



UNIVERSIDAD ESTATAL PENÍNSULA DE SANTA ELENA

FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS

CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

TEMA:

**Indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio por mayor y al
por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa
Elena, periodo 2022-2024**

**TRABAJO DE INTEGRACIÓN CURRICULAR PREVIO A LA OBTENCIÓN
DEL TÍTULO DE LICENCIADA EN CONTABILIDAD Y AUDITORÍA**

AUTOR:

Valeria Ximena Yagual Lainez

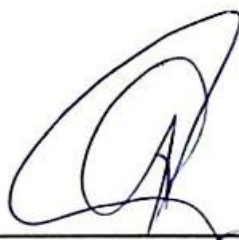
LA LIBERTAD – ECUADOR

DICIEMBRE – 2025

Aprobación del profesor tutor

En mi calidad de Profesor Tutor del trabajo de titulación, **“Indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024”** elaborado por la Srta. **Valeria Ximena Yagual Lainez**, egresada de la Carrera de Contabilidad y Auditoría, Facultad de Ciencias Administrativas de la Universidad Estatal Península de Santa Elena, previo a la obtención del título de Licenciada en Contabilidad y Auditoría, declaró que luego de haber asesorado científica y técnicamente su desarrollo y estructura final del trabajo, éste cumple y se ajusta a los estándares académicos y científicos, razón por la cual le apruebo en todas sus partes.

Atentamente



Ing. Ana Reyes Perero, MBA

PROFESOR TUTOR

Autoría del trabajo

El presente Trabajo de Titulación denominado **“Indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024”**, constituye un requisito previo a la obtención del título de Licenciado en Contabilidad y Auditoría de la Facultad de Ciencias Administrativas de la Universidad Estatal Península de Santa Elena. Yo, **Valeria Ximena Yagual Lainez** con cédula de identidad número **2450832924** declaro que la investigación es absolutamente original, auténtica y los resultados y conclusiones a los que he llegado son de mi absoluta responsabilidad; el patrimonio intelectual del mismo pertenece a la Universidad Estatal Península de Santa Elena.

Valeria Yagual L.
Yagual Lainez Valeria Ximena

C.C. No.: 2450832924

Agradecimientos

Agradezco a Dios, por la sabiduría, fortaleza y claridad, por acompañarme en cada paso de esta etapa académica y brindarme la perseverancia necesaria para culminar este proyecto.

Extiendo mi sincero agradecimiento a la Universidad Estatal Península de Santa Elena, por permitirme ser parte de tan prestigiosa institución y brindarme las herramientas académicas y humanas que han contribuido a mi formación profesional.

A mi tutora, **Ana Reyes Perero**, expreso mi gratitud por su guía constante, su aporte profesional y su dedicación. Su acompañamiento y compromiso fueron fundamentales para alcanzar este logro.

Yagual Lainez Valeria Ximena

Dedicatoria

Dedico este trabajo a mis abuelitos, especialmente a mi querida abuelita Francia, quien partió hace unos meses, aunque no pudo estar conmigo en este momento, su recuerdo y su amor fueron mi impulso.

Dedico este trabajo también a mis padres, Pedro y Juana, pilares fundamentales que me sostuvieron con amor, esfuerzo y sacrificio. A mis hermanas, por su compañía y apoyo constante.

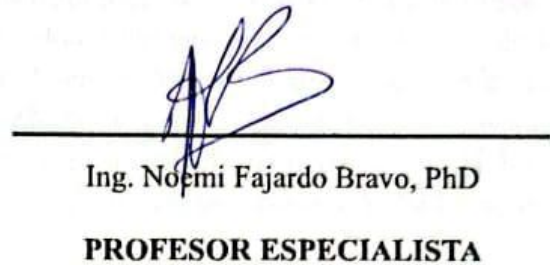
A mi pareja, por caminar junto a mí, brindarme ánimo, comprensión y apoyo incondicional.

Y a mi grupo de amigos, quienes me acompañaron durante esta etapa y con quienes compartí aprendizajes, risas y desafíos, les dedico también este logro, porque cada uno dejó una huella en este proceso.

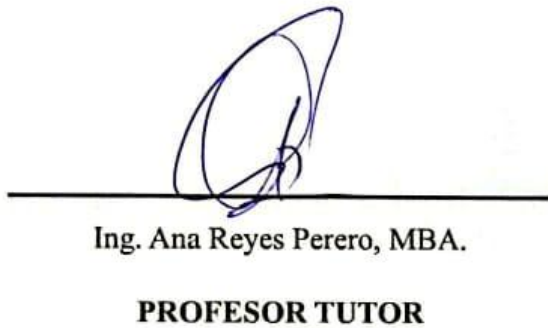
TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN



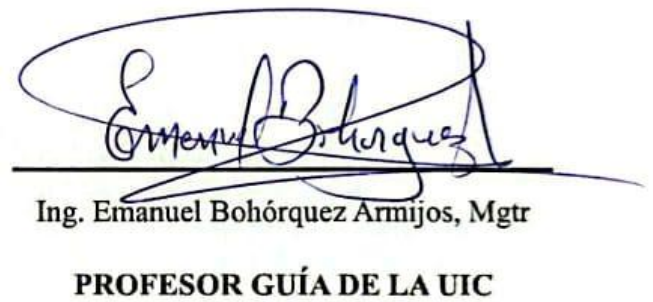
Ing. Wilson Toro Álava, Mgtr
DIRECTOR DE LA CARRERA



Ing. Noemí Fajardo Bravo, PhD
PROFESOR ESPECIALISTA



Ing. Ana Reyes Perero, MBA.
PROFESOR TUTOR



Ing. Emanuel Bohórquez Armijos, Mgtr
PROFESOR GUÍA DE LA UIC



Lic. André Soriano Soriano
ASISTENTE ADMINISTRATIVO

Índice

Aprobación del profesor tutor	¡Error! Marcador no definido.
Autoría del trabajo.....	3
Agradecimientos	4
Dedicatoria	5
Introducción	12
Capítulo I. Marco Referencial.....	16
Revisión Literaria.....	16
Desarrollo de Teorías y Conceptos.....	20
Capítulo II. Metodología.....	25
Diseño de la Investigación	25
Métodos de investigación.....	25
Población y Muestra.....	26
Capítulo III. Resultados y Discusión	28
Análisis de datos.....	28
Discusión.....	42
Conclusiones	46
Recomendaciones.....	46
Referencias.....	47

Índice de Tablas

Tabla 1 Número de empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena.....	26
Tabla 2 Muestra de las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena.....	27
Tabla 3 Indicadores financieros de Omnisariato S.A.....	28
Tabla 4 Indicadores financieros de Ciapharmagran S.A.....	30
Tabla 5 Indicadores financieros de Distribuidora Ferrocomercial Contruferro S.A. .	30
Tabla 6 Indicadores financieros de Comercial Su Economía LEDELC S.A.	32
Tabla 7 Indicadores financieros de Tecnoquality S.A.....	34
Tabla 8 Indicadores financieros de Cermapensa S.A.....	38
Tabla 9 Indicadores financieros de Ferreteria Ivan y Celso Solis S.A.....	40
Tabla 10 Indicadores financieros de Megaacerosolis S.A.	41

Índice de apéndices

Apéndice A Matriz de consistencia	52
Apéndice B Cronograma de Tutorías	53
Apéndice C Ficha Documental	54
Apéndice D Estados de Situación Financiera	55
Apéndice E Estados de Resultados	63



Indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024

AUTOR:

Yagual Lainez Valeria Ximena

TUTOR:

Ing. Ana Reyes Perero, MBA.

Resumen

En la presente investigación se analizó los Indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024. Es relevante saber cómo estos indicadores influyeron en este sector, porque, es uno de los que se encuentran en constante evolución, por ello, el objeto de estudio fue analizar el impacto de estos indicadores mediante la recolección de información clave, para poder así estimar su impacto en el rendimiento operativo y su sostenibilidad económica. La metodología empleada respondió a un enfoque cuantitativo, con un alcance descriptivo y un diseño no experimental, lo que permitió observar los fenómenos en su entorno natural sin manipular variables. Se aplicaron los métodos deductivo y analítico para partir de teorías existentes y descomponer los indicadores financieros en sus componentes fundamentales. Además, la revisión documental fue clave para obtener datos precisos y relevantes. Según los resultados obtenidos, este sector evidencia desafíos comunes, dentro de los cuales se encuentran: mejorar la eficiencia del capital para poder tener un buen grado de rentabilidad, fortalecer su composición financiera que permita impulsar su estabilidad económica, desarrollar políticas de optimización de costos y promover capacitaciones en el ámbito de análisis financieros.

Palabras Claves: Indicadores financieros, liquidez, rentabilidad, endeudamiento.



Financial indicators for companies engaged in the wholesale and retail trade of vehicle and motorcycle spare parts in the province of Santa Elena, 2022-2024 period

AUTHOR:

Yagual Lainez Valeria Ximena

TUTOR:

Ing. Ana Reyes Perero, MBA.

Abstract

In this research, financial indicators were analyzed in companies engaged in wholesale and retail trade of vehicle and motorcycle parts in the province of Santa Elena during the 2022–2024 period. It is important to understand how these indicators influenced this sector because it is one that is constantly evolving. Therefore, the objective of the study was to analyze the impact of these indicators through the collection of key information, allowing the estimation of their effect on operational performance and economic sustainability. The methodology used followed a quantitative approach, with a descriptive scope and a non-experimental design, which made it possible to observe the phenomena in their natural environment without manipulating variables. Deductive and analytical methods were applied to build upon existing theories and break down the financial indicators into their fundamental components. In addition, documentary review was essential for obtaining accurate and relevant data. According to the results obtained, this sector shows common challenges, among which are: improving capital efficiency to achieve a good level of profitability; strengthening its financial structure to support economic stability; developing cost-optimization policies; and promoting training in the field of financial analysis. The companies face common challenges: optimizing working capital, improving operational efficiency, and strengthening their financial structure. The analysis reveals opportunities for improvement and strengths that can enhance their sustainability. Beyond the figures, the results reflect ongoing efforts, strategic decisions, and the pursuit of stability in a competitive and ever-changing market.

Keywords: Financial indicators, liquidity, profitability, indebtedness.

Introducción

El sector del comercio al por mayor y menor de repuestos de vehículos y motocicletas cumple un rol esencial en el desarrollo económico y social en la provincia de Santa Elena, al garantizar el abastecimiento de insumos necesarios para la movilidad y mantenimiento de vehículos y motocicletas en la provincia. A pesar de su importancia, muchas de estas empresas enfrentan desafíos financieros entre los que podemos citar la falta de liquidez, altos niveles de endeudamiento, manejo ineficiente de inventarios y una inadecuada gestión administrativa, lo que limita su rentabilidad y capacidad de crecimiento. En este contexto, la aplicación de indicadores financieros se convierte en una herramienta clave para evaluar su estabilidad, rentabilidad y capacidad de crecimiento.

Según Sánchez y Alvarez (2016) manifiestan que los indicadores financieros son de gran importancia porque permiten identificar debilidades, fortalezas y deficiencias en diferentes tipos de empresas, la solidez que posee, su estado actual y real, con el objetivo de que, en base a la información se pueda llegar a conclusiones para planear y tomar decisiones acertadas.

Macias y Delgado (2023) sostienen que los indicadores financieros son fundamentales para el desarrollo del proceso del análisis financiero porque sustentan la toma de decisiones en las empresas.

La presente investigación se centra en el análisis financiero de empresas dedicadas al comercio al por mayor y por menor de repuestos de vehículos automotores y motocicletas, que para su estudio y evaluación de su desempeño considera analizar los indicadores financieros para identificar limitantes que interfieran en su desarrollo económico. Los resultados de esta investigación aportarán con información relevante que contribuyan a la toma de decisiones estratégicas y fortalecimiento de la sostenibilidad empresarial en la provincia.

Planteamiento del problema

Para fundamentar la situación problemática de los comerciantes de repuestos, se considera realizar un análisis desde distintas perspectivas. Se incorporan referencias en los niveles macro, meso y micro, que permiten contextualizar de manera integral el objeto de estudio.

En Perú, muchas de las empresas dedicadas al comercio al por mayor y por menor de repuesto de motocicletas enfrentan dificultades relacionadas a la falta de capital, tal como menciona Castillo (2018), esto provoca una limitación en la inversión de varios productos lo que produce una reducción en las ventas y, como consecuencia una disminución en la rentabilidad de las empresas. Estas debilidades obligan a los empresarios a la búsqueda de financiamiento externo con altas tasas de interés que comprometa la estabilidad financiera de la empresa.

Así mismo, Cañas (2020) menciona que uno de los principales problemas al medir la eficiencia financiera de una empresa mediante indicadores financieros es no relacionar los resultados de varios periodos y comprarlos con otras empresas del mismo sector, situación que impide contar con la información necesaria para la toma de decisiones gerenciales o administrar los recursos de la empresa.

También, el capital de trabajo es fundamental para las empresas dedicadas al comercio de repuestos para vehículos y motocicletas, tal como manifiestan Arévalo y Zeas (2019) una gestión ineficiente del capital de trabajo afecta la liquidez de la empresa y, por consiguiente, su capacidad para responder al corto plazo.

La alta demanda para satisfacer la movilidad individual demuestra que el sector es altamente rentable, sin embargo, según Garcés (2022), existen factores internos que ponen en riesgo la rentabilidad de las empresas como una gestión financiera deficiente, costos y gastos elevados y obligaciones pendientes que disminuyen el éxito de las operaciones.

En Santa Elena, Franco (2024) menciona que, los principales problemas de las empresas del sector objeto de estudio, se originan por la alta competencia del sector que afecta el margen de ganancia, así como los constantes cambios en el mercado que generan una necesidad en la adquisición de nuevas tecnologías, cuyo costo no puede ser solventado por la gran mayoría.

Muchas empresas desconocen de estrategias efectivas para la toma de decisiones, situación que influye en el desempeño operativo, además, de factores externos que Bejegen (2024) indica tal como: crisis política, pandemia y una crisis social que ha afectado el funcionamiento normal de las empresas.

En base a la problemática detectada se establecen las siguientes preguntas de investigación:

¿De qué forma impactan los indicadores financieros en el desempeño operativo y la sostenibilidad económica de las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024?

A su vez se plantearon tres preguntas sistemáticas como:

¿Cuáles son los indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas? ¿Cómo se comportan los indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas? ¿Cuál es el grado de rentabilidad alcanzado en las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas?

Para cumplir con el objetivo general de la investigación: analizar el impacto de los indicadores financieros en el desempeño operativo y sostenibilidad de las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024. Se planteo los siguientes objetivos específicos:

1. Identificar los indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024.
2. Describir el comportamiento de los indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024.

3. Determinar el grado de rentabilidad alcanzado en las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024.

Justificación

Justificación Teórica

La investigación se basa en la recopilación de fuentes bibliográficas: artículos científicos, tesis nacionales-internacionales, que abarcan información relacionadas al análisis y evaluación de indicadores financieros para determinar la situación financiera de una empresa o sector. La información recopilada constituye un modelo para estudios relacionados.

Justificación Práctica

El análisis de los indicadores financieros de las empresas dedicadas al comercio al por mayor y por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia se sustentan a través de los estados financieros proporcionados por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, con la información se visualizará el desempeño operativo y sostenibilidad económica de la empresa, evaluar los indicadores de endeudamiento que identifiquen la capacidad de gestión de la administración.

El estudio exhaustivo de la eficiencia financiera del sector proporcionará visión general, el reconocimiento de mejores prácticas y áreas a mejorar por lo que constituirá un gran aporte a la toma de decisiones por parte de la administración y al desarrollo de estrategias que aseguren la viabilidad y el crecimiento del sector.

Los componentes de esta investigación comprenden la introducción que plantea la problemática, la sistematización, el objetivo general, el objetivo específico, la justificación y el mapeo.

El Capítulo I aborda el marco referencial, que fundamenta la investigación, revisión de la literatura relacionadas con el tema a investigar y el desarrollo de las teorías y conceptos.

El Capítulo II compuesto por el marco metodológico e instrumentos (estados financieros) para la recolección de datos y el procesamiento de datos.

El Capítulo III describe el análisis de los datos, discusión, conclusiones y recomendaciones de los resultados, que justifiquen los objetivos de la investigación.

Capítulo I. Marco Referencial

Revisión Literaria

Para sustentar la investigación se ha considerado trabajos relacionados como:

El artículo escrito por Correa, Vélez y Murillo (2021) “Los indicadores financieros: Herramienta para evaluar el principio de negocio en marcha”. La problemática de esta investigación consiste en la escases de evidencia empírica en Colombia, sobre la forma en que los indicadores financieros permiten evaluar el principio de negocio en marcha, aspecto crítico para auditores y empresas que buscan garantizar su continuidad. El objetivo fue identificar qué indicadores financieros permiten evaluar dicho principio. La metodología utilizada fue analizar los estados financieros de 130 empresas reportadas a la Superintendencia de Sociedades en el año 2019, el resultado de la muestra fue que el 50% cumplían y la diferencia que no, se aplicó un modelo de regresión logística con nueve indicadores agrupados en liquidez, rentabilidad y endeudamiento. Los resultados encontrados fue que 7 de los 9 indicadores analizados mostraron significancia estadística, destacándose que a mayor liquidez y rentabilidad menor es la probabilidad de incumplir el principio de negocio en marcha, mientras que un mayor endeudamiento incrementa ese riesgo. En esta investigación la conclusión señala que la variable de estudio es una herramienta ideal para evaluar el desarrollo de una empresa y formar un marco contable.

La investigación de Rivera (2019) titulada “Indicadores financieros para el sector alimentos y bebidas de las pequeñas y medianas empresas del Distrito Metropolitano de Quito” su problemática es falta de especialización en la administración de las PYMES, dirigida de manera unipersonal por ende no cuenta con colaboradores auxiliares. El objetivo es diagnosticar la situación financiera de las medianas y pequeñas empresas sobre el uso de los indicadores financieros en la toma de decisiones. Se empleó un enfoque cuantitativo, con un alcance exploratorio y un diseño transversal, el instrumento utilizado fue encuestas a los dueños o gerentes financieros de los PYMES, la población del sector de alimentos y bebidas fue de 97 empresas y la muestra de 29 PYMES a través del método de muestreo aleatorio simple. Los resultados revelaron que el 45% de las PYMES del sector de alimentos y bebidas, calculan e interpretan los resultados financieros y sobre la base de ese análisis toman decisiones acertadas, los indicadores financieros utilizados por empresas de este tipo,

son los de liquidez y rentabilidad, los resultados indican que el 28% utilizan todos los indicadores financieros, y el 60% de las PYMES no saben tomar decisiones organizacionales adecuadas. Finalmente, se concluye que los indicadores que mejor se ajustan a la realidad de las PYMES del sector de alimentos y bebidas del DMQ son los de: liquidez corriente, prueba ácida, endeudamiento del activo, endeudamiento del activo fijo, apalancamiento, margen bruto, margen operacional, margen neto y rentabilidad financiera.

En el trabajo de Chinchilima, Lanche y Ordoñez (2022) titulado “Modelo de respuesta a siniestros y su impacto en los indicadores financieros en compañías de seguros en Cuenca, periodo 2017-2020” tiene como finalidad establecer pautas y tácticas que fortalezcan el modelo actual de recepción de siniestros y ofrezcan soluciones a través del análisis de los indicadores financieros. La investigación se desarrolló bajo un enfoque cuantitativo, descriptivo, explicativo y longitudinal que permitió realizar el análisis. Entre los principales resultados se evidenció que, con el indicador de liquidez, registró un índice de liquidez corriente de 1,13 durante los periodos estudiados, dentro del rango óptimo entre 1 y 2. Su resultado refleja que la empresa tiene la capacidad de atender sus obligaciones de forma inmediata. Respecto al indicador de rentabilidad, entre 2017 y 2020, se presentó un ROE de 92,25%, que evidencia una alta rentabilidad para los accionistas, garantizando una inversión y estabilidad económica con bajo riesgo y altos beneficios. Por otra parte, la rentabilidad sobre activos (ROA) alcanzó un 33,25%, que demuestra un crecimiento en la rentabilidad respecto a su nivel de endeudamiento. En cuanto al indicador de endeudamiento, la cobertura de primas vencidas mostró una disminución significativa, pasando del 15,38% en 2017 al 11,74% en 2018. Sin embargo, en el 2019 se registró un incremento del 36,15%, mientras que en 2020 se observó un descenso del 34,04%, asociado a la reducción de primas por cobrar vencidas y a los efectos económicos de la pandemia de COVID-19 a nivel global. El indicador de solvencia evidenció que, en este periodo, la compañía alcanzó 1,6 valor suficiente para hacer frente a sus deudas de producción, reduciendo considerablemente el riesgo de insolvencia. En los años posteriores, dicho indicador se ubicó en 1,5, y finalmente, en el periodo 2017-2020 se consolidó en 1,6, lo que confirma la capacidad de la empresa para cumplir con sus compromisos de pago. La investigación concluye que la gestión de información sobre siniestros se basa en modelos actuales que permiten optimizar la operatividad de las

compañías de seguros. Este modelo constituye una herramienta básica para empleados y ejecutivos del departamento de siniestros, contribuyendo a una atención eficiente, que garantice a los clientes seguridad y tranquilidad.

El trabajo de investigación de Garcés (2019) titulado "Indicadores Financieros para la Toma de Decisiones en la Empresa DISGARTA" identificó la principal problemática sobre cómo los indicadores financieros aportan a la toma de decisiones oportunas que favorezcan a los resultados financieros de las empresas. El objetivo principal es incentivar la implementación de los indicadores financieros en DISGARTA, en cuanto a la metodología utilizada fue la combinación de métodos cuantitativos y cualitativos con un enfoque mixto, permitiendo un análisis minucioso y fundamentado. Como resultado de este trabajo indican que la parte administrativa está capacitada para poder decidir de manera acertada sobre cómo generar mayor rentabilidad y buena liquidez, debido a que esta investigación le brinda información clave y oportuna. Los principales factores considerados son los inventarios, que evalúa su existencia en bodega, temporada del mercado, ventas, costos, presupuestos, cuentas por pagar y liquidez, para determinar la capacidad de la empresa para generar deudas a corto o largo plazo.

Orbea (2020) "Análisis de Indicadores Financieros para la Toma de Decisiones Gerenciales en la Vidriería Santa Rita" la problemática encontrada es que, a pesar de tener 33 años en el mercado ambateño, la empresa carece de herramientas que le permitan tomar decisiones financieras informadas. Actualmente, las decisiones se toman de manera empírica, sin un análisis adecuado de la información contable generada durante el ciclo contable, planteando así la cuestión de cómo mejorar la toma de decisiones gerenciales en la organización. El objetivo general es evaluar los estados financieros mediante la aplicación de herramientas de análisis como: los indicadores financieros para encontrar problemas y tomar decisiones gerenciales. La metodología es descriptivo-explicativa, combinando estos métodos para caracterizar los problemas de Vidriería Santa Rita y las herramientas que utiliza en su gestión económica-financiera, mientras que el método explicativo busca identificar las causas y efectos de dichos problemas. En cuanto al enfoque se optó por el mixto en donde el cuantitativo analiza variaciones de sus cifras y el cualitativo ya que también se empleó entrevistas a la gerente y dos contadoras del departamento contable. El análisis de los

indicadores financieros de la empresa refleja que la liquidez que fue medida a través de la prueba ácida mejoró de 0,34 en el año 2017 a 0,82 en agosto del 2019, lo que indica menor dependencia de su existencia para cubrir obligaciones, aunque al mantenerse por debajo de 1 evidencia un exceso de apalancamiento. El endeudamiento mostró que la cobertura de intereses fue negativa en 2018 al no poder cubrir las deudas con la utilidad, pero, en 2019 se logró solventarlas en 2,05 veces, mostrando una recuperación. Con respecto a la eficacia, las cuentas por pagar pasaron de 95 días en 2017 y 117 días en 2018 a 267 días en 2019, lo que revela falta de efectivo para cumplir obligaciones de corto plazo, debido a la lenta conversión de las ventas en liquidez; finalmente, aunque los indicadores de rentabilidad muestran una leve mejora respecto a 2017 y 2018, continúan siendo bajos en un 2% sobre activos, 4% en relación a las ventas y 6% sobre el capital, lo que refleja utilidades limitadas, concluyendo que la evaluación de indicadores financieros sigue siendo poco utilizada por las pequeñas y medianas empresas, lo que limita la identificación de problemas y la toma de decisiones oportunas.

Lucas (2024), en su trabajo “Indicadores financieros de endeudamiento de la empresa de transporte de materiales y combustible Veropil S.A., cantón La Libertad, provincia de Santa Elena, período 2018 al 2021”, aborda como problemática el limitado capital para inversiones debido al exceso de endeudamiento, ocasionando la pérdida de clientes potenciales y un aumento del riesgo de insolvencia, generando problemas de liquidez y dificultades para cumplir con las obligaciones financieras. El objetivo principal del estudio es analizar la situación financiera de endeudamiento de Veropil S.A. durante el periodo 2018-2021. Se aplicó un diseño no experimental longitudinal, con enfoque cuantitativo y alcance descriptivo, el instrumento aplicado fue una ficha documental, cuya población fue 8 estados financieros de las empresas distribuidas en 4 estados de situación financiera y 4 estados de resultados integrales, no se empleó muestra al ser una población finita. Se observa que, en el análisis de los indicadores de endeudamiento, hay un apalancamiento que va en ascenso lo que podría ser riesgoso, en cuanto al endeudamiento obtuvo un promedio de 3,31 y el apalancamiento financiero un 4,31, reflejando una dependencia excesiva de recursos ajenos para el correcto funcionamiento diario de la entidad. El estudio concluye con la recomendación de implementar medidas concretas para fortalecer la situación financiera de la empresa, entre ellas aumentar el capital, negociar de mejor manera

con los acreedores, disminuir gastos que requieran financiamiento externo, para garantizar la estabilidad, mejorar la flexibilidad y asegurar la continuidad operativa frente a posibles cambios.

Desarrollo de Teorías y Conceptos

Indicadores Financieros

Rivera et al. (2019) señala, que los indicadores financieros son herramientas de gestión esenciales que permiten visualizar y analizar la información derivada de los saldos contables. Al emplear correctamente estos indicadores, los directivos pueden identificar tendencias, evaluar la salud financiera y detectar áreas de mejora. Esto es crucial para tomar decisiones estratégicas que impacten el futuro de la organización.

Según Garces et al (2019), los indicadores financieros son herramientas clave que brindan información importante y actualizada sobre la situación de una empresa en un momento determinado y a su vez reflejan la relación de la organización con sus cuentas en los estados financieros, da la apertura a que los gerentes evalúen su desempeño y tomen decisiones estratégicas. Los indicadores más relevantes son los de liquidez, que miden la capacidad de la institución para cubrir con sus pasivos a corto plazo, y los de solvencia, que evalúan su capacidad para afrontar deudas a largo plazo. Ambos son fundamentales para asegurar la salud financiera y sostenibilidad de la organización.

Como señala Orbea et al. (2020) los indicadores financieros son fundamentales para evaluar la situación actual de una organización. Su cálculo y análisis permiten comprender de manera profunda la gestión empresarial, facilitando la identificación de áreas de alto rendimiento, así como aquellas que requieren atención y mejora.

De acuerdo a Celedón (2024) manifiesta que los indicadores son herramientas bases para examinar el desempeño o estabilidad de una empresa, de modo que se pueda analizar aspectos relacionados a la eficiencia operativa, rentabilidad y solidez financiera.

Indicadores de Endeudamiento. Según Tigrero (2024) el ratio de endeudamiento refleja el porcentaje de independencia financiera de una empresa, cuando este es alto indica que la compañía depende mayormente de un financiamiento externo, lo que implica que existan riesgos para cumplir con sus deudas, pero si este

es bajo muestra que la empresa es más autónoma frente a terceros y esto indica una sólida base financiera. Para su cálculo se consideran varios factores claves como el endeudamiento de los activos, patrimonio y apalancamiento financiero.

Según las apreciaciones de Lucas (2024) el índice de endeudamiento es un indicador clave que permite evaluar y analizar la relación entre los activos y el capital, en función de los ingresos generados. Esta métrica proporciona una visión clara de la estructura de capital de la organización, permite determinar, en qué medida los activos están financiados a través de deudas, en comparación con el capital propio. Además, el índice de endeudamiento permite interpretar los resultados atribuibles a las deudas para el estudio financiamiento a corto y largo plazo.

Apalancamiento financiero. Como menciona Lucas (2024) el apalancamiento financiero se refiere a la estrategia de una empresa de utilizar deudas fijas para impulsar el impacto de sus inversiones en las ganancias por acción. En términos simples, el apalancamiento sirve como un indicador de cómo un cambio en las ganancias antes de intereses e impuestos influye en las ganancias por acción.

Apalancamiento a corto Plazo. Conforme a las observaciones de Matute (2023) el apalancamiento se entiende como la cantidad de activos que se obtiene a partir de cada unidad monetaria del patrimonio de la empresa. Este indicador refleja el respaldo de los recursos internos, en relación con los proporcionados por terceros.

Endeudamiento a largo plazo. Lucas (2024) indica que el endeudamiento a largo plazo son compromisos con instituciones financieras. Estas deudas se saldarán con los flujos de fondos que la empresa genere en el futuro, los cuales dependen de su capacidad para mantener una rentabilidad positiva y constante sobre el patrimonio a lo largo del tiempo.

Indicadores de rentabilidad. Según Torres (2024), esta métrica constituye una herramienta fundamental para evaluar la eficiencia en la gestión empresarial, valora el comportamiento de los activos, con independencia de su financiamiento, el que determina en gran medida la rentabilidad económica de una empresa.

Correa, Cardona, y Murillo (2021) dicen que la relevancia de evaluar la rentabilidad radica en que, aunque cada empresa persigue objetivos distintos como ser rentable, expandirse en el mercado o estabilizar sus operaciones, el análisis financiero

empresarial se enfoca principalmente en el desempeño de la rentabilidad, seguridad y solvencia de las organizaciones.

Castro (2019) señala que las razones de rentabilidad están dadas por los rendimientos generados por las ventas e inversiones, margen bruto de utilidades, margen de utilidades operativas, margen neto de utilidades, rendimiento sobre los activos totales (ROA) y rendimiento sobre el capital de los accionistas (ROE).

De acuerdo con Holguín (2023) *ROA, ROE y Margen de utilidad*. son métricas que en el caso del Return on Assets (ROA) reflejan la efectividad con la que una empresa utiliza sus activos para poder generar ganancias; el Return on Equity (ROE), dan a notar la rentabilidad que los accionistas obtienen de sus propios recursos al relacionar el patrimonio con los beneficios que han generados; y el Margen de Utilidad Bruta evidencia la rentabilidad de los productos o servicios ofrecidos por la empresa, excluyendo gastos generales y otros costos.

Indicadores de Liquidez. La liquidez de una empresa se refiere al efectivo disponible para pagar deudas, especialmente las de corto plazo. La entidad debe ser lo suficientemente eficiente en generar este efectivo para evitar dificultades en el cumplimiento de sus obligaciones y en el funcionamiento normal de sus operaciones.

De acuerdo a Garces et al. (2019) los indicadores de liquidez dan conocer si la empresa está en condiciones de afrontar de forma oportuna el pago de las obligaciones y si cuenta con una base financiera adecuada. Para esto se aplica una relación entre los activos y pasivos para establecer el porcentaje de liquidez. Los indicadores que se aplican en este grupo son: Índice de prueba ácida e Índice de capital de trabajo.

Liquidez Corriente. El mismo autor señala, que una razón mayor a 1 refleja, que la empresa cuenta con los activos líquidos para cubrir sus obligaciones a corto plazo. Mientras más elevado sea este indicador, mejor será la posición de liquidez de la empresa.

Razón de prueba ácida. Como menciona Torres (2024) la prueba ácida es una variante cercana al índice circulante, cumple un papel fundamental al evaluar la capacidad de una empresa para atender sus obligaciones a corto plazo, pero, con un enfoque más selectivo. Su particularidad radica en la exclusión del inventario, lo que permite obtener una visión más precisa de la liquidez inmediata de la empresa,

prescinde de los activos menos líquidos.

Fundamentos legales

Las empresas en general se sustentan en fundamentos legales, en este caso las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas, se fundamentan en reglas y normas de la Ley de Compañías (2023) tales como:

Art. 20.- Las compañías constituidas en el Ecuador, sujetas a la vigilancia y control de la Superintendencia de Compañías, enviarán a ésta, en el primer cuatrimestre de cada año: a) Copias autorizadas del balance general anual, del estado de la cuenta de pérdidas y ganancias, así como de las memorias e informes de los administradores y de los organismos de fiscalización establecidos por la Ley; b) La nómina de los administradores, representantes legales y socios o accionistas; y, c) Los demás datos que se contemplaren en el reglamento expedido por la Superintendencia de Compañías. (pág. 9)

Art. 300.- Si la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros estableciere que los datos y cifras constantes en los estados financieros y en los libros de contabilidad de una compañía y demás documentación, de conformidad con los artículos 20 y 23 de la Ley de Compañías no son exactos o contienen errores, comunicará al representante legal de la compañía y a sus comisarios, si los hubiere, las observaciones y conclusiones a que hubiere lugar, concediendo el plazo de hasta treinta días para que se proceda a las rectificaciones o se formulen los descargos pertinentes. El Superintendente, a solicitud fundamentada de la compañía, podrá ampliar dicho plazo. (pág. 87)

La Norma Internacional de Contabilidad 1 (2018) establece:

Las bases para la presentación de los estados financieros con propósito general a fin de asegurar la comparabilidad tanto con los estados financieros de la entidad correspondientes a ejercicios anteriores como con los de otras entidades. Esta Norma establece requisitos generales para la presentación de los estados financieros, directrices relativas a su estructura y requisitos mínimos sobre su contenido.

Capítulo II. Metodología

Diseño de la Investigación

Para este tipo de trabajo se utilizó un diseño de carácter no experimental, que permitió observar y analizar los fenómenos en su contexto natural sin manipular las variables relacionadas con los indicadores financieros para obtener información.

Se empleó un enfoque cuantitativo, que permitió probar hipótesis específicas mediante la recolección de datos medibles y su análisis estadístico. Esto se empleó sobre los indicadores financieros del sector de compañías dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena.

El estudio tuvo un alcance descriptivo, dado a que se enfocó en la recopilación de información específica sobre las variables involucradas lo que facilitó una comprensión detallada de los fenómenos analizados y permitió así observar las propiedades y características de las compañías dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas.

Métodos de investigación

Uno de los métodos utilizados fue el deductivo, permitió partir de teorías y principios generales sobre finanzas para llegar a conclusiones específicas sobre el rendimiento de las compañías dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas. También se empleó el método analítico, el cual se aplicó para descomponer los indicadores financieros en sus componentes fundamentales, lo que permitió entender mejor cómo cada variable influye en la salud financiera de este sector.

La revisión de documentos fue clave para recopilar información relevante y se obtuvo una base de datos sólida que respaldó el análisis a través de la revisión de informes financieros, balances y estudios de caso, basados en los indicadores financieros de este sector.

Población y Muestra

Población

En el año 2022, de acuerdo con los registros oficiales de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, se encontraban inscritas 187 empresas, mientras que en el año 2023 la cifra descendió a 152, y en el año 2024 se observó un incremento significativo alcanzando un total de 253 empresas. Sin embargo, no todas estas organizaciones contaban con la información financiera completa y disponible para el cálculo de sus indicadores por lo que en el año 2022 únicamente 117 empresas presentaron los datos necesarios, en el año 2023 fueron 136 empresas y en 2024 llegaron a 143. Asimismo, se identificó que únicamente 86 empresas mantenían los datos financieros de manera continua en los tres años evaluados, lo cual permite establecer un marco de análisis más consistente y comparativo.

Tabla 1

Número de empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena

CIUDAD	NÚMERO	PORCENTAJE
SALINAS	18	21%
LA LIBERTAD	40	47%
SANTA ELENA	25	29%
CHANDUY	2	2%
MANGLARALTO	1	1%
TOTAL	86	100%

Nota. Datos recopilados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros.

Muestra

Con el propósito de delimitar la muestra de estudio, se consideró pertinente aplicar un criterio de selección basado en la relevancia de las empresas en términos de activos y utilidades, dado que estos elementos constituyen factores determinantes para valorar el desempeño económico y financiero de las organizaciones. Bajo este enfoque metodológico, se procedió a filtrar el conjunto de empresas previamente identificadas, quedando finalmente una muestra compuesta por 8 empresas que cumplen con las condiciones establecidas. Estas compañías fueron seleccionadas para el cálculo y análisis de los principales indicadores financieros durante el período 2022-2024, que permitió disponer de información más precisa, representativa y ajustada a los objetivos

planteados en la investigación.

Tabla 2

Muestra de las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena

Nº	Empresas
1	OMNISARIATO S.A.
2	CIAPHARMAGRAN S.A.
3	DISTRIBUIDORA FERROCOMERCIAL CONTRUFERRO S.A.
4	COMERCIAL SU ECONOMIA LEDLC S.A.
5	TECNOQUALITY S.A. TRESPELCSA S.A.
6	CERAMICAS Y MATERIALES LA ECONOMIA PENINSULAR S.A.
7	(CERMAPENSA) FERRETERIA IVAN Y CELSO SOLIS S.A.
8	MEGAACEROSOLIS S.A.

Nota. Datos recopilados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros.

Instrumento de Recolección de Datos

Para llevar a cabo el análisis de las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, se utilizó una ficha documental como instrumento de recolección de datos, con el fin de obtener información detallada sobre los principales aspectos financieros de las compañías y evaluar su desempeño económico, esta información se obtuvo de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros del Ecuador, que garantiza la confiabilidad y validez de los datos utilizados. Este instrumento contiene diversos indicadores para su análisis, los cuales se agruparon en tres categorías., el primer es el indicador de liquidez, que incluye la liquidez corriente y razón de prueba ácida, que permite evaluar la capacidad de la empresa para satisfacer sus o deudas a corto plazo el segundo es el indicador de rentabilidad, como el ROA (Retorno sobre Activos) y el ROE (Retorno sobre el Patrimonio), con el objetivo de medir la eficiencia de la empresa en la generación de utilidades a partir de sus activos y del capital invertido por los accionistas y finalmente, se incorporaron indicadores de endeudamiento, entre ellos el apalancamiento financiero y endeudamiento a largo plazo, los cuales permiten evaluar el nivel de dependencia de la empresa respecto al financiamiento externo y su capacidad para asumir compromisos financieros a futuro.

Para sistematizar los resultados obtenidos de las empresas objeto de estudio se consideró el programa Excel, que facilito el análisis y presentación de los datos sobre los indicadores financieros mediante la organización y tabulación de estos.

Capítulo III. Resultados y Discusión

Análisis de datos

En esta sección se presentan los resultados de la investigación sobre los indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024. El análisis se fundamenta en información recopilada mediante fichas documentales, con el propósito de interpretar los datos obtenidos y evaluar el comportamiento financiero del sector dentro del contexto económico actual.

Tabla 3

Indicadores financieros de Omnisariato S.A.

Empresa	Años	Liquidez corriente	Razón prueba ácida	ROA	ROE	Apalancamiento financiero	Endeudamiento a largo plazo
OMNISARIATO S.A.	2022	3,74	0,28	0,02	0,04	2,16	0,64
	2023	2,89	0,15	0,02	0,05	2,27	0,56
	2024	3,50	0,28	0,01	0,03	2,21	0,61

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, 2024.

Durante el período comprendido entre los años 2022 y 2024, se calcularon los principales indicadores financieros de Omnisariato S.A. con el fin de evaluar su situación económica y el desempeño de sus recursos.

Para determinar la liquidez corriente, se dividió el activo corriente entre el pasivo corriente, lo que permite conocer la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto plazo utilizando sus activos disponibles. Los resultados obtenidos fueron 3,74 en 2022, 2,89 en 2023 y 3,50 en 2024, cifras que se mantienen por encima del valor óptimo y demuestran que la empresa tiene suficiente solvencia para cubrir sus deudas inmediatas.

La razón de prueba ácida se derivó de la resta del inventario del activo corriente y el resultado con el pasivo corriente, este indicador mide la capacidad de la empresa para cubrir sus pasivos corrientes sin depender de la venta de inventarios. Los valores hallados fueron de 0,15 y 0,28 que reflejan que Omnisariato S.A. podría enfrentar dificultades para cumplir con sus obligaciones a corto plazo si no convierte rápidamente sus activos más líquidos en efectivo. Complementando el análisis con la razón de efectivo que se obtiene de la división del efectivo y equivalente del efectivo

con el pasivo corriente cuyos resultados varían entre 0,10 y 0,11 demuestra la escasa liquidez con que cuenta para cubrir sus pasivos a corto plazo.

En cuanto a los indicadores de rentabilidad, el ROA (Return on Assets) se obtiene dividiendo la utilidad neta y el activo total, su propósito es medir la eficiencia con la que la empresa utiliza sus activos para generar beneficios.

En el año 2022 sus resultados de utilidad fueron de \$38.976,63 y el activo total de \$2.230.510,78 que dio un resultado de 2%; en el año 2023, su utilidad fue de \$41.584,25 y el activo total de \$2.450.693,07 su resultado fue 2% y en el año 2024 sus resultados de utilidad fueron de \$39.744,74 y el activo total de \$3.015.721,02 que resulto el 1%.

El ROE se obtuvo dividiendo la utilidad neta con el patrimonio, su objetivo es relacionar las utilidades netas con los recursos que se necesiten para obtener su rentabilidad financiera.

Para el año 2022 su utilidad neta fue de \$38.976,63 y dividido con el patrimonio \$876.650,91, su resultado fue el 4%; en el año 2023, \$41.584,25 y el patrimonio \$918.235,17, se obtuvo el 5% y en el año 2024, el beneficio fue de \$39.744,74 y su patrimonio \$1.157.979,90 el resultado obtenido fue del 3%. En el caso del ROA el análisis de empresas relacionadas a esta actividad indica que el estándar es del 5%, comparando los resultados de este indicador en Omnisariato, que se ubicaron entre 1% y 2%, evidencia una limitada generación de utilidades a partir de los activos. El análisis del ROE genero 3% y 5% lo que demuestra bajos niveles de rentabilidad a partir capital invertido por los propietarios.

El apalancamiento financiero se determinó, para el año 2022 se considero

$$\frac{UAI/Patrimonio}{(UAI/Activo Total)} = \frac{\$51.961,84/876.650,91}{(61.139,81/2.230.510,86)}$$

Para el año 2023, el resultado se obtiene al dividir 55.445,84 para el patrimonio de 918.235,17, y 65.230,20 para el total de activos de 2.450.693,07. En el año 2024, el cálculo corresponde a 52.992,98 dividido para el patrimonio de 1.157.979,90, y 62.344,68 para el total de activos de 3.015.721,02. Los valores obtenidos en este indicador se mantienen entre 2,16 y 2,27, lo que refleja un nivel de endeudamiento moderado y un uso prudente del financiamiento externo, evidenciando que la empresa mantiene un equilibrio adecuado entre recursos propios y deuda para financiar sus

operaciones.

Por último, el endeudamiento a largo plazo se obtiene dividiendo el pasivo no corriente entre el pasivo total, los resultados permiten conocer la proporción de deuda a largo plazo respecto al total de obligaciones que mantiene la empresa.

En el año 2022 el pasivo no corriente fue de \$861.977,07 y el pasivo total fue de \$1.353.859,87; en el año 2023 fue de \$680.224,70 y 1.532.457,90 mientras en el año 2024 1.125.403,19 y su pasivo fue de 1.857.741,12 dando como resultados de los periodos analizados, fueron de 0,56 y 0,64, indican que una parte significativa de los recursos de Omnisariato S.A. proviene del financiamiento externo, aunque dentro de niveles manejables, se encuentran dentro del estándar que indica que debe ser menor a 1,5.

Los indicadores financieros analizados muestran que Omnisariato S.A. mantiene una buena posición de liquidez, aunque es necesario revisar la gestión de los inventarios para corroborar su nivel de liquidez en el cumplimiento de sus compromisos, su estructura de endeudamiento es estable, aunque enfrenta el reto de mejorar su rentabilidad y optimizar la eficiencia en el uso de sus activos y recursos financieros.

Los indicadores financieros analizados muestran que Omnisariato S.A. mantiene una buena posición de liquidez, aunque es necesario revisar la gestión de los inventarios para corroborar su nivel de liquidez en el cumplimiento de sus compromisos, su estructura de endeudamiento es estable, aunque enfrenta el reto de mejorar su rentabilidad y optimizar la eficiencia en el uso de sus activos y recursos financieros.

Tabla 4
Indicadores financieros de Ciapharmagran S.A.

Empresa	Años	Liquidez corriente	Razón prueba ácida	ROA	ROE	Apalancamiento financiero	Endeudamiento a largo plazo
CIAPHARMAGRAN S.A.	2022	1,21	1,21	0,04	0,37	7,19	0,09
	2023	1,72	1,72	0,03	0,09	2,90	0,24
	2024	1,82	1,61	0,000048	0,00016	2,78	0,26

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, 2024.

En el periodo 2022-2024, en la empresa Ciapharmagran S.A. los resultados de los indicadores fueron:

Para calcular la liquidez corriente, y determinar la capacidad para el cumplimiento de sus obligaciones a corto plazo. En el año 2022 esta empresa tuvo un activo corriente de \$2.129.410,85 y su pasivo corriente fue de \$1.761.393,21; para el año 2023, sus valores fueron de \$893.359,43 y de 683.392,88 y en el periodo 2024, \$871.857,66 y pasivo corriente fue de 478.266,25, al despejar la formula los resultados obtenidos fueron: en 2022, de 1,21; en 2023, 1,40 y en el 2024 1,82, cifras que reflejan una evolución favorable en la capacidad de pago de la empresa. Este comportamiento demuestra una mejora en la gestión del capital de trabajo, posiblemente asociada al incremento de los activos líquidos o a la reducción de los pasivos corrientes.

La métrica de prueba ácida, restando el inventario del activo corriente y dividido entre el pasivo corriente, presentó valores similares a los obtenidos en la liquidez corriente, variando entre 1,21 y 1,61. Esta similitud entre ambos indicadores se da porque la empresa en estos periodos no reflejo inventarios dentro de su estructura financiera, característica común en compañías del sector servicios. Para completar el análisis de liquidez, se calculó la razón de efectivo, generando valores de 0,02 en 2022; 0,04 en 2023 y 0,03 en 2024. Estos resultados reflejan que, aunque la empresa posee activos líquidos suficientes para cubrir sus deudas a corto plazo, la disponibilidad inmediata de efectivo sigue siendo reducida, lo que podría representar una limitación ante obligaciones financieras imprevistas.

En relación a la rentabilidad, el ROA, obtenido al dividir la utilidad neta entre el activo total, en el año 2022 fueron de \$96.278,59 y \$2.183.259,57; año 2023 \$25.497,63 y de \$966. 867,91 y en el último periodo fue de \$44,44 y de \$925.674, lo que mostró una tendencia descendente, al pasar de 0,04 en el año 2022 a 0,000048 en 2024, evidenciando una disminución significativa en la eficiencia del uso de los activos para generar beneficios. Por su parte, el ROE, que resulta de la división entre la utilidad neta con el patrimonio, que en el primer periodo estudiado fue de \$96.278,59 y \$257.977,40; el segundo, fue de \$25.497,63 y de \$283.475,03 y en el último, \$44,44 y \$283.519,47; también presentó una caída considerable, al pasar de 0,37 en el 2022 a 0,00016 en 2024, lo que indica una pérdida de rentabilidad sobre el capital propio invertido. Esta situación podría estar relacionada con el incremento de los costos operativos o con una reducción de los márgenes de ganancia en los últimos años.

El apalancamiento financiero se calcula dividiendo la razón UAI/patrimonio entre UAI/activo total, los valores de cada elemento fueron: año 2022 de \$128.371,45/\$257.977,40 entre \$151.025,23/\$2183.259,57; año 2023, fueron \$32.689,27/\$283.475,03 entre \$38.457,96/\$966.867,91 y por último en el año 2024 \$56,98/\$283519,47 y \$67,04/\$925.674,68 efectuando estos cálculos, mostró que hubo una disminución de 7,19 en el 2022 con relación a 2,78 en el 2024, los resultados reflejan un esfuerzo de la empresa por reducir su dependencia del financiamiento externo. Esta estrategia evidencia una gestión prudente del endeudamiento, disminuyendo el riesgo financiero; sin embargo, también podría limitar las posibilidades de crecimiento al restringir el acceso a recursos externos para inversión.

El endeudamiento a largo plazo, calculado al dividir el pasivo no corriente entre el pasivo total, en el año 2022, \$163.888,96 y \$1925.282,17; año 2023, \$163.888,96 y \$683.392,88 y en el 2024 \$163.888,96 y \$642.155,21 los resultados indican un aumento moderadamente de 0,09 en el año 2022 y de 0,26 en el 2024, que resulta de una política orientada a mantener un nivel de deuda controlado, priorizando compromisos financieros a largo plazo para sostener las operaciones sin comprometer la liquidez inmediata.

En conclusión, los indicadores financieros analizados muestran que la compañía Ciapharmagran S.A. tiene una buena posición de liquidez y estrategia de prudente del endeudamiento, aunque enfrenta el desafío de mejorar su rentabilidad una opción sería, el control de los gastos operativos que aumente la rentabilidad del negocio.

Tabla 5
Indicadores financieros de Distribuidora Ferrocomercial Contruferro S.A.

Empresa	Años	Liquidez corriente	Razón prueba ácida	ROA	ROE	Apalancamiento financiero	Endeudamiento a largo plazo
DISTRIBUIDORA FERROCOMERCIAL CONTRUFERRO S.A.	2022	0,76	0,48	0,04	0,76	15,76	0,15
	2023	0,76	0,47	0,06	0,80	10,64	0,06
	2024	0,70	0,40	0,10	0,84	8,08	0,07

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, 2024.

Durante el período 2022 y 2024, se calcularon los principales indicadores financieros de Distribuidora Ferrocomercial Contruferro S.A. con el fin de evaluar su

situación económica y el desempeño de sus recursos.

La liquidez corriente, se obtuvo dividiendo el activo corriente entre el pasivo corriente, para el año 2022 fue de \$1.339.166,42 y \$1.754.370,96; el año 2023 \$1.522.804,96 y \$2.012.755,65 y en el 2024 \$1.508.024,59 y \$2.147.340,88. El producto obtenido se mantuvo por debajo del nivel óptimo de 1,0 promedio de la industria, el resultado en el año 2022 fue de 0,70, en el 2023, 0,73 y en el 2024 0,76. Estas cifras evidencian que la empresa no cuenta con suficientes activos corrientes para cubrir sus deudas inmediatas, dificultando el flujo de efectivo y la necesidad de recurrir a financiamiento externo para atender compromisos de corto plazo.

La razón de prueba ácida, el inventario en el año 2022 fue de \$493.442,59 menos el activo corriente \$ 1.339.166,42 sobre el pasivo corriente 1.754.370,96; para el siguiente año, \$569.036,78 menos \$1.522.804,96 sobre \$2.012.755,65 y el 2024 \$654.625,81, \$1.508.024,59 y \$2.147.340,88, revelan valores comprendidos entre 0,40 y 0,48 en el periodo analizado. Este indicador indica que existe una dependencia sobre los inventarios para mantener la capacidad de pago. Dicha situación es coherente con la naturaleza de la actividad económica de la empresa, dedicada a la distribución de materiales ferreteros, donde los inventarios constituyen el principal componente del activo circulante. Sin embargo, esta dependencia puede representar un riesgo financiero en caso de que disminuya la rotación de productos o se presenten caídas en la demanda del mercado.

Complementando el análisis de liquidez, la razón de efectivo, presentó valores de 0,05 en el año 2022; 0,039 en el 2023 y 0,041 en el 2024. Estos resultados evidencian que, aunque la empresa mantiene cierta capacidad de respuesta inmediata, el nivel de efectivo disponible es bajo, lo que limita su posibilidad de afrontar obligaciones urgentes.

Los indicadores de rentabilidad muestran que para el cálculo del ROA, en el año 2022 la utilidad fue \$89.317,96 y su activo total de \$2.172.279,84; año 2023, \$148.798,85 y \$2.322.331,50 y en el año 2024, \$274.699,28 y \$2.635.949,34, resultaron valores comprendidos entre 0,04 y 0,10, demostrando una eficiencia adecuada en el uso de los activos para generar utilidades. El ROE, que mide la rentabilidad del capital propio, en el año 2022 fueron de \$89.317,96 y \$117.128,93 ; año 2023 \$148.798,85 y \$185.541,62 y en el año 2024 \$274.699,28 y \$326.321,94 sus

resultados oscilan entre 0,76 y 0,84, reflejando una buena gestión de los recursos financieros y un uso eficiente del patrimonio para la generación de beneficios. Estos indicadores muestran que la empresa ha logrado mantener márgenes de rentabilidad atractivos, controlando sus costos operativos pese a las limitaciones de liquidez observadas.

El apalancamiento financiero obtuvo valores decrecientes, pasando de 15,76 en el año 2022 a 8,08 en el 2024, lo que evidencia un esfuerzo por reducir la dependencia del financiamiento externo y fortalecer la estabilidad patrimonial, por otro lado el endeudamiento a largo plazo también disminuyó, de 0,15 a 0,07 esto demuestra una gestión prudente de las obligaciones financieras y un enfoque hacia el autofinanciamiento mediante la reinversión de utilidades.

Los indicadores financieros analizados muestran que Distribuidora Ferrocomercial Contruferro S.A. mantiene una rentabilidad y una estructura de capital sólida, resultado de una gestión financiera responsable pero la baja liquidez constituye una debilidad relevante porque limita la capacidad para hacer frente a contingencias o pagos inmediatos. Se recomienda fortalecer la administración del capital de trabajo, optimizando las cuentas por cobrar y control de inventarios, con el fin de alcanzar un equilibrio sostenible entre rentabilidad y solvencia.

Tabla 6

Indicadores financieros de Comercial Su Economía LEDEL C S.A.

Empresa	Años	Liquidez corriente	Razón prueba ácida	ROA	ROE	Apalancamiento financiero	Endeudamiento a largo plazo
COMERCIAL SU ECONOMIA LEDLC S.A.	2022	0,93	0,60	0,02	0,15	7,99	0,12
	2023	0,87	0,66	0,01	0,11	6,54	0,07
	2024	0,75	0,64	-0,09	-1,14	13,07	0,05

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, 2024.

Comercial Su Economía LEDEL C S.A. en el periodo 2022-2024 presentó los siguientes resultados al calcular los indicadores.

Para poder calcular la liquidez corriente se consideró para el año 2022 el activo corriente que fue de \$1.227.771,80 y el pasivo corriente \$1.315.729,46; año 2023 \$1.115.157,73 y \$1.284.739,75 y en el 2024 \$911.619,29 y 1.213.045,93 lo que mostró

un decrecimiento, pasando de 0,93 en 2022 a 0,75 en 2024, esto refleja dificultades para cubrir las obligaciones de corto plazo y puede llegar a enfrentar complicaciones en su capacidad de pago inmediato.

Posteriormente la razón de prueba ácida, extraída de su método de cálculo que para el año 2022, fue de \$431.851,02 el inventario y \$1.227.771,80 el activo corriente este valor obtenido se lo dividió para el pasivo corriente que fue de \$1.315.729,46; en el año 2023 fue de \$269.691,01 menos \$1.115.157,73 dividido para 1.284.739,75 y el año 2024 \$133.915,83, \$911.619,29 y \$1.213.045,93 resultaron valores entre 0,60 y 0,64, evidenciando que la empresa no dispone de suficientes activos líquidos para cubrir sus deudas sin recurrir a la venta de inventarios. Esto refleja una dependencia significativa del capital inmovilizado en existencias, lo cual puede representar un riesgo adicional en escenarios de baja rotación o disminución de la demanda.

La razón de efectivo tuvo un valor de 0,01 en 2022, 0,008 en 2023 y 0,0003 en 2024, mostrando un índice negativo, por lo que la empresa no contaría con efectivo suficiente para poder cubrir sus obligaciones de manera inmediata.

Con respecto a los indicadores de rentabilidad, el ROA, generada en el año 2022 por la utilidad neta que fue de \$26.480,21 y su activo total de \$1.681.042; en el año 2023 \$22.071,77 y \$1.580.641,61 y en el 2024 \$-120.175,57 y \$1.381.448,78 disminuyó de 0,02 en 2022 a -0,09 en 2024, el ROE, que relaciona la utilidad neta con el patrimonio, en el año 2022 26.480,21 y 178.855,05; en el año 2023 22.071,77 y 205.416,54 y en el 2024 -120.175,57 y 105.723,19 pasó de 0,15 a -1,14, reflejando pérdidas financieras y una ineficiencia en la gestión de los recursos disponibles.

Por otro lado, el apalancamiento financiero aumentó de manera considerable, pasando de 7,99 en 2022 a 13,07 en 2024, lo que indica una mayor dependencia del endeudamiento externo para financiar sus operaciones, lo que puede causar el riesgo financiero especialmente en un contexto de rentabilidad negativa.

El endeudamiento a largo plazo, conseguido de los valores 186.458,42 y 1.502.187,88 en el 2022, 90.485,32 y 1.375.225,07 en el 2023 y 62.979,66, 1.275.725,59 en el 2024 lo que equivalió a una disminución, de 0,12 a 0,05, lo que indica una menor dependencia de financiamiento de largo plazo. No obstante, este descenso podría implicar un incremento relativo de las obligaciones a corto plazo, lo cual requiere una adecuada gestión de la liquidez.

Comercial Su Economía LEDELC S.A. revela un deterioro financiero progresivo. Los indicadores de liquidez exponen una disminución constante, reflejando dificultades para cubrir obligaciones de corto plazo. En cuanto a rentabilidad, tanto el ROA como el ROE presentaron resultados negativos en 2024, lo que evidencia pérdidas y una gestión ineficiente de los recursos. Además, el incremento del apalancamiento financiero señala una mayor dependencia del endeudamiento externo, aumentando el riesgo financiero. Aunque el endeudamiento a largo plazo se redujo, esto podría haber incrementado las obligaciones de corto plazo. En conjunto, los resultados reflejan una empresa con baja liquidez, rentabilidad negativa y alta exposición al riesgo financiero, lo que compromete su sostenibilidad económica.

Tabla 7
Indicadores financieros de Tecnoquality S.A

Empresa	Años	Liquidez corriente	Razón prueba ácida	ROA	ROE	Apalancamiento financiero	Endeudamiento a largo plazo
TECNOQUALITY S.A.	2022	0,81	0,61	0,03	0,06	1,66	0,28
	2023	2,62	2,40	0,02	0,05	1,97	0,76
	2024	1,73	1,42	0,03	0,07	2,26	0,55

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, 2024.

En la Tabla N.º 7 se presentan los resultados de los indicadores financieros obtenidos por la empresa Tecnoquality S.A. durante el periodo 2022–2024, los cuales permiten analizar la evolución de su liquidez, rentabilidad y estructura de endeudamiento a lo largo de estos tres años.

En este sentido la liquidez corriente, se determinó utilizando sus activos disponibles que en el año 2022 fue de \$409.465,88 y \$505.007,45, en el año 2023 \$758.565,58 y \$289.741,48 y en el año 2024 \$1.279.842,33 y \$738.145,07. Los resultados obtenidos fueron de 0,81 en 2022, 2,62 en 2023 y 1,73 en 2024, lo que evidencia una evolución positiva en la capacidad de pago de la empresa. Este crecimiento indica una mejora en la gestión del capital de trabajo, posiblemente

asociada a un manejo más eficiente del efectivo y las cuentas por cobrar.

La razón de prueba ácida, calculada al restar el inventario del activo corriente y dividir el resultado entre el pasivo corriente, que en el año 2022 los datos fueron 100.154,77 de inventario, 409.465,88 de activo corriente y 505.007,45 de pasivo corriente, en el año 2023 fueron de 63.123,95, \$758.565,58 y de \$289.741,48 y en el año 2024 \$230.715,75, \$1.279.842,33 lo que dio valores de 0,61 en 2022, 2,40 en 2023 y 1,42 en 2024, reflejando una mejoría en la liquidez inmediata de la empresa. Esto indica que, con el tiempo, la empresa fortaleció su capacidad para cubrir sus obligaciones a corto plazo con un control adecuado de las políticas de cobro y pago, lo que contribuye a mantener una posición financiera sólida y estable.

Reforzando este análisis de liquidez, la razón de efectivo, obtenida al dividir el efectivo y equivalentes de efectivo entre el pasivo corriente, registró valores de 0,11 en 2022, 0,117 en 2023 y 0,037 en 2024, esto refleja que la empresa ha reducido su disponibilidad de efectivo, lo que puede afectar su capacidad para cumplir oportunamente con sus obligaciones más inmediatas, incrementando el déficit de liquidez.

En cuanto a los indicadores de rentabilidad, el ROA, obtenido al dividir la utilidad neta entre el activo total, en el año 2022 45.635,64 y 1.431.940,45; en el año 2023 46.876,11 y 2.140.750,12 y en el 2024 74.702,25 y 2.653.094,72 muestra un equilibrio de 0,03 en el 2022 y en el 2024, este comportamiento indica que la empresa mantiene una eficiencia constante en el uso de sus activos para generar utilidades, pese al incremento progresivo del activo total, reflejando un equilibrio financiero en su gestión operativa. Por su parte, el ROE, que relaciona la utilidad neta con el patrimonio, en el año 2022 45.635,64 y 735.019,00; en el año 2023 46.876,11 y 921.591,75 y en el 2024 74.702,25 y 996.294,00 al realizar los cálculos hubo un aumento de 0,06 en 2022 a 0,07 en 2024, reflejando una rentabilidad creciente del capital propio. Este comportamiento demuestra una mejora en la productividad de las operaciones, probablemente asociada al control de costos, al aumento de las ventas o a una mejor utilización de los recursos financieros.

Se evaluó el apalancamiento financiero que provino de los siguientes datos: en el año 2022 fue de \$60.847,52/\$735.019,00 sobre \$71.585,32/\$1.431.940,45, en el año 2023 \$62.501,48/\$921.591,75 entre \$73.531,15/\$2.140.750,12 y en el 2024

\$99.603,00/\$996.294 dividido para \$117.180,00/\$2.653.094,72 se observó que se mantuvo en niveles moderados, pasando de 1,66 en 2022 a 2,26 en 2024, lo que afirma que la empresa ha incrementado el uso de deuda para potenciar el rendimiento del capital propio, aunque el nivel sigue siendo moderado, este aumento refleja una mayor exposición al financiamiento externo.

A su vez, el endeudamiento a largo plazo, producto de los siguientes datos: en el año 2022, \$191.914 y \$696.921,45, en el 2023 \$929.416,89 y \$1.219.158,37 y en el 2024 \$918.655,65 y \$1.656.800,72 que dio como resultado un aumento de 0,28 en el año 2022 a 0,55 en año 2024, lo que demuestra que la empresa asumió compromisos financieros de mayor plazo, posiblemente destinados a inversiones de expansión, este incremento eleva la proporción de deuda pero se mantiene dentro de límites razonables y refleja una planificación financiera responsable.

Los indicadores financieros analizados muestran que Tecnoquality S.A. presenta un panorama con mejoras significativas en liquidez y rentabilidad, respaldadas por una administración eficiente y un endeudamiento controlado que reflejan una gestión empresarial sostenible, que permite mantener una posición competitiva en el mercado. Se recomienda mejorar su liquidez inmediata y manteniendo el equilibrio entre solvencia y rentabilidad para garantizar la estabilidad a largo plazo.

Tabla 8
Indicadores financieros de Cermapensa S.A.

Empresa	Años	Liquidez corriente	Razón prueba ácida	ROA	ROE	Apalancamiento financiero	Endeudamiento a largo plazo
CERAMICAS Y MATERIALES	2022	1,10	0,54	0,01	0,08	6,13	0,22
LA ECONOMIA PENINSULAR S.A.	2023	1,02	0,57	0,01	0,05	5,85	0,15
(CERMAPENSA)	2024	1,00	0,65	-0,09	-1,09	12,69	0,20

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, 2024.

Cerámicas y Materiales La Economía Peninsular S.A. (Cermapensa) mantuvo una gestión financiera equilibrada y estable, con niveles de liquidez adecuados y una rentabilidad moderada pero constante, lo que evidencia una administración prudente

de sus recursos.

La liquidez corriente se mantuvo cercana al valor óptimo, en el año 2022 su activo corriente fue de 1.019.435,87 y su pasivo corriente es de \$930.483,58, en el año 2023 fue de \$1.041.523,05 y 1.023.421,51 y en el año 2024 \$1.038.945,48, resultaron cifras de 1,10 en 2022, 1,02 en 2023 y 1,00 en 2024, lo que expone que la empresa posee los activos suficientes para solventar sus pasivos a corto plazo.

Por otra parte, la razón de prueba donde sus datos en el 2022 fueron de 518.019,98, \$1.019.435,87 y de 930.483,58, en el 2023 455.448.43, \$1.041.523,05 y 1.023.421,51 y el 2024 \$367.884,75, \$1.038.945,48 y \$1.37.953,72 lo que mostró una leve mejora, al pasar de 0,54 en 2022 a 0,65 en 2024, lo que permite conocer que la empresa está sujeto a la venta de sus existencias para poder cubrir con sus compromisos financieros. No obstante, la razón de efectivo, con valores de 0,004 en 2022, 0,001 en 2023 y 0,001 en 2024, evidencia que solo una fracción mínima de sus deudas a corto plazo podría pagarse con efectivo disponible, por lo tanto, mantiene una posición de liquidez muy limitada.

En cuanto a la rentabilidad, los indicadores presentaron una tendencia desfavorable a lo largo del periodo analizado. El ROA calculado de la división entre utilidad neta y el activo total que en el año 2022 fueron de 14.989,98 y de 1.378.812,25 en el año 2023 de 9.285,87 y 1.401.078,91 y en el 2024 de \$-120.615,87 y 1.403.847,80 lo que dio a notar que se mantuvo en niveles bajos, durante el año 2022 y 2023 en 0,01, pero descendió a -0,09 en 2024, reflejando una pérdida en la eficiencia del uso de los activos. De manera similar, el ROE en donde sus cifras fueron de \$14.989,98 y de \$191.222,40 en el año 2023 de \$9.285,87 y \$203.410,12 y en el 2024 de \$-120.615,87 y \$110.592,41 descendió de 0,08 en 2022 a 0,05 en 2023, y posteriormente a -1,09 en 2024 estos resultados evidencian una pérdida neta para los accionistas y este comportamiento podría estar relacionado con un aumento de los costos operativos, menor rentabilidad de las ventas o un uso intensivo del apalancamiento financiero.

El apalancamiento financiero calculado a partir $\$31.281,49/\$191.222,40$ sobre $\$36.801,75/\$1378.812,75$ en el año 2022, en el año 2023, $\$25.074,97/\$203.410,12$ entre $\$29.499,97/1.401.078,91$ y en el 2024 $\$-120.615,87/\$110.592,41$ dividido para $\$-120.615,87/\$1.403.847,80$, que dio como resultado valores entre 6,13 y 6,97, lo que

refleja que el apalancamiento no generó un efecto positivo, sino que amplificó las pérdidas, reflejando una dependencia excesiva del financiamiento externo y una menor capacidad de los fondos propios para sostener la rentabilidad.

El endeudamiento a largo plazo determinado por los datos siguientes: 257.106,77 y \$1.187.590,35, en el año 2023 174.247,28 y 1.197.668,79 y en el 2024 255.301,67 1.293.255,39 lo que dio a notar que se redujo ligeramente de 0,22 a 0,20, evidenciando una disminución de las obligaciones financieras de largo plazo. Este resultado denota una política conservadora en la adquisición de deuda y un esfuerzo por fortalecer la autonomía financiera mediante el pago o reducción de compromisos.

Cermapensa mantiene una posición financiera estable en términos de liquidez, con índices cercanos al valor óptimo, lo que demuestra una gestión prudente del capital de trabajo y una capacidad adecuada para cumplir con sus obligaciones a corto plazo. Sin embargo, los indicadores de rentabilidad muestran una tendencia descendente, alcanzando valores negativos en 2024, lo que evidencia un mal uso de los activos y pérdidas para los accionistas. Además, el alto apalancamiento financiero indica una dependencia significativa del endeudamiento, que amplificó los efectos negativos sobre la rentabilidad. Aunque se observa una reducción en el endeudamiento a largo plazo, reflejando una política más conservadora, la empresa enfrenta el desafío de mejorar su rentabilidad y reducir su dependencia de la deuda para alcanzar una estructura financiera más sólida y sostenible.

Tabla 9

Indicadores financieros de Ferreteria Ivan y Celso Solis S.A.

Empresa	Años	Liquidez corriente	Razón prueba ácida	ROA	ROE	Apalancamiento financiero	Endeudamiento a largo plazo
FERRETERIA IVAN Y CELSO SOLIS S.A.	2022	1,86	1,27	0,03	0,15	4,33	0,37
	2023	1,92	1,21	0,04	0,16	3,21	0,32
	2024	1,64	1,27	0,03	0,16	4,46	0,27

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, 2024.

La liquidez corriente pasó de 1,86 en 2022 a 1,64 en 2024, manteniéndose por encima del valor de referencia 1,0, esto demuestra que la empresa es capaz de con

cubrir sus obligaciones de corto plazo, a pesar de una ligera disminución en la disponibilidad de activos corrientes.

La razón de prueba ácida, con valores entre 1,27 en el año 2022, 1,21 en el 2023 y 1,27 en el 2024, confirma una buena posición de liquidez demostrando así una adecuada administración del efectivo y de las cuentas por cobrar, sin depender mayormente de las existencias.

En cuanto a la rentabilidad, los resultados se mantuvieron positivos y estables. El ROA varió entre 0,03 y 0,04, lo que indica una eficiencia moderada en el uso de los activos para generar utilidades. Por su parte, el ROE se ubicó entre 0,15 y 0,16, reflejando un rendimiento constante para los accionistas. Estos valores evidencian que la empresa ha logrado mantener una gestión equilibrada, combinando rentabilidad con control financiero.

El apalancamiento financiero paso de 4,33 en el año 2022 a 4,46 en el año 2024 lo que mostró una leve variación, y evidencia un uso prudente de la deuda para financiar sus operaciones, este resultado indica que la empresa ha sabido aprovechar el crédito como un medio de apoyo al crecimiento, sin afectar su estabilidad financiera. Siguiendo el endeudamiento a largo plazo disminuyó de 0,37 en 2022 a 0,27 en 2024, lo que da a notar una mejor estructura de capital, reduciendo la dependencia de financiamiento externo y fortaleciendo el patrimonio propio. Esta reducción en los compromisos de largo plazo refuerza la posición financiera de la empresa y le otorga mayor flexibilidad para futuras decisiones de inversión.

En resumen, Ferretería Iván y Celso Solís S.A. mantiene una posición económica sólida, con buen nivel de liquidez, rentabilidad constante y endeudamiento controlado. Su desempeño financiero refleja una gestión eficiente, orientada a la estabilidad y sostenibilidad del negocio. Se recomienda continuar con la misma línea de administración, fortaleciendo la eficiencia operativa y buscando oportunidades para incrementar gradualmente los márgenes de rentabilidad.

Tabla 10
Indicadores financieros de Megaacerosolis S.A.

Empresa	Años	Liquidez corriente	Razón prueba ácida	ROA	ROE	Apalancamiento financiero	Endeudamiento a largo plazo
	2022	1,95	1,26	0,03	0,27	7,15	0,43

MEGAACEROSOLIS	2023	1,81	1,39	0,01	0,14	7,98	0,43
S.A.	2024	1,09	0,79	0,02	0,19	9,10	0,06

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, 2024.

Durante el período comprendido entre los años 2022 y 2024, se calcularon los principales indicadores financieros de Megaacerosolis S.A. con el fin de evaluar su situación económica y el desempeño de sus recursos.

En la liquidez corriente se obtuvieron los siguientes resultados: 1,95 en año 2022, 1,39 en el año 2023 y 1,09 en 2024, cifras que, aunque se mantienen cercanas al valor óptimo, evidencian una disminución progresiva de la solvencia de la empresa. Esto indica que Megaacerosolis S.A. ha visto reducida su capacidad para cubrir sus deudas inmediatas.

Del mismo modo la razón de prueba ácida muestra que sus valores hallados variaron entre 1,26 y 0,79, lo que refleja una reducción en la liquidez inmediata y evidencia que la empresa cuenta con una menor proporción de activos líquidos para hacer frente a sus obligaciones de corto plazo.

Desarrollando más este análisis, la razón de efectivo, arrojó resultados de 0,19 en 2022, 0,20 en 2023 y 0,11 en 2024, demuestran que aunque la empresa dispone de efectivo para cubrir parte de sus pasivos a corto plazo, el valor descendente observado en 2024 sugiere la necesidad de fortalecer las políticas de manejo de efectivo y capital de trabajo para evitar riesgos de liquidez.

En cuanto a los indicadores de rentabilidad, el ROA registro valores de 0,03 en el año 2022, 0,01 en el año 2023 y 0,02 en el año 2024, lo que indica una ligera reducción en la eficiencia operativa, el ROE presentó valores de 0,27 en el año 2022, 0,23 en el año 2023 y 0,19 en el año 2024, reflejando un decremento en la rentabilidad para los accionistas, aunque aún dentro de niveles aceptables.

El apalancamiento financiero se determinó mediante la relación entre los activos y el patrimonio, mostrando valores de 7,15 en 2022, 8,23 en 2023 y 9,10 en 2024 esto evidencia un aumento en la dependencia del financiamiento externo, lo que implica un mayor nivel de riesgo financiero.

Por último, el endeudamiento a largo plazo que se otuvo al dividir el pasivo no corriente entre el pasivo total, mostró valores de 0,43 en el año 2022, 0,28 en año 2023

y 0,06 en el año 2024 reflejando una reducción significativa en las obligaciones financieras permanentes y una estrategia orientada a fortalecer la autonomía financiera y mejorar la estructura de capital.

Los indicadores financieros analizados muestran que Megaacerosolis S.A. mantiene una rentabilidad positiva y una estructura de deuda controlada, aunque enfrenta el reto de mejorar su liquidez y optimizar la gestión de sus activos corrientes. Se recomienda reforzar las estrategias de administración del flujo de efectivo, así como la eficiencia operativa, con el fin de garantizar la sostenibilidad financiera en el mediano y largo plazo.

El estudio realizado durante el periodo comprendido sobre las empresas Omnisariato S.A., Ciapharmagran S.A., Distribuidora Ferrocomercial Contruferro S.A., Ferretería Iván y Celso Solís S.A., Megaacerosolis S.A., Comercial Su Economía LEDELC S.A., Tecnoquality S.A. y Cerámicas y Materiales La Economía Peninsular S.A. (Cermapensa) nos ofrece un panorama amplio y representativo del sector objeto de estudio, reflejando que las empresas poseen características particulares, sus resultados revelan datos que permiten comprender la realidad operativa, financiera y estratégica en la que se desenvuelven.

En el ámbito de la liquidez las empresas como Omnisariato S.A., Ferretería Iván y Celso Solís S.A. y Tecnoquality S.A. demostraron un manejo adecuado de sus activos corrientes, lo que les permitió mantener estabilidad en el pago de sus obligaciones inmediatas, al contrario de las compañías como Comercial Su Economía LEDELC S.A., Contruferro S.A. y Cermapensa evidenciaron dificultades para sostener su solvencia, ya sea por altos niveles de inventario, baja disponibilidad de efectivo o dependencia del crédito de proveedores lo que resalta la importancia del control del capital de trabajo y de políticas efectivas de cobro y pago.

Respecto a la rentabilidad, empresas como Ciapharmagran S.A., Megaacerosolis S.A. y Ferretería Iván y Celso Solís S.A. mostraron resultados positivos, empleando eficientemente los activos y el patrimonio, a su vez Cermapensa y Comercial Su Economía LEDELC S.A. presentaron pérdidas significativas en 2024, lo cual refleja presiones en los costos operativos y dificultades para mantener ingresos mayores a sus gastos. Estos contrastes demuestran que la rentabilidad depende no solo del nivel de ventas, sino también de estrategias de control de costos, optimización de

recursos y adaptabilidad al entorno.

En relación con el endeudamiento, empresas como Ciapharmagran S.A., Ferretería Iván y Celso Solís S.A. y Tecnoquality S.A. mantuvieron estructuras financieras estables, con un uso prudente de la deuda y esfuerzos por reducir obligaciones a largo plazo, al contrario de Cermapensa, Contruferro S.A. y Comercial Su Economía LEDELC S.A., dependieron en mayor medida del apalancamiento externo, lo que incrementó el riesgo financiero, especialmente en ocasiones donde se vio que la rentabilidad disminuyó, evidenciando la importancia de equilibrar financiamiento propio y el externo para sostener operaciones sin exponer la estabilidad futura.

De manera general, las empresas mantienen el desafío de mejorar la gestión del capital de trabajo, optimizando la eficiencia operativa y fortaleciendo su estructura financiera para enfrentar entornos complejos. Este análisis pone de manifiesto que cada organización tiene oportunidades de mejora, pero también fortalezas sobre las cuales pueden generar estrategias de sostenibilidad.

Discusión

La presente investigación relacionadas al análisis de indicadores financieros de las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022 - 2024. Los principales resultados muestran cómo, a nivel general, las empresas mantienen una liquidez estable con un promedio de 1,59, siendo Omnisariato S.A. quien mantiene un elevado índice de 3,74 a 3,50 lo que sugiere una posición sólida y solvente frente a sus obligaciones a corto plazo, mientras que la Distribuidora Ferrocomercial Contruferro S.A. presenta índices bajos de 0,76 a 0,70 indicando que no dispone de los activos necesarios para cubrir sus obligaciones inmediatas. La rentabilidad se mantiene en márgenes ajustados relativos al sector en el que las empresas operan, en donde destaca la empresa Distribuidora Ferrocomercial Contruferro S.A. con índices de ROA de 0,04 a 0,10 y ROE de 0,76 a 0,84, reflejando la gestión adecuada de los recursos propios y de los activos para generar utilidades, mientras que Cermapensa S.A. presenta un ROA de 0,01 a -0,09 y un ROE de 0,08 a -1,09 lo que indica un deterioro de la gestión de los activos y el capital, produciendo pérdidas en lugar de ganancias. En cuanto al

endeudamiento, el análisis indica que la mayoría de las empresas hacen uso constante de financiamiento externo para ejecutar sus operaciones, como la empresa Omnisariato S.A. que cuenta con un endeudamiento a largo plazo de 0,64 a 0,61 cuya disminución sugiere un esfuerzo por reducir las deudas y evitar un uso excesivo del financiamiento externo, por otro lado, la empresa Comercial Su Economía LEDLC S.A. cuenta con endeudamiento bajo, de 0,12 a 0,05 lo que indica un uso mínimo del financiamiento externo pudiendo afectar el rendimiento de la compañía.

La investigación de Arévalo y Zeas (2019) “Evaluación de la Administración de Capital de Trabajo en una empresa cuencana dedicada a la venta al por mayor y menor de automóviles y ensamblaje de motocicletas, período 2014 – 2017” se evidenció un deterioro en la liquidez corriente de la empresa cuencana estudiada, pasando de 1,77 a 1,22 en un periodo de 4 años lo que indica un aumento en los pasivos mayor al de los activos, sin embargo, aún mantienen su capacidad para cubrir sus deudas de corto plazo. En comparación a los resultados obtenidos, las empresas analizadas mantienen un promedio de liquidez corriente del 1,59 lo que indica que, al igual que la empresa cuencana, la mayoría tiene la suficiencia económica para solventar sus deudas a corto plazo.

El trabajo “Análisis a la medición y control de inventarios para PYMES, en el sector comercio de repuestos accesorios y motocicletas en Cuenca, caso de estudio Vintipartes Cia. Ltda.” De Morocho y Segarra (2019) identificó como el ROA de la empresa mencionada disminuyó en un periodo de 4 años, pasando de 0,09 a 0,05 para el último año, la causa es el incremento de los activos en mayor proporción a la utilidad neta. Al comparar los resultados se puede observar una tendencia similar en el ROA de las empresas estudiadas, con una clara tendencia a disminuir a medida que transcurren los periodos.

En la investigación de Rozo (2018) “Análisis de Indicadores Financieros de Sector Automotriz en Colombia: Comercialización” se evidencia la sólida capacidad del sector para pagar sus deudas inmediatas a través del índice de liquidez corriente, pasando de un 1,41 a 1,27 en un periodo de 4 años donde se destaca una disminución del índice a un nivel más moderado. Con respecto a los resultados obtenidos, se puede establecer una similitud entre estos dos contextos, puesto que la mayoría de empresas

cuentan con la capacidad de cumplir con sus obligaciones a corto plazo al poseer un promedio de liquidez corriente mayor al 1,25.

Conclusiones

La identificación de los principales indicadores financieros permitió comprender de manera integral la estructura y comportamiento financiero de las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos, materiales y servicios en la provincia de Santa Elena durante el periodo 2022–2024. Esta identificación facilitó analizar la capacidad de las empresas para cumplir con sus obligaciones, generar utilidades y mantener una estructura de capital equilibrada, proporcionando una base sólida para evaluar su desempeño operativo y sostenibilidad dentro del sector.

Los resultados obtenidos permitieron identificar y describir el comportamiento de los principales indicadores financieros liquidez corriente, razón de prueba ácida, ROA, ROE, apalancamiento financiero y endeudamiento a largo plazo, evidenciando que las empresas con políticas de control financiero y estrategias de optimización del capital de trabajo, como Tecnoquality S.A. y Ferretería Iván y Celso Solís S.A., lograron mantener un equilibrio adecuado en rentabilidad y solvencia, por otro lado las instituciones como Comercial Su Economía LEDELC S.A. y Ciapharmagran S.A. presentaron dificultades para generar buenas utilidades, debido a un mayor nivel de apalancamiento y a una reducción progresiva de la rentabilidad.

Se determinó que el grado de rentabilidad alcanzado en las empresas del sector depende en gran medida de la gestión del capital de trabajo, el control de los costos operativos y la eficiencia al momento de emplear los recursos financieros. Por ello, se recomienda fortalecer las estrategias de planificación y evaluación financiera, promover una gestión más eficiente del endeudamiento y optimizar los procesos internos, con el fin de garantizar la estabilidad económica y la sostenibilidad de las empresas dentro del entorno competitivo provincial.

Recomendaciones

Implementar herramientas de análisis financiero periódicos que permitan realizar una valoración de los recursos propios y ajenos, control del capital de trabajo

y la administración del endeudamiento capacidades fundamentales para el cumplimiento de los compromisos inminentes.

Se sugiere que las organizaciones objeto de estudio que presentan debilidades en la rentabilidad y dependencia de financiamiento externo, desarrollen políticas de optimización de costos operativos y diversificación de ingresos. La adopción de sistemas de control interno y presupuestarios permitirá incrementar la eficiencia operativa, reducción del riesgo financiero y mejorar la sostenibilidad a mediano plazo.

Se sugiere que las empresas promuevan capacitaciones en temas de planificación y análisis financieros, que fortalezcan la toma de decisiones estratégicas. La incorporación de herramientas tecnológicas de gestión y monitoreo financiero contribuirá al uso eficiente de los recursos, potenciando la rentabilidad y consolidando la competitividad del sector dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia.

Referencias

- Acosta, C., & Pinargote, B. (2023). *Gestión administrativa y su incidencia en las ventas de las empresas comercializadoras de repuestos de motocicletas y vehículos del Cantón La Maná, 2023*. Universidad Técnica de Cotopaxi. <http://repositorio.utc.edu.ec/handle/27000/10120>
- Arévalo, P., & Zeas, D. (2019). *Evaluación de la Administración de Capital de Trabajo en una empresa cuencana dedicada a la venta al por mayor y menor de automóviles y ensamblaje de motocicletas, período 2014 – 2017*. Universidad del Azuay. <http://dspace.uazuay.edu.ec/handle/datos/8878>
- Asamblea Nacional del Ecuador. (15 de Marzo de 2023). Ley de compañías. 9. Quito, Ecuador: Lexis. https://portal.compraspublicas.gob.ec/sercop/wp-content/uploads/2023/04/ECLEX-PRO-MERCANTI-LEY_DE_COMPANIAS.pdf
- Bejeguen, L. (2024). *Indicadores financieros del sector comercial en la provincia de Santa Elena, periodo 2018-2022*. Universidad Estatal Península de Santa Elena. <https://repositorio.upse.edu.ec/handle/46000/10755>

- Cañas, J. (2020). *Modelo para medir la eficiencia financiera de las empresas del sector comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores en Risaralda, Caldas y Quindío*. Universidad Tecnológica de Pereira.
<https://hdl.handle.net/11059/12902>
- Castillo, E. (2018). *Caracterización del financiamiento y la rentabilidad de las micro y pequeñas empresas del nuevo rus dedicadas a la compra - venta de repuestos para motos del centro poblado Andres Araujo Morán del Distrito de Tumbes, 2018*. Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote.
<https://hdl.handle.net/20.500.13032/10315>
- Castro, J. (2019). *PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA PARA LA COMPAÑÍA DE TRANSPORTE ESCOLAR ENTRE RÍOS S.A. PERÍODO 2019 – 2023*.
<https://dspace.unl.edu.ec/jspui/bitstream/123456789/22338/1/Jenny%20Maritza%20Castro%20Iriarte.pdf>
- Celedon, A. (2024). *Indicadores Financieros de una Constructora Perteneciente a la Firma RCA Consultores y*.
<https://repositorio.udes.edu.co/server/api/core/bitstreams/605e4c8d-3b2d-4f8a-b0d7-611ef4de2e58/content>
- Chinchilima, Y., Lanche, M., & Ordoñez, J. (2022). *Modelo de respuesta a siniestros y su impacto en los indicadores financieros en compañías de seguros en Cuenca, periodo 2017-2020*.
<https://revista.religacion.com/index.php/religacion/article/view/893/986>
- Comité de Normas Internacionales de Contabilidad (IASC). (2018). *Norma Internacional de contabilidad. Norma Internacional de contabilidad n1 Presentacion de estados financieros*. Comité de Normas Internacionales de Contabilidad (IASC).
https://www.google.com/url?sa=t&source=web&rct=j&opi=89978449&url=https://www.icac.gob.es/sites/default/files/2024-02/NIC%25201.diciembre%252023_0.pdf&ved=2ahUKEwiFuvrH8uKPAxUZTDABHVRFLFQQFnoECBwQAQ&usg=AOvVaw1bsAYL4liD2_KNH7XZbIwg

- Correa, D., Cardona, N., & Murillo, P. (2021). Los indicadores financieros: Herramienta para evaluar el principio de negocio en marcha. <https://revistas.unisimon.edu.co/index.php/desarrollogerencial/article/view/4882/6035>
- Franco, J. (2024). *Indicadores financieros de rentabilidad en el sector de las empresas de venta de todo tipo de partes, componentes, suministros, herramientas y accesorios para vehículos automotores de la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2022*. Universidad Estatal Península de Santa Elena. <https://repositorio.upse.edu.ec/handle/46000/12667>
- Garces, C. (2019). *INDICADORES FINANCIEROS PARA LA TOMA DE DECISIONES EN LA EMPRESA DISGARTA*. <https://repositorio.puce.edu.ec/server/api/core/bitstreams/3db5340d-bf0f-445f-b726-324a4fe99f30/content>
- Garcés, N. (2022). *Estudio comparativo de la rentabilidad de la empresa Expreg S.A., en los periodos contables 2020-2021*. Universidad Técnica de Babahoyo. <http://dspace.utb.edu.ec/handle/49000/13663>
- Holguin, G. (2023). *INDICADORES FINANCIEROS DE LAS EMPRESAS DE ACUICULTURA MARINA PROVINCIA DE SANTA ELENA, PERÍODO 2018-2022*. <https://repositorio.upse.edu.ec/bitstream/46000/9946/1/UPSE-TCA-2023-0088.pdf>
- Imaicela, R., Curimilma, O., & López, K. (2019). LOS INDICADORES FINANCIEROS Y EL IMPACTO EN LA INSOLVENCIA DE LAS EMPRESAS. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8936270>
- Lucas, V. (2024). *INDICADORES FINANCIEROS DE ENDEUDAMIENTO DE LA EMPRESA DE TRANSPORTE DE MATERIALES Y COMBUSTIBLE VEROPIL S.A., CANTÓN LA LIBERTAD, PROVINCIA DE SANTA ELENA, PERÍODO 2018*. <https://repositorio.upse.edu.ec/bitstream/46000/10764/1/UPSE-TCA-2024-0014.pdf>
- Lucas, V. (2024). *Indicadores financieros de endeudamiento de la empresa de transporte de materiales y combustible Veropil S.A., cantón La Libertad,*

- provincia de Santa Elena, período 2018 al 2021*. Universidad Estatal Península de Santa Elena. <https://repositorio.upse.edu.ec/handle/46000/10764>
- Macías, F., & Delgado, M. (2023). Indicadores financieros y su relación con la toma de decisiones. *Polo del Conocimiento*, 8(2), 895-918.
<https://doi.org/https://doi.org/10.23857/pc.v8i2>
- Matute, J. (2023). *INDICADORES FINANCIEROS EN LA INDUSTRIA CAMARONERA DEL ECUADOR, PROVINCIA DE SANTA ELENA, PERÍODO 2019 – 2021*.
<https://repositorio.upse.edu.ec/bitstream/46000/9478/1/UPSE-TCA-2023-0031.pdf>
- Morocho, M., & Segarra, M. (2019). *Análisis a la medición y control de inventarios para PYMES, en el sector comercio de repuestos accesorios y motocicletas en Cuenca, caso de estudio Vintipartes Cia. Ltda*. Universidad de Cuenca.
- Orbea, A. (2020).
<https://repositorio.puce.edu.ec/server/api/core/bitstreams/8b9f7855-7344-4fd7-9fce-4e4eaf81e757/content>
- Orbea, A. (2020). *ANÁLISIS DE INDICADORES FINANCIEROS PARA LA TOMA DE DECISIONES GERENCIALES EN LA VIDRIERÍA SANTA RITA*.
<https://repositorio.puce.edu.ec/server/api/core/bitstreams/8b9f7855-7344-4fd7-9fce-4e4eaf81e757/content>
- Rivera, I. (2019). *INDICADORES FINANCIEROS PARA EL SECTOR ALIMENTOS Y BEBIDAS DE LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS DEL DISTRITO METROPOLITANO DE QUITO*.
<https://bibdigital.epn.edu.ec/bitstream/15000/20474/1/CD%209961.pdf>
- Rivera, L. (2019). *Indicadores financieros para el sector alimentos y bebidas de las pequeñas y medianas empresas del distrito metropolitano de Quito*. Escuela Politécnica Nacional. <http://bibdigital.epn.edu.ec/handle/15000/20474>
- Rivera, L. (2019). *Indicadores Financieros para el Sector Alimentos y Bebidas de las Pequeñas y Medianas Empresas del Distrito Metropolitano de Quito*. Quito.
<https://bibdigital.epn.edu.ec/bitstream/15000/20474/1/CD%209961.pdf>

- Rozo, G. (2018). *Análisis de Indicadores Financieros de Sector Automotriz en Colombia: Comercialización*. Fundación Universitaria Empresarial de la Cámara de Comercio de Bogotá.
- Sanchez, C., & Álvarez, C. (2016). *Importancia de los indicadores financieros para toma de decisiones empresariales*.
<https://www.google.com/url?sa=i&url=https%3A%2F%2Fs4b4f9792554271a6.jimcontent.com%2Fdownload%2Fversion%2F1471030754%2Fmodule%2F6803524954%2Fname%2FRESUMEN%25201.%2520Carlos%2520Sánchez%25252cYisela%2520Polan%25C3%25ADa%25252cCarlos%2520Alvarez.pdf&psig=A>
- Tigero, N. (2024). *EVOLUCIÓN DE LOS INDICADORES FINANCIEROS EN LAS EMPRESAS DEL SECTOR TEXTIL ECUATORIANO, PERÍODO 2019-2023*.
<https://repositorio.upse.edu.ec/bitstream/46000/11627/1/UPSE-TCA-2024-0087.pdf>
- Torres, M., Garcia, M., Hurtado, K., & Reyes, R. (2024). Rentabilidad del sector comercial del Ecuador: un análisis del efecto financiero de la gestión empresarial. *Religación*.
<https://doi.org/https://doi.org/10.46652/rgn.v9i39.1160>
- Zulaga, C. (2019). *Impacto de la Reforma Tributaria Estructural en los indicadores financieros de las compañías localizadas en Zona Franca*. Bogota .
- Zuluaga, C. (2019). *Impacto de la reforma tributaria estructural en los indicadores financieros de las compañías localizadas en Zona Franca*. Colegio de Estudios Superiores en Administración – CESA.
https://repository.cesa.edu.co/bitstream/handle/10726/3985/MFC_24334161_2019_2.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Apéndice A *Matriz de consistencia*

Título	Problema	Objetivos	Variable	Dimensiones	Indicadores	Metodología
Indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024	<p>¿De qué forma impactan los indicadores financieros en el desempeño operativo y la sostenibilidad económica de las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024?</p> <p>Sistematización del Problema</p> <p>¿Cuáles son los indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas?</p> <p>¿Cómo se comportan los indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas?</p> <p>¿Cuál es el grado de rentabilidad alcanzado en las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas?</p>	<p>Objetivo General</p> <p>Analizar el impacto de los indicadores financieros en el desempeño operativo y sostenibilidad de las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024.</p> <p>Objetivos Específicos</p> <p>Identificar los indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024.</p> <p>Describir el comportamiento de los indicadores financieros en las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024.</p> <p>Determinar el grado de rentabilidad alcanzado en las empresas dedicadas al comercio al por mayor y al por menor de repuestos de vehículos y motocicletas en la provincia de Santa Elena, periodo 2022-2024.</p>	Indicadores Financieros	<p>Indicadores de liquidez</p> <p>Indicadores de rentabilidad</p> <p>Indicadores de endeudamiento</p>	<p>Liquidez corriente</p> <p>Razón de prueba ácida</p> <p>ROA</p> <p>ROE</p> <p>Apalancamiento financiero</p> <p>Endeudamiento a largo plazo</p>	<p>Cuantitativo</p> <p>Descriptivo</p> <p>No experimental</p>

Apéndice B Cronograma de Tutorías



**UNIVERSIDAD ESTATAL PENÍNSULA DE SANTA ELENA
FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORIA
CRONOGRAMA DE TUTORÍAS DE TITULACIÓN**

MODALIDAD DE TITULACIÓN: TRABAJO DE INTEGRACIÓN CURRICULAR

		2025														
		AGO			SEP				OCT				NOV			
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	
No.	Actividades planificadas	11-15	18-22	25-29	01-05	08-12	15-19	22-26	29-03	06-10	13-17	20-24	27-31	03-07	10-14	FECHA
1	Introducción	X	X	X												
2	Capítulo I Marco Referencial			X	X	X	X									
3	Capítulo II Metodología							X	X	X						
4	Capítulo III Resultados y Discusión										X	X	X			
5	Conclusiones y Recomendaciones													X		
6	Resumen													X		
7	Certificado Antiplagio-Tutor														X	
8	Entrega de informe de culminación de tutorías, por parte de los tutores, a Dirección y al profesor Guía (con documentos de soporte)														X	Hasta el viernes 14 de noviembre del 2025

Firma del Tutor

Firma del Estudiante
Valeria Ximena Yagual Lainez

Apéndice C Ficha Documental

FICHA DOCUMENTAL							
EMPRESAS	AÑOS	INDICADORES DE LIQUIDEZ		INDICADORES DE RENTABILIDAD		INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO	
		Liquidez corriente	Razon de prueba acida	ROA	ROE	Apalancamiento financiero	Endeudamiento a largo plazo
		$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Activo Total}}$	$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Patrimonio}}$	$\frac{\text{UAI/Patrimonio}}{\text{UAI/Activo Total}}$	$\frac{\text{Pasivo No Corriente}}{\text{Pasivo Total}}$
OMNISARIATO S.A.	2022	3,74	0,28	0,02	0,05	2,24	0,64
	2023	2,89	0,15	0,02	0,05	2,35	0,56
	2024	3,50	0,28	0,01	0,04	2,28	0,61
CIAPHARMAGRAN S.A.	2022	1,21	1,21	0,04	0,37	7,19	0,09
	2023	1,72	1,72	0,03	0,09	2,90	0,24
	2024	1,82	1,61	0,00	0,00	2,78	0,26
DISTRIBUIDORA FERROCOMERCIAL CONTRUFERRO S.A.	2022	0,76	0,48	0,04	0,76	15,76	0,15
	2023	0,76	0,47	0,06	0,80	10,64	0,06
	2024	0,70	0,40	0,10	0,84	8,08	0,07
COMERCIAL SU ECONOMIA LEDLC S.A.	2022	0,93	0,60	0,02	0,15	7,99	0,12
	2023	0,87	0,66	0,01	0,11	6,54	0,07
	2024	0,75	0,64	-0,09	-1,14	13,07	0,05
TECNOQUALITY S.A.	2022	0,81	0,61	0,03	0,06	1,66	0,28
	2023	2,62	2,40	0,02	0,05	1,97	0,76
	2024	1,73	1,42	0,03	0,07	2,26	0,55
CERAMICAS Y MATERIALES LA ECONOMIA PENINSULAR S.A. (CERMAPENSA)	2022	1,10	0,54	0,01	0,08	6,13	0,22
	2023	1,02	0,57	0,01	0,05	5,85	0,15
	2024	1,00	0,65	-0,09	-1,09	12,69	0,20
FERRETERIA IVAN Y CELSO SOLIS S.A.	2022	1,86	1,27	0,03	0,15	4,33	0,37
	2023	1,92	1,21	0,04	0,16	3,21	0,32
	2024	1,64	1,27	0,03	0,16	4,46	0,27
MEGAACEROSOLIS S.A.	2022	1,95	1,26	0,03	0,27	7,15	0,43
	2023	1,81	1,39	0,01	0,14	7,98	0,43
	2024	1,09	0,79	0,02	0,19	9,10	0,06

Apéndice D Estados de Situación Financiera

Nombre y RUC: Omnisariato S.A. / 0992662832001

BALANCE GENERAL			
	2022	2023	2024
ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFFECTIVO	51.636,46	26.266,29	79.977,51
DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO R...			
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR RELACIONADOS	32.291,56	22.320,89	47.858,90
INVENTARIOS	1.704.086,14	1.869.033,36	2.358.081,40
SERVICIOS Y OTROS PAGOS POR ANTICIPADO	7.792,84	7.908,65	29.891,23
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (IVA)	13.973,04	10.268,41	15.195,09
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (Impuesto a la Renta)	30.401,68	33.274,40	30.243,59
TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES	1.840.181,72	1.969.072,00	2.561.247,72
ACTIVO NO CORRIENTE			
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO			
Terrenos	181.077,89		181.077,89
Edificios	68.053,10	360.245,82	179.167,93
Construcciones en Curso	4.896,90		
Muebles y Enseres	21.940,08	36.070,16	38.414,93
Maquinaria y Equipo	134.449,11	140.264,14	140.264,14
Equipo de Computación	24.042,41	26.218,55	32.704,64
Vehículos, Equipo de Transporte y Camionero Móvil	175.599,10	175.599,10	175.599,10
Otras Propiedades, Planta y Equipo	5.860,00	5.860,00	
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	225.589,53	262.636,70	292.755,33
TOTAL DE ACTIVOS NO CORRIENTES	390.329,06	481.621,07	454.473,30
TOTAL DE ACTIVO	2.230.510,78	2.450.693,07	3.015.721,02
PASIVO			
PASIVOS CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	429.991,99	604.886,23	655.150,28
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES			
Con la administración tributaria			
Impuesto a la Renta por pagar del Ejercicio	12.992,21	13.861,41	13.248,25
Con el IESS	3.012,66	2.508,82	5.712,06
Por beneficios de ley a empleados	5.407,86	7.837,42	5.744,48
Participación Trabajadores por pagar del Ejercicio	9.170,97	9.784,53	9.351,70
Otros		5.303,90	4.920,96
ANTICIPOS	31.307,11	36.042,39	38.210,20
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	491.882,80	680.224,70	732.337,93
PASIVOS NO CORRIENTES			
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		208.143,17	299.525,17
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS		644.090,03	825.878,02
OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	861.977,07		
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	861.977,07	852.233,20	1.125.403,19
TOTAL DE PASIVO	1.353.859,87	1.532.457,90	1.857.741,12
PATRIMONIO			
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	800,00	800,00	800,00
APORTES DE SOCIOS O ACCIONISTAS PARA FUTURA CAPITALIZACIÓN	671.086,69	671.086,48	871.086,69
RESULTADOS ACUMULADOS			
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	134.539,16	173.515,79	215.100,04
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores			
UTILIDAD DEL EJERCICIO	38.976,63	41.584,25	39.744,74
TOTAL DEL PATRIMONIO	845.402,48	886.986,52	1.126.731,47
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	2.199.262,35	2.419.444,42	2.984.472,59

Nombre y RUC: Ciapharmagran S.A. / 2490031084001

BALANCE GENERAL			
	2022	2023	2024
ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFFECTIVO	27.227,53	22.660,23	16.892,09
DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO R...		860.298,47	
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR RELACIONADOS	2.046.117,82		709.329,12
INVENTARIOS			103.576,41
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (IVA)	27.937,10	6.662,60	5.593,99
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (Impuesto a la Renta)	28.128,40	3.738,13	21.887,68
Otros Activos Corrientes			14.578,37
TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES	2.129.410,85	893.359,43	871.857,66
ACTIVO NO CORRIENTE			
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO			
Terrenos			
Edificios			
Construcciones en Curso			
Muebles y Enseres	5.019,83	5.019,83	5.019,83
Maquinaria y Equipo	2.072,10	2.072,10	2.072,10
Equipo de Computación	1.767,85	2.598,64	2.598,64
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	53.982,50	90.580,72	90.580,72
Otras Propiedades, Planta y Equipo			
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	8.993,56	26.762,81	46.454,27
TOTAL DE ACTIVOS NO CORRIENTES	53.848,72	73.508,48	53.817,02
TOTAL DE ACTIVO	2.183.259,57	966.867,91	925.674,68
PASIVO			
PASIVOS CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	1.701.649,68	513.735,23	474.669,10
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	37.089,75		
PORCION CORRIENTE DE PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	22.653,78	5.768,69	3.597,15
PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS			
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	1.761.393,21	519.503,92	478.266,25
PASIVOS NO CORRIENTES			
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS	163.888,96	163.888,96	163.888,96
OTROS PASIVOS NO CORRIENTES			
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	163.888,96	163.888,96	163.888,96
TOTAL DE PASIVO	1.925.282,17	683.392,88	642.155,21
PATRIMONIO			
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	1.000,00	1.000,00	1.000,00
RESERVAS	500,00	500,00	500,00
RESULTADOS ACUMULADOS			
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	160.198,81	256.477,40	281.975,03
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores			
UTILIDAD DEL EJERCICIO	96.278,59	25.497,63	44,44
TOTAL DEL PATRIMONIO	257.977,40	283.475,03	283.519,47
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	2.183.259,57	966.867,91	925.674,68

Nombre y RUC: Distribuidora Ferrocomercial Contruferro S.A. / 0992985046001

BALANCE GENERAL			
	2022	2023	2024
ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFFECTIVO	82.991,57	78.989,40	87.458,61
DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO R...		653.609,56	527.574,94
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR RELACIONADOS	504.097,52	19.696,35	
INVENTARIOS	493.442,59	569.036,78	654.625,81
SERVICIOS Y OTROS PAGOS POR ANTICIPADO	66.815,49	28.810,06	52.652,90
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (IVA)	126.470,63	57.618,87	52.618,42
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (Impuesto a la Renta)	78.304,62	131.945,65	154.623,08
(-) PROVISIÓN POR CUENTAS INCOBRABLES Y DETERIORO	12.956,00	16.901,71	21.529,17
TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES	1.339.166,42	1.522.804,96	1.508.024,59
ACTIVO NO CORRIENTE			
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO			
Terrenos	308.553,88	308.553,88	432.339,84
Edificios	341.950,75	352.577,36	353.950,46
Muebles y Enseres	48.399,74	67.571,96	104.131,33
Maquinaria y Equipo	68.541,18	103.583,28	102.921,97
Equipo de Computación	25.753,92		44.297,83
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	129.331,63	128.003,06	135.680,61
OTRAS PROPIEDADES DE INVERSIÓN			135.290,18
ACTIVO INTANGIBLE	10.058,08	5.772,44	6.175,73
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES	5.318,36	2.590,92	5.100,00
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	104.794,12	169.126,36	190.963,20
TOTAL DE ACTIVOS NO CORRIENTES	833.113,42	799.526,54	1.128.924,75
TOTAL DE ACTIVO	2.172.279,84	2.322.331,50	2.636.949,34
PASIVO			
PASIVOS CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	740.727,47	459.607,26	1.515.462,07
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	862.369,57	1.442.190,00	474.999,16
PROVISIONES	32.114,27		32.107,24
PORCIÓN CORRIENTE DE VALORES EMITIDOS	41.317,18		
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES			
Con la administración tributaria			7.921,34
Impuesto a la Renta por pagar del Ejercicio	30.845,25	49.599,62	
Con el IESS	6.533,24	4.725,57	7.186,83
Por beneficios de ley a empleados	19.258,71	21.621,70	32.423,84
Participación Trabajadores por pagar del Ejercicio	21.205,27	35.011,50	
ANTICIPOS			75.591,03
OTROS PASIVOS CORRIENTES			1.649,37
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	1.754.370,96	2.012.755,65	2.147.340,88
PASIVOS NO CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	265.923,04	18.147,38	51.481,79
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	24.856,91		111.804,73
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS	10.000,00	29.313,78	
PORCIÓN NO CORRIENTE DE VALORES EMITIDOS		2487,2	
OTRAS PROVISIONES		74.085,87	
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	300.779,95	124.034,23	163.286,52
TOTAL DE PASIVO	2.055.150,91	2.136.789,88	2.310.627,40
PATRIMONIO			
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	23.000,00	23.000,00	23.000,00
PATRIMONIO DE LOS NEGOCIOS FIDUCIARIOS	4.810,97		
RESERVAS		13.742,77	28.622,66
RESULTADOS ACUMULADOS			
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores			
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores			
UTILIDAD DEL EJERCICIO	89.317,96	148.798,85	274.699,28
TOTAL DEL PATRIMONIO	117.128,93	185.541,62	326.321,94
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	2.172.279,84	2.322.331,50	2.636.949,34

Nombre y RUC: Comercial Su Economía LEDLC S.A. / 2490002416001

BALANCE GENERAL			
	2022	2023	2024
ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFFECTIVO	8.888,98	9.737,73	376,61
DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO R...	93.526,43	64.959,13	50.187,02
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR RELACIONADOS	352.188,81	397.714,47	397.217,41
INVENTARIOS	431.851,02	269.691,01	133.915,83
SERVICIOS Y OTROS PAGOS POR ANTICIPADO	47.360,12	42.038,55	40.839,77
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (IVA)			
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (Impuesto a la Renta)	20.782,12	12.654,90	1.422,03
OTROS ACTIVOS CORRIENTES	273.174,32	318.361,94	287.660,62
(-) PROVISIÓN POR CUENTAS INCOBRABLES Y DETERIORO			
TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES	1.227.771,80	1.115.157,73	911.619,29
ACTIVO NO CORRIENTE			
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO			
Construcciones en Curso	441.482,74	451.755,62	453.831,85
Muebles y Enseres		531,62	531,62
Maquinaria y Equipo		1.042,04	1.042,04
Equipo de Computación	11.185,78	13.532,23	15.672,23
ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS		5.755,29	5.755,29
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES	3.825,03	300,68	5.267,39
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	3.222,42	7.433,60	12.270,93
TOTAL DE ACTIVOS NO CORRIENTES	453.271,13	465.483,88	469.829,49
TOTAL DE ACTIVO	1.681.042,93	1.580.641,61	1.381.448,78
PASIVO			
PASIVOS CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	725.182,85	753.613,94	615.528,07
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	167.840,06	107.288,67	144.462,07
PORCIÓN CORRIENTE DE VALORES EMITIDOS		9.003,07	15.885,25
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES			
Con la administración tributaria	272.618,07	241.773,59	275.218,01
Impuesto a la Renta por pagar del Ejercicio	16.624,98	16.798,41	
Con el IESS	43.242,35	47.882,97	48.654,02
Por beneficios de ley a empleados	46.674,56	51.861,13	76.600,25
Participación Trabajadores por pagar del Ejercicio	7.377,93	6.343,21	
Otros	4.785,17	4.316,20	2.967,05
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS	25.547,47	42.145,87	28.463,80
ANTICIPOS	5.836,02	3.712,69	5.267,41
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	1.315.729,46	1.284.739,75	1.213.045,93
PASIVOS NO CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	4.500,00	2.000,00	
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	127.786,76	65.625,64	
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS	38.207,79		11.204,83
PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	15.963,87	22.859,68	51.474,83
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	186.458,42	90.485,32	62.679,66
TOTAL DE PASIVO	1.502.187,88	1.375.225,07	1.275.725,59
PATRIMONIO			
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	50.000,00	50.000,00	50.000,00
RESERVAS	5.320,27		
OTROS RESULTADOS INTEGRALES	8.768,34	13.258,06	33.740,28
RESULTADOS ACUMULADOS			
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	125.906,36	120.086,71	142.158,48
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores	37.620,13		
UTILIDAD DEL EJERCICIO	26.480,21	22.071,77	-120.175,57
TOTAL DEL PATRIMONIO	178.855,05	205.416,54	105.723,19
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	1.681.042,93	1.580.641,61	1.381.448,78

Nombre y RUC: Tecnoquality S.A. / 0992345926001

BALANCE GENERAL			
	2022	2023	2024
ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFFECTIVO	54.828,16	33.931,91	27.629,42
DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO R...	86.386,62	519.405,63	891.646,37
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR RELACIONADOS	112.382,06		
INVENTARIOS	100.154,77	63.123,95	230.715,75
SERVICIOS Y OTROS PAGOS POR ANTICIPADO	15.046,33	114.200,31	107.820,88
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (IVA)	40.249,98		
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (Impuesto a la Renta)	417,96	27.903,78	22.029,91
(-) PROVISIÓN POR CUENTAS INCOBRABLES Y DETERIORO			
TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES	409.465,88	758.565,58	1.279.842,33
ACTIVO NO CORRIENTE			
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO			
Terrenos	556.153,24	620.149,47	620.149,47
Edificios	289.838,28	645.559,54	658.125,46
Construcciones en Curso	181.741,40		
Muebles y Enseres	540,00	5.131,02	6.275,82
Maquinaria y Equipo	77.587,42	94.698,88	105.633,88
Equipo de Computación	2.572,32	3.249,11	3.249,11
ACTIVO INTANGIBLE	352,70	113.774,10	108.379,38
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	86.310,79	100.377,58	128.560,73
TOTAL DE ACTIVOS NO CORRIENTES	1.022.474,57	1.382.184,54	1.373.252,39
TOTAL DE ACTIVO	1.431.940,45	2.140.750,12	2.653.094,72
PASIVO			
PASIVOS CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	364.664,54	99.401,65	534.266,85
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	86.263,66	160.976,88	171.477,58
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES			
Con la administración tributaria	1.817,93		
Impuesto a la Renta por pagar del Ejercicio		3.572,74	4.894,35
Con el IESS	3.353,35	4.235,39	3.429,45
Por beneficios de ley a empleados	3.857,29	10.525,15	6.499,84
Participación Trabajadores por pagar del Ejercicio	10.737,80	11.029,67	17.577,00
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS	3.119,50		
OTROS PASIVOS FINANCIEROS	26.757,70		
ANTICIPOS	1.470,00		
OTROS PASIVOS CORRIENTES	2.965,68		
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	505.007,45	289.741,48	738.145,07
PASIVOS NO CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	148.172,72	814.623,82	816.397,74
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	43.741,28	114.793,07	102.257,91
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	191.914,00	929.416,89	918.655,65
TOTAL DE PASIVO	696.921,45	1.219.158,37	1.656.800,72
PATRIMONIO			
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	10.800,00	10.800,00	185.800,00
RESERVAS			
OTROS RESULTADOS INTEGRALES	589.059,36	728.756,00	728.756,00
RESULTADOS ACUMULADOS			
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	89.524,00	135.159,64	7.035,75
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores			
UTILIDAD DEL EJERCICIO	45.635,64	46.876,11	74.702,25
TOTAL DEL PATRIMONIO	735.019,00	921.591,75	996.294,00
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	1.431.940,45	2.140.750,12	2.653.094,72

Nombre y RUC: Ceramicas Y Materiales La Economia Peninsular S.A. / 0992202793001

BALANCE GENERAL			
	2022	2023	2024
ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFFECTIVO	4.095,51	1.342,89	1.042,68
DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO R...	27.195,97	14.482,98	12.609,37
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR RELACIONADOS	100.066,99	170.542,75	257.821,05
INVENTARIOS	518.019,98	455.448,43	367.884,75
SERVICIOS Y OTROS PAGOS POR ANTICIPADO	7.855,82	8.161,00	13.390,36
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (IVA)			
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (Impuesto a la Renta)	12.201,60	6.410,63	2.343,48
OTROS ACTIVOS CORRIENTES	350.000,00	385.134,37	383.853,79
TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES	1.019.435,87	1.041.523,05	1.038.945,48
ACTIVO NO CORRIENTE			
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO			
Terrenos	287.840,00	287.840,00	287.840,00
Construcciones en Curso	53.079,37	53.079,37	53.079,37
Muebles y Enseres	11.862,51	11.862,51	11.862,51
Maquinaria y Equipo	32.000,00	33.427,67	33.427,67
Equipo de Computación	6.474,86	6.474,86	6.474,86
ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS	4.783,72	8.394,13	8.394,13
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES	5.589,20	4.664,91	12.513,61
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	42.252,78	46.187,59	48.689,83
TOTAL DE ACTIVOS NO CORRIENTES	359.376,88	359.555,86	364.902,32
TOTAL DE ACTIVO	1.378.812,75	1.401.078,91	1.403.847,80
PASIVO			
PASIVOS CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	355.424,50	190.483,89	201.823,85
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	256.396,90	133.541,72	68.938,97
PORCIÓN CORRIENTE DE VALORES EMITIDOS		11.758,96	27.948,67
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES			
Con la administración tributaria	47.985,70	43.226,41	
Impuesto a la Renta por pagar del Ejercicio	19.624,24	19.399,51	
Con el IESS	6.565,66	26.690,91	37.219,98
Por beneficios de ley a empleados	60.507,74	48.173,07	98.056,69
Participación Trabajadores por pagar del Ejercicio	5.520,26	4.425,00	
Otros	3.808,28	5.211,34	4.111,63
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS	172.188,81	538.605,30	492.081,72
ANTICIPOS	2.461,49	1.905,40	13.664,62
OTROS PASIVOS CORRIENTES			94.107,59
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	930.483,58	1.023.421,51	1.037.953,72
PASIVOS NO CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	2.000,00	500,00	
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	52.638,85	139.553,45	
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS	180.000,00		187.808,87
PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	22.467,92	34.193,83	67.492,80
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	257.106,77	174.247,28	255.301,67
TOTAL DE PASIVO	1.187.590,35	1.197.668,79	1.293.255,39
PATRIMONIO			
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	50.000,00	50.000,00	50.000,00
RESERVAS	6.885,63		
OTROS RESULTADOS INTEGRALES	5.650,85	8.552,70	36.350,86
RESULTADOS ACUMULADOS			
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	128.292,60	135.571,55	144.857,42
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores	14.596,66		
UTILIDAD DEL EJERCICIO	14.989,98	9.285,87	-120.615,87
TOTAL DEL PATRIMONIO	191.222,40	203.410,12	110.592,41
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	1.378.812,75	1.401.078,91	1.403.847,80

Nombre y RUC: Ferreteria Ivan Y Celso Solis S.A. / 0992228504001

BALANCE GENERAL			
	2022	2023	2024
ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFECTIVO	77.469,39	15.750,00	25.258,03
DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO R...	595.482,29	564.399,22	872.429,63
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR RELACIONADOS	42.908,63		
INVENTARIOS	356.225,74	366.002,94	270.236,63
SERVICIOS Y OTROS PAGOS POR ANTICIPADO	437,01	12.535,21	
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (IVA)	12.448,21	14.957,98	
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (Impuesto a la Renta)	47.452,97	37.121,08	38.443,53
Anticipo de Impuesto a la Renta			2.840,05
OTROS ACTIVOS CORRIENTES	2.985,48		
(-) PROVISIÓN POR CUENTAS INCOBRABLES Y DETERIORO	12.650,65	12.650,65	12.650,65
TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES	1.122.759,07	998.115,78	1.196.557,22
ACTIVO NO CORRIENTE			
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO			
Terrenos			
Edificios	180.000,00	180.000,00	180.000,00
Construcciones en Curso			
Muebles y Enseres	10.207,78	19.336,35	19.336,35
Maquinaria y Equipo	9.128,57		
Equipo de Computación	6.204,67	6.631,46	7.471,16
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	54.200,00	54.200,00	54.200,00
Otras Propiedades, Planta y Equipo			
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	200.751,96	213.765,58	226.371,87
TOTAL DE ACTIVOS NO CORRIENTES	58.989,06	46.402,23	34.635,64
TOTAL DE ACTIVO	1.181.748,13	1.044.518,01	1.231.192,86
PASIVO			
PASIVOS CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	46.049,14	324.939,92	312.060,79
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	84.773,52	155.369,37	369.788,39
PORCIÓN CORRIENTE DE VALORES EMITIDOS			3.341,84
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES			
Con la administración tributaria	5.363,23		
Impuesto a la Renta por pagar del Ejercicio	28.428,89	15.756,55	18.746,77
Con el IESS	5.219,26	5.204,76	4.556,23
Por beneficios de ley a empleados	10.782,49	8.507,92	9.991,78
Participación Trabajadores por pagar del Ejercicio	11.117,67	10.606,43	10.137,96
Otros			
ANTICIPOS	37.746,13		
OTROS PASIVOS CORRIENTES	373.253,31		
PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS			
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	602.733,64	520.384,95	728.623,76
PASIVOS NO CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR			
PORCIÓN NO CORRIENTE DE VALORES EMITIDOS			267.721,93
PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS			
OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	346.768,03	247.540,02	
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	346.768,03	247.540,02	267.721,93
TOTAL DE PASIVO	949.501,67	767.924,97	996.345,69
PATRIMONIO			
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	15.000,00	15.000,00	15.000,00
APORTES DE SOCIOS O ACCIONISTAS PARA FUTURA CAPITALIZACIÓN	80.447,50	80.447,50	
RESERVAS	15.000,00	15.000,00	7.500,00
OTROS RESULTADOS INTEGRALES			7.500,00
RESULTADOS ACUMULADOS			
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	87.227,75	121.798,96	166.145,53
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores			
UTILIDAD DEL EJERCICIO	34.571,21	44.346,58	38.701,64
TOTAL DEL PATRIMONIO	232.246,46	276.593,04	234.847,17
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	1.181.748,13	1.044.518,01	1.231.192,86

Nombre y RUC: Megaacerosolis S.A. / 2490018363001

BALANCE GENERAL			
	2022	2023	2024
ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFFECTIVO	100.045,65	138.875,65	179.329,35
DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO R...	398.012,77	563.969,26	1.014.701,43
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR RELACIONADOS			
INVENTARIOS	357.632,99	287.335,72	478.546,50
SERVICIOS Y OTROS PAGOS POR ANTICIPADO		121.304,81	
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (IVA)	87.691,11	40.624,63	61.285,21
Crédito Tributario a favor del Sujeto Pasivo (Impuesto a la Renta)	63.480,84	77.312,63	
Anticipo de Impuesto a la Renta			
(-) PROVISIÓN POR CUENTAS INCOBRABLES Y DETERIORO			
TOTAL DE ACTIVOS CORRIENTES	1.006.863,36	1.229.422,70	1.733.862,49
ACTIVO NO CORRIENTE			
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO			
Terrenos			95.443,91
Edificios			
Construcciones en Curso		62.349,15	
Muebles y Enseres	27.990,00	6.943,35	7.134,43
Maquinaria y Equipo		27.474,29	32.332,82
Equipo de Computación		1.643,83	2.166,46
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	6.943,35	27.990,00	27.990,00
Otras Propiedades, Planta y Equipo			
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR NO RELACIONADOS			223,06
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	11.196,00	20.235,77	29.872,38
TOTAL DE ACTIVOS NO CORRIENTES	23.737,35	106.164,85	135.418,30
TOTAL DE ACTIVO	1.030.600,71	1.335.587,55	1.869.280,79
PASIVO			
PASIVOS CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	430.109,61	621.962,71	1.091.534,85
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS			363.414,84
OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES			
Con la administración tributaria	58.390,63		
Impuesto a la Renta por pagar del Ejercicio	11.033,67	28.401,62	9.695,42
Con el IESS			5.719,62
Por beneficios de ley a empleados		5.248,41	9.743,72
Participación Trabajadores por pagar del Ejercicio	7.788,48	8.488,74	7.432,02
Otros	8.709,74		
ANTICIPOS			65.897,77
PORCION CORRIENTE DE PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS		8.967,74	
OTROS PASIVOS CORRIENTES		5.747,56	43.923,85
PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS			
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	516.032,13	678.816,78	1.597.362,09
PASIVOS NO CORRIENTES			
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR			
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	391.996,40	484.955,84	97.225,88
PASIVO DIFERIDO		29.541,48	
OTROS PASIVOS NO CORRIENTES			
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	391.996,40	514.497,32	97.225,88
TOTAL DE PASIVO	908.028,53	1.193.314,10	1.694.587,97
PATRIMONIO			
CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO	800,00	800,00	800,00
APORTES DE SOCIOS O ACCIONISTAS PARA FUTURA CAPITALIZACIÓN	12.000,00	12.000,00	12.000,00
RESERVAS			
RESULTADOS ACUMULADOS			
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	76.671,16	109.772,18	129.473,45
(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores			
UTILIDAD DEL EJERCICIO	33.101,02	19.701,27	32.419,37
TOTAL DEL PATRIMONIO	122.572,18	142.273,45	174.692,82
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	1.030.600,71	1.335.587,55	1.869.280,79

Apéndice E Estados de Resultados

Nombre y RUC: Omnisariato S.A. / 0992662832001

ESTADO DE RESULTADO			
	2022	2023	2024
Ingresos operacionales	3.065.357,95	3.255.972,62	3.370.729,23
(-) Costos operacionales	2.517.623,57	2.913.962,05	2.955.924,01
(=) Utilidad bruta	547.734,38	342.010,57	414.805,22
(-) Gastos operacionales	486.594,57	276.780,37	352.460,54
(=) Utilidad operacional	61.139,81	65.230,20	62.344,68
(+) Ingresos no operacionales			
(-) Gastos financiero y otros gastos no operacionales			
(=) Utilidad antes de Participación a trabajadores	61.139,81	65.230,20	62.344,68
(-) Participación a trabajadores	9.170,97	9.784,53	9.351,70
(=) Utilidad antes de impuesto a la renta	51.968,84	55.445,67	52.992,98
(-) Impuesto a la renta	12.992,21	13.861,42	13.248,24
(=) Utilidad neta	38.976,63	41.584,25	39.744,74

Nombre y RUC: Ciapharmagran S.A. / 2490031084001

ESTADO DE RESULTADO			
	2022	2023	2024
Ingresos operacionales	1.538.499,69	668.307,31	732.690,70
(-) Costos operacionales	1.169.156,20	533.715,57	575.589,04
(=) Utilidad bruta	369.343,49	134.591,74	157.101,66
(-) Gastos operacionales	218.318,26	96.133,78	157.034,62
(=) Utilidad operacional	151.025,23	38.457,96	67,04
(+) Ingresos no operacionales			
(-) Gastos financiero y otros gastos no operacionales			
(=) Utilidad antes de Participación a trabajadores	151.025,23	38.457,96	67,04
(-) Participación a trabajadores	22.653,78	5.768,69	10,06
(=) Utilidad antes de impuesto a la renta	128.371,45	32.689,27	56,98
(-) Impuesto a la renta	32.092,86	7.191,64	12,54
(=) Utilidad neta	96.278,59	25.497,63	44,44

Nombre y RUC: Distribuidora Ferrocomercial Contruferro S.A. / 0992985046001

ESTADO DE RESULTADO			
	2022	2023	2024
Ingresos operacionales	8.686.099,38	11.200.699,83	12.712.447,19
(-) Costos operacionales	7.612.823,71	9.957.786,79	11.191.295,93
(=) Utilidad bruta	1.073.275,67	1.242.913,04	1.521.151,26
(-) Gastos operacionales	934.276,10	1.009.503,07	1.246.451,98
(=) Utilidad operacional	138.999,57	233.409,97	274.699,28
(+) Ingresos no operacionales	2.368,91		
(-) Gastos financiero y otros gastos no operacionales			
(=) Utilidad antes de Participación a trabajadores	141.368,48	233.409,97	274.699,28
(-) Participación a trabajadores	21.205,27	35.011,50	
(=) Utilidad antes de impuesto a la renta	120.163,21	198.398,47	274.699,28
(-) Impuesto a la renta	30.845,25	49.599,62	
(=) Utilidad neta	89.317,96	148.798,85	274.699,28

Nombre y RUC: Comercial Su Economía LEDLC S.A. / 2490002416001

ESTADO DE RESULTADO			
	2022	2023	2024
Ingresos operacionales	3.767.909,58	2.750.172,00	1.032.997,42
(-) Costos operacionales	2.937.948,94	2.087.129,73	727.673,25
(=) Utilidad bruta	829.960,64	663.042,27	305.324,17
(-) Gastos operacionales	707.710,48	658.276,91	457.819,82
(=) Utilidad operacional	122.250,16	4.765,36	-152.495,65
(+) Ingresos no operacionales	44.113,67	37.522,72	32.320,08
(-) Gastos financiero y otros gastos no operacionales	117.177,61		
(=) Utilidad antes de Participación a trabajadores	49.186,22	42.288,08	-120.175,57
(-) Participación a trabajadores	7.377,93	6.343,21	
(=) Utilidad antes de impuesto a la renta	41.808,29	35.944,87	-120.175,57
(-) Impuesto a la renta	15.328,08	13.873,10	
(=) Utilidad neta	26.480,21	22.071,77	-120.175,57

Nombre y RUC: Tecnoquality S.A. / 0992345926001

ESTADO DE RESULTADO			
	2022	2023	2024
Ingresos operacionales	5.223.884,63	3.994.767,30	5.295.897,05
(-) Costos operacionales	4.774.413,71	3.685.936,48	4.558.024,17
(=) Utilidad bruta	449.470,92	308.830,82	737.872,88
(-) Gastos operacionales	377.885,60	235.299,67	620.692,88
(=) Utilidad operacional	71.585,32	73.531,15	117.180,00
(+) Ingresos no operacionales			
(-) Gastos financiero y otros gastos no operacionales			
(=) Utilidad antes de Participación a trabajadores	71.585,32	73.531,15	117.180,00
(-) Participación a trabajadores	10.737,80	11.029,67	17.577,00
(=) Utilidad antes de impuesto a la renta	60.847,52	62.501,48	99.603,00
(-) Impuesto a la renta	15.211,88	15.625,37	24.900,75
(=) Utilidad neta	45.635,64	46.876,11	74.702,25

Nombre y RUC: Ceramicas Y Materiales La Economía Peninsular S.A. / 0992202793001

ESTADO DE RESULTADO			
	2022	2023	2024
Ingresos operacionales	2.159.204,47	1.560.435,24	1.045.678,90
(-) Costos operacionales	1.664.670,99	1.112.776,09	733.650,91
(=) Utilidad bruta	494.533,48	447.659,15	312.027,99
(-) Gastos operacionales	416.147,50	440.146,70	442.376,09
(=) Utilidad operacional	78.385,98	7.512,45	-130.348,10
(+) Ingresos no operacionales	21.432,10	21.987,52	9.732,23
(-) Gastos financiero y otros gastos no operacionales	63.016,33		
(=) Utilidad antes de Participación a trabajadores	36.801,75	29.499,97	-120.615,87
(-) Participación a trabajadores	5.520,26	4.425,00	
(=) Utilidad antes de impuesto a la renta	31.281,49	25.074,97	-120.615,87
(-) Impuesto a la renta	16.291,50	15.789,10	
(=) Utilidad neta	14.989,98	9.285,87	-120.615,87

Nombre y RUC: Ferreteria Ivan Y Celso Solis S.A. / 0992228504001

ESTADO DE RESULTADO			
	2022	2023	2024
Ingresos operacionales	4.355.074,62	3.666.371,73	3.585.400,95
(-) Costos operacionales	3.890.970,42	3.225.411,60	3.086.238,46
(=) Utilidad bruta	464.104,20	440.960,13	499.162,49
(-) Gastos operacionales	398.896,02	370.250,57	431.576,12
(=) Utilidad operacional	65.208,18	70.709,56	67.586,37
(+) Ingresos no operacionales	8.909,59		
(-) Gastos financiero y otros gastos no operacionales			
(=) Utilidad antes de Participación a trabajadores	74.117,77	70.709,56	67.586,37
(-) Participación a trabajadores	11.117,67	10.606,43	10.137,96
(=) Utilidad antes de impuesto a la renta	63.000,10	60.103,13	57.448,41
(-) Impuesto a la renta	28.428,89	15.756,55	18.746,77
(=) Utilidad neta	34.571,21	44.346,58	38.701,64

Nombre y RUC: Megaacerosolis S.A. / 2490018363001

ESTADO DE RESULTADO			
	2022	2023	2024
Ingresos operacionales	5.129.292,84	5.221.447,39	4.578.149,77
(-) Costos operacionales	4.608.292,90	4.502.528,12	3.917.755,85
(=) Utilidad bruta	520.999,94	718.919,27	660.393,92
(-) Gastos operacionales	469.076,77	662.327,64	642.713,39
(=) Utilidad operacional	51.923,17	56.591,63	17.680,53
(+) Ingresos no operacionales			31.866,28
(-) Gastos financiero y otros gastos no operacionales			
(=) Utilidad antes de Participación a trabajadores	51.923,17	56.591,63	49.546,81
(-) Participación a trabajadores	7.788,48	8.488,74	7.432,02
(=) Utilidad antes de impuesto a la renta	44.134,69	48.102,89	42.114,79
(-) Impuesto a la renta	11.033,67	28.401,62	9.695,42
(=) Utilidad neta	33.101,02	19.701,27	32.419,37