



**UNIVERSIDAD ESTATAL PENÍNSULA DE SANTA ELENA
FACULTAD CIENCIAS ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

TEMA:

**CICLO DE CONVERSIÓN DE EFECTIVO EN LAS EMPRESAS
CAMARONERAS, PROVINCIA DEL GUAYAS, PERÍODO 2022-2024**

**TRABAJO DE INTEGRACIÓN CURRICULAR PREVIO A LA OBTENCIÓN
DEL TÍTULO DE LICENCIADO EN CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

AUTOR:

Noemi Magali Nevarez Arriaga

LA LIBERTAD – ECUADOR

2026

Aprobación del profesor tutor

En mi calidad de Profesor Tutor del trabajo de titulación, **“Ciclo de conversión de efectivo en las empresas camaroneras, Provincia del Guayas, período 2022-2024”**, elaborado por la Sra. **Noemi Magali Nevarez Arriaga**, egresado(a) de la Carrera de Contabilidad y Auditoría, Facultad de Ciencias Administrativas de la Universidad Estatal Península de Santa Elena, previo a la obtención del título de Licenciado de Contabilidad y Auditoría, declaro que luego de haber asesorado científica y técnicamente su desarrollo y estructura final del trabajo, éste cumple y se ajusta a los estándares académicos y científicos, razón por la cual la apruebo en todas sus partes.

Atentamente



Validar únicamente en FirmaEC.
Firmado electrónicamente por:
**EMANUEL AUGUSTO
BOHORQUEZ ARMIJOS**

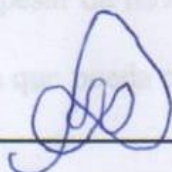
Ing. Emanuel Bohórquez Armijos, PhD.

Profesor tutor

Autoría del trabajo

El presente Trabajo de Titulación denominado **“Ciclo de conversión de efectivo en las empresas camaroneras, Provincia del Guayas, período 2022-2024”**, constituye un requisito previo a la obtención del título de Licenciado en Administración de Empresas de la Facultad de Ciencias Administrativas de la Universidad Estatal Península de Santa Elena.

Yo, **Noemi Magali Nevarez Arriaga** con cédula de identidad número **0943910240** declaro que la investigación es absolutamente original, auténtica y los resultados y conclusiones a los que he llegado son de mi absoluta responsabilidad; el patrimonio intelectual del mismo pertenece a la Universidad Estatal Península de Santa Elena.



Nevarez Arriaga Noemi Magali

C.I: 094391024-0

Agradecimiento

Agradezco, en primer lugar, a Dios, por brindarme la fortaleza, sabiduría y perseverancia necesarias para culminar esta importante etapa de mi formación profesional.

Expreso mi más profundo agradecimiento a mis padres y a mis hermanos, quienes han sido un pilar fundamental en mi vida. Gracias por su amor incondicional, su apoyo constante, sus palabras de aliento y por motivarme a seguir adelante en los momentos difíciles. Este logro también les pertenece a ustedes.

A mi tía Tania Reyes, por brindarle de la mano a mis padres dándonos un lugar donde quedarnos para seguir progresando; a mi compañera de grupo y hoy en día amiga, Lcda. Anai Sánchez, agradezco las experiencias vividas, el trabajo en equipo, las palabras de ánimo y la amistad sincera que nació a lo largo de este recorrido y, por último, a mis suegros que a pesar de llevar conociéndolos poco tiempo me ayudaron en el cuidado de mi hija para que pueda culminar de mis estudios.

De manera especial, agradezco a mi tutor de tesis por su orientación, dedicación y valiosos conocimientos compartidos durante el desarrollo de esta investigación. Sus observaciones y recomendaciones fueron esenciales para fortalecer la calidad académica del trabajo. Asimismo, extendiendo mi agradecimiento a los docentes de la carrera, quienes, a lo largo de mi formación universitaria, contribuyeron con sus enseñanzas y experiencias al desarrollo de mis conocimientos y competencias profesionales.

A todos, mi más sincero agradecimiento por haber sido de este importante logro académico.

Dedicatoria

Dedico este trabajo a mi hija, quien es la mayor bendición que Dios me ha dado y la razón que me inspira cada día a ser una mejor persona y profesional. Este logro es para ti porque llegaste a mi vida tan repentinamente para ser la razón de esforzarme más y construir un mejor futuro para nosotras.

A mis padres por su amor incondicional y sus palabras de aliento durante todo este proceso. Gracias por confiar en mí, acompañándome en los momentos difíciles y celebrar conmigo cada paso hacia este logro.

Finalmente, dedico este trabajo a todas las personas que creyeron en mí y me motivaron a seguir adelante. Este logro representa el resultado del esfuerzo, la disciplina y la perseverancia y marca el inicio de nuevos desafíos y oportunidades en mi vida profesional.

Tribunal de sustentación



Ing. Wilson Javiera Lavay, Ph.D
DIRECTOR DE LA CARRERA



Ing. Ingrid Alexandra Salazar Delgado, Mgrt
PROFESOR ESPECIALISTA



Ing. Emanuel Bohórquez Armijos, Ph.D
PROFESOR TUTOR

Ing. Emanuel Bohórquez Armijos, Ph.D
PROFESOR GUÍA DE LA UIC



Lcdo. Andres Soriano Soriano
ASISTENTE ADMINISTRATIVO

Índice de Contenido

Introducción	14
Planteamiento del Problema	15
Formulación y Sistematización del Problema	17
Problema General	17
Problemas específicos	17
Objetivos	17
Objetivo general	17
Objetivos específicos	17
Justificación	18
Mapeo	18
Capítulo I. Marco Referencial	19
Revisión de Literatura	19
Desarrollo de Teorías y Conceptos	23
Ciclo de Conversión de Efectivo	23
Fundamentación Legal	27
Constitución de la República del Ecuador	27
Normas Internacional de Contabilidad	27
Superintendencia de Compañías	28
Capítulo II. Metodología	30
Diseño de la Investigación	30
Métodos de la Investigación	30

Población y Muestra	31
Recolección y procesamiento de datos	32
Capítulo III. Resultados y Discusión	33
Análisis de Datos Cuantitativos	33
Análisis de Ciclo de Conversión de Efectivo	33
Discusión	52
Conclusión	54
Recomendaciones	55
Referencias	56

Índice de tablas

Tabla 1 <i>Análisis de la rotación del inventario</i>	33
Tabla 2 <i>Análisis de la edad promedio de inventario</i>	35
Tabla 3 <i>Análisis de la rotación de cuentas por cobrar</i>	37
Tabla 4 <i>Análisis del periodo promedio de cobro</i>	39
Tabla 5 <i>Análisis de rotación de las cuentas por pagar</i>	41
Tabla 6 <i>Análisis del periodo promedio de pago</i>	43
Tabla 7 <i>Análisis del Ciclo de conversión de efectivo</i>	45
Tabla 8 <i>Análisis general de la rotación promedio de veces en las empresas del sector camaronero</i>	47
Tabla 9 <i>Análisis general del periodo promedio de días en las empresas del sector camaronero</i>	49
Tabla 10 <i>Análisis general de ciclo de conversión de efectivo del sector camaronero</i>	50

Índice de figuras

Figura 1 <i>Rotación de inventario en las empresas camaroneras</i>	34
Figura 2 <i>Periodo promedio de inventario en las empresas camaroneras</i>	36
Figura 3 <i>Rotación de Cuentas por cobrar en las empresas camaroneras</i>	38
Figura 4 <i>Periodo promedio de cobro en las empresas camaroneras</i>	40
Figura 5 <i>Rotación de las cuentas por pagar en las empresas camaroneras</i>	42
Figura 6 <i>Período promedio de pago de las empresas camaroneras</i>	44
Figura 7 <i>Promedio del Ciclo de Conversión de efectivo en las empresas camaroneras</i>	46
Figura 8 <i>Comportamiento promedio de los indicadores de rotación del sector camaronero</i>	48
Figura 9 <i>Comportamiento promedio de los indicadores de periodo de días del sector camaronero</i>	49
Figura 10 <i>Comportamiento promedio del ciclo de conversión de efectivo en el sector camaronero</i>	51

Índice de apéndices

Apêndice a Matriz de Consistencia.....	60
Apendice b Print Superintendencia de Compañías	62
Apendice c Ficha de observación de las empresas camaroneras 2022-2024	65
Apendice d Instrumento Ficha Documental.....	66
Apendice e Cronograma de Tutorías.....	67



TEMA:

**CICLO DE CONVERSION DE EFECTIVO EN LAS EMPRESAS
CAMARONERAS, PROVINCIA DEL GUAYAS, PERIODO 2022-2024**

AUTOR:

Noemi Magali Nevarez Arriaga

TUTOR:

Ing. Emanuel Bohórquez Armijos, PhD.

Resumen

El ciclo de conversión de efectivo constituye un indicador financiero que permite evaluar la eficiencia con la que una empresa administra el capital de trabajo mediante la gestión de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar, aspectos que inciden directamente en la liquidez y la continuidad de las operaciones. En el sector camaronero de la provincia del Guayas, la limitada información sobre el comportamiento de este indicador es la problemática para el desarrollo de la presente investigación. El objetivo general consistió en analizar el ciclo de conversión de efectivo en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas durante el periodo 2022- 2024. La investigación se desarrolló bajo un enfoque cuantitativo, alcance descriptivo y un diseño no experimental de tipo longitudinal. Asimismo, se aplicaron los métodos deductivo, analítico y documental, utilizando como fuente de información los estados financieros obtenidos de la Superintendencia de compañías, valores y seguros. Los principales resultados evidenciaron diferencias en la administración de los componentes del ciclo de conversión de efectivo entre las empresas analizadas, obteniendo de un ciclo de conversión negativo, lo que indicó que la mayoría recuperó el efectivo generado por sus operaciones antes de cancelar sus obligaciones con los proveedores. Se concluyó que el ciclo de conversión de efectivo influyó en la administración del capital de trabajo y en la liquidez empresarial. Se recomienda fortalecer el seguimiento periódico de estos indicadores para optimizar la toma de decisiones financieras y mejorar la sostenibilidad de las empresas del sector camaronero.

Palabras Claves: CICLO DE CONVERSIÓN DE EFECTIVO, CAPITAL DE TRABAJO, SECTOR CAMARONERO



TOPIC:

**CASH CONVERSION CYCLE IN SHRIMP FARMING COMPANIES,
GUAYAS PROVINCE, 2022–2024 PERIOD**

AUTHOR:

Noemi Magali Nevarez Arriaga

ADVISOR:

Ing. Emanuel Bohórquez Armijos. PhD.

Abstract

The cash conversion cycle is a financial indicator used to assess the efficiency with which a company manages working capital through the handling of inventory, accounts receivable, and accounts payable—factors that directly impact liquidity and operational continuity. In the shrimp farming sector of Guayas province, the limited information regarding the behavior of this indicator serves as the basis for this research. The general objective was to analyze the cash conversion cycle of companies in the Guayas shrimp sector during the 2022–2024 period. The study employed a quantitative approach, a descriptive scope, and a non-experimental, longitudinal design. Additionally, deductive, analytical, and documentary methods were applied, utilizing financial statements obtained from the Superintendence of Companies, Securities, and Insurance as the data source. The main results revealed differences in how the analyzed companies managed the components of the cash conversion cycle; a negative cash conversion cycle was observed, indicating that the majority of companies recovered the cash generated by their operations before settling their obligations to suppliers. It was concluded that the cash conversion cycle influenced working capital management and corporate liquidity. Strengthening the periodic monitoring of these indicators is recommended to optimize financial decision-making and improve the sustainability of companies in the shrimp sector.

Keywords: Cash conversion cycle, Working capital, Shrimp farming sector

Introducción

Dentro del sector camaronero, la administración del capital de trabajo se ha convertido en un elemento fundamental para la estabilidad financiera y el desarrollo de las organizaciones. El ciclo de conversión de efectivo es un indicador que permite evaluar la eficiencia con la que una empresa transforma sus inversiones en inventarios y otros recursos operativos en efectivo disponible.

De acuerdo con Brigham y Houston (2019), el ciclo de conversión de efectivo permite analizar el tiempo que transcurre desde que una empresa invierte recursos en la adquisición de inventarios hasta que recupera el efectivo proveniente de sus ventas, constituyendo una herramienta esencial para evaluar el uso eficiente del capital de trabajo y la disponibilidad de liquidez dentro de la organización.

Por otra parte, Gitman y Zutter (2016) señalan que el ciclo de conversión refleja la relación entre la actividad productiva y la disponibilidad de recursos de efectivo, lo que permite comprender como las decisiones relacionadas con inventarios, cuentas por cobrar y por pagar afectan la liquidez de la empresa. Desde este punto de vista, esta variable es fundamental para fortalecer el uso efectivo de los recursos financieros y apoyar la toma de decisiones en las organizaciones.

Por este motivo, la presente investigación titulada “Ciclo de conversión de efectivo en las empresas camaroneras, provincia del Guayas, periodo 2022-2024” tiene como objetivo analizar el ciclo de conversión de efectivo en las empresas de este sector, considerando elementos como inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar; resaltando como estos componentes influyen en la disponibilidad de efectivo y aportando información que contribuya a mejorar las decisiones financieras dentro de estas empresas.

Planteamiento del Problema

Desde un enfoque internacional, Guevara y Santivañez (2024) evidencian la relevancia del ciclo de conversión de efectivo en el desempeño financiero de las empresas, destacando el análisis aplicado a una empresa del sector logístico donde dicho ciclo se mantuvo en 39 días durante el período 2022- 2024 lo que refleja el tiempo requerido para recuperar el efectivo invertido en las operaciones; sin embargo, se identificó que más del 50% de los activos corrientes estaban concentrados en las cuentas por cobrar, lo que limita la disponibilidad inmediata de efectivo y genera dificultades para cumplir obligaciones a corto plazo.

Así mismo, Arias y Casafranca (2021) expresan la importancia del ciclo de conversión de efectivo en la dinámica financiera de las empresas, evidenciando que este indicador se relaciona con variables como la liquidez y la rentabilidad. En este sentido, se ha identificado que niveles elevados de endeudamiento tienden a reducir la eficiencia del capital de trabajo, generando un impacto negativo en el ciclo de conversión de efectivo, debido a que las empresas enfrentan mayores cargas financieras y limitaciones en la disponibilidad de recursos.

En Ecuador, el ciclo de conversión de efectivo han sido afectado significativamente por factores económicos y operativos, especialmente en el contexto posterior a la pandemia, donde se ha presentado retrasos en la cobranza, incrementos en los niveles de inventario y dificultades en la cadena de suministro, lo que ha generado una mayor presión sobre la liquidez empresarial. En este sentido, se identifica que una administración inadecuada de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar incide negativamente en la rentabilidad, debido al aumento del riesgo de incobrabilidad, obsolescencia de productos y mayores costos financieros (Herrera y Reyes, 2024)

También, en Guayaquil, el autor Romero (2022) evidencia que la compañía presenta deficiencias en su ciclo de conversión de efectivo, reflejadas en ciclos operativos de 108 y 98 días frente a ciclos de efectivo de 42 y 44 días, lo que indica que la empresa paga a sus proveedores antes de recuperar el efectivo de sus clientes, afectando su liquidez. Aunque el índice de liquidez muestra capacidad para cubrir obligaciones a corto plazo, la prueba ácida revela dependencia del inventario. Esta situación se agrava por falta

de políticas de inventarios, cuentas por cobrar y por pagar, así como por un manejo no óptimo de sus componentes, lo que limita la disponibilidad del efectivo y obliga a recurrir a financiamiento externo.

