



**UNIVERSIDAD ESTATAL PENÍNSULA DE SANTA ELENA
FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA**

TEMA:

**CICLO DE CONVERSIÓN DEL EFECTIVO EN LAS EMPRESAS DEDICADAS AL
CULTIVO DE BANANOS Y PLATANOS EN LA PROVINCIA DE SANTA ELENA,
PERIODO 2019-2023**

**TRABAJO DE INTEGRACIÓN CURRICULAR PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL
TÍTULO DE LICENCIADO EN CONTABILIDAD Y AUDITORÍA**

AUTOR:

Marissa Nicole Pita Sarango

LA LIBERTAD – ECUADOR

JUNIO – 2025

Aprobación del profesor tutor.

En mi calidad de Profesor Tutor del trabajo de titulación, "Ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023", elaborado por la Srta. Marissa Nicole Pita Sarango, Egresada de la Carrera de Contabilidad y Auditoría, Facultad de Ciencias Administrativas de la Universidad Estatal Península de Santa Elena, previo a la obtención del título de Licenciada en Contabilidad y Auditoría, declaro que luego de haber asesorado científica y técnicamente su desarrollo y estructura final del trabajo, éste cumple y se ajusta a los estándares académicos y científicos, razón por la cual la apruebo en todas sus partes.

Atentamente




Ing. Com. Hugo Ramiro Castillo Lascano, Mgtr.
PROFESOR TUTOR

AUTORÍA DEL TRABAJO.

El presente Trabajo de Titulación denominado **“CICLO DE CONVERSIÓN DEL EFECTIVO EN LAS EMPRESAS DEDICADAS AL CULTIVO DE BANANOS Y PLÁTANOS EN LA PROVINCIA DE SANTA ELENA, PERIODO 2019-2023”**, constituye un requisito previo a la obtención del título de Licenciada en Contabilidad y Auditoría de la Facultad de Ciencias Administrativas de la Universidad Estatal Península de Santa Elena.

Yo, **MARISSA NICOLE PITA SARANGO** con cédula de identidad número 2450400557 declaro que la investigación es absolutamente original, auténtica y los resultados y conclusiones a los que he llegado son de mi absoluta responsabilidad; el patrimonio intelectual del mismo pertenece a la Universidad Estatal Península de Santa Elena.



Pita Sarango Marissa Nicole
C.C. No.: 2450400557

Agradecimiento

A la Universidad Estatal Península de Santa Elena, por abrir sus puertas y dejarme ser parte de esta linda comunidad universitaria, a través de su Facultad de Ciencias Administrativas y la Carrera de Contabilidad y Auditoría, dándome la oportunidad y brindándome del conocimiento necesario para mi formación profesional.

Expresando mi gratitud al Ing. Com. Hugo Ramiro Castillo Lascano, Mgtr, el cual fue tutor de este trabajo de titulación, por su guía, paciencia y asesoramiento a este trabajo, que fueron de gran ayuda para la culminación de esta investigación. Asi mismo, dando agradecimiento a la CPA. Noemi Fajardo Bravo, Mgtr, por sus observaciones el cual contribuyeron a la mejora de este proyecto.

Marissa Nicole Pita Sarango

Dedicatoria

Quiero dedicar este trabajo a Dios por ser mi guía, darme fuerzas para seguir cuando me sentía tan sola y sin apoyo, estar a mi lado en todo este recorrido académico.

A mi madre Verónica Mariuxi Sarango, a mis hermanos, mis tíos, mis primos, pero en especial a mi padre Segundo Pablo Pita que se esforzó por brindarme todo lo que necesite en mi proceso académico, su cariño y preocupación constante hacia mí, También a mi abuelita que es una persona que quiero mucho y siempre me aconseja para ser mejor persona.

Quiero decir gracias a mi primo Israel Marcillo, me inspire en el desde pequeña, intentando seguir sus pasos, por ser alguien ejemplar y digno de admirar, tal vez no seré la mejor pero hago el esfuerzo para llegar donde está él.

A mis grandes amistades Christina Vera y Francis Borbor, por su cariño incondicional durante tantos años. Así mismo a mi amigo Christian Soto quien también me brindo de su apoyo en momentos de dificultad, mis amigos de la Universidad que estuvieron en el proceso académico y sacándome risas haciendo que el ambiente sea mejor, agradeciendo todo el tiempo compartido.

Marissa Nicole Pita Sarango

Tribunal de sustentación



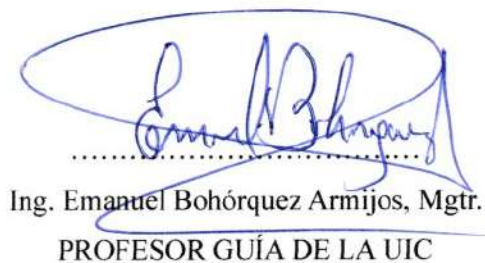
.....
Ing. Wilson Toro Álava, Mgtr.
DIRECTOR DE LA CARRERA



.....
CPA. Noemí Fajardo Bravo, Mgtr.
PROFESOR ESPECIALISTA



.....
Ing. Com. Hugo Castillo Lascano, Mgtr
PROFESOR TUTOR



.....
Ing. Emanuel Bohórquez Armijos, Mgtr.
PROFESOR GUÍA DE LA UIC



.....
Lic. Andrés Soriano Soriano.
ASISTENTE ADMINISTRATIVO

Índice

Aprobación del profesor tutor.....	2
AUTORÍA DEL TRABAJO.....	3
Tribunal de sustentación	6
Introducción	13
Planteamiento del Problema	13
Formulación del Problema	16
Sistematización	16
Objetivo General	16
Objetivos Específicos	16
Justificación	17
<i>Teórica</i>	<i>17</i>
<i>Práctico</i>	<i>17</i>
Mapeo	17
Capítulo I: Marco Referencial	18
Revisión de literatura.....	18
Desarrollo de teorías y conceptos.....	25
Fundamentos legales	28
Capítulo II. Metodología	30
Diseño de investigación	30
Métodos de la investigación.....	30
Población y Muestra	31
Recolección y Procesamiento de datos	32
Capítulo III. Resultados y Discusión	33
Análisis de datos	33
Discusión	42
Conclusión y Recomendaciones	44
Referencias.....	47
Apéndice.....	51

Índice de Tabla

<i>Tabla 1 Empresas dedicadas al cultivo de banano y plátano</i>	31
<i>Tabla 2 Empresas dedicadas al cultivo de banano y plátano</i>	32
<i>Tabla 3 Periodo de conversión de inventario</i>	33
<i>Tabla 4 Periodo promedio de cobro</i>	36
<i>Tabla 5 Rotación promedio de cuentas por pagar</i>	38
<i>Tabla 6 Ciclo de conversión del efectivo</i>	40

Índice de Figura

<i>Figura 1</i> Periodo de conversión de inventario.....	33
<i>Figura 2</i> Periodo promedio de cobro	36
<i>Figura 3</i> Rotación de cuentas por pagar.....	39
<i>Figura 4</i> Ciclo de conversión de efectivo	41

Índice de Apéndice

<i>Apéndice A</i> Matriz de Consistencia.....	51
<i>Apéndice B</i> Ficha Documental.....	52
<i>Apéndice C</i> Cronograma	53
<i>Apéndice D</i> Presupuesto del Proyecto.....	54



Ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023

AUTOR:

Pita Sarango Marissa Nicole

TUTOR:

Ing. Com. Hugo Ramiro Castillo Lascano, Mgtr

Resumen

La temática se enfocó en el análisis del ciclo de conversión del efectivo, con sus componentes: los periodos de inventario, cuentas por cobrar y cuentas por pagar. La problemática que se identificó tuvo conexión con los cortes del ciclo operativo ocasionado por factores como el cambio climático, la ausencia de planificación financiera y la dependencia de entidades externas para la comercialización del producto, lo que causó perjuicios en la liquidez y rentabilidad del sector agrícola. El objetivo general fue analizar el comportamiento del ciclo de efectivo en dichas empresas. Se implementó una metodología cuantitativa, con un alcance descriptivo y un diseño no experimental de carácter longitudinal, empleando datos financieros secundarios brindados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros. Los resultados demostraron importantes diferencias entre las entidades estudiadas: ciertas empresas obtuvieron ciclos negativos, lo que evidenció eficiencia operativa, por el contrario, otras empresas presentaron ciclos prolongados, lo que indicó dificultades en la recuperación de efectivo. Se concluyó que las empresas con ciclos de conversión de efectivo largos enfrentan dificultades de liquidez y mayor costo financiero, mientras que aquellas con ciclos más cortos o negativos muestran mejor eficiencia y competitividad al reducir la dependencia de financiamiento externo.

Palabras Claves: Ciclo de conversión, Inventario, cuentas por cobrar, cuentas por pagar.



Cash conversion cycle in banana and plantain companies in the province of Santa Elena, period 2019-2023.

AUTHOR:

Pita Sarango Marissa Nicole

TUTOR:

Ing. Com. Hugo Ramiro Castillo Lascano, Mgtr

Abstract

The theme focused on the analysis of the cash conversion cycle, with its components: inventory periods, accounts receivable and accounts payable. The problems identified were related to the cuts in the operating cycle caused by factors such as climate change, the absence of financial planning and dependence on external entities for the commercialization of the product, which caused damage to the liquidity and profitability of the agricultural sector. The general objective was to analyze the behavior of the cash cycle in these companies. A quantitative methodology was implemented, with a descriptive scope and a longitudinal non-experimental design, using secondary financial data provided by the Superintendence of Companies, Securities and Insurance. The results showed important differences among the entities studied: some companies had negative cycles, which evidenced operational efficiency, while other companies had long cycles, which indicated difficulties in cash recovery. It was concluded that companies with long cash conversion cycles face liquidity challenges and higher financial costs, while those with shorter or negative cycles demonstrate better efficiency and competitiveness by reducing reliance on external financing.

Keywords: Conversion cycle, Inventory, accounts receivable, accounts payable.

Introducción

El estudio sobre cómo se desarrolla el ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena durante los años 2019 a 2023 facilita la tarea de medir el tiempo que dura una entidad en convertir sus inventarios en efectivo, tomando en cuenta los plazos promedio de cobro y pago. En el campo del sector agrícola, donde las labores productivas y las cosechas que se llevan a cabo en ciclos de mayor duración, un correcto manejo del CCE es de vital importancia para asegurar la liquidez que se requiere, esto permite cubrir costos operativos, conservar la garantía y mantener la progresión del negocio. Específicamente, las empresas que se enfocan al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena confrontan retos personales como cambios climáticos, la dependencia de entidades externas para la comercialización y variaciones en la administración financiera, que impactan de manera directa en la eficiente capacidad de gestión de este ciclo.

El análisis se enfoca en reconocer y estudiar los tiempos de rotación de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar en las empresas centradas el cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, en el periodo 2019-2023. De igual manera, se analizó como estos factores influyen en la liquidez y rentabilidad del sector agrícola local, con el fin de identificar las principales diferencias entre las entidades estudiadas y su impacto en la sostenibilidad financiera. Por lo tanto el objetivo fue analizar el ciclo de conversión del efectivo en estas entidades, determinando los tiempos de los factores del ciclo, también comparando sus variaciones y evaluando su impacto en la gestión financiera para mejorar la toma de decisiones y fortalecer la competitividad del sector. Para esto, se integra un enfoque cuantitativo con diseño no experimental y longitudinal, empleando información financiera secundaria dados por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros. La investigación se estructura en tres capítulos que tratan el marco teórico, la metodología, los resultados obtenidos y la discusión, con el objetivo de contribuir conocimiento renovado que apoya la efectividad de la gestión financiera y la sostenibilidad económica en el campo agrícola local.

Planteamiento del Problema

Según Voora et al. (2023) el aumento de sequías, inundaciones, huracanes, y otros desastres naturales relacionados al cambio climático que enfrenta el sector

bananero y que causan interrupción en el desarrollo del ciclo del producto, lo que provoca pérdidas en la eficacia y la variación de precios. En 2019, la corriente de "La Niña" y "El Niño", provocaron fuertes lluvias, reduciendo la producción de banano en Ecuador. El desamparo de las condiciones climáticas de 2016 y 2017 disminuyeron la producción en Camerún, lo que provocó la reducción del 8% en las exportaciones de banano y, mencionado con anterioridad, el suceso de dos huracanes dejó resultados devastadores a finales de 2020, en consecuencia la producción bananera disminuyó en Guatemala y Honduras.

La organización Rainforest Alliance (2019) dice que dependiendo la cantidad de terreno con finalidad a la producción bananera, se ha llegado a la conclusión de los rendimientos. Se muestra que el estado de certificación va de la mano con los resultados, esto quiere decir que el rendimiento es mayor en las plantaciones recién certificadas en comparación a las no certificadas. En una encuesta realizada en relación con los cambios de producción de los últimos dos años, el 30% de la administración de plantaciones recién certificadas muestran un aumento en los resultados de producción, por en cambio las plantaciones no certificadas no presentan ningún cambio en relación. Estas condiciones implican que aunque se produzca más, el flujo de proceso productivo está tensionado por su aumento de costo, eso alarga el ciclo operativo, afectando eficiencia y la rentabilidad.

Así mismo, Reyes et al. (2018) establecen que el ciclo de conversión de efectivo es importante, ya que revela la eficiencia de una entidad en la gestión de sus principales activos de capital de trabajo, también ofrece una perspectiva clara sobre su capacidad para cumplir con sus responsabilidades a corto plazo. Es fundamental la relación que tienen entre los activos y pasivos corrientes, agregando a este análisis la fase en que los activos corrientes pueden transformarse en liquidez y su capacidad para generar efectivo a través del ciclo de conversión. Su propósito es calcular también las necesidades de capital de trabajo para su análisis financiero mediante indicadores que midan la eficiencia operativa, lo cual es muy relevante para los dueños y accionistas, como para los prestamistas y la administración de la entidad.

El CCE se refiere a una medida de tiempo usada para el analizar la eficiencia de una entidad en su generación de liquidez. Este ciclo cubre el periodo desde el inicio del proceso de producción hasta el momento en el cual se reciben los ingresos por el

producto terminado o finalizado. Mantener un buen control y manejo de los recursos, ya que así facilita la planificación de las actividades financieras a un corto plazo. Los datos que se usan para su cálculo incluyen una rotación de cuentas por cobrar y del inventario, así como el plazo promedio de pago, lo que nos permite medir el tiempo que le toma a la entidad recuperar el dinero invertido en la producción (Gallegos, 2020).

Las productoras bananeras no comercializan directamente con las exportadoras, más bien necesitan un intermediario. En consecuencia a esto reciben precios inferiores al oficial y a condiciones de pago muy poco favorables, lo cual reduce sus ingresos y puede retrasar el capital que se invierte, afectando su ciclo operativo y liquidez (Ministerio Comercio Exterior, 2017).

El enfoque del CCE, según Pozo (2024), se da en todos los inventarios adquiridos por la empresa así como en las cuentas por cobrar y pagar, además de los costos y sus ventas generadas durante un periodo contable. Estas se ven reflejadas tanto en su estado de resultado como en el balance general. Este ciclo nos ofrece una perspectiva clara sobre la rapidez con la que una institución puede convertir sus activos en efectivo, lo cual su impacto es directamente a su capacidad para cumplir con sus obligaciones financieras inmediatas y mantener el flujo de efectivo estable.

En la provincia de Santa Elena entre el 2019-2023, las empresas bananeras y plataneras ubicadas en han enfrentaron dificultades en su parte de gestión financiera y en su ciclo de conversión, el cual el factor más afectado ha sido la rotación de inventarios, por interrupciones en su producción debido a cambios climáticos como lluvias en exceso y un intenso calor que lleva a la sequía, también retrasando el que su producto sea vendido, así dando pérdidas en sus existencias.

Las empresas que se dedican al cultivo de banano y plátano en la provincia de Santa Elena durante el periodo 2019-2023, enfrentan diversas dificultades que han impactado a su ciclo de conversión de efectivo. La cual una de las principales han sido el cambio climático, como sequias e inundaciones, los cuales están asociados con el fenómeno del niño y la niña, dan interrupción a la productividad, lo que provoca una disminución del inventario y por ende un ajuste en los precios. Estos causales alteran el tiempo que se necesita para la transformación de los cultivos en ingresos, dificultando la rotación de inventarios y el ciclo operativo normal.

Sumándose a que muchas empresas no comercializan directamente con las

exportadoras, sino que necesitan intermediarios, lo que implica que los pagos no sean realizados a tiempo y los precios por debajo del oficial, limitando la pronta recuperación del capital que se ha invertido y prolongando el ciclo de cobro.

Además algunas plantaciones que obtuvieron certificado pudieron mejorar su producción, por lo que tuvieron un mayor gasto en el manejo de plagas e insumos, los que nos dice que aunque tuvieron mayor producción también hubo más gasto para su mejoramiento, por lo que afectó su flujo de efectivo. Por otra parte, las plantaciones que no tienen certificado no pudieron aumentar su producción, lo que les da menores ingresos, dando dificultad para su aumento de capacidad de recuperar lo invertido.

Formulación del Problema

¿Qué factores afectan al ciclo de conversión de efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023?

Sistematización

- ¿Cómo se determinará el tiempo del inventario, cuentas por cobrar y cuentas por pagar de las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos, periodo 2019-2023?
- ¿Qué variación se encuentra en el ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos, periodo 2019-2023?
- ¿De qué manera se ve afectado el ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos, periodo 2019-2023?

Objetivo General

Analizar el ciclo de conversión de efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de banano y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023.

Objetivos Específicos

- Determinar el tiempo del inventario, cuentas por cobrar y cuentas por pagar de las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023.
- Comparar las diferencias del ciclo de conversión del efectivo de las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena periodo, 2019-2023.

- Evaluar como los cambios en el ciclo de conversión del efectivo afectan en la liquidez y rentabilidad de las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023.

Justificación

Teórica

Es esencial saber la importancia del ciclo de conversión del efectivo dentro de las empresas, y como se debe llevar, sus consecuencias, también será una guía para nuestra investigación que se va a centrar en el área de agronomía, para tener un aporte que es muy poco investigado en la provincia de Santa Elena el cual en un futuro le dará conocimiento a las personas que le interesa esta clase de tema y despejar dudas, se analizará los estados financieros de estas entidades escogidas las cuales son 4 que tienen sus inicios desde el 2019 y siguen de pie hasta el 2023.

Práctico

En el presente trabajo de investigación se ha tomado información financiera de las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, datos como el estado de situación financiera que son proporcionados por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros correspondiente a los periodos 2019-2023 con el fin de determinar el tiempo del inventario, cuentas por cobrar, cuentas por pagar, comparar las diferencias del ciclo de conversión y evaluar los cambios que del ciclo de conversión.

Mapeo

El capítulo I: veremos el marco referencial, revisión de su literatura, desarrollo de teorías y conceptos y los fundamentos legales.

El capítulo II: tendremos el diseño de investigación, métodos de la investigación, población y muestra, recolección y procesamiento de los datos.

El capítulo III: veremos los resultados y discusión.

Capítulo I: Marco Referencial

Revisión de literatura

Para empezar del trabajo el cual fue realizado por Cotrina (2020), fue titulado “Relación entre la administración del capital de trabajo y la rentabilidad de empresas agrarias del Perú, 2019-2018”, tiene como problemática actual el cual genera conflicto en el ámbito económico en la región de Perú es el estado del sector agrícola, este encabeza una gran variedad de problemas que, si no son manejados de manera efectiva, revocan en grandes desastros. Entre las múltiples características de la rentabilidad de una empresa agrícola se halla la gestión, debido a que se refiere a productos sujetos a daños. De igual manera, la administración de cobros y pagos es destacable en el aspecto crítico. Además, el cambio presente en el clima y desastros naturales forman parte de riesgos de carácter externo que influyen de manera que se ven directamente afectadas las ventas y la planificación del inventario. El autor tuvo como objetivo determinar la relación existente entre la administración del capital de trabajo y la rentabilidad de las empresas agrarias en el Perú, durante el periodo 2009-20018. El tipo de investigación es cualitativa, con diseño no experimental de carácter descriptivo, se finalizó enmarcada por cuatro entidades del área minera. Los resultados evidenciaron una relación contraria y destacable entre la administración de inventarios y su rentabilidad. Igualmente, se logró notar una directa relación entre la gestión de

cuentas por cobrar y la rentabilidad. De forma adversa, se halló una relación de forma inversa entre el manejo de cuentas por pagar y la rentabilidad. Concluyendo en la existencia de la importante conexión entre la gestión del capital circulante neto y el ámbito rentable de una empresa agrícola en el sector peruano en el ciclo 2009-2018. Este nexos explica por la puesta en práctica de políticas correctas y la excelente gestión del balance entre costos y beneficios a lo largo del tiempo.

Tenemos un Artículo de Diaz y Ramon (2021) el cual se titula “Ciclo de conversión de efectivo y su incidencia en la liquidez de una empresa industrial”, nos relata que su problemática es Durante el periodo de investigación, Damar G&L S.A.C., empresa industrial dedicada a la fabricación de productos de plástico, ha presentado problemas originados por la inadecuada gestión de sus activos y pasivos, pues ha mantenido una inestabilidad en los días de recuperación del efectivo por los créditos otorgados a sus clientes, como también en los reembolsos realizados a los proveedores por la compra de materia prima e insumos. Este hecho perjudica el buen desempeño de una gestión eficiente en lo que respecta a las entradas y salidas de dinero; por cuanto, los días de cobro a los clientes y los días de pago a los proveedores no se establecen con precisión. Asimismo, no ha tenido un control en los inventarios, puesto que adquiere materia prima con la finalidad de producir pero sin establecer una proyección fija de ventas, llegando a tener un exceso de existencias al cierre de cada periodo y generando problemas de liquidez e incrementando sus deudas. Tiene como objetivo Establecer la incidencia del ciclo de conversión del efectivo en la liquidez de la empresa industrial Damar G&L S.A.C de Lima, durante los periodos 2016 al 2019. El estudio presentó un enfoque cuantitativo con un alcance correlacional de corte transversal, utilizando un diseño no experimental. Aplicando un método de análisis documental. La población que fue objeto de estudio fueron los datos contables, relacionados con cuentas por cobrar, inventarios y las cuentas por pagar, los cuales fueron organizados en 48 estados financieros mensuales Los resultados evidencian una relación mínima no significativa entre el ciclo de conversión del efectivo y la liquidez correspondiente a los periodos en estudio; asimismo, los indicadores de la variable independiente, periodo de rotación de cuentas por cobrar, periodo de rotación de inventarios y periodo de rotación de cuentas por pagar, muestran una relación débil en la prueba ácida, con un nivel de significancia mayor al 5%.

Asimismo el trabajo de Guerrero (2018) el cual se titula es “Incidencia de la gestión del capital de trabajo en el ciclo de conversión del efectivo de Grupo Frigorífico Sac, Santiago de Surco, 2016”, el estudio de investigación surgió en consecuencia al hecho de que hubo varias empresas que presentaron problemáticas o dificultades al intentar llevar cabo sus operaciones sin éxito por no haber contado con una correcta planificación en cuanto a la gestión de los recursos financieros que se relacionan con el capital de trabajo. Las actividades de operación se concretaron de manera empírica, con una visión más enfocada principalmente al incremento de las ventas. A pesar de que el aspecto de la entidad es fundamental para el crecimiento integral empresarial. El autor de este trabajo investigativo estableció como objetivo principal identificar la destacable relación entre la gestión del capital de trabajo y el ciclo de conversión del efectivo de Grupo Frigorífico Sac, Santiago de Surco, 2016. El tipo de investigación que se empleó para un correcto análisis fue de enfoque cualitativo con diseño no experimental, en esta investigación, la población estudiada correspondió a las entidades que se dedican a la venta y circulación de equipos de aire acondicionado y que estén estrictamente ubicadas en el distrito de Santiago de Surco. Con apoyo de este diagnóstico, se plantearon los evidentes puntos débiles que causaron directamente los problemas de la irregularidad que presentó la empresa, facilitando la mejora de las políticas del departamento de finanzas hacia un enfoque más relacionado a los objetivos estratégicos, de igual manera, establecer las medidas adecuadas que se deben cumplir con estricta firmeza al momento de negociar con proveedores y clientes.

Utilizamos un trabajo de titulación de Gómez (2019), el cual se titula “Análisis de la situación actual del ciclo de conversión del efectivo de una concesionaria de vehículos en la ciudad de Guayaquil”, la problemática es que el sector automotriz sufre una serie de restricciones gubernamentales que han afectado significativamente en las ventas de los vehículos en el Ecuador; haciendo que los empresarios se vean obligados a implementar medidas que van en detrimento de sus empleados y que pone en duda su estancia en el país. Estas medidas, empezaron desde el 1 de Enero del año 2008 cuando entra en vigencia la Ley Reformatoria para la Equidad Tributaria y se establecieron cambios en las tablas de los Impuestos de Consumos Especiales (ICE) de un 5.15% fijo que pagaban los vehículos a porcentajes que oscilaban desde 5% al 35% de acuerdo al modelo del vehículo y su precio de venta al público; sin duda esta

medida afectó a modelos de alta gama cuyos precios se incrementaron significativamente y sus ventas se redujeron en un 50% perturbando la rentabilidad de algunos concesionarios que empezaron a comercializar vehículos más baratos; luego se modificó la medida realizando incrementos porcentuales de 5%. El autor tiene como objetivo evaluar la Situación del ciclo de conversión del efectivo en un Concesionario de vehículos de Guayaquil, para proponer mecanismos que optimicen el flujo de efectivo en la empresa. El estudio presenta un diseño no experimental por lo que se realizó una investigación cuantitativa. El control interno juega un papel preponderante; este se lo realiza mediante el constante control de las áreas críticas en donde puedan existir riesgos de fraudes en el manejo del efectivo; también se necesita controlar las rotaciones de los inventarios, cuidando que las planificaciones de compras estén enfocadas en los ítems de mayor rotación y de mejor rentabilidad.

En el estudio realizado por Gallegos (2020), el cual tiene como título “Análisis del ciclo de conversión del efectivo y su incidencia en los estados financieros de la empresa Maviju S.A.”. Se centró en un estudio del ciclo de conversión del efectivo y su impacto en los estados financieros de la empresa MAVIJU S.A. con el fin de establecer mejoras que impulsen la generación de utilidades. El trabajo se apoyó en los niveles de rentabilidad logrados por la entidad, aunque se registró un aumento continuo de las ventas necesitando un estudio de los factores que conforman este ciclo para denotar las limitaciones. El análisis empleó una metodología con enfoque cuantitativo aplicándose encuestas a los operarios de la empresa en donde se identifican limitaciones referentes a las funciones mencionando créditos más permisivos a los consumidores, plazos menos extensos para el cumplimiento del pago a proveedores e irregularidades en la supervisión del inventario en consecuencia a la sobrecarga de funciones, que efectuaron en el desarrollo de otros procesos de otras áreas como el departamento de compras y comercial. Con el análisis financiero se concluyó además que en comparación al año 2017, el ciclo de conversión del efectivo del año 2018 mostró una baja eficiencia aumentando de 130 días a 238 días lo que se traduce como una generación de efectivo más tardía. Basándose en las detalladas limitaciones se ofreció una propuesta que se enfocó en cada factor involucrado dentro del proceso para calcular el ciclo de conversión del efectivo pretendiendo acelerar el cobro a clientes, mejorar la gestión del inventario, y aumentar el plazo de cumplimiento de responsabilidades ante proveedores.

De igual forma Guzmán (2024) con su trabajo titulado “Factores que influyen en la eficiencia del ciclo de conversión del efectivo en el sector manufacturero de Guayaquil” nos indica que la industria de manufactura emergió como pieza importante en la economía del Ecuador, tuvo un papel fundamental en la producción total de la nación, aportando con un porcentaje del 14,8% al Producto Interno Bruto (PIB) al concluir el año 2022. La investigación tuvo como finalidad estudiar los componentes que afectan el normal funcionamiento del ciclo de conversión de efectivo en el sector manufacturero de Guayaquil; para llevar el acabo el proceso se tomaron las siguientes medidas: analizar las características del ciclo de conversión del efectivo en las entidades del sector manufacturero de Guayaquil, reconocer los elementos internos y externos que directamente influyen en la eficiencia del ciclo de conversión del efectivo; propinar estrategias y acciones a seguir que corrijan la mejora del ciclo de conversión del efectivo en el sector de las empresas manufactureras de Guayaquil. En cuanto al diseño del estudio, se decantó por un enfoque no experimental, seleccionado con el objetivo de observar e identificar las condiciones existentes sin la necesidad de manipular activamente las variables. Esta selección metodológica se basó en la urgencia de conseguir una comprensión a detalle de la realidad del sector manufacturero de Guayaquil; por lo tanto, es indispensable recalcar que el diseño no experimental facilito una supervisión directa de las problemáticas sin tener que involucrarse en el entorno natural del estudio. Se analizaron datos con la ayuda del portal de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, escogiendo 5 entidades más destacables del sector manufacturero de Guayaquil para estudiar los informes financieros, y definir índices de rentabilidad y el ciclo de conversión de efectivo en el periodo 2021-2022y se llevaron a cabo entrevistas con cinco expertos en el área de finanzas. Se llegó a la conclusión de que con mejores metodologías para impulsar la eficiencia del ciclo de conversión del efectivo que va de la mano con la mejora del control del inventario, la optimización de términos de crédito con proveedores, la rapidez de la cobranza de cuentas por cobrar, la integración de políticas más determinantes, la mejora de la eficiencia operativa y la negociación de mejores estrategias en términos de créditos con proveedores.

Asi mismo, Prendes (2025) presenta su proyecto titulado “Ciclo de conversión del efectivo en las empresas del sector atunero del Ecuador, periodo 2022-2023”. Dicho estudio presentó problemáticas conectadas a los extensos periodos de

almacenamiento en relación con el factor perecible del atún, demoras en el cobro de las ventas, más enfocado en el mercado internacionales, y en reacción a los desafíos para conseguir financiamiento a largo plazo, varias empresas atuneras dependen de créditos a corto plazo para cubrir sus necesidades operativas. El objetivo principal de esta investigación fue analizar el ciclo de conversión del efectivo en las entidades del sector atunero del Ecuador en el periodo 2022-2023. La metodología que se utilizó fue de enfoque cuantitativo, con un alcance descriptivo y de diseño no experimental-no longitudinal. Se integró el método analítico empleando una precisa revisión bibliográfica y documental recabando en archivos de mayor importancia y relevancia en comparación a los estados financieros y amplias fuentes bibliográficas. Para este estudio se tuvo en cuenta como base doce empresas y contando con la aplicación de un muestreo no probabilístico por conveniencia se seleccionó como modelo las cuatro más destacables del sector. Los resultados que se consiguieron en dicha investigación denotan un incremento en el ciclo de conversión del efectivo, en consecuencia al mayor número de inventarios fuera de servicio, complicaciones para cobrar deudas, demoras en la producción y variaciones en la cadena de suministros.

Tenemos un trabajo de titulación de Pozo (2024) sobre “Ciclo de conversión de efectivo en las empresas camaroneras de la provincia de Santa Elena periodo 2018-2022”, El sector camaronero enfrentó tres destacables e inexorables dificultades que de alguna u otra forma terminan impactando en gran magnitud su equilibrio y estabilidad económica. En primer lugar, se obtuvo que el moroso y lento tiempo que se toma en el proceso de cobranza pone en total peligro la inmediata disponibilidad de los recursos financieros, esto significó un reto para el proceso monetario con conexiones a las funciones tradicionales y el esperado cumplimiento de obligaciones financieras promedio. Adicionalmente, la acumulación de inventario que se califica como un riesgo de alto nivel y de mucha relevancia para la liquidez, lo que redujo la habilidad de la empresa en particular para emparejarse de manera efectiva ante los drásticos cambios que suele sufrir el mercado en el que compete. En último lugar, la extensión inesperada de los plazos que están relacionados con los pagos realizados a los proveedores tiene una alta probabilidad de resultar en aprietos financieros dejando de lado los principales. Como objetivo tuvo el cargo de estudiar de manera exhaustiva el ciclo de conversión del efectivo en las empresas estrictamente seleccionadas que se encargan de producir camarón, que se encuentra ubicadas en la provincia de Santa

Elena, dentro del periodo dictado de 2018-2022. La metodología con la que se llevó a cabo el trabajo investigativo contiene un enfoque cuantitativo, con un alcance descriptivo explicativo. Se aplicaron estrategias de carácter bibliográfico-documental, agregando que no tuvo un objetivo experimental de tipo longitudinal. En primer lugar, se tomó en cuenta la nominación de cuarentaiuna entidades representativas del sector camaronero, como modelo a seguir se escogió una muestra no probabilística por conveniencia, teniendo 10 entidades en la selección. Para su análisis, se tomó en cuenta la relevante información a detalle de los estados financieros que la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros facilitó para el proceso investigativo, así como se escogieron datos correspondientes a las cifras que se obtienen por ventas realizadas anualmente basándose netamente en el ranking sectorial establecido. Los resultados que se obtuvieron con él trabajo realizado evidenciaron que el cuarenta por ciento de las empresas estudiadas presentan imperfecciones e irregularidades en el exitoso proceso de ingresos de recursos, lo que se traduce como un alto nivel de endeudamiento, comparándolo con la capacidad de generar liquidez en las empresas. Para enfrentar esto, se recomendó que las entidades particularmente analizadas manejen e integren en práctica métodos con un mayor índice de efectividad en relación con la gestión de cobranza, teniendo presente el objetivo de aumentar sus ingresos generado y de esta manera atender de forma más eficiente sus obligaciones financieras.

Utilizamos otro trabajo de titulación internacional de Rodríguez (2024) “Ciclo de conversión de efectivo de las empresas de sector comercial de la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2022”, La problemática se ubica en que los encargados del área comercial quieren conocer el tiempo promedio que se toma para poder establecer las ventas de sus productos y obtener, posterior a esto, el flujo de efectivo que se requiere para su desarrollo. El objetivo de la investigación es examinar el ciclo de conversión del efectivo en las entidades que corresponden al sector comercial de la provincia de Santa Elena, período establecido entre 2019 y 2022. La metodología utilizada en la investigación se basó en un enfoque cuantitativo, ya que fue de suma importancia la recopilación y examinación de datos numéricos con el objetivo de detallar y prever relaciones causales. De la misma manera el estudio optó por un alcance de tipo descriptivo, mientras que el diseño se categorizó como no experimental, debido a que no se presentaron cambios en los datos obtenidos. La información analizada fue

extraída directamente de los estados financieros disponibles en el portal de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, los cuales se utilizaron tal y cuál fueron presentados. El resultado obtenido que corresponde al año 2022 demostró una evidente baja en el ciclo de conversión de efectivo, demostrando así que el capital regresa a las empresas del sector comercial en un tiempo aproximado de 7,84 días. Este comportamiento establece que, al tratarse de entidades con objetivos comerciales, el flujo de efectivo se recupera con mayor rapidez, esto en consecuencia a la disponibilidad instantánea de los productos para el consumidor.

Mejillón (2025) presentó su trabajo titulado “Ciclo de conversión del efectivo en las industrias del sector de alimentos y bebidas del Ecuador, periodo 2022-2023”. En su problemática estableció y remarcó las dificultades que se relacionan a la rotación de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar que las empresas analizadas enfrentan, y como las mencionadas características afectaron la liquidez y rentabilidad de dichas entidades. Como objetivo tuvo analizar el ciclo de conversión del efectivo, se empleó una metodología que contó con un enfoque cuantitativo, con alcance descriptivo y diseño no experimental, aplicando información extraídos de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros. Los resultados obtenidos del estudio demuestran que el ciclo de conversión del efectivo sufre modificaciones importantes entre las entidades del sector, destacando que las empresas que cuentan con una gestión eficiente de inventarios y cuentas obtienen un ciclo de caja más rápido y estable. Se concluyó que un correcto manejo del ciclo de conversión del efectivo es primordial al momento de llevar una estable liquidez y competitividad del sector. Por esto, se recomendó integrar estrategias financieras que mejoren estas características, incentivar el uso de medios tecnológicos de gestión y realizar una supervisión continua del desempeño financiero.

Desarrollo de teorías y conceptos

Ciclo de Conversión de Efectivo

El ciclo de efectivo es el periodo de tiempo transcurrido desde la adquisición del material para la manufactura de un producto hasta la devolución de las ganancias del producto antes mencionado. Hay tres partes que conforman el ciclo de efectivo a identificar, periodo de conversión de cuentas por cobrar, periodo de conversión de inventario, y periodo de diferimiento de cuentas por pagar (Saucedo, 2020).

$$CE = PI + PPC - RPP$$

Para empezar Haro et al. (2023) indica que el ciclo de conversión de efectivo “mide el tiempo que tarda una empresa en convertir sus inventarios en efectivo después de la venta de sus productos y en pagar sus cuentas a proveedores. Un ciclo de conversión de efectivo más corto indica una mayor liquidez”.

También se conoce al ciclo de conversión con el nombre de ciclo promedio de efectivo o ciclo de caja, para tener el cálculo se resta el número de días con el con el ciclo de pagos el cual dará un resultado del tiempo en el cual el inventario permanece inmóvil (Morales et al., 2014).

Periodo de conversión de inventario. Según Córdoba (2012), indica que es el promedio estimado el cual se necesita para transformar los materiales en productos finales y así luego ponerlos en comercialización. Se obtiene dividiendo el valor de las existencias entre las ventas de costo anual.

$$PI = \frac{\text{Inventario}}{\text{Costo de venta anual}}$$

De igual manera Arias y Sánchez (2019) nos indica que “El periodo de conversión de inventario es el lapso necesario para producir y vender el producto” lo cual ayuda a saber cuándo se debe renovar el inventario.

El periodo de conversión de inventario se puede definir como el número promedio de días que en el inventario dura en la empresa antes de su expedición (Sultan, 2021).

Rotación de inventario. Este indicador, según Puente et al. (2022) nos informa que la rapidez de la circulación de inventarios en una empresa, esto demuestra el tiempo que se toma en expender dicho producto.

$$RI = \frac{\text{Costo de ventas}}{\text{Inventarios}}$$

Administración de ventas. Los inventarios son fundamentales para la venta, y estas, a su vez, son necesarias para generar utilidades. Por esta razón, muchas empresas están adoptando modelos computarizados para gestionar el control de inventarios, con el objetivo de alinear los productos disponibles con los niveles pronosticados de ventas (Morillo y Santa, 2019).

Cuenta por cobrar. Según los aportes de Aching (2006) nos dice que “las cuentas por cobrar son activos líquidos sólo en la medida en que puedan cobrarse en un tiempo prudente”.

De igual forma, se refiere al dinero que una empresa tiene derecho por haber prestado servicios o por vender bienes, pero que aún no ha sido pagado por el cliente (Allenspach-Kukura y García, 2024).

Periodo promedio de cobros. Con los aportes de Gitman y Zutter (2012) el período promedio de cobro, también conocido como antigüedad media de las cuentas por cobrar, permite analizar la efectividad de las políticas de crédito y recuperación de pagos de una empresa. Este indicador se obtiene al dividir el valor total de las cuentas por cobrar entre el promedio de ventas diarias.

$$PPC = \frac{\text{Cuentas por cobrar}}{\text{Ventas por día}}$$

$$= \frac{\text{Cuentas por cobrar}}{\frac{\text{Ventas anuales}}{365}}$$

Rotación de cuentas por cobrar. En los aportes de Guajardo y Andrade (2008), menciona que están vinculadas a las ventas que realiza una entidad, ya que estas dependen del plazo de crédito que es otorgado al cliente. Mientras mayor sea la cantidad de veces que las ventas a crédito se convierten en cuentas por cobrar, será mejor, porque esto reflejaría una gestión de cobranza eficiente y confiable.

$$RCC = \frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por cobrar}}$$

Cuentas por pagar. Con los aportes de Ayala y Fino (2015) nos indica que son responsabilidades adquiridas por el sujeto económico a cargo, con enfoque diferencial en comparación a la obtención de inventario u otros compromisos financieros; esto conlleva el cumplimiento de pagar cuentas a compañías asociadas, así mismo a cuentas establecidas con contratistas.

Según Araiza (2005) las cuentas por pagar se entiende como una agrupación de responsabilidades a cumplir de una entidad, que son inevitables en el ámbito virtual, la transferencia de activos o prestación de servicios en relación a otras entidades a futuro, cuya culminación tendrá lugar dentro del normal funcionamiento del ciclo de

operaciones, acción que se da en la mayoría de los casos dentro del mismo año y en consecuencia, requiere ocupar el capital de trabajo.

Rotación promedio de cuentas por pagar. En el trabajo de Proaño (2023), destaca que refleja con qué frecuencia una empresa mantiene pendientes los pagos a sus proveedores durante el periodo. Si se interpreta en días es factible ya que es más claro porque indica el promedio en días que la entidad tarda en saldar sus cuentas por pagar. La fórmula de este indicador es:

$$RPP = \frac{\text{Cuentas por pagar}}{\text{Compras netas a Crédito}}$$

Actividad de las cuentas por pagar. El trabajo de Van y Wachwicz (2010), nos indica que las empresas necesitan analizar su capacidad para realizar pagos puntuales a sus proveedores, por ello es útil determinar la antigüedad de las cuentas por pagar.

$$ACP = \frac{365}{\text{Rotacion de cuentas po pagar}}$$

$$ACP = \frac{\text{Cuentas por pagar} \times 365}{\text{Compras a credito anual}}$$

Fundamentos legales

La Norma Internacional de Contabilidad nos indica (2005) que:

NIC2 Inventarios. - El objetivo de esta Norma es prescribir el tratamiento contable de los inventarios. Un tema fundamental en la contabilidad de los inventarios es la cantidad de costo que debe reconocerse como un activo, para que sea diferido hasta que los ingresos correspondientes sean reconocidos. Esta Norma suministra una guía práctica para la determinación de ese costo, así como para el subsiguiente reconocimiento como un gasto del periodo, incluyendo también cualquier deterioro que rebaje el importe en libros al valor neto realizable. También suministra directrices sobre las fórmulas del costo que se usan para atribuir costos a los inventarios.

Según el Art. 28 decretado por la Asamblea Nacional del Ecuador (2014) nos indica que:

Ley de Compañía. – Art. 28 Las compañías sujetas por ley al control de la Superintendencia de Compañías y que ejecuten actividades agrícolas,

presentarán a ésta su balance anual y su estado de pérdidas y ganancias condensados, así como la información resumida que la Superintendencia determine en el respectivo reglamento. (p. 10)

La Norma Internacional de Contabilidad (2007) nos establece que:

NIC7 Estado de Flujos de Efectivo. - La información acerca de los flujos de efectivo de una entidad es útil porque suministra a los usuarios de los estados financieros una base para evaluar la capacidad de la entidad para generar efectivo y equivalentes al efectivo y las necesidades de la entidad para utilizar esos flujos de efectivo. Para tomar decisiones económicas, los usuarios deben evaluar la capacidad que la entidad tiene de generar efectivo y equivalentes al efectivo, así como las fechas en que se producen y el grado de certidumbre relativa de su aparición. El objetivo de esta Norma es requerir el suministro de información sobre los cambios históricos en el efectivo y equivalentes al efectivo de una entidad mediante un estado de flujos de efectivo en el que los flujos de fondos del período se clasifiquen según si proceden de actividades de operación, de inversión o de financiación.

La norma internacional de contabilidad (2019), NIC 1 nos indica que:

El ciclo normal de explotación de una entidad es el período entre la adquisición de los activos que entran en el proceso productivo, y su realización en efectivo o equivalentes al efectivo. Cuando el ciclo normal de explotación no sea claramente identificable, se supondrá que su duración es de doce meses. Los activos corrientes incluyen activos (tales como existencias y deudores comerciales) que se venden, consumen o realizan dentro del ciclo normal de explotación, incluso cuando no se espere realizarlos dentro de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio sobre el que se informa. Los activos corrientes también incluyen activos que se mantienen fundamentalmente para negociar (por ejemplo, algunos activos financieros que se atienen a la definición de mantenidos para negociar de acuerdo con la NIIF 9) y la parte corriente de los activos financieros no corrientes.

Capítulo II. Metodología

Diseño de investigación

El presente trabajo se realizó usando el enfoque cuantitativo, debido a que para el procesamiento de datos numéricos y estadísticos se recopiló información publicada en la Superintendencia de compañía, Valores y Seguros, bajando los estados financieros de las empresas del sector dedicado al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena haciendo uso de una ficha documental que expresa los conceptos y fórmulas que fueron aplicadas.

La investigación empleó un alcance descriptivo, porque se buscó determinar la información relevante sobre el ciclo de conversión del efectivo de las empresas del sector dedicado al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, que permitieron realizar el análisis sobre la evolución del periodo promedio de inventario, periodo promedio de cobro y rotación de cuentas por pagar, de igual forma el ciclo de conversión del efectivo, sin alterar los datos que acompañan a la variable.

La investigación tendrá un diseño no experimental, debido a que la información que acompaña a la variable está publicada y no se pretende manipularla de alguna forma, lo cual es necesario para el cálculo correcto y efectivo del ciclo de conversión del efectivo. También, la investigación tendrá un diseño longitudinal ya que se pretende analizar datos en diferentes periodos, más específicamente un periodo de cinco años en el cual se podrá evidenciar la evolución del ciclo de conversión del efectivo y que impacto tiene en las empresas dedicadas al cultivo del banano y plátano.

Métodos de la investigación

Por consiguiente, se aplicó el método deductivo para brindar conclusiones a partir del análisis del ciclo de conversión del efectivo que sirvieron como información explicativa sobre la investigación realizada.

Además, la investigación utilizó el método analítico siendo la base principal del estudio, el análisis de la variable y los datos calculados con la información recopilada anteriormente, con base a ello poder emitir conclusiones fundamentadas y concisas sobre el ciclo de conversión de efectivo y su impacto en las empresas de estudio.

También se empleó una revisión documental, porque se ha obtenido información de fuentes secundarias confiables como la superintendencia de

compañías, valores y seguros sobre los estados financieros de las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos, además de artículos científicos y trabajos de titulación, que servirán para el correcto análisis y cálculo del CCE.

Población y Muestra

En este proyecto se ha obtenido la información de la Superintendencia de Compañías Valores y Seguros, cuya finalidad es dar a conocer el tiempo que tardan las empresas en convertir sus inventarios en efectivo, del sector agrícola de la provincia de Santa Elena, en población existen siete empresas dentro del sector agrícola.

Tabla 1

Empresas dedicadas al cultivo de banano y plátano

Empresas	Cantón
Musatec Ecuador Cultivos-Agrícolas Cia.Ltda.	Santa Elena
Costjohn S. A	Santa Elena
Lacantarina S.A.S	Santa Elena
Innovación y Desarrollo Agropecuario Inndeagro S.A	Santa Elena
Juan Chan Agrícola Agricochan S. A	Santa Elena
Agroranch Arpe S.A. S	Santa Elena
Frutipes S. A	Santa Elena

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

En esta investigación se tomó las siete empresas del sector agrícola, que están dentro del periodo 2019-2023. Las cuales son finitas debido a que no es una población grande, estas cuentan con estados financieros presentados de manera actualizada. Los datos se tomaron de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, garantizando validez en información financiera que forma parte del análisis.

Tabla 2*Empresas dedicadas al cultivo de banano y plátano*

Empresas	Cantón
Musatec Ecuador Cultivos-Agrícolas Cia.Ltda.	Santa Elena
Costjohn S. A	Santa Elena
Lacantarina S.A.S	Santa Elena
Innovación y Desarrollo Agropecuario Inndeagro S.A	Santa Elena
Juan Chan Agrícola Agricochan S. A	Santa Elena
Agroranch Arpe S.A. S	Santa Elena
Frutipes S. A	Santa Elena

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Recolección y Procesamiento de datos

Recolección

Para esta investigación, se tomaron datos que son oficiales de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, así dar un análisis sobre el ciclo de conversión de efectivo que dan las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en los periodos 2019-2023.

De esta manera, se dio un análisis del ciclo de conversión del efectivo de los 5 periodos que son 2019 hasta el 2023, que tuvo una división de 4 dimensiones las cuales son: Periodo de conversión de inventario el cual tiene como indicador Rotación de inventario y administración de ventas; Cuenta por cobrar, rotación de cuentas por cobrar y periodo de cobros; Cuentas por pagar, Rotación de cuentas por pagar, actividad de las cuentas por pagar; A través de las dimensiones junto sus indicadores, se pudo llegar analizar los estados financieros para conocer el CCE.

Procesamiento de datos

Los datos fueron procesados por la aplicación de Microsoft Excel, haciendo uso de una matriz que recopila los datos más relevantes de los estados financieros para posterior realizar tablas y figuras de las siete empresas seleccionadas, analizando sus estados financieros, los valores de Inventario, cuentas por cobrar, cuentas por pagar.

Capítulo III. Resultados y Discusión

Análisis de datos

Dimensión 1 Periodo de conversión de inventario.

$$PI = \frac{\text{Inventario}}{\text{Costo de venta anual}}$$

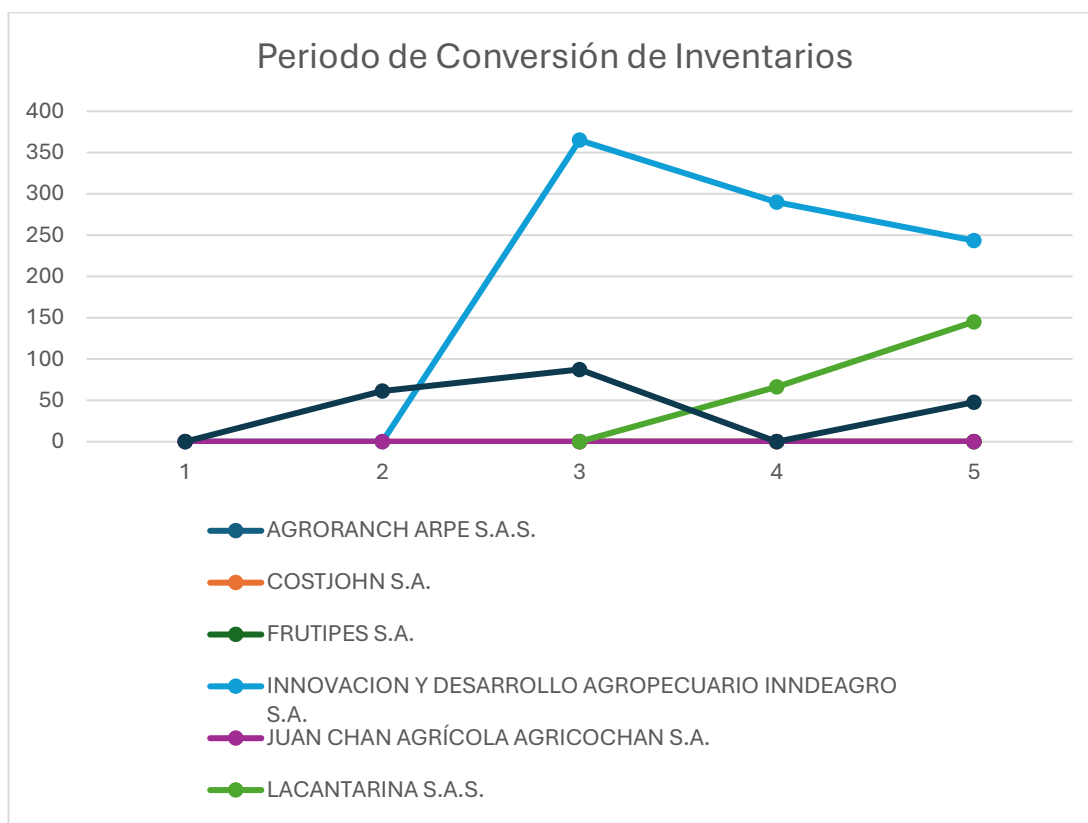
Indicador

Tabla 3

Periodo de conversión de inventario

Periodo de conversión de inventario					
Empresas	2019	2020	2021	2022	2023
Agroranch arpe S.A.S.					0,00
Costjohn S.A.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Frutipes S.A.			0,00	0,00	0,00
Innovacion y desarrollo agropecuario inndeagro S.A.	0,00	0,00	365,00	289,95	243,33
Juan chan agrícola agricochan S.A.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Lacantarina S.A.S.			0,00	66,41	145,17
Musatec ecuador cultivos-agricolas CIA.LTDA.	0,00	61,25	87,46	0,00	47,91

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Figura 1*Periodo de conversión de inventario*

La tabla 3 nos muestra individualmente el análisis del periodo de conversión de inventario sobre las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos, periodo 2019-2023.

Agroranch Arpe S.A.S., Costjohn S.A., Frutipes S.A., Juan Chan Agrícola AGRICOCHAN S.A.: Cada una de estas entidades poseen un ciclo de conversión de inventarios igual a cero durante el periodo de todos los años reportados. Esto toma en cuenta varios aspectos: No llevan un manejo tradicional en cuanto a inventarios, lo que tiene una baja probabilidad en el sector agrícola.

Existe una pequeña probabilidad de que estas empresas trabajen bajo contratos en los que se especifica que los inventarios se mantienen en periodos efímeros, esto quiere decir que se vende inmediatamente posterior a su cosecha.

Innovación y Desarrollo Agropecuario Inndeagro S.A.: Aunque el ciclo de conversión de inventario comienza con cero en 2019 y 2020, en el año entrante 2021

este se dispara a 365, indicando que la empresa llevó un tiempo de un año entero para transformar su inventario en efectivo.

Decadencia en el ciclo del 2022 (289,95 días) y 2023 (243,33 días): La orientación hacia el desnivel sugiere que Innovación y Desarrollo Agropecuario Inndeagro S.A. ha presentado mejoras en el efectivo proceso de gestión de inventarios. Incluso con la disminución, sigue siendo un extenso ciclo, lo que puede indicar que la empresa necesita buscar estrategias para la mejora en la rotación de inventarios.

Lacantarina S.A.S.: En 2021, 66,41 días de ciclo de conversión, lo que básicamente se considera bajo, y 145,17 días en 2022, un cambio considerable.

En 2023, el ciclo retorna a cero, lo cual indica que la empresa no contiene inventario o que los datos no se reportaron de manera correcta. El radical cambio entre 2021 y 2022 indica que en 2022 Lacantarina S.A.S. presentó problemas para ciclar de manera eficaz sus inventarios y sus convertirlos en efectivo, siendo esto una alarmante problemática para la empresa.

Musatec Ecuador Cultivos-Agrícolas CIA. LTDA.: El ciclo parte en 2020 con 61,25 días, un valor que se considera bajo para el sector agrícola.

Por en cambio, en 2021, este aumento a 87,46 días, lo que refleja una ralentización en la conversión de inventario en efectivo.

Dicho ciclo volvió a presentar una reducción a 47,91 días en 2023, lo que establece que la empresa volvió a un ciclo más eficiente.

En general, una reducción en el ciclo de conversión de inventario se traduce como eficiencia operativa, por otro lado un ciclo alto o poco manejable suele presentar problemas de gestión, lo cual impacta negativamente en la liquidez de las empresas del sector agrícola.

Dimensión 2 Cuentas por cobrar

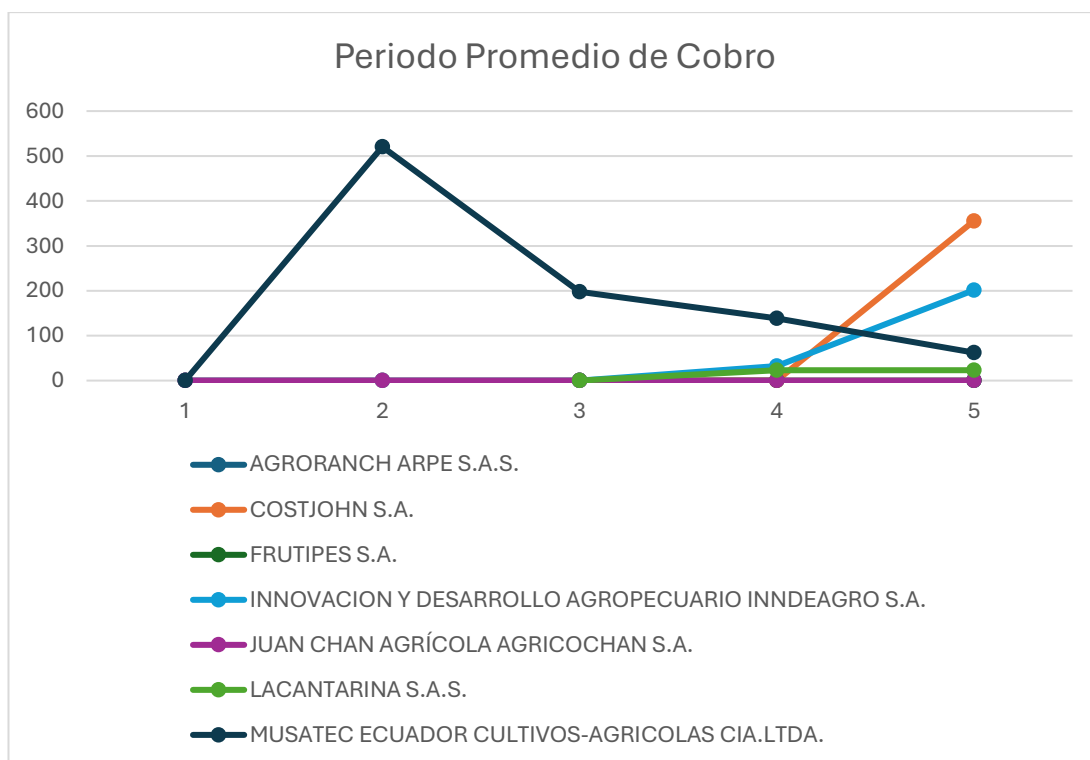
Indicador 2 Periodo promedio de cobro

$$PPC = \frac{\text{Cuentas por cobrar}}{\text{Ventas por día}}$$

Tabla 4*Periodo promedio de cobro*

Periodo promedio de cobro					
Empresas	2019	2020	2021	2022	2023
Agroranch arpe S.A.S.					0,00
Costjohn S.A.	0,00	0,00	0,00	0,00	355,47
Frutipes S.A.			0,00	0,00	0,00
Innovacion y desarrollo agropecuario inndeagro S.A.	0,00	0,00	0,00	32,52	201,40
Juan chan agrícola agricochan S.A.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Lacantarina S.A.S.			0,00	23,02	22,94
Musatec ecuador cultivos-agricolas CIA.LTDA.	0,00	520,48	198,08	138,49	62,54

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Figura 2*Periodo promedio de cobro*

Agroranch Arpe S.A.S al no presentar información sobre el periodo promedio de cobro mediante los años estudiados. Indica la falta de ventas a crédito o falta de reporte financiero.

Costjohn S.A cuenta con valores en cero de 2019 a 2022, sin embargo, en 2023 el tiempo de periodo de cobro se eleva de forma desmesurada a 355.47 días. Esto se traduce como un notable atraso en la devolución de las cuentas por cobrar, estado que compromete la liquidez y solvencia financiera de la empresa.

Frutipes S.A no tiene disponibles registros sobre el periodo de cobro de los años analizados, lo que obstruye la evaluación de la gestión crediticia.

Innovación y desarrollo agropecuario inndeagro S.A presenta una situación complicada, de un promedio de cobro nulo hasta 2021, elevándose a 32.52 días en 2022 y llegando a 201.40 días en 2023. Este cambio que se genera de manera progresiva indica que una gestión de cobranza opacada que afecta el desarrollo financiero y operativo.

Juan chan agrícola agricochan S.A no presenta datos en dicho periodo, lo que sugiere ventas en su mayoría al contado.

Lacantarina S.A.S registra intervalos promedios de cobro de 23.02 y 22.94 en 2022 y 2023, lo que indica un manejo efectivo y controlado en la devolución de sus cuentas por cobrar.

Musatec Ecuador Cultivos-Agrícolas CIA LTDA presenta un cambio positivo sustancial relacionado a la gestión de cobro, contando con un periodo promedio sumamente alto de 520.48 días en 2020, que se reduce a 62.54 días en 2023. Este movimiento refleja un avance exitoso en cuanto a la optimización del ciclo de conversión de efectivo.

En términos generales, el sector cuenta con una importante variedad en la gestión de periodo promedio de cobro. Ciertas empresas no cuentan con información precisa o sus periodos permanecen en cero. Pese a esto, se registran casos con periodos extensos, mayores al año, lo que dificulta la liquidez y estabilidad financiera. Por otro lado, se encuentran ejemplos de mejora en la eficiencia de cobranza., lo que da a notar que con mejores políticas financieras se optimiza el ciclo de conversión del efectivo.

Dimensión 3 Cuentas por pagar

Indicador

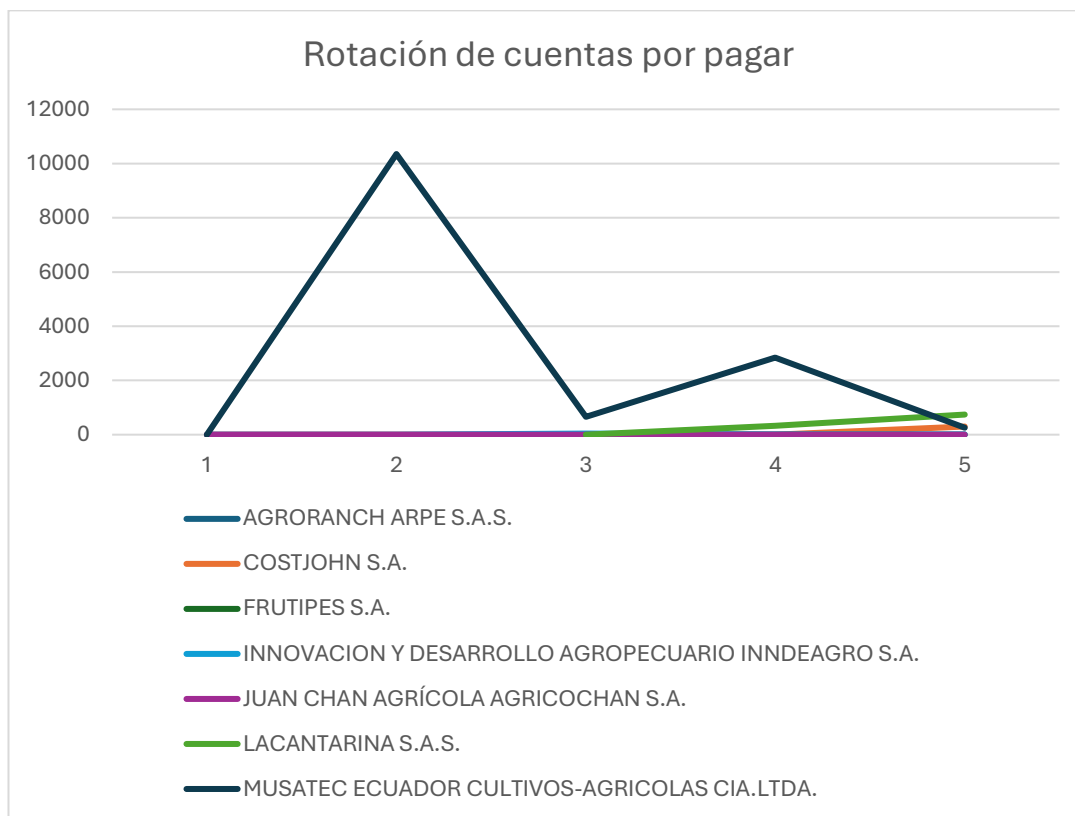
$$RPP = \frac{\text{Cuentas por pagar}}{\text{Compras netas a Crédito}}$$

Tabla 5*Rotación promedio de cuentas por pagar*

Rotación promedio de cuentas por pagar					
Empresas	2019	2020	2021	2022	2023
Agororanch arpe S.A.S.					0,00
Costjohn S.A.	0,00	0,00	0,00	0,00	300,25
Frutipes S.A.			0,00	0,00	0,00
Innovación y desarrollo agropecuario inndeagro S.A.	0,00	0,00	41,76	6,32	4,26
Juan chan agrícola agricochan s.a.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Lacantarina S.A.S.			0,00	324,48	741,75
Musatec ecuador cultivos-agricolas CIA.LTDA.	0,00	10.350,87	661,48	2.843,88	253,86

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Figura 3
Rotación de cuentas por pagar



Agroranch Arpe S.A.S. no registra datos analizados, indicando falta de información o falta de responsabilidades por pagar en registro.

Costjohn S.A. la empresa refleja valles en cero hasta 2022 y cambio radical a 300.25 en 2023. Esto declara un cambio destacable en la gestión de cuentas por pagar, reflejando mayor actividad en el pago de sus obligaciones en dicho año.

Frutipes S.A. no cuenta con datos reportados en los años estudiados, lo que no permite evaluar la calidad en el manejo de sus cuentas por pagar.

Innovación y Desarrollo Agropecuario INNDEAGRO S.A. muestra un ciclo reducido en 2022 (6.32) y 2023 (4.26), tras un considerable valor en 2021 (41.76). Este repentino bajón indica un retraso en el pago de proveedores o problemas relacionados a la gestión financiera que afectan la relación comercial y la liquidez.

Juan Chan Agrícola AGRICOCHAN S.A. no reporta datos en el periodo mencionado, estableciendo que hay falta de registros o transacciones a crédito.

Lacantarina S.A.S. cuenta con importante incremento en la rotación, con cifras de 324.48 en 2022 y 741.75 en 2023, indicando que la empresa está agilizando el pago a proveedores.

Musatec Ecuador Cultivos-Agrícolas CIA LTDA. demuestra valores extremadamente elevados en 2020 (10,350.87), luego decreciendo a 661.48 en 2021, vuelve a subir a 2,843.88 en 2022 y baja a 253.86 en 2023. Esta inestabilidad dice que la empresa mantiene una gestión irregular de las cuentas por pagar, estando asociadas a cambios en la estrategia financiera, disponibilidad de pago o condiciones de negociación con proveedores.

El sector agrario en la provincia de Santa Elena presenta una destacable irregularidad en la rotación de cuentas por pagar. Múltiples entidades presentan una falta de información o valores nulos, lo que dificulta el análisis integral. Mientras que, las que reportan datos, muestran una notable inestabilidad en la gestión de sus obligaciones financieras. Esta variedad sugiere una falta de política financiera en el sector, afectando tanto la liquidez empresarial y la relación con los proveedores, lo que impacta la estabilidad y competitividad frente al sector agrícola local.

Variable Ciclo de conversión del efectivo

$$CE = PI + PPC - RPP$$

Tabla 6

Ciclo de conversión del efectivo

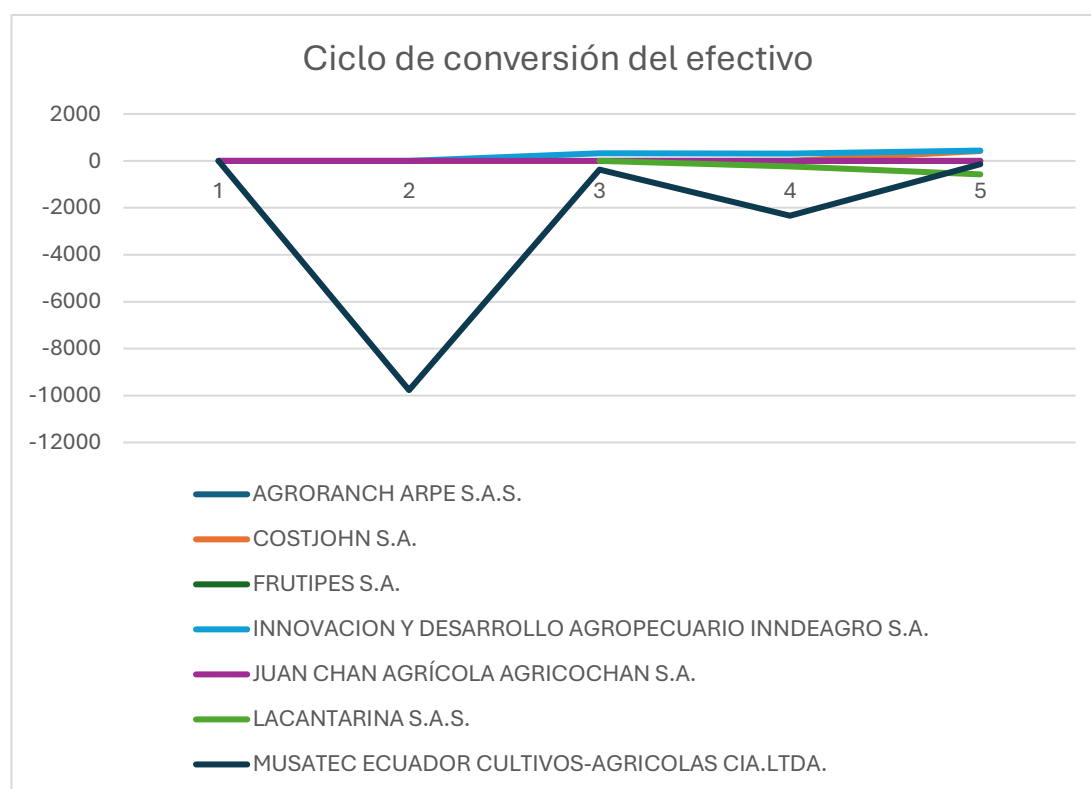
Ciclo de conversión del efectivo					
Empresas	2019	2020	2021	2022	2023
Agroranch arpe S.A.S.					0,00

Costjohn S.A.	0,00	0,00	0,00	0,00	420,22
Frutipes S.A.			0,00	0,00	0,00
Innovacion y desarrollo agropecuario inndeagro S.A.	0,00	0,00	323,24	316,16	440,48
Juan chan agrícola agricochan S.A.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Lacantarina S.A.S.			0,00	-235,05	-573,64
Musatec ecuador cultivos-agricolas CIA.LTDA.	0,00	-9.769,13	-375,94	-2.340,40	-143,42

Nota. Datos tomados de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros

Figura 4

Ciclo de conversión de efectivo



Agroranch Arpe S.A.S. no muestra datos registrados en dicho periodo, limitando el análisis del ciclo de conversión de efectivo.

Costjohn S.A. cuenta con valores en 0 hasta 2022, con un considerable cambio a 420.22 días en 2023. Este incremento demuestra que la empresa enfrenta un ciclo operativo largo, impactando de manera negativa la liquidez y elevando la necesidad de un financiamiento externo.

Frutipes S.A. falta de registros en los años analizados, lo que limita la valoración sobre su ciclo de efectivo.

Innovación y Desarrollo Agropecuario Inndeagro S.A. presenta crecientes desde 323.24 días en 2021, 316.16 en 2022 y 440.48 en 2023, lo que refleja una extensión en el ciclo de conversión del efectivo, contando con implicaciones negativas para la rotación de activos y la disponibilidad de efectivo.

Juan Chan Agrícola AGRICOCHAN S.A. no reporta información, denotando una falta de ventas a crédito.

Lacantarina S.A.S. registra valores negativos en 2022 (-235.05) y 2023 (-573.64). Un ciclo negativo indica paga a los proveedores luego de haber cobrado a los clientes, lo que significa una característica positiva de eficiencia en la gestión de efectivo, que mejora la liquidez.

Musatec Ecuador Cultivos-Agrícolas CIA LTDA. muestra valores negativos y notablemente oscilantes desde -9,769.13 en 2020, -375.94 en 2021, -2,340.40 en 2022 hasta -143.42 en 2023. Estas cifras negativas demuestran que la empresa cuenta con una gestión excelente en el manejo del efectivo, con un ciclo que permite financiar operaciones sin optar por capital adicional.

El sector muestra una existente disparidad en el ciclo de conversión de efectivo, con entidades que presentan ciclos largos y crecientes, factor que puede terminar impactando en la liquidez y aumentando su dependencia financiera, mientras otras reflejan ciclos negativos que denotan una gestión exitosa del capital de trabajo. Para mejorar la sostenibilidad y competitividad, es digerible que las empresas empleen prácticas de gestión del ciclo de efectivo más eficientes, mejorando la sincronización entre cobros y pagos, de igual manera fortaleciendo la planificación financiera.

Discusión

El análisis del Ciclo de Conversión del Efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023, señala que hay variaciones importantes de como estas empresas maniobran sus recursos financieros y operacionales, lo que afecta a su liquidez y rentabilidad.

En cuanto al periodo que se tarda en convertir sus inventarios en efectivo, algunas empresas como Agroranch Arpe S.A.S., Costjohn S.A., Frutipes S.A. y Juan Chan Agrícola Agricochan S.A. tienen valores nulos, los que refleja que su inventario

se vende inmediatamente después de ser cosechado, o tienen contratos y no necesitan almacenar inventario, entidades como Lacantarina S.A.S. y Musatec Ecuador Cultivos-Agrícolas CIA LTDA nos indican altibajos, mostrando que algunas veces tiene aumentos y otras veces complicaciones en su inventario.

Respecto al periodo que demora en cobrar a sus clientes, también hay una gran variación, porque la mayoría de las entidades tardan en recibir el pago, lo que influye en su flujo de caja y dificulta que paguen sus mismas cuentas a tiempo. A diferencia de Lacantarina S.A.S. y Musatec Ecuador Cultivos-Agrícolas CIA LTDA mejoraron y cobran pronto, lo que les ayuda a tener más efectivo para sus operaciones.

En la gestión de cuentas por pagar se visualizó muchas irregularidades, ciertas empresas tienen cambios repentinos al generar sus pagos, provocando desconfianza con los proveedores y perjudicando a sus negocios. También hay empresas que cumplen con sus pagos después de cobrar a sus clientes, lo cual es beneficioso porque ayuda a mejorar la manipulación de su efectivo y así no depender de préstamos o financiamientos externos.

Al hacer la comparación de las empresas, se da a notar que algunas tienen su ciclo de conversión del efectivo muy extendido, incrementando su necesidad de financiamiento y disminuyendo ganancias, otras tienen su CCE en negativo, lo cual indica que gestionan muy bien su efectivo y su capital de trabajo.

Guerrero (2018) con su trabajo denominado “Incidencia de la gestión del capital de trabajo en el ciclo de conversión del efectivo de Grupo Frigorífico Sac, Santiago de Surco, 2016” mostró que las cobranzas se realizaban en un periodo aproximado de 55 días. Sin embargo, al implementarse nuevas políticas financieras y seguir los procedimientos establecidos, así como cumplir con los controles financieros correspondientes, se logró reducir este tiempo a más de la mitad del valor original. Este cambio refleja una mejora significativa en la gestión de cobros, lo que respalda la influencia positiva que las políticas financieras tienen sobre los recursos de la empresa, optimizando el flujo de efectivo y mejorando la liquidez.

Mejillón (2025) en su proyecto “Ciclo de conversión del efectivo en las industrias del sector de alimentos y bebidas del Ecuador, periodo 2022-2023” muestra variaciones significativas en la gestión de las cuentas por cobrar de las empresas. Industrias Lácteas Toni S.A. experimentó un incremento considerable en su PPC, de 203 días a 659 días, lo que podría indicar un mayor enfoque en las ventas a crédito o problemas con la morosidad. Lácteos San Antonio también vio un aumento, de 53,77

días a 92,34 días, sugiriendo una gestión menos eficiente, posiblemente por morosidad. Vita Alimentos, que no reportó datos en 2022, registró un PPC de 20,63 días en 2023, lo que refleja una incursión en ventas a crédito. Nestlé Ecuador mostró un aumento en su PPC, de 79,55 días a 105,29 días, indicando una extensión de los plazos de crédito o retrasos en los pagos, lo que podría afectar su liquidez. Immunotec Ecuador redujo su PPC de 195,87 días a 30,39 días, mostrando una mejora clara en la gestión de cobros. Finalmente, Andes Kinkuna no reportó valores en sus cuentas por cobrar, lo que sugiere que opera bajo un modelo de ventas al contado, eliminando riesgos de morosidad pero limitando su crecimiento. Las variaciones en el PPC reflejan diferentes enfoques de gestión que afectan la liquidez y la competitividad de las empresas.

Prendes (2025) en su investigación “Ciclo de conversión del efectivo en las empresas del sector atunero del Ecuador, periodo 2022-2023” mostró cómo las empresas gestionan sus pagos a proveedores. Eurofish S.A. mejoró su rotación de cuentas por pagar, pasando de 54,16 días en 2022 a 40,68 días en 2023, lo que refleja una gestión eficiente y optimización en el flujo de efectivo. En cambio, Conservas Isabel Ecuatoriana S.A. y Salica del Ecuador S.A. enfrentaron problemas, con tiempos de rotación superiores a 100 días. Salica mostró un PRCP de 149,95 días en 2023, lo que indica dificultades para cumplir con sus pagos a tiempo y riesgo de generar costos adicionales. Nirsa S.A., sin datos en 2022, presentó un PRCP de 62,84 días en 2023, lo que está dentro de un comportamiento estándar.

Conclusión y Recomendaciones

Conclusión

En el trabajo investigativo se estudió el ciclo de conversión de efectivo en entidades dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo desarrollado en 2019-2023.

Primeramente, se determinó el tiempo del inventario, las cuentas por cobrar y las cuentas por pagar, destacando importantes diferencias entre empresas. Por un lado, ciertas entidades conservan niveles de inventarios leves o nulos, en consecuencia a la característica perecedera del producto y la venta instantánea luego de la cosecha, por otro lado, están las empresas que muestran periodos extensos que impactan en la liquidez y la eficiencia operativa. En las cuentas por cobrar se remarcan los extensos plazos en casos particulares, limitando la disponibilidad de las empresas para disponer

efectivo. En cuanto a la gestión de cuentas por pagar, se revelan irregularidades y falta de uniformidad, lo que generando cambios repentinos comprometiendo la estabilidad financiera.

En segundo lugar, mencionando la comparación de las diferencias del ciclo de conversión del efectivo, se denota que ciertas empresas confrontan ciclos prolongados, lo que incrementa la tendencia a depender de financiamiento externo, afectando de forma negativa la rentabilidad, al mismo tiempo, otras alcanzan ciclos negativos, reflejando una excelente gestión del capital de trabajo y una mejor eficiencia financiera. Dicha comparación enfoca la diversidad de estrategias administrativas y financieras adyacentes al sector, con una clara influencia a la sostenibilidad empresarial.

En tercero, en el periodo 2019-2023, se visualizaron cambios importantes en los ciclos de conversión de efectivo de las entidades que se dedican al cultivo del banano y plátano en la provincia de Santa Elena. Las empresas con ciclos más prolongados afrontaron dificultades más elevadas de liquidez, dado que los plazos más extensos para la devolución del efectivo aumentaron su dependencia de financiamiento externo, lo que impactó en su rentabilidad. Por otro lado, las empresas con ciclos menos extensos o negativos, como Lacantarina S.A.S. y Musatec Ecuador, evidenciaron una eficiencia financiera más capacitada y una mejor estabilidad al poder transformar sus inventarios en efectivo de manera más expedita, lo que fortaleció la competitividad reduciendo la necesidad de recursos externos.

Por último, se analizó como las modificaciones en el ciclo de conversión del efectivo afectan la liquidez y rentabilidad de las empresas que se enfocan al cultivo de bananos y plátanos. Concluyendo en que los ciclos con mayor duración muestran un desafío para preservar un correcto flujo de efectivo, lo que incrementa los costos financieros y limita la capacidad de inversión. Por el contrario, un ciclo que se gestiona de forma eficiente ayuda a fortalecer la estabilidad financiera y la competitividad en el sector agrícola local.

Recomendación

Basándose en el análisis realizado y relacionando los objetivos específicos del estudio, se sugiere que las entidades que se dedican al cultivo de banano y plátano en la provincia de Santa Elena integren métodos para mejorar la gestión del inventario. Reduciendo los tiempos en que los productos se almacenan, empleando una

planificación más eficiente de la producción y ventas, permitiendo liberar recursos financieros mejorando la liquidez operativa.

En cuanto a la gestión de cuentas por cobrar, es primordial emplear políticas claras y eficaces que reduzcan los plazos de cobro, por ejemplo, fortalecer los mecanismos de seguimiento y recuperación de cartera. Estas medidas influyen de manera positiva el seguimiento de un flujo constante de efectivo y evitando problemas de liquidez que perjudican la operatividad. Refiriéndose a las cuentas por pagar, la sugerencia es negociar términos que faciliten un equilibrio entre los pagos a proveedores y la recepción de ingresos, estableciendo plazos que permitan la sincronización financiera sin perjudicar las relaciones comerciales. La estabilidad en este apartado es fundamental para evitar conflictos financieros, mejorando planificación presupuestaria.

Para fortificar el ciclo de conversión del efectivo y mejorar la liquidez y rentabilidad, se sugiere que las empresas se enfoquen en disminuir el periodo de inventarios, dinamicen el plazo de cobro a sus clientes y lleguen a un acuerdo con los plazos de pago más elásticos con los proveedores. Estas decisiones facilitaran acortar el ciclo de operaciones, optimizando el flujo de la caja y minimizando la necesidad de financiamiento externo, por consiguiente se mejorará la rentabilidad y la competitividad de las entidades del sector agrario en Santa Elena.

Finalmente, es importante que las empresas empleen planes de contingencia para atenuar el efecto de factores externos como los cambios repentinos del clima, los cuales perjudican la producción, por consiguiente, la gestión financiera. La capacitación ante estos eventos asegura la continuidad operativa y financiera a largo plazo.

Referencias

- Aching, C. (2006). *Ratios financieros y matematicas de la mercadotecnia*. Prociencia y cultura S.A.
https://doi.org/https://www.academia.edu/28466683/Ratios_financieros_y_maticas_de_la_mercadotecnia?auto=download
- Allenspach-Kukura, M., & García, L. (2024). *Primeros pasos en contabilidad financiera con SAP S/4HANA*. Espresso Tutorials GmbH, Gleichen.
https://www.google.com.ec/books/edition/Primeros_pasos_en_contabilidad_financier/DYgqEQAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=cuentas+por+cobrar&pg=SA6-PA2&printsec=frontcover
- Araiza, V. (2005). *Administracion de las cuentas por pagar*. Comité tecnico nacional de tesorería.
- Arias, M., & Sánchez, A. (2019). *Manual de finanzas contaduría pública*. Editorial pontificia universidad javeriana.
https://doi.org/https://www.google.com.ec/books/edition/Finanzas_para_la_formaci%C3%B3n_del_contador/s2kJEAAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=CONVERSION+DE+INVENTARIO&pg=PT98&printsec=frontcover
- Asamblea Nacional del Ecuador. (20 de Mayo de 2014). Ley de Compañías. Ecuador.
- Ayala, S., & Fino, G. (2015). *Contabilidad basica general*. Corporación Universitaria Republicana.
https://doi.org/https://urepublicana.edu.co/images/libros_pdf/978-958-5447-21-9.pdf
- Betsy, C. (2020). *Relación entre la administración del capital de trabajo y la rentabilidad de empresas agrarias del Perú, 2009-2018*. Huancayo : Universidad Continental.
- Córdoba, M. (2012). *Gestión financiera*. Ecoe Ediciones .
<https://doi.org/https://sa3238260446079a8.jimcontent.com/download/version/1553317208/module/10175278270/name/Gesti%C3%B3n%20financiera%20-%20Marcial%20C%C3%B3rdoba%20Padilla-FREELIBROS.ORG.pdf>
- Diaz, P., & Ramón, J. (2021). Ciclo de conversion del efectivo y su incidencia en la liquidez de una empresa industrial. *Universidad Peruana UniÓN*, 1-2.
https://doi.org/http://www.scielo.org.pe/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1609-81962021000100043

- Gallegos, K. (2020). Análisis del ciclo de conversión del efectivo y su incidencia en los estados financieros de la empresa MAVIJU S.A. *Observatorio de la Economía Latinoamericana*.
<https://doi.org/https://www.eumed.net/rev/oel/2020/04/ciclo-conversion-efectivo.html>
- Gitman, L., & Zutter, C. (2012). *Principios de administración financiera*. Pearson educación.
https://doi.org/https://gc.scalahed.com/recursos/files/r161r/w24802w/Principios_de_administracion_financiera_12Ed_Gitman.pdf
- Guajardo, G., & Andrade, N. (2008). *Contabilidad financiera*. McGRAW-HILL/INTERAMERICANA EDITORES, S.A.
<https://doi.org/https://clea.edu.mx/biblioteca/files/original/e23f70cdbc8ebb07228b167f869c522d.pdf>
- Guerero, E. (2018). *Incidencia de la gestión del capital de trabajo en el ciclo de conversión del efectivo de Grupo Frigorífico S.A.C., Santiago de Surco, 2016*. Lima: Universidad Privada del Norte.
- Guzmán, S. (2024). *Factores que influyen en la eficiencia del ciclo de conversión del efectivo en el sector manufacturero de Guayaquil*. Universidad Politécnica Salesiana.
- Haro, A., Carranza, M., López, O., Mayorga, C., & Morales, K. (2023). Razones financieras de liquidez y actividad: herramientas para la gestión empresarial y toma de decisiones. *Revista latinoamericana de ciencias sociales y humanidades*, 4(1).
<https://doi.org/https://latam.redilat.org/index.php/lt/article/view/425/505>
- Lisette, P. (2024). *Ciclo de conversión del efectivo en las empresas camaroneras de la provincia de Santa Elena período 2018-2022*. La Libertad: Universidad Peninsular Santa Elena.
- Mariuxi, G. (2019). *Análisis de la situación actual del ciclo de conversión del efectivo de un concesionario de vehículos en la ciudad de Guayaquil*. Guayaquil: Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.
- Mejillón, J. (2025). *Ciclo de conversión del efectivo en las industrias del sector de alimentos y bebidas del Ecuador, periodo 2022-2023*. Universidad Peninsular Santa Elena.

- Mejillón, J. (2025). *Ciclo de conversión del efectivo en las industrias del sector de alimentos y bebidas del Ecuador, periodo 2022-2023*. Universidad Estatal Península de Santa Elena.
- Ministerio Comercio Exterior. (2017). *Informe sector bananero ecuatoriano*. Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca. <https://www.produccion.gob.ec/wp-content/uploads/2019/06/Informe-sector-bananero-espa%C3%B1ol-04dic17.pdf>
- Morales, A., Morales, J., & Alcocer, F. (2014). *Administración financiera*. Grupo editorial patria. https://doi.org/https://www.google.com.ec/books/edition/Administraci%C3%B3n_Financiera/jMS3BgAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=ciclo+de+conversi%C3%B3n+de+efectivo&pg=PA60&printsec=frontcover
- Morillo, J., & Santa, D. (2019). Ciclo de conversión de efectivo: una herramienta esencial para la evaluación financiera de la empresa. *Universidad Peruana Union*, 59. https://doi.org/https://www.researchgate.net/publication/346362992_Ciclo_de_conversion_de_efectivo_una_herramienta_esencial_para_la_evaluacion_financiera_de_la_empresa
- Nathaly, R. (2024). *Ciclo de conversión de efectivo de las empresas del sector comercial de la provincia de santa elena, periodo 2019-2022*. La libertad: Universidad estatal peinsular de santa elena.
- Norma Internacional de Contabilidad. (2005). *Inventarios (NIC 2)*. International Accounting Standards Board.
- Norma Internacional de Contabilidad. (2007). *Estado de Flujos de Efectivo (NIC 7)*. International Accounting Standards Board.
- Norma Internacional de Contabilidad. (2019). *Norma Internacional de Contabilidad 1, Presentación de estados financieros*. International Accounting Standards Board.
- Prendes, K. (2025). *Ciclo de conversión del efectivo en las empresas del sector atunero del Ecuador, periodo 2022-2023*. Universidad Peninsular Santa Elena.
- Proaño, B. (2023). *Análisis financiero*. Universidad del Azuay. <https://doi.org/https://publicaciones.uazuay.edu.ec/flip/books/libro/uazuay-libro-303.pdf>


- Puente, M., Calero, E., Carrillo, J., & Gavilánez, O. (2022). *Fundamentos de gestión financiera*. Universidad nacional de Chimborazo. https://doi.org/http://obsinvestigacion.unach.edu.ec/obsrepositorio/libros/108/fundamentos_de_gestion_financiera.pdf
- Rainforest alliance. (2019). *Toward a sustainable banana supply chain in colombia*. Wageningen economic research. <https://www.rainforest-alliance.org/resource-item/towards-a-sustainable-banana-supply-chain-in-colombia-impact-study/>
- Reyes, D., Gaibor, L., & Molina, C. (2018). Ciclo de conversión de efectivo y su relación con la posición financiera. *Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana*. <https://doi.org/https://www.eumed.net/rev/oel/2018/05/conversion-efectivo.html>
- Saucedo, H. (2020). *Capital de trabajo: modelos de negocio con valor económico agregado*. Instituto mexicano de contadores públicos . https://doi.org/https://www.google.com.ec/books/edition/Capital_de_trabajo/nzPFDwAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=periodo+de+conversion+de+inventario&pg=PT145&printsec=frontcover
- Sultan, M. (2021). Inventory conversion period and profitability relationship of the listed pharmaceutical firms of jordan. *Growingscience*, 7, 7. https://doi.org/https://www.growingscience.com/ac/Vol7/ac_2021_108.pdf
- Van, J., & Wachowicz, J. (2010). *Fundamentos de administración financiera*. Pearson Educación. <https://doi.org/https://fad.unsa.edu.pe/bancayseguros/wp-content/uploads/sites/4/2019/03/fundamentos-de-administracion-financiera-13-van-horne.pdf>
- Voora, V., Bermúdez, S., Farrell, J., Larrea, C., & Luna, E. (2023). *Banana prices and sustainability*. International institute for sustainable development. <https://www.iisd.org/publications/report/global-market-report-banana>

Apéndice

Apéndice A Matriz de Consistencia

Título	Problema	Objetivos	Variables	Dimensiones	Indicadores	Metodología
Ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023.	<p>Formulación del problema general ¿Qué factores afectan al ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023?</p> <p>Sistematización del problema ¿Cómo se determinará el tiempo del inventario, cuentas por cobrar y cuentas por pagar de las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023? ¿Qué variación se encuentra en el ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023? ¿De qué manera se ve afectado el ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023?</p>	<p>Objetivo general Analizar el ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023.</p> <p>Objetivo Específicos Determinar el tiempo del inventario, cuentas por cobrar y cuentas por pagar de las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023. Comparar las diferencias del ciclo de conversión del efectivo de las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023. Evaluar como los cambios en el ciclo de conversión del efectivo afectan en la liquidez y rentabilidad de las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023.</p>	Ciclo de Conversión del Efectivo.	Periodo de conversión de inventario. Cuentas por cobrar. Cuentas por pagar.	Rotación de inventario Administración de ventas. