	Comuna Calicanto 💌	Capricultores	Hombre	45-54	Es un sector abandonado	Esta en un crecimiento lento	Esta teniendo un desarrollo
2	Comuna Calicanto	Bovinocultor/Caballar	Hombre	35-44	Es una actividad enriquecedora	Esta teniendo un desarrollo desordenado	Esta en via
3	Comuna Calicanto	Capricultores	Mujer	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desamollo	Esta teniendo un desarrollo
4	Comuna Calicanto	Bovinocultores	Hombre	55 y más	Esta en vía de desarrollo	Esta en un crecimiento progresivo	Es una actividad
5	Comuna Calicanto	Capicultores/Porcinocultores	Mujer	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desarrollo	Esta en un crecimie
6	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores	Hombre	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
7	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores	Hombre	55 y más	Esta en un crecimiento progresivo	Es una actividad enriquecedora	Esta en via
8	Comuna San Marcos/Recirto Sevilla	Capricultores/Bovinocultores	Hombre	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Es un sector abandonado	Esta teniendo un desarrollo
9	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores	Mujer	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
10	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Boynocultores	Hombre	55 y más	Esta en via de desarrollo	Esta en un crecimiento progresivo	Es una actividad
11	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores/Porcinocultores	Hombre	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en un crecimiento progresivo	Esta teniendo un desarrollo
12	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Bownocultores	Hombre	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
13	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores	Mujer	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desamolio	Esta teniendo un desarrollo
14	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores	Hombre	45-54	Es un sector abandonado	Esta teniendo un desarrollo desordenado	Esta en un cre
15	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores/Boynocultores	Hombre	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
16	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Bovinocultores	Hombre	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
17	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores	Mujer	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
18	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores/Avicultores	Mujer	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desamollo	Esta teniendo un desarrollo
19	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores/Avicultores	Mujer	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
20	Comuna San Marcos/Recirto Sevilla	Capricultores	Hombre	55 y más	Es un sector abandonado	Esta en un crecimiento lento	Esta teniendo un desarrollo
21	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores	Hombre	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
22	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Bovinocultores	Hombre	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
23	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores/Asscultores	Hombre	45-54	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desamolio	Esta teniendo un desarrollo
24	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Bovinocultores	Hombre	55 y más	Esta en vía de desarrollo	Es una actividad enriquecedora	Esta teniendo un desarrollo
25	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Bovinocultor/Caballar	Hombre	55 y más	Esta en vía de desarrollo	Es una actividad enriquecedora	Esta en un cre
26	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores/Porcinocultores	Hombre	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
27	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Bovinocultores	Hambre	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en vía de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
28	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capncultores	Hombre	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desamplio	Esta teniendo un desarrollo
29	Comuna San Marcos/Recinto Sevilla	Capricultores/Porcinocultores	Hombre	55 y más	Es una actividad enriquecedora	Esta en via de desarrollo	Esta teniendo un desarrollo
30	Comuna San Marcos/Sector La Sequita	Capricultores	Hombre	55 y más	Es un sector abandonado	Esta en un crecimiento lento	Esta teniendo un desanollo
Chart	de datos / Vista de variables /	~	4				

ANEXO Nº 8. Listado de Socios de "AGRONUES".



ANEXO Nº 9. Primer Acta de Discusión de Estatutos

ACTA DE ASAMBLEA GENERAL EXTRAORDINARIA DEL 11 DE AGOSTO DE 2012.

ACTA DE APROBACION DE ESTATUTOS DE LA ASOCIACION

En el sector AGUADITA de la Parroquia Colonche, Canton Santa Elena, Provincia de Santa Elena, a los 11 dias del mes de Agosto del abo 2012 siendo las 15:00 horas, en la casa del Sr. Magallan Ramtrea Leonardo Leovigildo, sede provisional de La Asociación Agropercuaria NUESTRA ESPERANZA "AGRONUES". Nos reusimos los ganaderos y agricultores de la sona con caracter de urgente y de extraordinaria, con la finalidad de leer el acta anterior donde nos constituiros como Asociación, aprobarla en todos sus guantes; así mismo de empezar a socializar, estudiar y discutir los Estatutos de la Asociación, que su primera parte se tratara El Nombre, Domicilio y Naturaleza Juridica de la Organización. Objetivo y Fines específicos y Finestes de Ingresoc. Clases de Miembros, Deberes y Obligaciones de los Miembros o Socios de la Asociación.

El Sr. Secretario pone a consideración el Orden del Dta:

- 1. Saludo, Bienvenida e Instalación de la Asamblea por el Presidente.
- 2. Lectura del Acta Anterior.
- 3. Socializar, estudiar y discutir los Estatutos de la Asociación
- 4. Clausura.

El orden del dia fue aprobado por unanimidad de los asistentes.

En el primer guato el Sr. Presidente Reyes Magallan Alfredo de La Asociación Agropecuaria NUESTRA ESPERANZA "AGRONUES", Saluda y da la bienvenida a todos los presente, y agradece la presencia, de los asociados manifestando que esa es la unión que necesitamos para seguir adelante. En el seguado punto el Sr. Magallán Reyes Sergio, Secretario que de lectura al acta anterior, para que sean discusidos y aprobados por la Asamblea General y sin modificación algún fue aprobado por unanimidad.

El en tercer guato se comienza a socializar, estudiar y discutir los Estatutos de la Asociación donde intervienen las siguientes personas:

El Sr. Mattas Malave Nelson, manifiesta que debemos seguir con la recomendación del Ministerio de Agricultura Ganaderia, Acuacultura y Pesca MAGAP de Santa Elena, en el semido de la constitución de la organización, en especial sobre sus fines y objetivos que estamos tratando abora. Se pone a consideración de la Asamblea General las recomendaciones sobre los fines antes expuestos.

Luego el Sr. Malave Flores Manuel, toma la palabra y manifiesta que está de acuerdo con la recomendación, si es para bien de la Asociación y para nosotros, bienvenido sea.

En el Articulo 1 del Nombre, Domirilio y Naturaleza Juridica de la Organización, el Sr. Magallan Ramires Kieber, manifiesta que las instalaciones del Domirilio de la Asociación debe estar situado cerca de todos nosotros, para poder asistir sin ningúa contratiempo, como lo estamos haciendo todos abora.

En el Articulo 7 de los Derechos del socio, el Sr. Magallan Diogenes Efrain toma la palabra y en lo que se refiere a este articulo todos los socios en todas las Azambleas que se realicen deberá tener voz y voto, desgues de discusiones, los socios llegaron a la conclusión de que si es miembro de la Asociación y en las Asambleas sean estas ordinarios y extraordinarias deberá tener voz y voto. En el Artículo 8 de los Deberes y Obligaciones, el Sr. Neira Neira Winston manifiesta que todos debemos participar en forma activa en la vida de la Asociación asistiendo de manera guental a todas las sesiones y reuniones que fuéramos coevocados legalmente por la Asambléa General.

El Sr. Presidente manifiesta que por el día de hoy se han terminado de socializar los artículos y que se espera terminar de socializar, estudiar y discuir los Estatutos para la Asociación el 26 de Agosto del presente alto en este mismo lugar y a la misma hora.

Siendo las 17800, llegando al estudio, discusión de los Estatutos de La Asociación Agropecuaria NUESTRA ESPERANZA "AGRONUES", y sin muchas modificaciones en los primeros artículos del presente Estatuto la Asamblea General los aprobo y sin tener nas que tratar en la Asamblea el compalhero Presidente declara concluida la Asamblea, firmando para dar constancia de todos los asistentes, el Presidente, el Studico y el Secretario Ad-hoc que certifica.

Reyes Magallán Alfredo.

Magallán Reyes Sergio. SECRETARIO.

Reyes Malavé José. SINDICO.

216

215

ANEXO Nº 10. Segunda Acta de Discusión de Estatutos.

ACTA DE ASAMBLEA GENERAL EXTRAORDINARIA DEL 26 DE AGOSTO DE 2012.

ACTA DE APROBACION DE ESTATUTOS DE LA ASOCIACION

En el sector AGUADITA de la Parroquia Colonche, Canton Santa Elena, Provincia de Santa Elena, a los 26 dias del mes de Agosto del año 2012 siendo las 15:00 horas, en la casa del Sr. Magallán Ramtirea Leonardo Leovigildo, sede provisional de La Asociación Agrapaercaria NUESTRA ESPERANZA "AGRONUES", nos resuimos los ganaderes y agricultores de la sona con el caracter de urgente y de extraordinaria, con la finalidad de leer el acta anterior, aprobarla en todos sus guantos, al mismo tiempo se debe finalizar de socializar, estudiar y diccutur los Estatutos que quederon pendientes.

El Sr. Secretario pone a consideración el Orden del Dis:

- 1. Saludo, Bienvenida e Instalación de la Asamblea por el Presidente.
- 2. Lectura del Acta Anterior.
- 3. Terminar de socializar, estudiar y discutir los Estatutos de la Asociación
- 4. Clausura.

El orden del dia que es aprobado por unanimidad de los asistentes.

En el primer punto el Sr. Presidente Rayes Magallan Alfredo de La Asociación Agropecuaria NUESTRA ESPERANZA "AGRONUES", Saluda y da la bienvenida a todos los presente, y agradore la presencia de los asociados y da por instalada la Asamblea. En el segundo gunto el Sr. Magallan Reyes Sergio. Secretario que de lectura al acta anterior, para que sean discusidos y aprobados por la Asamblea General y sin modificación algun fue apmoado en mayorta de los asistentes. El en tercer guato se comienza a socializar, estudiar y discutir los Estatutos de la Asociación que quedaron pendientes. El Sr. Secretario da lectura de los articulos faltantes, donde intervienen las siguientes personas.

El Sr. Neira Malave Eleazar en el Articulo 38 de los Deberes y Atribuciones del Organo Directivo en el literal d) manifiesta que las personas que estarta al frente de la Asociación deberan representantos en todos los actos públicos, privados, sociales, judiciales y extrajudiciales, de manera honarda sin buscar el perjuicio de muestra noble institución. Nosotros depositamos en ustedes suestra confianza y eso vamos a tener en ustedes confianza en su vabajo.

El Sr. Matias Malare Bolivar en el Articulo 46 de los Debens y Atribuciones del Tesorero en el literal b) se debe llevar al dia la contabilidad porque será el movimiento econômico de la Asociación, una recomendación que le daria es que cada movimiento que se hagan se deberá respaldar en la documentación. Que no baya ningún fraude.

Así minmo en el Artículo 49 el Sr. Bolivar, manifesto que los señores que formen los vocales suplentes no deben de tomar su responsabilidad a la ligera porque si los tiniares llegaren a faltar ellos tomaran y ocuparan su puesto así que desempeñar con el mayor entusiasmo los cargos de vocales del Organo Directivo así como de las labores especiales que se les encomendaren y respatdar con unidad de criterio, las resoluciones tomadas por el Organo Directivo.

En el Capitulo V Del Régimen Disciplinario en los Articulos 12 y 13 de la Suspensión Temporal de Derechos, toma la palabra el Sr. Reyes Magallan Humberto, quién manifiesta que el socio no debe ser sancionado por mucho tiempo, es decir que el propone que a un socio se lo suspenda solamente por treinta días pero el Sr. Malave Flores Victor manifiesta que debest ser sancionado por noventa dias y la Asamblea General en mayoria resuelve que sean sancionado por noventa dias.

En el Capitulo IX del Regimen Económico en el Articulo 59 el Sr. Mattas Malave Augusto manifiesta que La Asociación debers tener como ingresos bruto de cada unas de las cuotas. Y para las personas que llegaran a retrasarse en la cancelación de las cuotas, el Organo Directivo debers implantar una multa para que no haya retrasos y así todos nosotros estemos al día en las cuotas de la Asociación.

Siendo las 17h45, llegando al estudio y discusión total de los Estatutos de La Asociacida Agropecuaria NUESTRA ESPERANZA "AGRONUES", sin muchas modificaciones la Asamblea General aprobo cada usos de los artículos en el presente Estatuto y sin tener más que tratar en la Asamblea el compañero Presidente declara conduida la Asamblea, firmando para dar constancia de todos los asimentes, el Presidente, el Sindicio y el Secretario Ad-boc que certifica.

Reyes Magallán Alfredo.
PRESIDENTE.

Magallán Reyes Sergio. SECRETARIO.

Reyes Malavé José. SINDICO.

14

215

216

ANEXO Nº 11. Oficio Presentado al Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca.

ASOCIACIÓN AGROPECUARIA "NUESTRA ESPERANZA"

FUNDADA EL 29 DE JULIO DEL 2012 - Acuerdo Ministerial en trámite TELF. 2785306 (EL. 02048497 - Email: asocapriaguadita@hotmail.ca COMUNA LA ACUADITA - PROVINCIAL DE SANTA ELENA - ECUADOR

Aguadita, 26 de Septiembre del 2012.

Señor Ing. Lenin Mera Cedeno. Director Técnico Provincial de Santa elena Ministerio de Agricultura, Ganadera, Acuacultura y Pesca. Santa Elena.

Senor Director

Los suscnto, dirigente de la novel ASOCIACION AGROPECUARIA "NUESTRA ESPERANZA" de la Parroquia Colonche, Cantón Santa Elena, Provincia de Santa Elena, tenemos a bien saludar muy cordialmente, a la vez que solicitamos lo siguiente:

Con motivo de habernos constituido como ASOCIACION DE AGROPECUARIA
"NUESTRA ESPERANZA" el dia 29 de Julio del presente año, solicitamos se
nos sirva el otorgamiento de la PERSUNERIA JURIDICA así como la
INSCRIPCION y REGISTRO de la DIRECTIVA conforme lo dispone el
REGLAMENTO PARA LA APROBACION DE LOS ESTATUTOS, REFORMAS
Y CODIFICACIONES, LIQUIDACION Y DISOLUCION, Y REGISTRO DE
SOCIOS Y DIRECTIVA DE LAS ORGANIZACIONES PREVISTAS EN EL
CODIGO CIVIL Y EN LAS LEYES ESPECIALES REFORMADO, para lo cual
adjuntamos los documentos requendos por el citado reglamento.

Seguro de su atención nos suscribimos a usted.

Atentamente

Reyes Magallán Alfredo PRESIDENTE. Magallán Reyes Sergio. SECRETARIO. ASOCIACIÓN AGROPECUARIA "NUESTRA ESPERANZA"

FUNDADA EL 29 DE JULIO DEL 2012 - Acuerdo Ministerial en trámite TELF. 2785306 CEL. 092048497 - Email: asocapriaguadita@hotmail.cs COMUNA LA AGUADITA - PROVINCIAL DE SANTA ELENA - ECUADOR

NOMINA DE LA DIRECTIVA ELEGIDA POR LA PRIMERA ASAMBLEA GENERAL DE LA ASOCIACION DE PRODUCTORES AGROPECUARIOS "NUESTRA ESPERANZA" EN SESION CELEBRADA EL 29 DE JULIO DEL 2012.

PRESIDENTE: Reyes Magallán Alfredo Epifanio.

VICEPRESIDENTE: Magallán Ramirez Leonardo Leovigildo.

SECRETARIO: Magallán Reyes Sergio Antonio.
PRO-SECRETARIO: Malavé Flores Félix Rigoberto.
TESORERO: Matias Malavé Augusto Ramón.

SINDICO: Magallán Ramírez Angel Onofre.

VOCAL1: Matías Malavé Nelson Merino.

VOCAL2: Neira Malavé Mauro Enrique.

VOCAL3: Reyes Magallanes Humberto.

VOCAL SUPLENTE: Reyes Magallán Augusto.

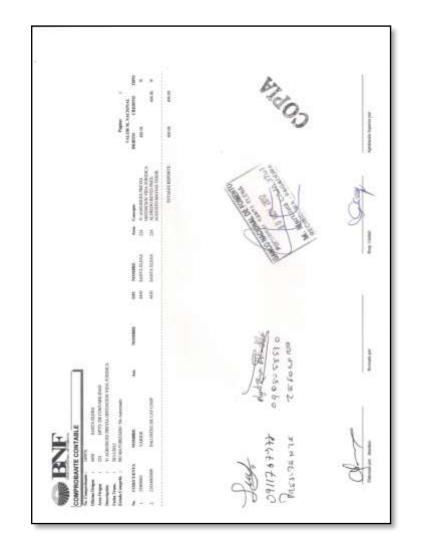
VOCAL SUPLENTE: Neira Wilton Robert.

VOCAL SUPLENTE: Neira Gonzales Pedro.

LO CERTIFICO:

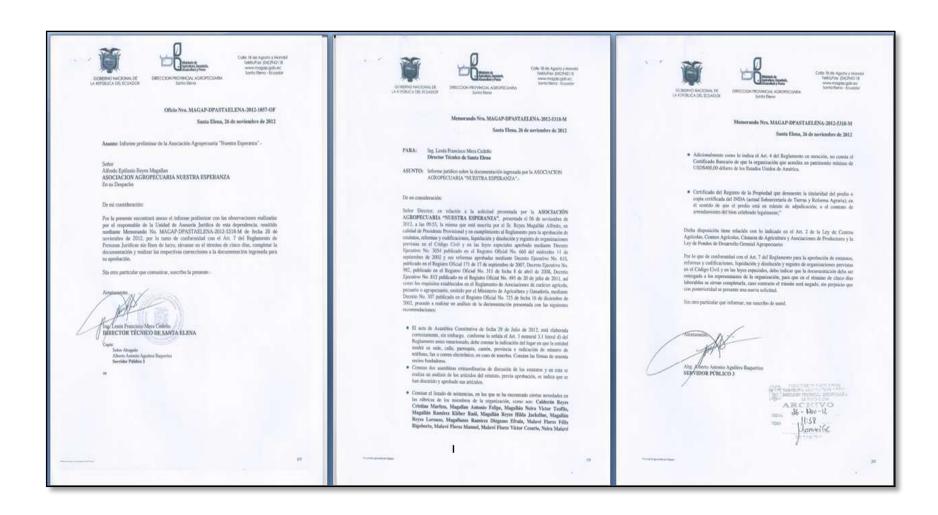
Magallán Reyes Sergio Antonio SECRETARIO. AD-HOC.

ANEXO Nº 12. Certificado de la Cuenta Integración Capital de "AGRONUES".

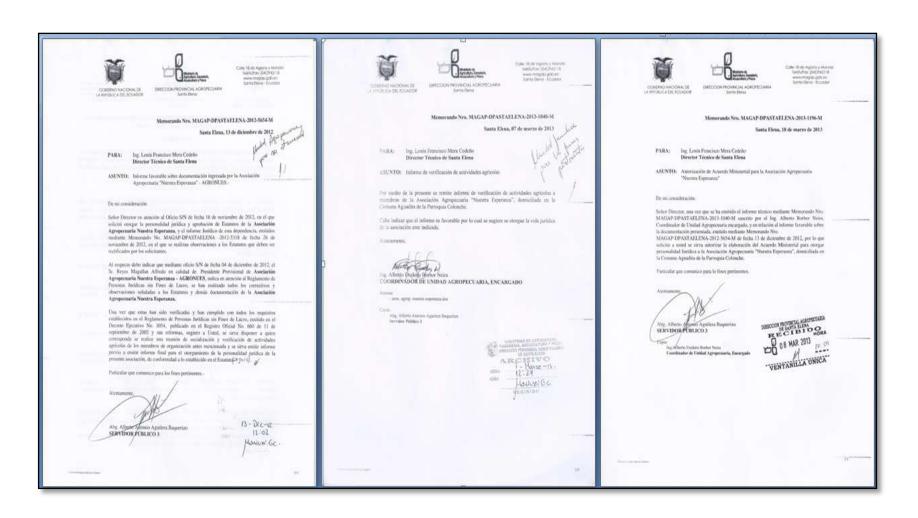




ANEXO Nº 13. Informe de Correcciones.



ANEXO Nº 14. Informe Favorable de la Unidad Jurídica del MAGAP.



ANEXO Nº 15. Acuerdo Ministerial Otorgada por el Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP.





ANEXO Nº 15. 1 Acuerdo Ministerial Otorgada por el Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP.

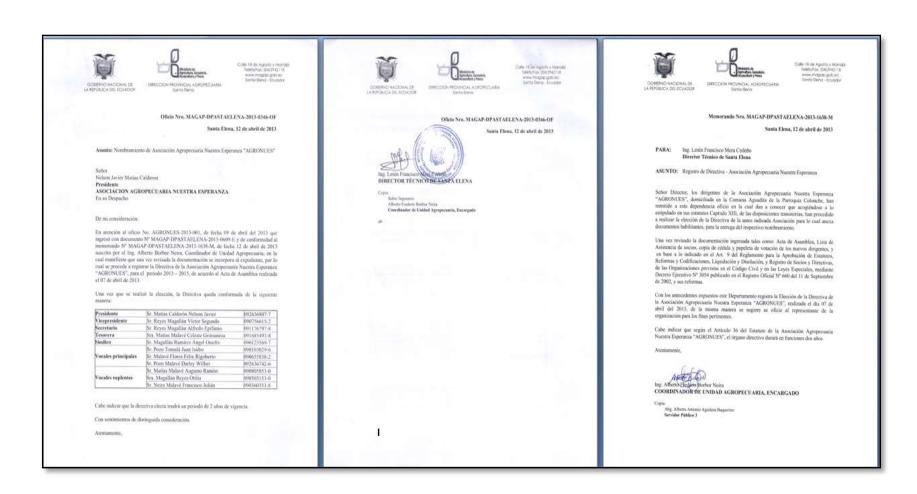




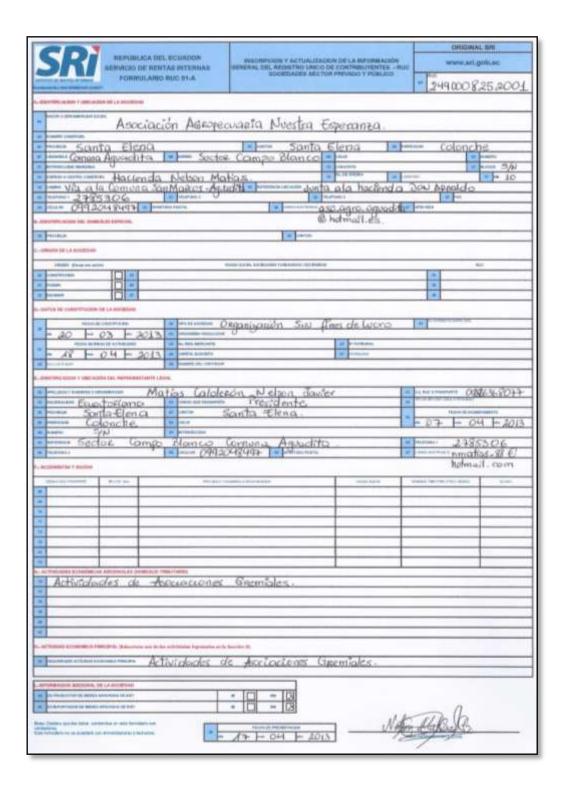
ANEXO Nº 15.2. Acuerdo Ministerial Otorgada por el Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca MAGAP.



ANEXO Nº 16. Nombramiento de Directiva de "AGRONUES".



ANEXO Nº 17. Formulario de Solicitud del Ruc 01-A del Servicios de Rentas Internas. SRI.



ANEXO Nº 18. Registro Único del Contribuyente RUC de "AGRONUES".





ANEXO Nº 19. Solicitudes de Petición a Capacitaciones.



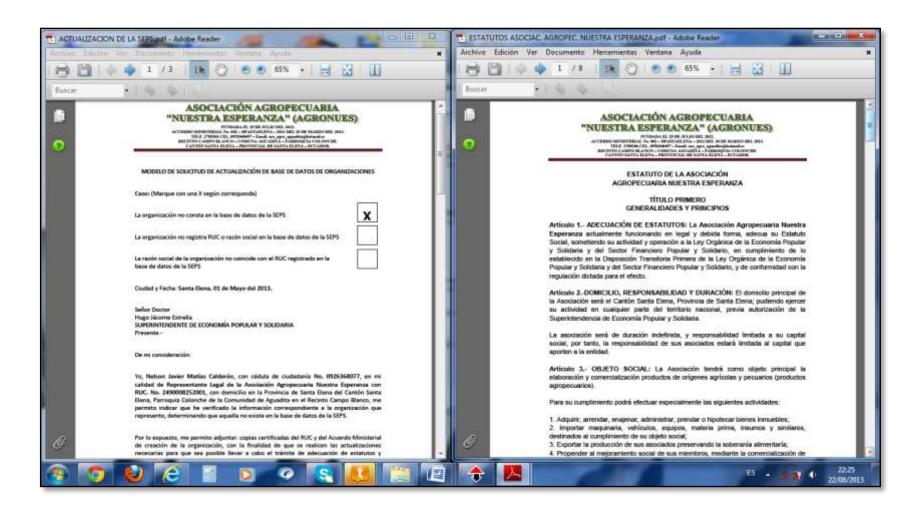
ANEXO Nº 20. Socialización de la construcción de la Carretera Engunga - Salinas.



ANEXO Nº 21. Invitaciones de "AGRONUES" a capacitaciones SEPS – SRI.



ANEXO Nº 22. Solicitud de Ingreso de "AGRONUES" al Sistema de la SEPS.



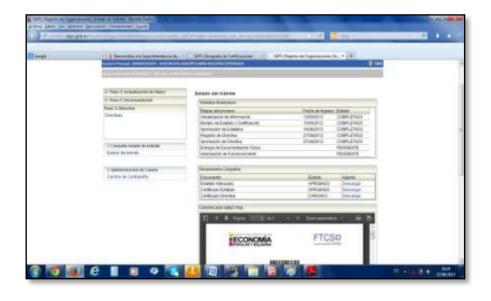
ANEXO Nº 23. Proceso de Adecuación de Estatuto de "AGRONUES" / SEPS.





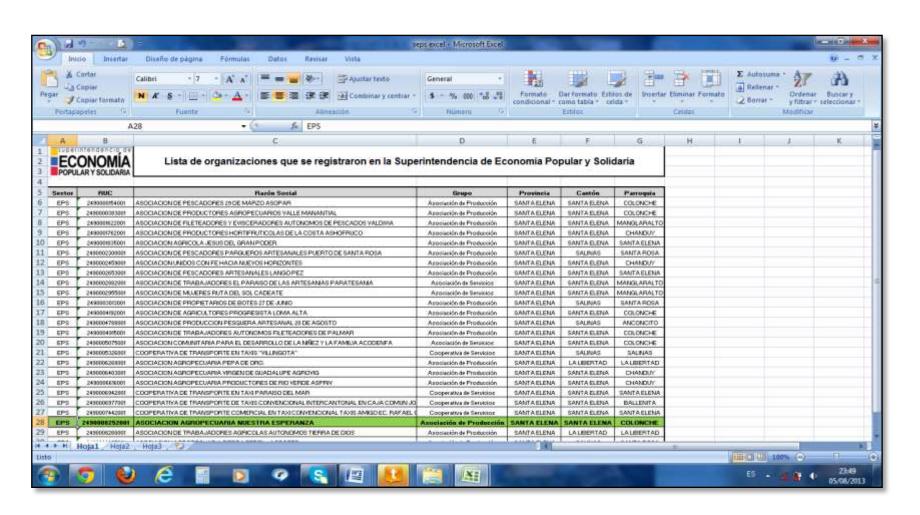




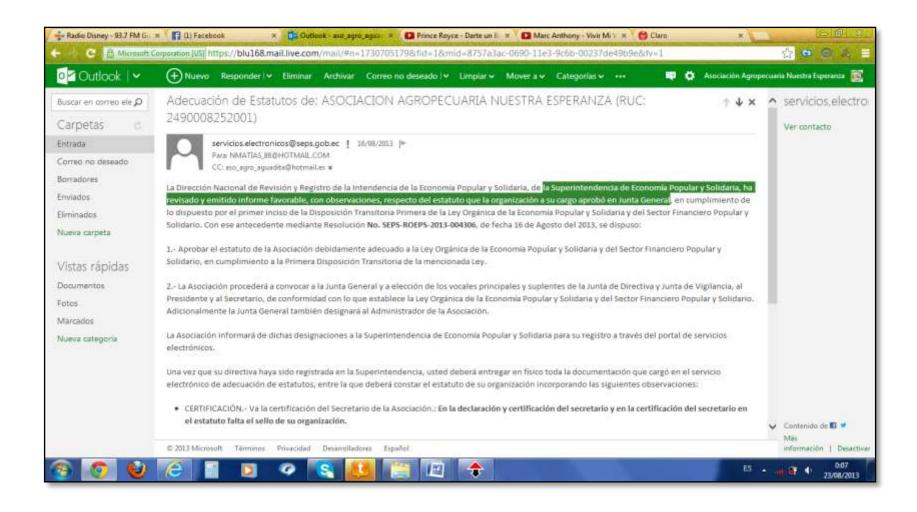




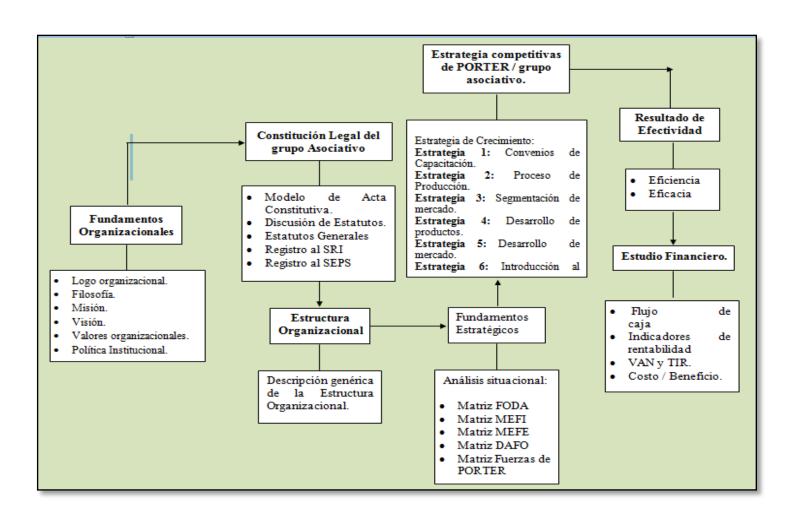
ANEXO Nº 24. Listado de Asociaciones Registradas en la SEPS.



ANEXO Nº 25. Informe Favorable de la SEPS en la Aprobación de Estatuto de "AGRONUES".



ANEXO Nº 26. Modelo de Propuesta de Asociatividad para los Capricultores de la comuna Aguadita.



ANEXO Nº 27. Fotos de Observación.



Galpones del ganado caprino en la comuna Aguadita



Corrales del ganado caprino en San Marcos



Especie ejemplar del ganado caprino 1



Especie ejemplar del ganado caprino 2

Anexo Nº 28. Entrevistas a Profesionales.



Entrevista con el Director del MAGAP



Entrevista con el Director del AGROCALIDAD

Entrevista a los Ingenieros Técnicos del MAGAP y AGROCALIDAD.



Entrevista con el Ing. Ibos Ríos



Entrevista con el Ing. Washington Ramírez



Entrevista con el Ing. Celso González



Entrevista con el Ing. Víctor Soledispa

Anexo Nº 29. Entrevista Grupal (Focus Group).



Dando a conoceos cuadrantes de la Matriz FODA



Sr. Leonardo Magallan aportando en las Fortalezas dentro del Focus Group



Sr. Merino Matías aportando en las Oportunidades dentro del Focus Group



Sra. Johanna ayudando en la escritura en las tarjetas



Sra. Johanna ayudando en la colocación de las cinta en las tarjetas



Sra. Esvelida Reyes aportando en las Oportunidades dentro del Focus Group



Sr. Alfredo Reyes aportando en las Debilidades dentro del Focus



Sra. Celeste Matías corrige las ideas en las Debilidades dentro del Focus Group



Sr. Manuel Flores aportando en las Debilidades dentro del Focus Group



Sr. Bolívar Matías aportando en las Amenazas dentro del Focus Group

Anexo Nº 30. Inspección de Actividades por parte del MAGAP.



Visita de inspección a cargo del Ing. Borbor del MAGAP



Asistente del grupo asociativo en la inspección del MAGAP

GLOSARIO.

- AGROECOLÓGIA: Términos que integran saberes tradicionales en el conocimiento técnico modernos para obtener métodos de producción que respeten el ambiente y la sociedad, de modo de alcanzar no sólo metas productivas sino también la igualdad social y la sustentabilidad ecológica del agro-ecosistema.
- ANGLO NUBIAN: Es un pequeño mamífero rumiante muy importante en el crecimiento económico de la sociedad. De ella se obtiene la carne, leche, piel estiércol. Son animales prolíficos que se reproducen durante toda la épocas del año.
- ASOCIATIVIDAD: Un mecanismo de cooperación empresarial en el que cada una de las empresas que participan mantiene su independencia jurídica y su autonomía gerencial, decidiendo voluntariamente su participación en un esfuerzo conjunto con los otros participantes para la búsqueda de un objetivo común.
- CAPRICULTURA: Producto racional de las caprinos para obtención de proteínas de calidad animal de alto valor nutritivo. El ejercicio de la capricultura se busca la conservación del ambiente.
- COOPERATIVISMO: Es una doctrina-económica que promueve la organización de las personas para satisfacer de manera conjunta sus necesidades.
- **EFICACIA:** Es el grado en el que los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo de la partida cubierta que son atribuibles al riesgo cubierto, se compensan con los cambios en el valor razonable.

- EFICIENCIA: El grado de operación efectiva de un trabajador, departamento o compañía, que se mide normalmente contra una cifra estándar predeterminada o una estimación y que usualmente se expresa como un por ciento.
- NEOLIBERALIDAD: Término utilizado en la ideología económica. Se lo conoce también como capitalismo corporativo, globalización corporativa. Esta ideología domina las políticas de la economía global.
- RECIPROCIDAD: Se refiere a la manera informal de intercambio de bienes y trabajo que se da en sistemas económicos informales de un pueblo.
- SOSTENIBILIDAD: Es el equilibrio de una especie con los recursos de su entorno. La sostenibilidad consiste en satisfacer las necesidades de la actual generación sin sacrificar las capacidades futuras generaciones de satisfacer sus propias necesidades.
- SUSTENTABILIDAD: Es la capacidad de una sociedad humana de apoyar la existencia de condiciones económicas, ecológicas, sociales y políticas que permitan su funcionamiento en forma armónica en el tiempo y en el espacio.

ABREVIATURAS.

- **ACOPI** Asociación Colombiana de la Pequeña y Mediana Empresa.
- AGAPSE Asociación de Ganaderos de la Provincia de Santa Elena.
- AGRONUES Asociación Agropecuaria Nuestra Esperanza.
- APLs Aglomeraciones Productivas Locales.
- **ARPA** C Asociación Regional de Productores Agropecuarios.
- **BCG** Grupo Consultores de Boston.
- **BNF** Banco Nacional de Fomento.
- **CFE** Centro de Fomento al Emprendimiento.
- **CFN** Corporación Financiera Nacional.
- **CIAP** Centro de Investigación Agropecuaria.
- **CONEFA** Comisión Nacional de Erradicación de la Fiebre Aftosa.
- **CORFO** Corporación de Fomento.
- **DOFA** Debilidad, Oportunidad, Fortaleza y Amenazas.
- **e** Margen de Error.
- **ERAS** Escuela de la Revolución Agrarias.
- **FODA** Fortaleza, Oportunidad, Debilidad y Amenazas.
- IEPS Instituto Ecuatoriano de la Economía Popular y Solidaria.
- LOEPS Ley Orgánica de Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario.
- MAGAP Ministerio de Agricultura Ganadería Acuacultura y Pesca.
- **MEFE** Matriz de Evaluación de los Factores Externos.
- **MEFI** Matriz de Evaluación de los Factores Internos.
- MIES Ministerio de Inclusión Económica y Social.
- MIPRO Ministerio de Industria y Productividad.
- **n** Tamaño de la Muestra.
- N Tamaño de la Población.
- **OIT** Organización Internacional del Trabajo.
- **ODM** Objetivo de Desarrollo del Milenio.

• ONU Organizaciones de Naciones Unidas.

• **p** Probabilidad de Éxito.

• **POA** Plan Operativo Anual.

• **q** Probabilidad de Fracaso.

• r Rango de Distribución de la Muestra.

• **RUC** Registro Único del Contribuyente.

• **SECAP** Servicios de Ecuatoriano de Capacitación a Profesionales.

• **SENPLADES** Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo.

• **SEPS** Superintendencia de Economía Popular y Solidaria.

• **SUMAK KAWSAY** Buen Vivir

• **SRI** Servicios de Rentas Internas.

TIR Tasa Interna de Retorno.

• **UPSE** Universidad Estatal Península de Santa Elena.

• VAN Valor Actual Neto.

• WAVE SATUDY Ola de Estudio

• **Z** Nivel de Confianza.

Señora Ingeniera.

MERCEDES FREIRE RENDÓN,

Decana de la Facultad de Ciencias Administrativas.

Universidad Estatal Península de Santa Elena.

En su despacho.

De mi consideración:

Yo Humberto Reyes Magallan, con C.I. 0906071253, Presidente de La Comuna "AGUADITA" me dirijo a Ud. con la finalidad de darle a conocer lo siguiente:

Que el Sr. Nelson Javier Matías Calderón con C.1 0926368077, se le concede la respectiva autorización para que realice su Tesis de Investigación titulado "PROPUESTA DE ASOCIATIVIDAD PARA LOS CAPRICULTORES DE LA COMUNA "AGUADITA" PARROQUIA COLONCHE". Ya que la misma no cuenta en la actualidad con una Asociatividad que permita el correcto desarrollo de los capricultores, por lo que nos comprometemos a otorgarle toda la información que sea necesaria para que el trabajo de tesis llegue a su objetivo final.

Por su amable atención, me suscribo.

Humberto Reyes Magalian

C.I. 0906071253

Partie Compression

CERTIFICADO DE GRAMATÓLOGO

Yo, Navia Cedeño Cinthya Verónica, con Cédula de Identidad No. 0502096274, gramatóloga, certifico que he revisado la tesis de grado del estudiante MATÍAS CALDERÓN NELSON JAVIER, egresado de la Facultad de Ciencias Administrativas, Escuela de Ingeniería Comercial, Carrera de Ingeniería en Desarrollo Empresarial, con cédula de identidad No. 0926368077, el mismo que presentaba el tema: "Propuesta de Asociatividad para los capricultores de la Comuna Aguadita" de la Parroquia Colonche, Cantón Santa Elena, año 2013".

Se efectuaron las correcciones y las respectivas revisiones, por lo que autorizo al interesado utilizar el presente certificado para los fines pertinentes.

Atentamente,

Civiliye. Naviac

Leda. Navia Cedeño Cinthya Verónica, MSc.

C.L 0502096274