Desde el punto de vista provincial, el ciclo de conversión de efectivo en empresas camaroneras evidencia deficiencia en sus componentes, especialmente en la rotación de inventarios y cuentas por cobrar, donde algunas empresas presentan periodos superiores a tres meses, afectando la disponibilidad de efectivo. Asimismo, se identifican inconsistencias en las cuentas por pagar, con plazos tanto elevados como excesivamente cortos, lo que refleja un manejo poco eficiente. A pesar de registrar altos niveles de ventas, estas organizaciones presentan problema de liquidez en determinados periodos, lo que demuestra que el desempeño financiero no depende únicamente de los ingresos, sino también de la eficiencia en el uso de los recursos y en el manejo de sus procesos financieros (Pozo, 2024).

Por otro lado, Prendes (2025) en su estudio del análisis del ciclo de conversión de efectivo durante 2022 y 2023, evidencia ineficiencias en sus componentes, destacándose que la rotación de inventarios alcanza valores elevados, como en el caso de Conservas Isabel Ecuatoriana con 114 días en 2022 y 111 días en 2023, mientras que otras empresas presentan promedios cercanos a tres meses. En cuanto a las cuentas por cobrar, se registran periodos superiores a dos meses, sobre saliendo Conservas S.A con 100 días en 2022 y Salica con 108 días en 2023, lo que retrasa la recuperación del efectivo. Por su parte, las cuentas por pagar muestran plazos de más de 100 días en algunas empresas, evidenciando dificultades para cumplir oportunamente con proveedores.

El presente estudio se vuelve relevante en el contexto de las empresas camaroneras de la provincia del Guayas durante el periodo 2022-2024, donde, a pesar del dinamismo del sector pueden presentarse deficiencias en el manejo de estos componentes financieros, afectando la estabilidad económica y la continuidad operativa. Las problemáticas detectadas en el ciclo de conversión de efectivo evidencian: ineficiencia en la rotación de inventarios, la recuperación de cuentas por cobrar y la administración de cuentas por pagar, influyendo directamente en la liquidez empresarial, generando retrasos en la disponibilidad de efectivo y dependencia de financiamiento externo.

Formulación y Sistematización del Problema

Problema General

¿De qué manera se ha dado el ciclo de conversión de efectivo en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas durante el periodo 2022-2024?

Problemas específicos

- ¿Cuál es la información de los estados financieros relacionada con el cálculo del ciclo de conversión de efectivo en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas?
- ¿Cuáles son los días de rotación del inventario en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas?
- ¿Cómo se desarrolla la gestión de las cuentas por cobrar en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas?
- ¿Cómo es la gestión de cuentas por pagar en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas?

Objetivos

Objetivo general

Analizar el ciclo de conversión de efectivo en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas durante el periodo 2022-2024, mediante la medición de indicadores de la gestión de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar, con la finalidad de la evaluación de la administración del capital y la liquidez empresarial.

Objetivos específicos

- Detectar la información de los estados financieros relacionado al cálculo del ciclo de conversión del efectivo de las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas.
- Determinar los días de rotación del inventario en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas.
- Calcular la gestión de las cuentas por cobrar en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas.

- Medir la gestión de cuentas por pagar en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas

Justificación

La justificación teórica de la presente investigación se fundamentó bajo conceptos de autores relevantes. Toda esta información se recopiló a través de diferentes fuentes bibliográficas, en las que se incluyen libros, artículos científicos y tesis en diferentes criterios como maso, meso y micro. De manera que esta investigación contribuirá a ampliar el conocimiento existente sobre la operación financiera.

Desde el punto de vista práctico, esta investigación hizo posible cuantificar los principales componentes del ciclo de conversión del efectivo, entre ellos el periodo promedio de cobranza, pagos e inventarios, facilitando así la evaluación de la liquidez operativa de las empresas en el periodo examinado. Del mismo modo, el análisis permitió evidenciar el comportamiento de estos componentes, contribuyendo al entendimiento del manejo aplicado en cada uno de ellos.

Mapeo

Este estudio se estructura en tres capítulos. En el capítulo I: marco referencial, se desarrolla la revisión literaria, el análisis de teorías y conceptos relacionados con el ciclo de conversión de efectivo, así como los fundamentos legales vinculados con el tema de estudio. El capítulo II: metodología describe el diseño de la investigación, los métodos utilizados, la población y muestras consideradas, además de los procedimientos para la recolección y el procesamiento de datos. Finalmente, el capítulo III: resultados y discusión presenta el análisis de los datos obtenidos, tanto cualitativos como cuantitativos, seguido de la discusión de los hallazgos y la formulación de las conclusiones y recomendaciones del estudio.

Capítulo I. Marco Referencial

Revisión de Literatura

A continuación, se presentan trabajos de investigación que están relacionados con el ciclo de conversión de efectivo para el desarrollo del proyecto.

Primeramente, la investigación elaborada por Diaz y Ramón (2021) titulada “Ciclo de conversión del efectivo y su incidencia en la liquidez de una empresa industrial”, expone como problemática que la inseguridad existe en cuanto las cobranzas y los pagos en gran parte de las empresas que pertenecen a los países de América Latina, es generada por que invierten exageradamente en el capital de trabajo a causa de una ineficiente proyección de ventas. Su objetivo principal establece la incidencia del ciclo de conversión de efectivo en la liquidez de la empresa industrial. En base a su metodología, el estudio presentó un enfoque cuantitativo con un alcance correlacional de corte transversal, utilizando un diseño no experimental; el método aplicado para la recolección de los datos fue el análisis documental; como población de estudio se utilizó datos de los registros contables de cuentas por cobrar, inventarios y cuentas por pagar de la empresa, estructurados en 48 estados financieros mensualizados. Los resultados evidenciaron una relación mínima no significativa entre el ciclo de conversión del efectivo y la liquidez ($Rho=0.075$, $p=0.614$) correspondientes a los periodos en estudio; asimismo, los indicadores de la variable independiente, periodo de rotación de cuentas por cobrar, periodo de rotación de inventario y periodo de rotación de cuentas por pagar, muestran una relación débil ($Rho=0.201$, -267 , 0.086) en la prueba acida, con un nivel de significancia mayor al 5%. Como conclusión de esta investigación comprendió del 2016 al 2019 de la empresa y su liquidez no incide directamente bajo los resultados que se dieron en el proceso del ciclo de conversión de efectivo.

En otra investigación de un artículo científico por parte de Vilca (2026) titulada “Ciclo de conversión de efectivo y su relación en la rentabilidad de Leche Gloria S.A. en el Perú (2015-2024)” se identifica como problemática la falta de evidencia sobre la relación entre el ciclo de conversión de efectivo y la rentabilidad de Leche Gloria S.A., debido a la escasa investigación en grandes empresas del sector lácteo peruano y pocos estudios que analicen periodos amplios; por lo tanto, el propósito del estudio fue analizar

la relación del ciclo de conversión de efectivo con las principales ratios de la rentabilidad como el margen de utilidad bruta y neta, la rentabilidad de los activos totales y la rentabilidad sobre el patrimonio. Se adaptó a un enfoque cuantitativo, con un diseño no experimental de tipo longitudinal y alcance correlacional; la muestra estuvo conformada por 40 informes financieros trimestrales, obtenidos de la Superintendencia del Mercado de Valores. Sus resultados dado por los análisis del ciclo de conversión de efectivo no presenta una relación estadísticamente significativa con las ratios de rentabilidad analizados ($p > 0,05$). asimismo, aunque se observó una tendencia ligeramente decreciente del ciclo durante el periodo de estudio, esta no se tradujo en mejoras sostenidas de la rentabilidad y para concluir el CCE no es un factor determinante de la rentabilidad en Leche Gloria S.A. durante el periodo analizado. Concluyendo que, en empresas de gran tamaño y liderazgo sectorial, la rentabilidad depende principalmente de factores estructurales, estratégicos y coyunturales.

Por otro lado, Ramos y Sandoval (2019) en su tesis titulada “Estudio de caso: análisis del ciclo de conversión del efectivo- CCE”. Se evidencia la problemática de la baja liquidez dado a la necesidad de recuperar rápidamente el efectivo en su operación de compra y venta, la baja rotación de algunos inventarios y dificultades en la recuperación de cartera. El objetivo de la investigación es contribuir con una serie de recomendaciones de planeación financiera en el ciclo de conversión del efectivo que propenda mayor flujo de liquidez en la empresa. La metodología empleada fue de tipo descriptiva y documental, utilizando fuentes primarias y secundarias para recopilar información sobre el ciclo de conversión de efectivo. Como resultado de la investigación se manejó con un análisis horizontal y vertical donde se evidencio un incremento significativo en las cuentas por cobrar, alcanzando el 50,7% de los activos, lo que afecta la liquidez de la empresa; asimismo, los inventarios presentan una alta participación y lenta rotación, impactando negativamente el flujo de efectivo; en el pasivo, aumentaron las obligaciones financieras por falta de liquidez, obligando a recurrir a créditos bancarios. Para concluir, el análisis financiero evidencio problemas de liquidez en la empresa, reflejados en un ciclo operativo de 166 días y un ciclo de efectivo de 45 días, donde primero se pagan obligaciones y luego se recupera el efectivo; además, las decisiones gerenciales, como ventas a crédito prolongados y compras excesivas de inventario, afectan negativamente la liquidez. Se

recomienda optimizar la rotación de inventarios, agilizar cobros y mejorar la negociación con proveedores para reducir el ciclo de conversión del efectivo.

En el Ecuador, Calero y Rivas (2025) en su investigación denominada “Estrategias para optimizar el ciclo de conversión de efectivo de las empresas ecuatorianas productoras de chocolate, periodo 2019- 2023” mencionan como problemática el financiamiento de las empresas productoras de chocolate, identificando un ciclo de conversión de efectivo desfavorable como una de sus principales causas; siendo esta situación una dificultad en el financiamiento de las operaciones diarias y aumenta la morosidad con proveedores, teniendo como consecuencia la afectación en el acceso a materias primas y la imagen empresarial en el mercado. Su objetivo es diseñar estrategias operativas y financieras para la optimización del CCE en las empresas ecuatorianas productoras de chocolate, periodo 2019- 2023. La metodología se desarrolló bajo un diseño no experimental, aplicado y de enfoque mixto, permitiendo analizar el ciclo de conversión de efectivo en empresas productoras de chocolate; se combinaron métodos cuantitativos, mediante el análisis de datos financieros e indicadores, y cualitativos, a través de entrevistas a profesionales. Los resultados evidenciaron que las empresas productoras de chocolate presentan distintos tiempos de recuperación del efectivo, siendo la empresa C la de menor CCE y las empresas A y B las de mayor duración; además, se determinó que un CCE más corto no garantiza necesariamente mayor liquidez, ni rentabilidad, debido a que su relación depende del contexto empresarial. La investigación concluyó que el ciclo de conversión de efectivo es un indicador clave para evaluar la generación del efectivo y la situación financiera de las empresas, donde los factores que influyen en el CCE son inventarios, cuentas por cobrar y por pagar, siendo necesario alcanzar un ciclo óptimo y no necesariamente más corto.

Con base a la tesis presentada por Pozo (2024) “Ciclo de conversión del efectivo en las empresas camaroneras de la provincia de Santa Elena periodo 2018-2022”. La problemática identificada es la deficiente administración del ciclo de conversión del efectivo en las empresas de la cual existe retrasos en la cobranza de cuentas por cobrar, generando falta de disponibilidad inmediata de efectivo para financiar operaciones y cumplir obligaciones financieras. Esto da origen a su objetivo analizar el ciclo de conversión del efectivo en las empresas camaroneras de la provincia de Santa Elena, periodo 2018-2022. La investigación se desarrolló bajo un enfoque cuantitativo, con

alcance descriptivo y explicativo, se aplicó un diseño no experimental y longitudinal; además, se utilizó el método bibliográfico y el análisis documental de estados financieros obtenidos de la Superintendencia de Compañías, aplicando fórmulas financieras para calcular los componentes del CCE. Los resultados evidenciaron variaciones en la rotación de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar en las empresas camaroneras de Santa Elena. Se identificó que algunas empresas presentan problemas en la rotación de inventarios y en la recuperación de cartera, cobrando a clientes en plazos superiores a tres meses, lo que afecta la liquidez. Concluyendo que las empresas camaroneras de Santa Elena presentan deficiencias en la administración de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar, lo que afecta su eficiencia financiera, independientemente de sus niveles de ventas; además, el análisis del ciclo de conversión del efectivo permitió identificar problemas de liquidez en ciertos periodos, evidenciando áreas operativas y financieras que requieren mejoras para fortalecer su desempeño general.

Finalmente, el trabajo de investigación de Aquino (2025) titulada “Ciclo de conversión del efectivo en el sector explotación de camarones, codificación A0321.02, de la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023”. Se identificó una problemática relacionada con la prolongación o negatividad de los flujos operativos, lo que afecta la recuperación del capital y limita el cumplimiento de las obligaciones adquiridas. El objetivo principal fue calcular e interpretar los valores promedio de los periodos mencionados para detectar deficiencias en la gestión. Su metodología se efectuó bajo el enfoque cuantitativo, con un diseño descriptivo y transversal. Los resultados evidenciaron la falta de gestión sobre los recursos operativos, reflejadas en ciclos prolongados que afectaron la liquidez de una empresa. La conclusión evidenció un impacto en la liquidez de las empresas, con mejoras al final del periodo, aunque persistieron ciclos negativos y prolongados por dependencia de proveedores; además, se identificaron variaciones significativas en los periodos de inventario, cobro y pago, reflejando deficiencias en el control financiero y operativa.

Desarrollo de Teorías y Conceptos

Ciclo de Conversión de Efectivo

Según Huaycama (2021) define el ciclo de conversión del efectivo como el periodo durante el cual una empresa requiere solventar sus actividades operativas. Si este ciclo muestra resultados positivos, la entidad recurre a obligaciones negociables para sostener sus operaciones. Este escenario resulta necesario para disminuir el plazo mediante los ajustes de las políticas de cobranza, la optimización de la rotación de existencias y la negociación de mayores plazos de créditos con los proveedores.

Por otro lado, el ciclo de conversión del efectivo se emplea como base para evaluar como se solventa la empresa con su capital requerido para los recursos o bienes operativos donde, inicialmente, se identifica las necesidades del capital que puede ser periódica o estable y, posteriormente, detallamos los métodos de capital periódica donde pueden llegar a ser agresivas como moderadas (Gitman y Zutter, 2016).

También, Ehrhardt y Brigham (2007) indican que se enfoca en el lapso que existe entre el desembolso y la obtención de los ingresos. Este ciclo contiene los siguientes métodos que se manejan para la ejecución del ciclo que son el periodo de rotación de inventario, tiempo de recuperación de las cuentas por cobrar y el tiempo en el que se difiere las obligaciones.

Finalmente, Brigham y Houston (2019) mencionan que todos los negocios mantienen un proceso de fondos operativos, mediante el cual obtienen mercancías, lo almacenan por un plazo y posteriormente, lo comercializan para recibir liquidez.

Estados Financieros. Según Díaz (2006) define los estados financieros como compilaciones de reportes contables elaborados bajo la supervisión del gerente de la entidad con el propósito de informar a los usuarios de la situación financiera y los resultados económicos que la entidad ha desempeñado durante el periodo contable.

Destacando su importancia, los estados financieros son fundamentales por que presentan una perspectiva detallada de las actividades económicas de la empresa. Estos reportes abarcan información sobre los ingresos, egresos, activo, pasivos y el patrimonio, lo que facilita a los usuarios a tomar decisiones (Esparza et al., 2025).

En este sentido, Cureño (2020) relaciona que los estados financieros cumplen los requisitos generales de los interesados y las metas de los estados financieros donde las entidades sin fines de lucro deberán presentar el balance financiero, el estado de situación financiera, el estado de posición financiera, el estado de actividades y el estado de flujos de efectivo; en cambio, las entidades con fines de lucro presentan estados de situación financiera, balance general, estado de resultado integral, estado de cambio de patrimonio y los estados de flujos de efectivo.

Estado de Situación Financiera. Es un informe contable que presenta la condición financiera y los valores económicos de la entidad en un periodo determinado. Su finalidad consiste en presentar los bienes, obligaciones y el patrimonio que posee la entidad (Moreno, 2014).

Estado de Resultado Integral. Según Moreno (2014) menciona que es un informe financiero que presenta el desempeño financiero de una entidad durante un periodo determinado, evidenciando el resultado obtenido en forma de utilidad o pérdida, mediante la relación entre ingresos, costos y gastos derivados de las actividades operativas.

Gestión de Inventario. Es el mecanismo mediante el cual una entidad monitorea y administra el movimiento del inventario, desde el insumo registrado hasta la distribución de los productos elaborados para la recepción al consumidor final. También, este proceso abarca acciones como la estimación de demanda, el procesamiento de solicitudes y el control de existencias (Pozo, 2024).

De acuerdo con Gonzalez (2026) menciona que su propósito es garantizar el balance apropiado entre la oferta y demanda, permitiendo que haya disponibilidad necesaria de productos para satisfacer las necesidades del consumidor sin ocasionar el exceso de existencias que pueda provocar gastos no requeridos.

Por ende, para desarrollar un adecuado control de existencias, inicialmente se debe identificar los diferentes tipos de mercancías almacenadas que se puede presentar en una entidad. Si se busca mejorar la gestión del inventario, se tomará en cuenta los tipos de inventario que son materia prima, productos en curso y producto terminado (Dumrauf, 2010).

Rotación de Inventario. Según Gitman y Zutter (2016) la define como la evaluación del tiempo en el que el inventario se convierte en efectivo dentro de la entidad. Este se calcula de la siguiente manera:

$$RI = \frac{\text{Costo de bienes vendidos}}{\text{Inventarios}}$$

Edad Promedio de Inventario. Se define como la cantidad promedio de días que se requiere para la comercialización del inventario (Gitman y Zutter, 2016). Su fórmula para el cálculo es:

$$\text{Días Promedio en Stock} = \frac{365}{\text{Rotacion de inventarios}}$$

Gestión de Cuentas por Cobrar. Con referencia a Intriago y Gómez (2024) mencionan que corresponde al conjunto de lineamientos, métodos y actividades que las entidades establecen para controlar adecuadamente los créditos concedidos a sus consumidores y garantizar el cobro en el tiempo establecido de las ventas a créditos.

De igual forma, los aspectos fundamentales de esta gestión se encuentran en la creación de políticas de crédito, el análisis crediticio de los consumidores, la aplicación del proceso de recuperación y el control de las cuentas pendientes de pago para evaluar el rendimiento de la cuenta por cobrar (Vera, 2020).

También, López et al. (2023) comenta que esta gestión se lleva a cabo iniciando con la revisión y el seguimiento frecuente con el cliente, considerando de las alternativas de solución para el cumplimiento de los convenios pactados y así garantizar la disposición óptima de los consumidores para acuerdos futuros.

Rotación de Cuentas por Cobrar. Es un indicador que mide la eficiencia de la recuperación del dinero pendiente durante el periodo determinado proveniente de la venta realizadas a crédito (Ugalde et al., 2025). Su cálculo se efectúa de la siguiente manera:

$$\text{Rotacion de cuentas por cobrar} = \frac{\text{Ventas a crédito}}{\text{Cuentas promedio por cobrar}}$$

Periodo Promedio de Cobro. De acuerdo con Gitman y Zutter (2016) lo define como un indicador aplicable para analizar los lineamientos de cobranza implementadas en la entidad. Su fórmula es:

$$\text{Días promedio de cobro} = \frac{365}{\text{Rotacion de cartera}}$$

Gestión de Cuentas por Pagar. La gestión de cuentas por pagar es el conjunto de actividades dirigidas al control y supervisión de las obligaciones financieras que posee la entidad con sus proveedores. Este procedimiento abarca la programación, verificación y seguimiento de los pagos realizados (Rivera y Flores, 2024).

Así mismo, Herz (2018) indica que busca garantizar un sistema de provisión estable, productos con estándares de calidad adecuados, un alto grado de satisfacción de los clientes, una relación costo-beneficio favorable y la maximización de la rentabilidad. Esto puede lograrse a través de una elección apropiada de los proveedores con los cuales opera la entidad y fortalecimiento permanente de las relaciones comerciales establecidas.

Una de sus características principales es garantizar el desempeño óptimo en los procedimientos relacionados con el cumplimiento de obligaciones en donde se procura la confiabilidad de información y la implementación de acciones con el fin de reducir contingencias (Rivera y Flores, 2024).

Rotación de Cuentas por Pagar. Desde el punto de vista de Aguilar y Renzo (2024) define que es un indicador que evalúa el desempeño en el control de obligaciones financieras, sino que permite analizar las condiciones pactadas con los proveedores. La mejora de este proceso favorece la administración financiera de la entidad, previniendo demoras en planes empresariales, particularmente en escenarios de inestabilidad política. Se calcula como:

$$\text{Rotacion de cuentas por pagar} = \frac{\text{Compra totales a crédito}}{\text{Promedio de cuentas por pagar}}$$

Periodo Promedio de Pago. Se define como el plazo requerido por la entidad para efectuar el pago de las cuentas u obligaciones financieras pendientes (Gitman y Zutter, 2016).

$$\text{Días Promedio de Pago} = \frac{365}{\text{Rotacion de proveedores}}$$

Fundamentación Legal

Esta investigación está sujeta a un conjunto de disposiciones legales y de normativas vigentes en el Ecuador, los cuales proporcionara un marco regulatorio para el análisis a base del tema. Estas leyes son:

Constitución de la República del Ecuador

Conforme a lo que estipula la Constitución de la República de Ecuador (2008) menciona:

Art 283.- El sistema económico es social y solidario; reconoce al ser humano como sujeto y fin; propende a una relación dinámica y equilibrada entre sociedad, Estado y mercado, en armonía con la naturaleza; y tiene por objetivo garantizar la producción y reproducción de las condiciones materiales e inmateriales que posibiliten el buen vivir. (p. 137)

Art.320.- Las diversas formas de organización de los procesos de producción se estimulará una gestión participativa, transparente y eficiente. La producción, en cualquiera de sus formas, se sujetará a principios y normas de calidad, sostenibilidad, productividad sistémica, valoración del trabajo y eficiencia económica y social. (p. 161)

Normas Internacional de Contabilidad

En esta investigación, es importante considerar lo establecido por la NIC 1 lo cual señala que:

El objetivo de esta norma establece las bases para la presentación de los estados financieros de propósito general, para asegurar que los mismos sean comparables, tanto con los estados financieros de la misma entidad correspondientes a periodos anteriores, como con los de otras entidades. También, en el párrafo 51 nos dice que esta norma establece requerimientos generales para la presentación de los estados financieros, guías para determinar su estructura y requisitos mínimos sobre su

contenido. Así mismo la norma internacional de contabilidad nos dice que una entidad identificará claramente cada estado financiero y las notas. Además, una entidad mostrará la siguiente información en lugar destacado, y la repetirá cuando sea necesario para que la información presentada sea comprensible:

(a) el nombre de la entidad u otra forma de identificación de la misma, así como los cambios relativos a dicha información desde el final del periodo precedente;

(b) NIC 1 si los estados financieros pertenecen a una entidad individual o a un grupo de entidades; (c) la fecha del cierre del periodo sobre el que se informa o el periodo cubierto por el juego de los estados financieros o notas;

(d) la moneda de presentación, tal como se define en la NIC 21;

(e) y el grado de redondeo practicado al presentar las cifras de los estados financieros (Normas Internacional de Contabilidad 1, 2009, p. 10).

Superintendencia de Compañías

Basándonos al siguiente reglamento por parte de la Superintendencia de Compañías (2015) relaciona que:

Art. 2.- Con la presentación anual del Formulario 101 en el Servicio de Rentas Internas por parte de cualquiera de las sociedades mencionadas en el artículo precedente, se considera que se ha dado cumplimiento a la obligación prevista en los artículos 20 y 23 de la Ley de Compañías, respecto al Estado de Situación Financiera y Estado de Resultado Integral individuales, correspondiente al ejercicio económico 2014 y los subsiguientes.

Art. 3.- El representante legal de cualquiera de las sociedades detalladas en el artículo 1 deberá ingresar al portal web de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros a través del usuario y clave de la compañía, y

digitar bajo su responsabilidad, los valores contenidos en los estados financieros y, además, los siguientes datos de la compañía: nombre y número de documento de identificación o RUC, número de registro del contador, número de personal ocupado, número de Registro Nacional de Auditores Externos (RNAE) cuando esté obligado a presentar informe de auditoría, la fecha de la Junta General que aprobó los estados financieros y los demás datos que requiera el formulario. La compañía deberá encontrarse al día en la presentación de los estados financieros de los ejercicios económicos anteriores, a fin de poder enviar el estado financiero del último ejercicio económico. El sistema no permitirá el envío de estados financieros que se presenten en cero o que no estén cuadrados. (p. 2)

Capítulo II. Metodología

Diseño de la Investigación

En esta investigación se aplicó el enfoque cuantitativo debido que permitió recopilar, medir y analizar información financiera proveniente de los estados financieros; a su vez, calcular los indicadores financieros relacionadas con el ciclo de conversión del efectivo.

También, presentó un alcance de carácter descriptivo ya que posibilita detallar el comportamiento de las variables relacionadas con el ciclo de conversión de efectivo; y así, describir las características financieras de las dimensiones de la variable comprendiendo la situación financiera de la empresa.

De la misma manera, se desarrolló bajo un diseño No experimental se sostiene en no disponer de un ambiente controlado, si no que se desempeña con datos ya existentes en los estados financieros lo que implica un análisis de los comportamientos y características sin influir en ellos examinando la variable del ciclo de conversión del efectivo en su contexto real.

Por último, este diseño es longitudinal porque se analiza información financiera durante un periodo determinado comprendido entre los años 2022 hasta el 2024 permitiendo examinar las variaciones y cambios dentro del sector observando así la evolución del ciclo de conversión del efectivo a través de periodos consecutivos.

Métodos de la Investigación

Dentro de este estudio, se manejó bajo tres métodos de investigación de las cuales primero se aplicó el deductivo que partió de los fundamentos teóricos, financieros y contables para constatar los conceptos y teorías generales de los indicadores del ciclo de conversión del efectivo facilitando conclusiones a partir de principios generales.

También, se empleó el analítico ya que permitió analizar la variable del estudio en dimensiones específicas como la gestión de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar, facilitando la comprensión de su comportamiento financiero y su incidencia en la liquidez empresarial.

Y, por último, se utilizó el método documental permitiendo recopilar y analizar información contenida en los documentos contables tales como los estados financieros y el estado de resultado integral siendo base para el análisis del ciclo de conversión de efectivo.

Población y Muestra

La población del estudio estuvo conformada por las empresas pertenecientes al sector camaronero de la provincia del Guayas registradas en el período 2022-2024. En el año 2022 se identificaron 688 empresas activas, mientras que para el año 2023 se registraron 680 y, finalmente, en el año 2024 se evidenciaron 620 empresas vigente. A partir de esta población inicial, se realizó un proceso de clasificación y delimitación considerando la continuidad operativa de las empresas durante los 3 años consecutivos de análisis, donde un total de 74 empresas permanecieron activos durante ese periodo establecido. Posteriormente, se determinó que 50 de las empresas disponían de estados financieros accesibles para su revisión; sin embargo, únicamente 43 presentaron la información financiera requerida para efectuar el cálculo del ciclo de conversión de efectivo, considerando datos relacionados con el inventario, cuentas por cobrar, cuentas por pagar, ventas, compras y costos de ventas. Por lo tanto, la población de estudio quedo conformada por 6 empresas que cumplieron con las necesidades para el análisis de la variable.

Por lo tanto, se basó un muestreo no probabilístico de las cuales se escogieron 6 empresas seleccionada a partir de la población delimitada durante el periodo 2022-2024 considerando que estas empresas presentaron información financiera completa y comparable durante los tres años consecutivos de estudio, permitiendo obtener datos relacionados con inventarios, cuentas por cobrar, cuentas por pagar, ventas, compras y costos de ventas, elementos fundamentales para el cálculo del ciclo de conversión del efectivo.

Recolección y procesamiento de datos

La recolección de datos se efectuó mediante la técnica de revisión documental, debido a que se recopiló información financiera proveniente de la Superintendencia de Compañías, valores y Seguros. Para ello, se utilizaron los estados financieros de las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas seleccionadas como muestra. Para la recopilación de la información se empleó una ficha documental de registro financiero, instrumento que permitió organizar datos relacionados con inventarios, cuentas por cobrar, cuentas por pagar, ventas, compras y costos de ventas de las empresas seleccionadas. La utilización de este instrumento facilitó de información suficiente para el cálculo de los indicadores financieros que intervienen en el ciclo de conversión de efectivo. El procesamiento de datos se realizó mediante el uso de Microsoft Excel, herramienta utilizada para la clasificación, tabulación y análisis de la información financiera recopilada de la Superintendencia de Compañías del Ecuador correspondiente a los años 2022-2024.

Capítulo III. Resultados y Discusión

Análisis de Datos Cuantitativos

Análisis de Ciclo de Conversión de Efectivo

Dimensión 2 Gestión de Inventario.

Indicador 1 Rotación de Inventario.

$$RI = \frac{\text{Costo de Ventas}}{\text{Inventarios}}$$

Tabla 1

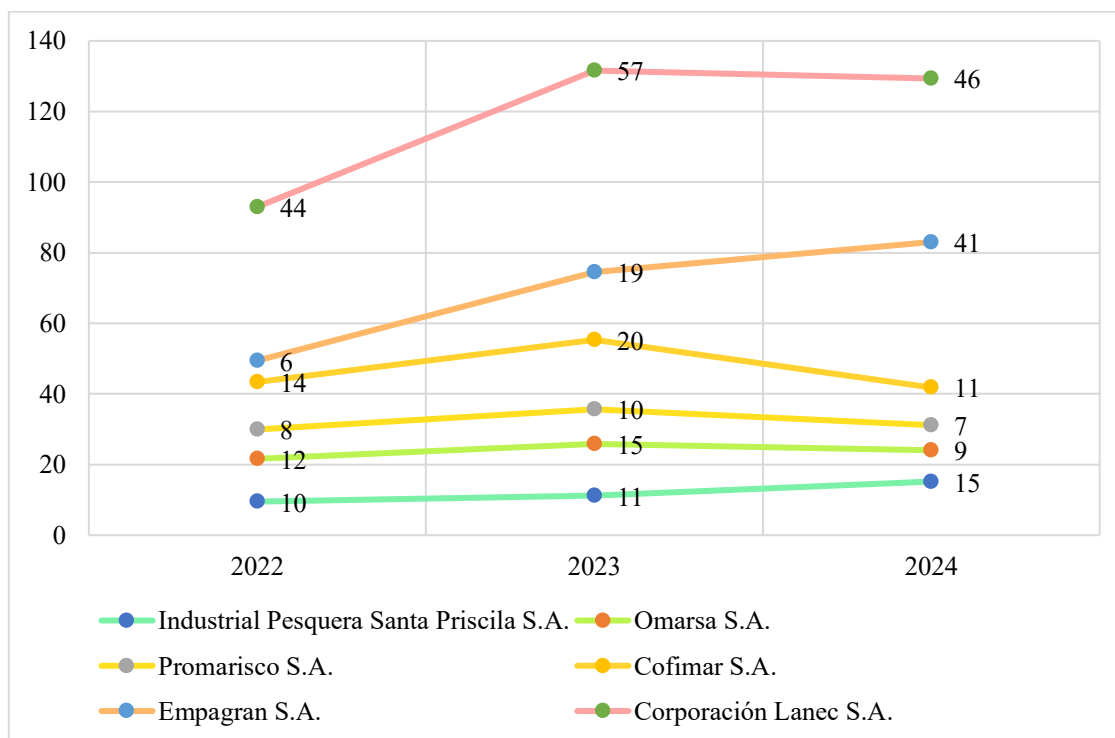
Análisis de la rotación del inventario

Rotación de Inventario				
Empresas	2022	2023	2024	Promedio del período
Industrial Pesquera Santa Priscila S.A.	10	11	15	12
Omarsa S.A.	12	15	9	12
Promarisco S.A.	8	10	7	8
Cofimar S.A.	14	20	11	15
Empagran S.A.	6	19	41	22
Corporación Lanec S.A.	44	57	46	49

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y seguros (2022-2024)

Figura 1

Rotación de inventario en las empresas camaroneras dentro del período 2022 al 2024



De acuerdo a la tabla 1, la rotación de inventario de las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas presenta una frecuencia con las empresas en la renovación de sus existencias durante los años analizados. La tabla refleja por la empresa Corporación Lanec S.A. como Empagran S.A. presento altos niveles de rotación donde Corporación Lanec S.A. alcanzó 44 veces en el 2022, 57 veces en el 2023 y 46 veces en el 2024 obteniendo un promedio entre los tres años con 49 días consecutivos; mientras que la empresa Empagran S.A. presento rotación en 2022 con 6 veces mostrando un crecimiento progresivo hasta alcanzar 41 veces en el 2024. Por el contrario, en el caso de Promarisco S.A. presento el menor promedio de la rotación registra 8 veces en 2022, 10 veces en el 2023 y 7 veces en el 2024. Mientras tanto se situó con valores intermedio, Cofimar S.A. represento una rotación de 14 veces en 2022, incrementando a 20 veces en 2023 y disminuyendo a 11 veces en 2024. Así mismo, Industrial Pesquera Santa Priscila S.A. incremento su rotación de 10 a 15 veces durante el período analizado y Omarsa S.A. muestra que su rotación fue 12 veces en el 2022, aumentando para el 2023 con 15 veces y disminuyendo su rotación a 9 veces en el 2024.

Estos resultados reflejan que las empresas con mayores niveles de rotación poseen una mayor capacidad para transformar sus inventarios en ventas dentro de un mismo período, reduciendo el tiempo de permanencia de las existencias en bodega. Por otra parte, las empresas que registran menores niveles de rotación podrían presentar mayor acumulación de inventarios o una menor velocidad de comercialización de sus productos.

Indicador 2: Edad Promedio de Inventario.

$$\text{Días Promedio en Stock} = \frac{365}{\text{Rotacion de inventarios}}$$

Tabla 2

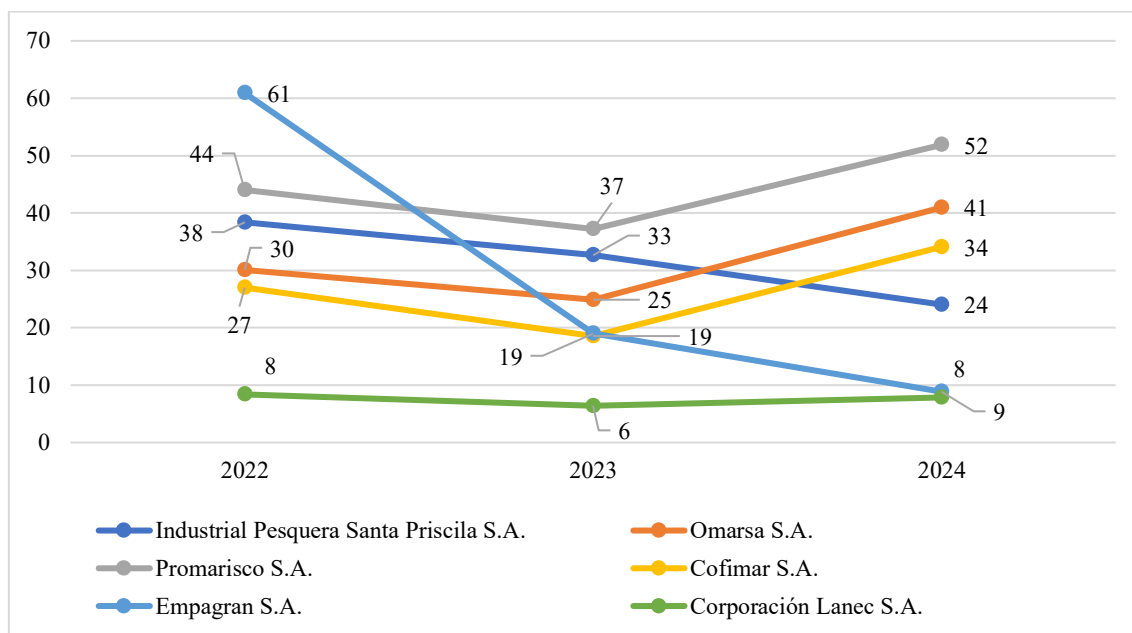
Análisis de la edad promedio de inventario

Edad Promedio de Inventario				
Empresas	2022	2023	2024	Promedio del período
Industrial Pesquera Santa Priscila S.A.	38	33	24	32
Omarsa S.A.	30	25	41	32
Promarisco S.A.	44	37	52	44
Cofimar S.A.	27	19	34	27
Empagran S.A.	61	19	9	30
Corporación Lanec S.A.	8	6	8	8

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y seguros (2022-2024)

Figura 2

Periodo promedio de inventario en las empresas camaroneras 2022 al 2024



En la tabla 2, la edad promedio de inventario de las empresas representa la cantidad promedio de días que los inventarios permanecieron en las empresas antes de ser comercializado, por lo que, como principal hallazgo la empresa Corporación Lanec S.A. mantuvo sus inventarios en el menor tiempo con 8, 6 y 8 días en cada año analizado. Por el contrario, Promarisco S.A. mostro que sus inventarios permanecen en bodega o almacenamiento por 44 días en el 2022 a 37 días en el 2023, seguida de un incremento a 52 días en el 2024 obteniendo un promedio de 44 días. En cuanto a Industrial Pesquera Santa Priscila S.A. y Omarsa S.A registro un promedio de inventario intermedio con 38 días en el 2022, en el 2023 con 33 días y 24 días en el año 2024 refiriéndonos a la Industria Pesquera Santa Priscila entonces Omarsa S.A. tuvo en almacenamiento el inventario por 30 días en el 2022, 25 días para el 2023 y 41 día por el 2024. De igual manera, Empagran S.A. registro un promedio de inventario en el 2022 con 61 días disminuyendo en los años posteriores con 9 días en el año 2024 obteniendo un promedio de 30 días por los tres años estudiados. Cofimar S.A. registro una reducción en el 2023 y un incremento en el 2024, alcanzando entre 19 y 34 días.

En términos generales, los resultados evidencian que los inventarios no obtuvieron comportamientos similares entre las empresas estudiadas. Algunas organizaciones mostraron una reducción de días de inventarios, mientras que otras

registraron incrementos al finalizar el estudio. Esta situación asemeja la existencia de diferentes niveles de eficiencia en la administración de inventarios, los cuales pueden influir en la capacidad de respuesta ante la demanda y en el aprovechamiento de los recursos destinados a las operaciones productivas.

Dimensión 3 Gestión de Cuentas por Cobrar.

Indicador 1 Rotación de Cuentas por Cobrar.

$$\text{Rotacion de cuentas por cobrar} = \frac{\text{Ventas a crédito}}{\text{Cuentas promedio por cobrar}}$$

Tabla 3

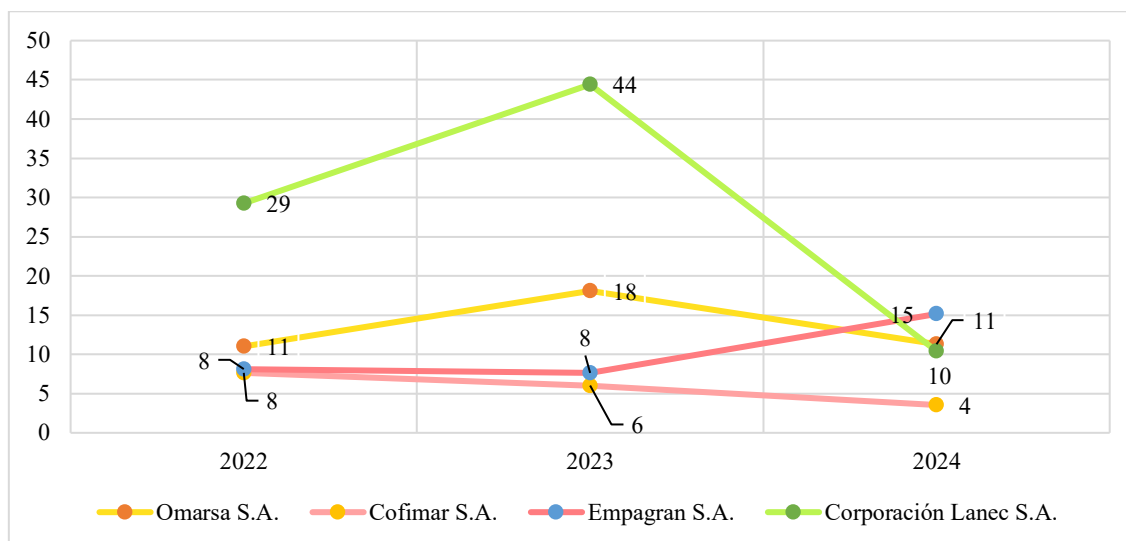
Análisis de la rotación de cuentas por cobrar

Rotación de Cuentas por Cobrar				
Empresas	2022	2023	2024	Promedio del período
Industrial Pesquera Santa Priscila S.A.	12	38	103	51
Omarsa S.A.	11	18	11	13
Promarisco S.A.	332	812	34	392
Cofimar S.A.	8	6	4	6
Empagran S.A.	8	8	15	10
Corporación Lanec S.A.	29	44	10	28

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y seguros (2022-2024)

Figura 3

Rotación de Cuentas por cobrar en las empresas camaroneras en el periodo 2022 al 2024



Conforme a la tabla 3, la rotación de cuentas por cobrar de la empresa del sector camaronero muestra que Promarisco S.A. alcanzo valores elevados en la rotación con 332 veces en el 2022 y 812 en el 2023, aunque en el 2024 descendió a 24 veces y su promedio alcanzo a 392 rotaciones. Siguiendo de Industrial Pesquera Santa Priscila S.A. mostro también un comportamiento ascendente, pasando de 21 veces en 2022 a 103 en 2024, posicionándose como la empresa con mayor rotación para el último año. A diferencia de las anteriores empresas, Cofimar S.A. y Empagran S.A. registro los niveles más bajos de rotación durante el periodo de estudio con promedio de 6 y 10 rotaciones respectivamente. Cofimar S.A. mostro una disminución progresiva de 8 a 4 rotaciones entre 2022 y 2024 mientras que Empagran S.A. mantuvo un comportamiento estable durante los dos primeros años con 8 rotaciones presentando posteriormente un incremento hasta 15 rotaciones en el 2024. Finalmente, Corporación Lanec S.A. y Omarsa S.A. registraron comportamiento intermedio, Lanec S.A. alcanzo un promedio de 28 rotaciones, con un incremento de 29 a 44 rotaciones entre 2022 y 2023, seguido de una disminución a 10 rotaciones en 2024. De igual manera, Omarsa S.A. presento un promedio de 13 rotaciones mostrando un aumento en 2023 y retornando en 2024 a un nivel similar al registrado al inicio del periodo.

Para concluir, las altas rotaciones como las de Promarisco o Santa Priscila se sugiere que sus políticas de crédito sean más estrictas que permite disponer rápidamente de recursos para financiar. Por otro lado, las caídas que se obtuvieron podrían estar vinculadas a cambios en las políticas de crédito, ampliación de plazos de cobro o reducción en las ventas a crédito.

Indicador 2 Periodo promedio de cobro.

$$\text{Días promedio de cobro} = \frac{365}{\text{Rotacion de cartera}}$$

Tabla 4

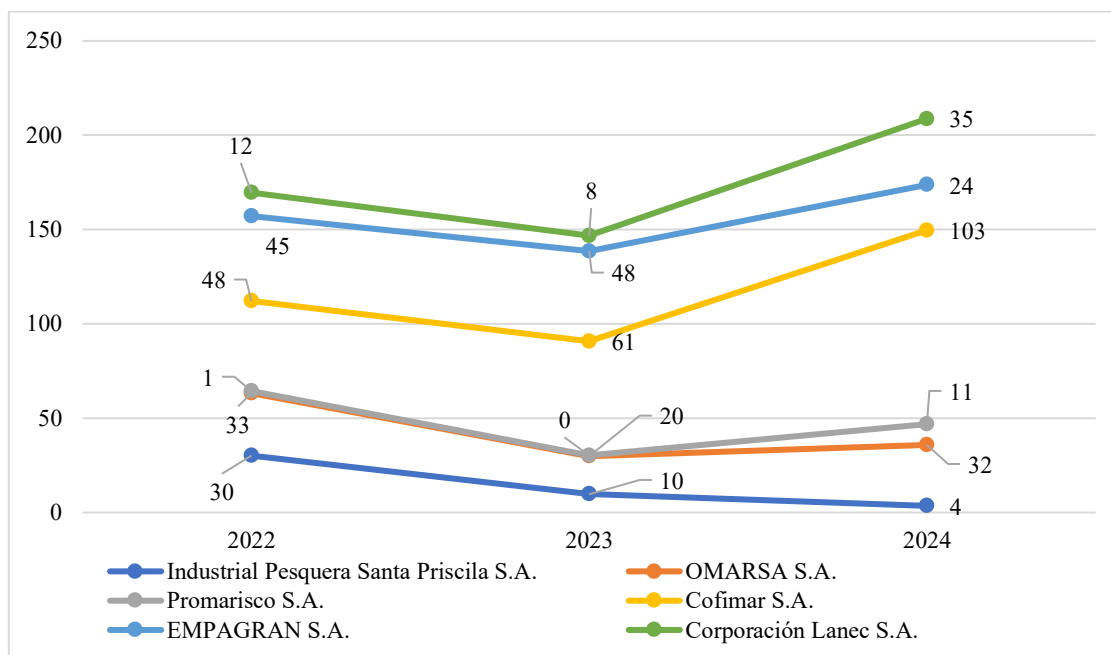
Análisis del periodo promedio de cobro

Periodo Promedio de Cobro				
Empresas	2022	2023	2024	Promedio del período
Industrial Pesquera Santa Priscila S.A.	30	10	4	14
Omarsa S.A.	33	20	32	29
Promarisco S.A.	1	0	11	4
Cofimar S.A.	48	61	103	70
Empagran S.A.	45	48	24	39
Corporación Lanec S.A.	12	8	35	19

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y seguros (2022-2024)

Figura 4

Periodo promedio de cobro en las empresas camaroneras del periodo 2022 al 2024



De acuerdo a la tabla 4, el análisis del promedio de periodo de cobro en las empresas camaroneras muestra el tiempo promedio que tardaron las empresas en recuperar las cuentas por cobrar en los años realizados. En primer lugar, Promarisco S.A. registro el menor periodo de promedio de cobro durante el periodo de estudio, con un promedio de 4 días, alcanzando incluso valores de día en 2022 y 0 días en 2023, aunque en 2024 presento un incremento a 11 días. De manera similar, Industrial Pesquera Santa Priscila S.A. mostro una reducción progresiva en su periodo de cobro, pasando 30 días en 2022 a 10 días en el 2023 y 4 día en el 2024, obteniendo un promedio de 14 días lo que evidencia una recuperación cada vez más rápida de sus cuentas por cobrar. Respecto a los mayores periodos de cobro, se observa que Cofimar S.A. presento el periodo de cobro más alto con 70 días, incrementando el tiempo de recuperación de 48 días en 2022 a 103 días en 2024. De manera semejante, Empagran S.A. registro un promedio de 39 días, manteniendo valores elevados en 2022 y 2023 antes de disminuir a 24 días en 2024. Con un periodo intermedio, Omarsa S.A. y Corporación Lanec S.A. mostraron un comportamiento intermedio con promedios de 29 y 19 días. Omarsa S.A. presento variaciones moderadas durante el periodo analizado, mientras que Lanec S.A. redujo su periodo de cobro en 2023, aunque en 2024 experimento un incremento hasta 35 días.

En conclusión, se evidencia que los periodos de cobro no fueron similares entre las empresas, mientras algunos lograron reducir sus plazos y mejorar la administración en la recuperación de créditos, otras experimentaron incrementos que podrían estar asociados a políticas de crédito flexibles o la extensión de plazos de pagos otorgados a los clientes o variaciones en las condiciones de mercado. Estas diferencias tienen consecuencias directas en la liquidez y en la capacidad de las empresas para financiar sus operaciones de manera oportuna.

Dimensión 4 Gestión de Cuentas por pagar.

Indicador 1 Rotación de Cuentas por pagar.

$$Rotacion\ de\ cuentas\ por\ pagar = \frac{Compra\ totales\ a\ crédito}{Promedio\ de\ cuentas\ por\ pagar}$$

Tabla 5

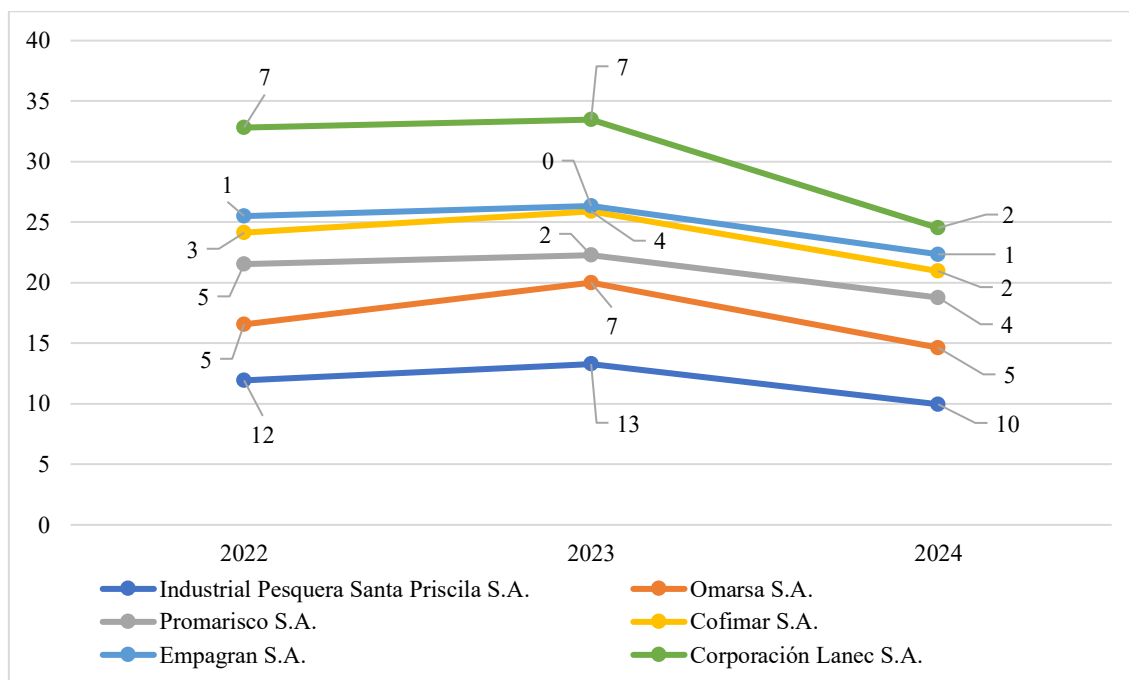
Análisis de rotación de las cuentas por pagar

Rotación de Cuentas por Pagar				
Empresas	2022	2023	2024	Promedio del período
Industrial Pesquera Santa Priscila S.A.	12	13	10	12
Omarsa S.A.	5	7	5	5
Promarisco S.A.	5	2	4	4
Cofimar S.A.	3	4	2	3
Empagran S.A.	1	0	1	1
Corporación Lanec S.A.	7	7	2	6

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y seguros (2022-2024)

Figura 5

Rotación de las cuentas por pagar en las empresas camaroneras en el periodo 2022 al 2024



En la tabla 5, la figura representa al indicador financiero de rotación de cuentas por pagar para las empresas del sector camaronero midiendo cuantas veces al año, en promedio, liquida las deudas que mantiene con sus proveedores. En primer lugar, los resultados mostraron que en Empagran S.A. y Cofimar S.A. registraron las menores rotaciones de cuentas por pagar durante el periodo analizado con promedios de 3 y 1 de rotación. Cofimar S.A. presento variaciones moderadas entre los tres años mientras que Empagran S.A. su comportamiento fue el más bajo de la muestra, registrando una rotación de una vez en el 2022 y 2024 y un valor de cero en el 2023. En contraste, Industrial Pesquera Santa Priscila S.A. registro la mayor rotación de cuentas por pagar, con un promedio de 12 rotaciones durante el periodo mostrando un comportamiento estable al alcanzar 12 rotaciones en el 2022, 13 en el 2023 y 10 en el 2024. También, Corporación Lanec S.A. obtuvo un promedio de 6 rotaciones, manteniendo el mismo nivel en el 2022 y en el 2023 con 7 rotaciones, aunque presento una disminución a 2 rotaciones en el 2024. Por otra parte, con niveles promedios, Omarsa S.A. y Promarisco S.A. reflejaron comportamientos similares, con promedios de 5 y 4 rotaciones respectivamente, Omarsa S.A. presento una ligera variación entre los tres años analizados, en Promarisco S.A. hubo

una disminución importante en el 202 pasando de 5 a 2 rotaciones, seguida de una recuperación parcial en el 2024 con 4 rotaciones.

Las diferencias que surgen en la rotación de cuentas por pagar pueden estar relacionadas con las políticas de pago a proveedores, las condiciones de crédito negociadas y la planeación financiera de cada empresa; por lo que, las empresas que registran mayores niveles de rotación evidencian una cancelación más frecuente de sus obligaciones comerciales, mientras que aquellas con menores rotaciones realizaron sus pagos con menor frecuencia.

Indicador 2 Periodo promedio de pago.

$$\text{Días Promedio de Pago} = \frac{365}{\text{Rotacion de proveedores}}$$

Tabla 6

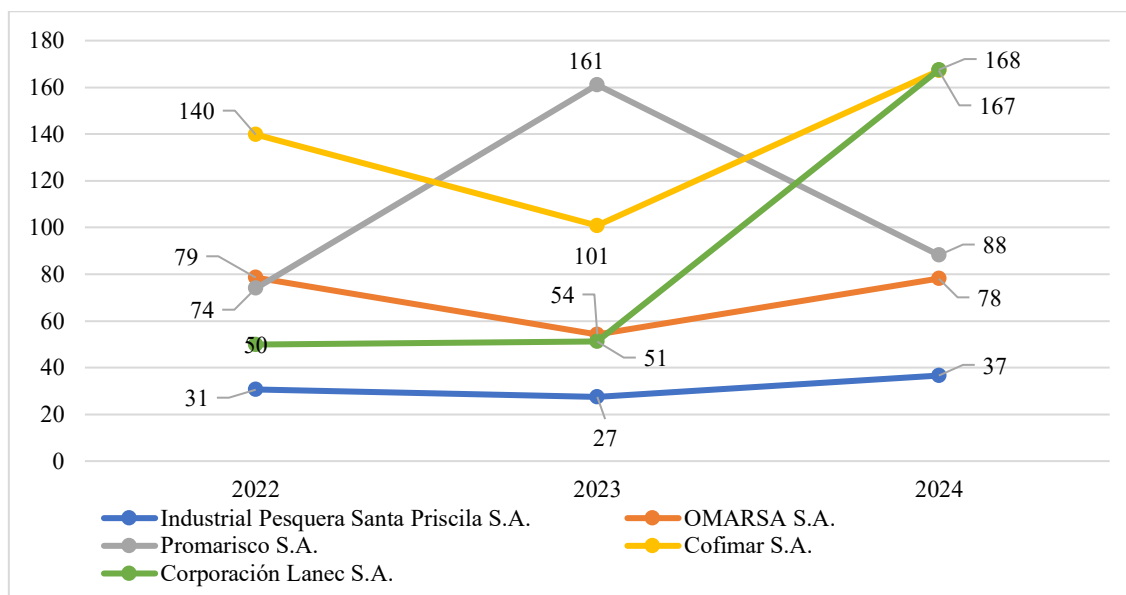
Análisis del periodo promedio de pago

Periodo Promedio de pago				
Empresas	2022	2023	2024	Promedio del período
Industrial Pesquera Santa Priscila S.A.	31	27	37	32
Omarsa S.A.	79	54	78	70
Promarisco S.A.	74	161	88	108
Cofimar S.A.	140	101	167	136
Empagran S.A.	263	822	263	449
Corporación Lanec S.A.	50	51	168	90

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y seguros (2022-2024)

Figura 6

Período promedio de pago de las empresas camaroneras dentro del periodo 2022 al 2024



Conforme a la tabla 6, representa el periodo de promedio de pago en las empresas del sector camaronero donde en la empresa Empagran S.A. domina visualmente la tabla con registro de valores altos en cuanto en el año 2022 su periodo demostró 263 días, para el año 2023 presento 822 días y finalmente en el año 2024 muestra un descenso de 263 días. En segundo lugar, Cofimar S.A. presento un promedio de 136 días evidenciando variaciones entre los tres años de estudio al registrar 140 días en el 2022, disminuyo a 101 días en el 2023 y aumentar nuevamente a 167 días en el 2024. Por otra parte, Industrial Pesquera Santa Priscila se consolida en línea más baja y eficiente en el sector registrando plazos mínimos de 31 días en el 2022, 27 días en el 2023 y apenas 37 al cierre de 2024. Mientras tanto Promarisco S.A. alcanzo un promedio intermedio de 108 días, sobresaliendo el incremento registrado en 2023 con 161 días, seguido de una disminución a 88 días en el 2024; al igual que, Corporación Lanec S.A. mantuvo niveles óptimos iniciando con 50 días en el 2022 y 54 día en el 2023, sufriendo una desmejora en el 2024 al triplicar su indicador con 168 días; así mismo, Omarsa S.A. transita con 56 días en el 2022 a 61 días en el 2023 cerrando con 79 días en el 2024.

En consecuencia, los plazos de pago observado entre 2022 y 2024 expuso realidades financieras radicalmente opuestas donde la crisis termino decreciendo las

condiciones de crédito de la industria y genero un ahogo financiero en la cadena de valor que puso a riesgo la supervivencia de los pequeños proveedores de larvas e insumos.

Ciclo de Conversión de Efectivo por Empresas.

$$\text{Ciclo conversion de efectivo} = \text{PPI} + \text{PPC} - \text{PPP}$$

Tabla 7

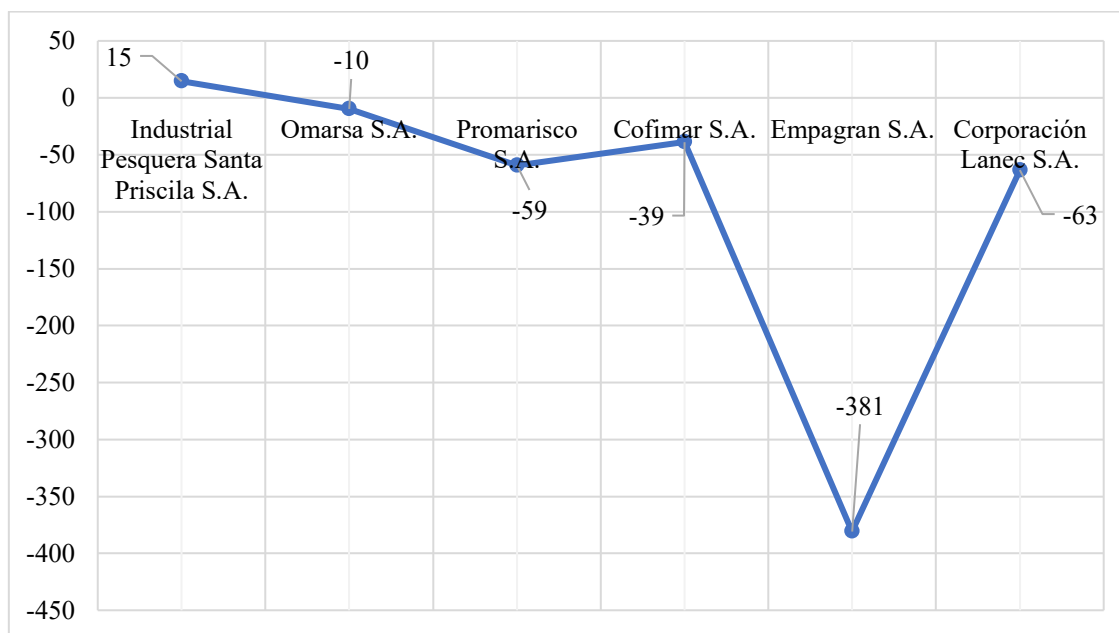
Análisis del Ciclo de conversión de efectivo

Ciclo de Conversión de Efectivo				
Empresas	2022	2023	2024	Promedio del periodo
Industrial Pesquera Santa Priscila S.A.	38	15	-9	15
Omarsa S.A.	-15	-9	-5	-10
Promarisco S.A.	-29	-123	-25	-59
Cofimar S.A.	-65	-22	-30	-39
Empagran S.A.	-157	-756	-230	-381
Corporación Lanec S.A.	-29	-37	-125	-63

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y seguros (2022-2024)

Figura 7

Promedio del Ciclo de Conversión de efectivo en las empresas camaroneras.



En la tabla 7, muestra el ciclo de conversión de efectivo expresado en días de las empresas del sector camaronero. Se observó que la mayoría de las empresas presentan un CCE negativo durante los tres periodos analizados, lo que indica que recuperaron el efectivo proveniente de sus operaciones antes de cancelar sus obligaciones con los proveedores. Como principal resultado, Empagran S.A. presentó el promedio bajo de la muestra con -381 días destacándose el año 2023 con -756 días mientras que en el 2022 y 2024 registró -157 y -230 días. En segundo lugar, Corporación Lanec S.A. obtuvo un promedio -63 días, manteniendo valores negativos durante los tres años analizados y alcanzando su mejor registro en el 2024 con -125 días. Parecido, Promarisco S.A. presentó un promedio de -59 días resaltando el año 2023 con -123 días, aunque en el 2024 el indicador se redujo a -25 días. En contraste, Industrial Pesquera Santa Priscila S.A. fue la única empresa que presentó un promedio positivo de 15 días, al pasar de 38 días en el 2022 a 15 días en el 2023 y finalizar con -9 días en el 2024. En un nivel intermedio, Cofimar S.A. registró un promedio de -39 días, mostrando una disminución de -65 días en el 2022 a -22 días en el 2023 y posteriormente -30 días en el 2024. Así mismo, Omarsa S.A. mantuvo un comportamiento estable, con un promedio de -10 días.

En conclusión, en la mayoría de las entidades analizadas, el ciclo negativo evidencia que el efectivo proveniente de las ventas fue recuperado antes del vencimiento

de las obligaciones con los proveedores, lo que favorece la disponibilidad de recursos para financiar las operaciones corrientes sin depender inmediatamente de fuentes externas de financiamiento. El comportamiento observado en Industrial Pesquera Santa Priscila S.A. durante el 2022 y el 2023 refleja que la recuperación del efectivo requirió un mayor tiempo en relación con el pago de sus obligaciones, aunque esta situación se modificó en 2024 al registrar un ciclo negativo.

Rotación Promedio de las Cuentas de Inventario, Cuentas por Cobrar y Cuentas por Pagar en las Empresas del Sector Camaronero

Tabla 8

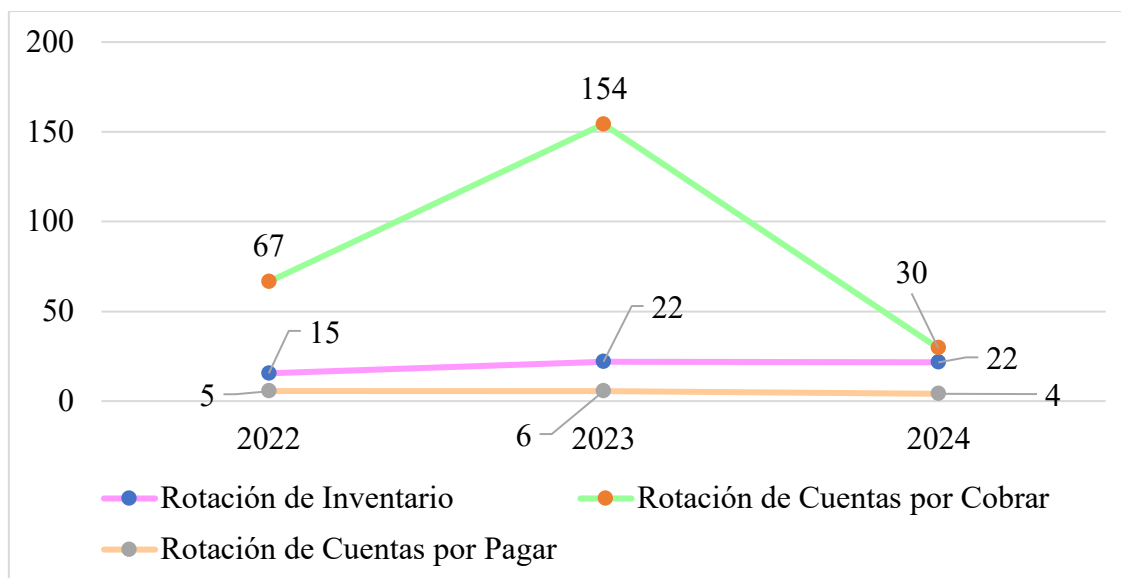
Análisis general de la rotación promedio de veces en las empresas del sector camaronero

Indicadores	2022	2023	2024	Promedio por sector de las empresas
Rotación de Inventario	15	22	22	20
Rotación de Cuentas por Cobrar	67	154	30	83
Rotación de Cuentas por Pagar	5	6	4	5

Nota. Datos obtenidos por la superintendencia de compañía, valores y seguros (2024).

Figura 8

Comportamiento promedio de los indicadores de rotación del sector camaronero



En la tabla 8 presenta el comportamiento promedio de los indicadores de rotación de inventario, cuentas por cobrar y cuentas por pagar del sector camaronero de la provincia del Guayas, evidenciando que la rotación de cuentas por cobrar presenta un promedio alto entre los indicadores analizados con 83 rotaciones destacándose para el año 2023 con 154 rotaciones, mientras que en el año 2022 y 2024 se registraron 67 y 30 rotaciones. En contraste, la rotación de cuentas por pagar registro el promedio bajo con 5 rotaciones, mostrando un comportamiento relativamente estable al pasar de 5 rotaciones en el 2022 a 6 en el 2023 y disminuir en el 2024. En un nivel intermedio termino posicionándose la rotación de inventario presentando un promedio sectorial de 20 rotaciones registrando un incremento de 15 en el 2022 a 22 rotaciones en el 2023 valor que se mantuvo en el 2024.

Los resultados evidenciaron que la rotación de cuentas por cobrar presento el promedio alto entre los indicadores analizados, lo que significa que las empresas del sector recuperaron con mayor frecuencia los recursos provenientes de las ventas a créditos en comparación con la renovación de inventarios y la cancelación de las obligaciones con proveedores. Asimismo, la estabilidad observada en la rotación de inventario y de cuentas por pagar sugiere que las empresas mantuvieron un comportamiento relativamente constante en la administración de estos componentes del capital de trabajo.

Periodo Promedio de Días de las Cuentas de Inventario, Cuentas por Cobrar y Cuentas por Pagar en las Empresas del Sector Camaronero

Tabla 9

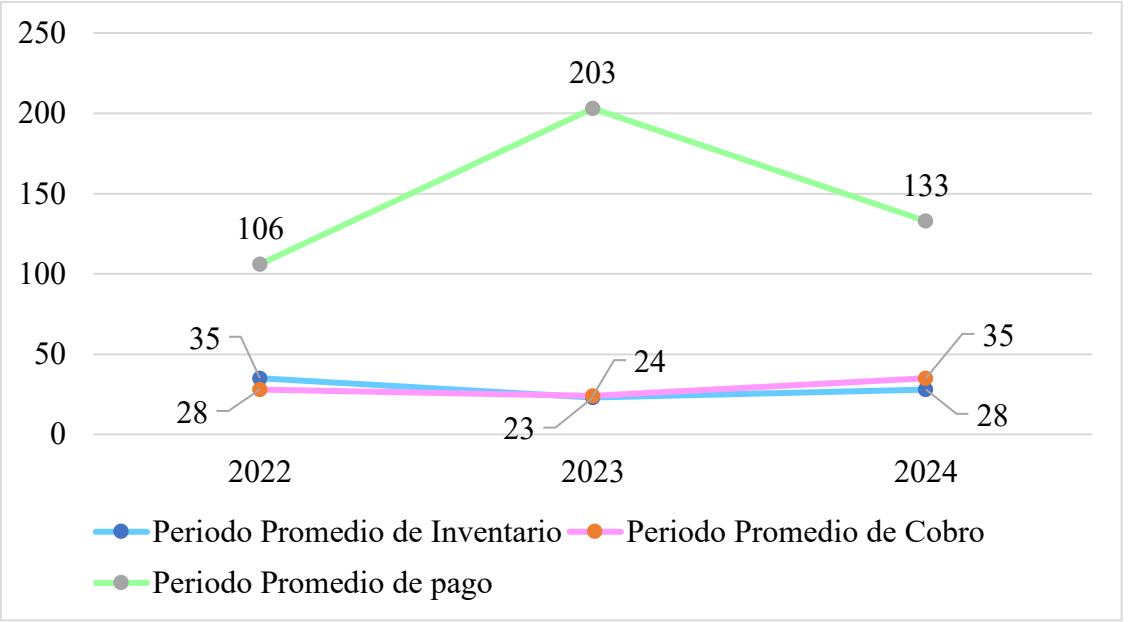
Análisis general del periodo promedio de días en las empresas del sector camaronero

Indicadores	2022 2023 2024			Promedio por sector de las empresas
Periodo Promedio de Inventario	35	23	28	29
Periodo Promedio de Cobro	28	24	35	29
Periodo Promedio de pago	106	203	133	147

Nota. Datos obtenidos por la superintendencia de compañía, valores y seguros (2024)

Figura 9

Comportamiento promedio de los indicadores de periodo de días del sector camaronero



La tabla 9 muestra el comportamiento del periodo promedio de inventario, cobro y pago correspondientes a las empresas que están dentro del sector camaronero, donde permitirá conocer el tiempo promedio empleado por las empresas para mantener sus inventarios, recuperar el efectivo generado por las ventas a crédito y cancelar las

obligaciones adquiridas con los proveedores. Al analizar los resultados, se observa que el periodo promedio de pago registró un promedio sectorial alto con 147 días durante el periodo de estudio, este indicador pasó de 106 días en el 2022 a 203 días en el 2023 para posteriormente disminuir a 133 días en el 2024. En comparación, el periodo promedio de inventario y de cobro tuvo valores iguales a su promedio con 29 días, el periodo promedio de inventario registró una reducción de 35 días en el 2022 a 23 días en el 2023 y un ligero incremento a 28 días en el 2024. De igual forma, el periodo promedio de cobro presentó un promedio de 29 días, con una disminución de 28 días en el 2022 a 24 días en el 2023, seguida de un aumento a 34 días en el 2024, manteniendo comportamiento similar observado en el periodo promedio de inventario.

Para finalizar, el periodo promedio de pago registró valores superiores en comparación con los demás indicadores analizados, por lo que las empresas del sector camaronero dispusieron de un mayor plazo para cancelar sus obligaciones con los proveedores. Esta situación pudo favorecer la disponibilidad de efectivo para financiar las operaciones corrientes. También, se notó que los indicadores muestran que el sector camaronero tardó aproximadamente un mes en convertir los inventarios en ventas y recuperar el efectivo generado por estas operaciones.

Ciclo de conversión de efectivo en las empresas del sector camaronero

Tabla 10

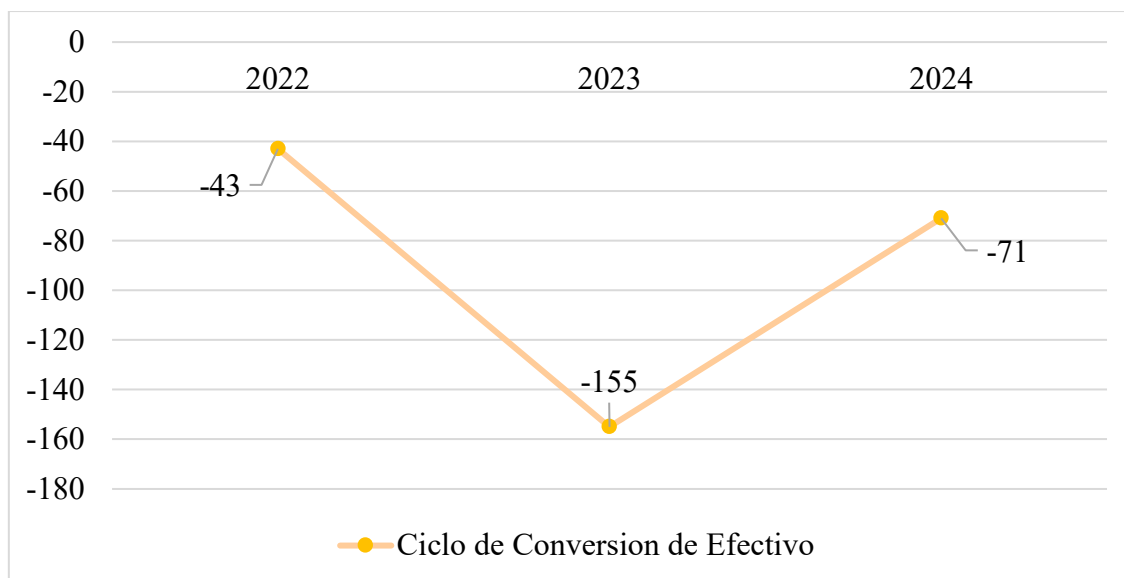
Análisis general de ciclo de conversión de efectivo del sector camaronero

Indicadores	2022	2023	2024	Promedio por sector de las empresas
Ciclo de Conversión de Efectivo	-43	-155	-71	-90

Nota. Datos obtenidos por la superintendencia de compañía, valores y seguros (2024)

Figura 10

Comportamiento promedio del ciclo de conversión de efectivo en el sector camaronero



La tabla 10 presenta el comportamiento promedio del ciclo de conversión de efectivo del sector camaronero, donde se integró el periodo promedio de inventario, el periodo promedio de cobro y el periodo promedio de pago, permitiendo determinar el tiempo que transcurre desde la inversión de recursos en las operaciones hasta la recuperación del efectivo generado por las ventas. Durante el periodo analizado, el sector registró un promedio de -90 días, manteniendo valores negativos en los tres años de estudio, En el año 2022, el indicador fue de -43 días, en el 2023 alcanzo -155 días y en el 2024 se ubicó en -71 días.

Para concluir, estos resultados muestran que el comportamiento del ciclo de conversión de efectivo presentó variaciones entre los años analizados. Un ciclo de conversión del efectivo negativo sugiere que las empresas del sector camaronero recuperaron el efectivo proveniente de sus operaciones antes de cancelar sus obligaciones con los proveedores. En consecuencia, el análisis del ciclo de conversión de efectivo durante el periodo 2022- 2024 presentó un manejo del capital de trabajo que contribuyó a mantener los recursos para el desarrollo de sus operaciones.

Discusión

Los principales resultados obtenidos permitieron identificar que las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas presentaron diferencias en la administración de los indicadores que conformaron el ciclo de conversión de efectivo durante el periodo 2022-2024. Basándonos en el indicador de inventarios, el sector registro una rotación promedio de 20 veces y un período de 29 días, reflejando distintos niveles de eficiencia en la renovación de existencias. También, se observó que algunas empresas lograron una mayor rotación y redujeron el tiempo de permanencia de sus existencias, mientras que otras mantuvieron periodo de almacenamiento más prolongados. Respecto a las cuentas por cobrar, registraron una rotación promedio de 83 veces y un período de cobro de 29 días, lo que evidenció que la recuperación del efectivo no fue similar entre las empresas, debido a que unas registraron mayores niveles de rotación y menos periodo de cobro, mientras que otras requirieron más tiempo para recuperar los valores pendientes de sus clientes. De igual manera, el análisis de las cuentas por pagar el sector alcanzo una rotación de 5 veces y un periodo de pago de 147 días, indicando diferencias en los plazos utilizados para cancelar las obligaciones con los proveedores y mostrando diferencias en los plazos utilizados para cancelar las obligaciones con los proveedores, reflejando distintas formas de administrar los recursos financieros. Como resultado de la interacción de los indicadores, el sector presentó un ciclo promedio de -90 días, lo que reflejó que la mayoría de las empresas presentó un ciclo de conversión de efectivo negativo, lo que indicó que recuperaron el efectivo generado por sus operaciones antes de efectuar el pago a sus proveedores. En conclusión, los hallazgos permitieron que el capital de trabajo no presentara un comportamiento uniforme entre las empresas analizadas.

De acuerdo con el estudio desarrollado por Díaz y Ramón (2021) en Perú, los autores analizaron el ciclo de conversión de efectivo en una empresa industrial y determinaron que la administración de los inventarios, las cuentas por cobrar y las cuentas por pagar incidió en la disponibilidad de efectivo y en la gestión financiera de la organización. Estos resultados fueron similares a los obtenidos en la presente investigación, donde también se evidencio que el comportamiento de los indicadores incidió en el ciclo de conversión de efectivo de las empresas camaroneras de la provincia del Guayas. En este sentido, el análisis sectorial evidencio un ciclo de conversión de

efectivo promedio de -90 días, mientras que cinco de las seis empresas analizadas registraron un ciclo negativo durante el periodo analizado; sin embargo, mientras que el estudio peruano centro su análisis en la relación del ciclo de conversión de efectivo con la liquidez de una empresa industrial, la presente investigación predominó el ciclo de conversión de efectivo negativo en la mayoría de las empresas analizadas.

En el contexto nacional, Herrera y Reyes (2024) identificaron que una inadecuada administración de los inventarios, las cuentas por cobrar y las cuentas por pagar afectó el ciclo de conversión de efectivo y la rentabilidad de una empresa comercial de Guayaquil. Estos hallazgos fueron similares a los obtenidos en la investigación realizada ya que también se observaron diferencias en la administración de los componentes del ciclo de conversión de efectivo entre las empresas analizadas. Cuantitativamente, el sector analizado presentó una rotación de inventario de 20 veces, de 83 veces en las cuentas por cobrar y de 5 veces en las cuentas por pagar durante el periodo analizado, reflejando distintos niveles de eficiencia en la administración del capital de trabajo. Estas diferencias pudieron relacionarse con las características de cada sector económico, las políticas financieras aplicadas y las estrategias utilizadas para administrar el capital de trabajo.

En la investigación desarrollada por Pozo (2024) sobre las empresas camaroneras de la provincia de Santa Elena, se evidenció que la administración del capital de trabajo influyó en la disponibilidad de efectivo, debido a las variaciones presentadas en los inventarios, en las cuentas por cobrar y las cuentas por pagar. Desde esa perspectiva, los resultados obtenidos en la investigación mostraron que el periodo de inventario y el periodo de cobro alcanzaron 29 días cada uno, mientras que el periodo de pago fue de 147 días, lo que contribuyó a que el sector registrara un ciclo de conversión de efectivo de -90 días. A diferencia del estudio desarrollado en Santa Elena mostró que predominó un ciclo de conversión de efectivo negativo en la mayor parte de las empresas analizadas, dando el reflejo que una recuperación anticipada del efectivo respecto al pago de las obligaciones con los proveedores.

Conclusión

- Se detectó la información financiera contenida en los estados financieros de las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas, con la cual se pudo obtener los datos necesarios para el cálculo del ciclo de conversión de efectivo durante el periodo 2022-2024. A partir de la revisión de las cuentas de inventarios, cuentas por cobrar, cuentas por pagar, ventas, costo de ventas y compras, fue posible calcular cada uno de los indicadores que conforman el ciclo de conversión de efectivo.
- Se determinó que la gestión de los inventarios presentó diferencias entre las empresas analizadas, evidenciándose distintos niveles de eficiencia en la renovación de las existencias. Mientras algunas empresas registraron mayores rotaciones y menores periodos promedio de inventario, otras mantuvieron sus productos almacenados durante más tiempo antes de su comercialización.
- Se calculó la gestión de las cuentas por cobrar, presentando comportamientos diferentes entre las empresas del sector camaronero, reflejándose variaciones tanto en la rotación como en el periodo promedio de cobro. Algunas empresas recuperaron el efectivo proveniente de las ventas en menor tiempo, mientras que otras requirieron plazos más prolongados para convertir sus cuentas por cobrar en liquidez.
- La gestión de cuentas por pagar presentó diferencias entre las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas durante el periodo 2022-2024. Algunas empresas cancelaron sus obligaciones comerciales en plazos más prolongados, mientras que otras realizaron sus pagos con mayor frecuencia, evidenciando distintas políticas de administración de proveedores.
- En el ciclo de conversión de efectivo de las empresas del sector camaronero se determinó que la mayoría de las empresas registraron un ciclo de conversión de efectivo negativo durante el periodo 2022-2024, lo que indicó que recuperaron el efectivo generado por sus operaciones antes de cancelar sus obligaciones con los proveedores. En consecuencia, el comportamiento conjunto de estos indicadores permitió evaluar la administración del capital de trabajo y la liquidez empresarial.

Recomendaciones

Las recomendaciones que se presentan a continuación fueron formuladas con base en los resultados obtenidos y las conclusiones alcanzadas durante el desarrollo de la investigación. Su propósito consistió en plantear acciones orientadas a fortalecer la administración del capital de trabajo, por lo que, es conveniente que las empresas del sector camaronero fortalezcan el registro y la organización de la información contenida en sus estados financieros, garantizando que los datos relacionados con inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar sean completos, confiables y oportunos.

- En relación con la gestión de inventarios, implementar estrategias orientadas a optimizar la administración de los inventarios mediante un seguimiento continuo de las existencias, la planificación de la producción o adquisición y el control de los niveles de almacenamiento. Esto ayudará a reducir el tiempo de permanencia de los inventarios y evitar costos innecesarios.
- En correspondencia con la gestión de cuentas por cobrar, es importante fortalecer las políticas de crédito y cobranza, mediante el establecimiento de pago acordes con la capacidad financiera de los clientes y el seguimiento continuo de las cuentas pendientes.
- Concerniente a la gestión de cuentas por pagar, conviene planificar de forma adecuada, procurando aprovechar los plazos de créditos otorgados por los proveedores sin afectar el cumplimiento de las obligaciones adquiridas. Asimismo, mantener el equilibrio entre los tiempos de pagos y la disponibilidad de efectivo contribuirá a fortalecer las relaciones comerciales y a optimizar la administración del capital de trabajo.
- Finalmente, resulta conveniente realizar un seguimiento periódico del ciclo de conversión de efectivo, mediante el análisis en conjunto de los indicadores de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar. En consecuencia, la evaluación continua de estos indicadores permitirá identificar oportunidades de mejora en la gestión financiera, favoreciendo una adecuada administración del capital de trabajo.

Referencias

- Aguilar, K., & Renzo, G. (2024). *Estrategia financiera para optimizar la rotacion de cuentas por pagar y su impacto en la generacion de valor de grupo Mitracon S.A.C.* Lima: Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas.
- Aquino, E. (2025). *Ciclo de conversion del efectivo en el sector explotación de camarones, codificación A0321.02, de la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023.* Universidad Estatal Península de Santa Elena.
- Arias, C., & Casafranca, Y. (2021). *Análisis del ciclo de conversión de efectivo y su relación con la liquidez y la rentabilidad de las empresas.* Lima: Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas.
- Brigham, E., & Houston, J. (2019). *Fundamentos de administración financiera.* Cengage Learning.
- Calero, J., & Rivas, B. (2025). *Estrategias para optimizar el ciclo de conversion de efectivo de las empresas ecuatorianas productoras de chocolate, periodo 2019-2023.* Universidad de Guayaquil.
- Constitución de la República del Ecuador. (2008). *Constitución de la República del Ecuador.* Ecuador: Gobierno Nacional del Ecuador.
- Cureño, N. (2020). *Contabilidad básica.* México: Universidad Nacional Autónoma de México.
- Díaz , P., & Ramón , J. (2021). *Ciclo de conversión del efectivo y su incidencia en la liquidez de una empresa industrial.* Universidad Peruana Unión.
- Díaz, H. (2006). *Contabilidad general. Enfoque practico.* México: Pearson Educacion.
- Dumrauf, G. (2010). *Finanzas corporativas: un enfoque latinoamericano.* Buenos Aires: Alfaomega.
- Ehrhardt, M., & Brigham, E. (2007). *Finanzas Corporativas.* Cengage Learning.
- Esparza, S., Horna, M., Guerrero, J., Naranjo, M., & Villacrés, P. (2025). *Nociones de contabilidad básica.* Ecuador: Centro de investigación y desarrollo Ecuador.

- Gitman, L., & Zutter, C. (2016). *Principios de administración financiera*. Pearson Educacion.
- Gonzalez, R. (2026). La importancia de la gestión de inventarios en la cadena de suministro. *Imperia*, 30.
- Guevara, D., & Santivañez, L. (2024). *Impacto de la ineficiencia en la gestión de las cuentas por cobrar en el ciclo de conversion de efectivo, la rentabilidad y la liquidez de un operador logistico*. Lima: Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas.
- Herrera, J., & Reyes, L. (2024). *Estrategias del ciclo de conversion del efectivo para mejorar la rentabilidad de una empresa comercial*. Guayaquil: Universidad de Guayaquil.
- Herz, J. (2018). *Apuntes de contabilidad financiera*. Lima: Universidad Periana.
- Huaycama, S. (2021). *Ciclo de conversión de efectivo y rentabilidad de una empresa. Caso aplicación en sector privado*. Universidad Nacional de Educación.
- Intriago, Y., & Gómez, S. (2024). *Gestión de cuentas por cobrar y su impacto en la liquidez de "Comercial Ureta" (2021-2023)*. Portoviejo: Universidad Tecnica de Manabi.
- López, O., Manzano, R., Navas, S., Sanchez, B., Mayorga, C., & Nogales, R. (2023). *Analisis financiero Un enfoque practico integral*. Quevedo: Editorial Investigativa Latinoamericana.
- Moreno, J. (2014). *Contabilidad básica financiera*. México: Grupo editorial patria.
- Normas Internacional de Contabilidad 1. (2009). *Presentación de Estados Financieros*. Peru: Ministerio de Economia y Finanzas.
- Pozo, L. (2024). *Ciclo de conversión del efectivo en las empresas camaroneras de la provincia de Santa Elena periodo 2018-2022*. Universidad Estatal Peninsula de Santa Elena.
- Prendes, K. (2025). *Ciclo de conversion del efectivo en las empresas del sector atunero del Ecuador, periodo 2022-2023*. La Libertad: Universidad Estatal Peninsula de Santa Elena.

- Ramos, K., & Sandoval, W. (2019). *Estudio de caso: Análisis del ciclo de conversión del efectivo*. Universidad Católica de Colombia.
- Rivera, H., & Flores, K. (2024). *Gestión de cuentas por pagar y su incidencia en la situación económica en la empresa servicios automotrices del norte S.R.L., Cajamarca 2023*. Lima: Universidad Autónoma del Perú.
- Romero, G. (2022). *El ciclo de conversión del efectivo y su relación con los estados financieros de Polifecsa. Periodo 2018-2019*. Guayaquil: Universidad Católica Santiago de Guayaquil.
- Superintendencia de Compañías. (2015). *Reglamento Información y Documentos a Remitir a la Superintendencia*. Ecuador.
- Ugalde, R., Galdos, L., Barainca, I., & Cardona, A. (2025). *Introducción a la contabilidad financiera*. Bogotá: ebook.
- Vera, E. (2020). *Gestión de las cuentas por cobrar y su impacto en la liquidez de la distribuidora Walter Caicedo S.C.C., periodo 2017-2018*. Quevedo: Universidad Técnica Estatal de Quevedo.
- Vilca, B. (2026). *Ciclo de conversión de efectivo y su relación en la rentabilidad de Leche Gloria S.A. en el Perú (2015-2024)*. Universidad Nacional Jorge Basadre Grohman.

APÉNDICE

Apéndice A Matriz de Consistencia

Título	Problema	Objetivos	Variable	Dimensiones	Indicadores	Metodología
Ciclo de conversión de efectivo en las empresas camaroneras, provincia del Guayas, periodo 2022-2024	Problemática General: ¿De qué manera se ha dado el ciclo de conversión de efectivo en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas durante el periodo 2022-2024?	Objetivo General: Analizar el ciclo de conversión de efectivo en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas durante el periodo 2022-2024, mediante la medición de indicadores de la gestión de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar, con la finalidad de la evaluación de la administración del capital y la liquidez empresarial.	Ciclo de conversión de efectivo	Estados Financieros	- Estado de situación financiera - Estado de Resultado Integral	- Enfoque cuantitativo - Alcance descriptivo - Diseño no experimental - Tipo longitudinal Métodos: - Deductivo - Análítico - Documental
	Problemática específica: ¿Cuál es la información de los estados financieros relacionada con el cálculo del ciclo de conversión de efectivo en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas? ¿Cuáles son los días de rotación del inventario en las empresas del	Objetivos específicos: - Detectar la información de los estados financieros relacionado al cálculo del ciclo de conversión del efectivo de las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas. - Determinar los días de rotación del inventario en las empresas del		Gestión de inventario	- Rotación de Inventario - Edad promedio de inventario	
				Gestión de cuentas por cobrar	- Rotación de cuentas por cobrar - Periodo promedio de cobro	

	sector camaronero de la provincia del Guayas? • ¿Cómo se desarrolla la gestión de las cuentas por cobrar en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas? • ¿Cómo es la gestión de cuentas por pagar en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas?	sector camaronero de la provincia del Guayas. • Calcular la gestión de las cuentas por cobrar en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas. • Medir la gestión de cuentas por pagar en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas		Gestión de cuentas por pagar	• Rotación de cuentas por pagar • Periodo de promedio de pago	
--	---	--	--	-------------------------------------	--	--

Apéndice B Print Superintendencia de Compañías

2022



48

BALANCES PROCESADOS

37,52 mill.

INGRESOS POR VENTAS

37,79 mill.

INGRESOS TOTALES

Detalle Ranking

Resumen Gráfico

Año

2022

Compañía

Todas

Provincia

GUAYAS

Segmento

Todas

Sector

A - AGRICULTURA, GANADERÍA...

CIU Nivel 6

A0141.01 - CRÍA Y REPRODUC...

EMPRESAS SUJETAS AL CONTROL DE LA SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS

No.	Nombre	CIU 6	Empleados	Ingresos Totales	IR Causado	Activos	Patrimonio	Ingresos ventas	U. antes d
1784	CIUDAD NOBOA ANP S.A.	A0141.01	9	0,00	0,00	22.030.402,69	10.445.613,85	0,00	
2292	DISTRIBUIDORA ANAHI S.A. DISANAHISA	A0141.01	91	20.626.679,16	68.896,10	1.976.360,83	860.544,65	20.626.679,16	
2720	FABIANACORP S.A.	A0141.01	64	7.800.154,62	222.560,07	8.470.463,70	3.690.585,28	7.572.449,06	
3557	DELTACORP S.A.	A0141.01	30	5.170.036,64	39.335,42	7.370.025,15	475.584,52	5.170.036,64	
4306	AGRICOLA PANCHOSUR S.A.	A0141.01	4	1.127.515,64	10.527,64	7.483.661,44	2.687.753,06	1.127.515,64	
9113	AGRICOLA ISAAC S.A. (AGRISACSA)	A0141.01	18	433.960,98	0,00	2.277.038,86	2.074.093,96	433.960,98	
17025	GRUPGIO S.A.	A0141.01	10	982.871,36	0,00	450.349,03	51.593,27	982.871,36	
21344	MONOCONGO S.A.	A0141.01	7	222.433,00	0,00	492.593,82	469.968,24	222.433,00	
22237	AGRICOLA CAMINO AL LAGO S.A. CAMILAGRI	A0141.01	5	68.671,79	0,00	717.305,29	197.262,82	27.325,79	
22257	SOCIEDAD ANONIMA SAN LUIS	A0141.01	9	0,00	0,00	634.195,36	436.289,60	0,00	
22399	MARUTA S.A.	A0141.01	7	167.407,14	7.213,03	671.348,66	6.027,85	167.118,45	
23276	SOCIEDAD ANONIMA SAN ADOLFO CA	A0141.01	16	0,00	0,00	576.903,49	417.200,99	0,00	
23489	CEVALLOS ESPINAR CEVALER C.LTDA.	A0141.01	25	510.257,93	6.801,66	250.015,98	132.495,63	510.257,93	
27333	AGRICOLA REGAOVIE S.A.	A0141.01	1	4.334,42	0,00	389.355,27	389.355,27	4.334,42	
27754	PRODUELITE S.A.	A0141.01	6	170.928,18	2.288,74	397.619,00	10.335,73	170.928,18	
28751	SABANAGRO CIA. LTDA.	A0141.01	5	33.760,00	163,37	478.538,93	16.828,32	33.760,00	
32398	GANADERA SAN RAFAEL S.A. (GARASA)	A0141.01	4	44.578,56	304,23	326.586,38	95.245,17	44.578,56	
33206	AGROPECUARIA RIO PERDIDO S.A. (RIOPERSA)	A0141.01	4	0,00	0,00	266.912,46	266.912,46	0,00	
38266	FAST CONSTRUCCIONES DOLI S.A.	A0141.01	3	167.106,65	0,00	129.610,49	8.000,25	167.106,65	
38570	MANTISOL S.A.	A0141.01	1	0,00	0,00	223.871,27	107.711,50	0,00	
44081	CORPORACION AGRICOLA Y GANADERA AGROCAMPO CORPAGROCAMP S.A.	A0141.01	1	95.758,08	1.094,69	85.571,50	44.347,44	95.758,08	
46978	CARNES Y COMERCIO S.A.S.	A0141.01	3	126.114,59	1.504,51	36.070,18	21.783,47	126.114,59	
48843	INAGAN S.A.	A0141.01	1	0,00	0,00	132.010,00	10.000,00	0,00	
57994	PREDIOS SAMOA SA	A0141.01	2	0,00	0,00	48.902,59	47.133,27	0,00	
58567	LENCINA S.A.	A0141.01	5	20.000,00	0,00	34.560,60	33.420,57	20.000,00	
59435	AGROPECUARIA CALICANTO AGROCALSA SA	A0141.01	4	0,00	0,00	47.726,20	32.226,71	0,00	

2023



Detalle Ranking

Resumen Gráfico

Año

2023

Compañía

Todas

Provincia

GUAYAS

Segmento

Todas

Sector

A - AGRICULTURA, GANADERÍA...

CIIU Nivel 6

A0141.01 - CRÍA Y REPRODUC...

48
BALANCES PROCESADOS

41,33 mill.
INGRESOS POR VENTAS

41,46 mill.
INGRESOS TOTALES

EMPRESAS SUJETAS AL CONTROL DE LA SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS

No.	Nombre	CIIU 6	Empleados	Ingresos Totales	IR Causado	Activos	Patrimonio	Ingresos ventas	U. antes d
1821	CIUDAD NOBOA ANP S.A.	A0141.01	7	49.157,71	4,25	22.954.214,82	10.761.126,59	49.157,71	
2254	FABIANACORP S.A.	A0141.01	70	10.692.393,69	266.892,03	10.749.759,60	4.418.574,24	10.578.595,00	
2485	DISTRIBUIDORA ANAHI S.A. DISANAHISA	A0141.01	89	19.499.524,59	28.134,41	2.010.230,90	969.167,93	19.499.524,59	
4193	AGRICOLA PANCHOSUR S.A.	A0141.01	4	1.251.546,74	10.335,59	8.496.068,00	2.703.757,06	1.251.546,74	
4267	DELTACORP S.A.	A0141.01	12	5.520.018,67	69.131,72	5.318.620,20	619.476,91	5.518.331,17	
8783	AGRICOLA ISAAC S.A. (AGRISACSA)	A0141.01	4	805.681,00	0,00	2.400.543,96	2.256.378,84	805.681,00	
19836	GRUPGIO S.A.	A0141.01	3	759.872,91	4.441,79	456.081,80	82.768,64	759.872,91	
21042	SOCIEDAD ANONIMA SAN ADOLFO CA	A0141.01	16	296.902,66	378,21	612.161,81	417.446,90	296.902,66	
22483	SOCIEDAD ANONIMA SAN LUIS	A0141.01	8	125.540,88	414,54	642.354,96	436.721,96	125.540,88	
23026	CEVALLOS ESPINAR CEVALER C.LTDA.	A0141.01	26	637.754,01	7.177,54	271.776,92	144.367,53	637.754,01	
23364	MONOCONGO S.A.	A0141.01	6	204.927,74	0,00	489.652,04	483.381,26	204.927,74	
24152	MARUTA S.A.	A0141.01	16	157.015,04	1.579,02	689.239,79	20.755,98	157.015,04	
25335	AGRICOLA CAMINO AL LAGO S.A. CAMILAGRI	A0141.01	5	42.259,39	0,00	660.628,21	185.045,72	31.244,39	
29695	AGRICOLA REGAOVIE S.A.	A0141.01	2	8.206,77	1.130,22	397.236,14	394.734,17	8.206,77	
32577	PRODUELITE S.A.	A0141.01	6	142.014,46	1.782,75	351.186,28	24.522,99	142.014,46	
32856	SABANAGRO CIA. LTDA.	A0141.01	5	23.500,00	235,69	453.757,36	17.218,30	23.500,00	
34915	GANADERA SAN RAFAEL S.A. (GARASA)	A0141.01	4	44.579,27	1.083,81	347.438,98	84.607,59	44.579,27	
36352	FAST CONSTRUCCIONES DOLI S.A.	A0141.01	2	206.260,56	0,00	199.741,47	12.265,01	206.260,56	
36373	CARNES Y COMERCIO S.A.S.	A0141.01	2	355.483,00	462,60	59.197,76	23.150,76	355.483,00	
36512	AGROPECUARIA RIO PERDIDO S.A. (RIOPERSA)	A0141.01	4	0,00	0,00	266.912,46	266.912,46	0,00	
41286	RANCHO PATRICIA RAMPAT S.A.S.	A0141.01	4	0,00	0,00	292.964,15	800,00	0,00	
42555	MANTISOL S.A.	A0141.01	3	0,00	0,00	223.869,51	107.534,74	0,00	
44232	HUNTLAR S.A.	A0141.01	2	210.250,35	3.950,75	44.086,73	27.905,48	210.250,35	
49878	AGROFLORMARSA S.A.	A0141.01	4	173.454,56	0,00	18.265,92	601,92	173.454,56	
53729	INAGAN S.A.	A0141.01	1	1.320,00	0,00	132.800,16	10.650,19	1.320,00	
55600	CORPORACION AGRICOLA Y GANADERA AGROCAMPO CORPAGROCAMP S.A.	A0141.01	1	131.791,96	273,63	2.562,87	2.263,25	131.791,96	

2024



Detalle Ranking

Resumen Gráfico

Año

2024

Compañía

Todas

Provincia

GUAYAS

Segmento

Todas

Sector

A - AGRICULTURA, GANADERÍA...

CIU Nivel 6

A0141.01 - CRÍA Y REPRODUC...

48

BALANCES PROCESADOS

38,31 mill.

INGRESOS POR VENTAS

38,50 mill.

INGRESOS TOTALES

EMPRESAS SUJETAS AL CONTROL DE LA SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS

No.	Nombre	CIU 6	Empleados	Ingresos Totales	IR Causado	Activos	Patrimonio	Ingresos ventas	U. antes d
1713	CIUDAD NOBOA ANP S.A.	A0141.01	7	64.414,85	0,00	24.911.676,87	12.413.337,93	64.414,85	
2425	DISTRIBUIDORA ANAHI S.A. DISANAHISA	A0141.01	79	20.826.723,73	56.907,63	2.560.103,00	1.122.044,77	20.826.723,73	
2624	FABIANACORP S.A.	A0141.01	80	10.678.199,26	342.224,89	9.841.149,69	619.104,02	10.522.114,17	
5998	DELTA CORP S.A.	A0141.01	21	2.591.749,39	50.068,19	4.541.019,80	736.538,42	2.580.866,31	
8656	AGRICOLA ISAAC S.A. (AGRISACSA)	A0141.01	17	745.103,73	0,00	2.624.404,33	2.457.806,19	745.103,73	
20520	RICHIK S.A.	A0141.01	4	149.227,47	7.736,13	718.468,12	698.644,15	149.227,47	
20705	GRUPGIO S.A.	A0141.01	3	709.201,81	8.143,58	477.951,98	108.078,04	709.201,81	
21566	SOCIEDAD ANONIMA SAN ADOLFO CA	A0141.01	21	301.751,85	0,00	610.796,22	417.862,00	301.751,85	
22933	MONOCONGO S.A.	A0141.01	7	276.202,70	0,00	498.533,85	493.757,98	276.202,70	
22964	SOCIEDAD ANONIMA SAN LUIS	A0141.01	8	136.663,99	0,00	643.439,12	436.833,48	134.881,78	
23212	MARUTA S.A.	A0141.01	4	320.807,46	3.266,72	651.738,92	16.926,68	320.807,46	
23346	AGRICOLA REGAOVIE S.A.	A0141.01	3	0,00	0,00	713.922,51	481.422,51	0,00	
24062	PRODUELITE S.A.	A0141.01	12	648.653,18	0,00	314.478,56	14.580,54	648.653,18	
26116	AGRICOLA CAMINO AL LAGO S.A. CAMILAGRI	A0141.01	5	49.081,00	500,84	641.150,91	186.829,42	45.295,00	
32182	INAGAN S.A.	A0141.01	3	21.070,00	1.892,52	518.141,37	17.360,04	0,00	
34061	SABANAGRO CIA. LTDA.	A0141.01	5	26.371,50	187,32	443.502,00	17.882,45	26.371,50	
34373	FAST CONSTRUCCIONES DOLI S.A.	A0141.01	1	146.099,14	0,00	335.026,22	12.265,01	146.099,14	
34756	CARNES Y COMERCIO S.A.S.	A0141.01	2	470.900,11	894,09	38.576,64	26.320,72	470.900,11	
35640	GANADERA SAN RAFAEL S.A. (GARASA)	A0141.01	4	44.870,87	1.574,99	355.751,43	87.473,66	44.870,87	
37250	AGROPECUARIA RIO PERDIDO S.A. (RIOPERSA)	A0141.01	4	0,00	0,00	279.415,18	266.912,46	0,00	
38924	RANCHO PATRICIA RAMPAT S.A.S.	A0141.01	4	0,00	0,00	360.807,82	800,00	0,00	
44823	MANTISOL S.A.	A0141.01	1	0,00	0,00	216.980,08	100.499,93	0,00	
56075	CORPORACION AGRICOLA Y GANADERA AGROCAMPO CORPAGROCAMP S.A.	A0141.01	2	155.910,28	0,00	3.158,16	2.850,66	155.910,28	
57126	CRASLUN S.A.	A0141.01	2	59.650,00	0,00	73.853,95	12.437,37	59.650,00	
67562	PREDIOS SAMOA SA	A0141.01	3	0,00	0,00	48.070,18	47.133,27	0,00	
67750	AGROPECUARIA CALICANTO AGROCALSA SA	A0141.01	4	0,00	0,00	53.935,62	32.226,71	0,00	

Apéndice C Ficha de observación de las empresas camaroneras 2022-2024

Ficha Observatoria de las empresas camaroneras 2022-2024	
Expediente	Nombre
22576	INDUSTRIAL PESQUERA SANTA PRISCILA S.A.
40424	OPERADORA Y PROCESADORA DE PRODUCTOS MARINOS OMARSA SA
19679	PROMARISCO SA
73050	COFIMAR S.A.
44102	NATURISA S. A.
20090	EMPACADORA GRUPO GRANMAR S.A. EMPAGRAN
19880	PRODUMAR SA
174221	PROCESADORA Y EXPORTADORA DE CAMARON PROCAMARONEX C. LTDA.
132992	PROEXPO, PROCESADORA Y EXPORTADORA DE MARISCOS S.A.
712055	GODPROEX PRODUCTORA Y EXPORTADORA S.A.
9649	CRIMASA CRIADEROS DE MARISCOS SA
701790	EXPORTADORA TOTAL SEAFOOD TOTALSEAFOOD S.A.
140508	LIMBOMAR S.A.
97142	PRODUCTOS DE EXPORTACION DIOMAR PROEXDI CIA. LTDA
40053	ISCA ISLA CAMARONERA CA
126924	DISTRISODA S.A.
41042	EXPORTADORA LANGOSMAR SA
36876	CYBERNIUS S.A.
104277	CORPORACION LANECA S.A.
24805	CAMARONERA LEBAMA SA
711724	GREENTRAILCORP CIA.LTDA.
44727	ALIMENTSA S.A
19573	CAMARONERA AGROMARINA SA
41072	PESALMAR SA
41204	PISCICOLA MALECON SA MALSA
710077	CAMARONERA SIUPRACAMARON ECUADOR ECUASIUPRA S A

Estas son las empresas que encuentre repetidas en los 3 años dentro del sector camaronero.



Página 5

Apéndice D Instrumento Ficha Documental

 Universidad Estatal Península de Santa Elena Facultad de Ciencias Administrativas Carrera de Contabilidad y Auditoría					
Trabajo de Titulación: "Ciclo de Conversión de Efectivo en las Empresas Camaroneras, Provincia del Guayas, Periodo 2022-2024"					
Ficha Documentaria para los estados financieros de las empresas camaroneras					
Objetivo: Analizar el ciclo de conversión de efectivo en las empresas del sector camaronero de la provincia del Guayas durante el periodo 2022-2024, mediante la medición de indicadores de la gestión de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar, con la finalidad de la evaluación de la administración del capital y la liquidez empresarial.					
Dimensiones	Indicadores	Formulas	2022	2023	2024
Gestión de inventario	Rotación de Inventario	$RI = \frac{\text{Costo de bienes vendidos}}{\text{Inventarios}}$			
	Edad promedio de inventario	$PPI = \frac{365}{\text{Rotacion de inventarios}}$			
Gestión de cuentas por cobrar	Rotación de cuentas por cobrar	$RCC = \frac{\text{Ventas a crédito}}{\text{Cuentas promedio por cobrar}}$			
	Periodo promedio de cobro	$PPC = \frac{365}{\text{Rotacion de Cuentas por cobrar}}$			
Gestión de cuentas por pagar	Rotación de cuentas por pagar	$RCP = \frac{\text{Compras}}{\text{Promedio de cuentas por pagar}}$			
	Periodo de promedio de pago	$PPP = \frac{365}{\text{Rotacion de proveedores}}$			
Ciclo de Conversión de efectivo		$CCE = EPI + PPC - PPP$			
Nota: la información recopilada es de uso exclusivo para la realización de la investigación académica de Nevarez Noemi, previo a obtener su título de, Licenciado en Contabilidad y Auditoría, título gestionado en el Instituto de la Universidad Estatal Península de Santa Elena.					

Apéndice E Cronograma de Tutorías



UNIVERSIDAD ESTATAL PENÍNSULA DE SANTA ELENA FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS FICHA PARA EL CONTROL DE TUTORÍAS DE TRABAJOS DE TITULACIÓN

Facultad:		Ciencias Administrativas				
Carre ra:		Contabilidad y Auditoría				
Modalidad de Titulació		Trabajo de Integración Curricular				
Docente tutor:		Ing. Emmanuel Bohorquez				
FECHA	HORA		NOMBRE DEL ESTUDIANTE	NIVEL Y PARALELO	DESCRIPCIÓN DE TEMAS DESARROLLADOS	TIPO DE TUTORÍA
	INICIO	FIN				
4/5/2026	9:30am	11:15am	Noemi Magali Nevarez Arriaga	8/2.	Revision de la matriz de consistencia	TITULACIÓN
19/5/2026	8:50am	10:52am	Noemi Magali Nevarez Arriaga	8/2.	Revision avance de introduccion	
26/5/2026	8:45am	10:10am	Noemi Magali Nevarez Arriaga	8/2.	Revision correcciones de introduccion y capitulo I: Marco referencial	
2/6/2026	8:45am	11:15am	Noemi Magali Nevarez Arriaga	8/2.	Revision de Correcciones, Avance de Capitulo II: Metodologia e instrumentos de ficha documental	
23/6/2026	8:45am	11:15am	Noemi Magali Nevarez Arriaga	8/2.	Revision avance del instrumento de recoleccion para el procesamiento de informacion	
30/6/2026	8:45am	11:15am	Noemi Magali Nevarez Arriaga	8/2.	Revision Capitulo III: Analisis de resultados	
7/7/2026	9:00am	10:30am	Noemi Magali Nevarez Arriaga	8/2.	Revision Discusion, conclusion y recomendaciones	
OBSERVACIONES DEL DOCENTE:						

FIRMA DEL TUTOR

FIRMA DEL ESTUDIANTE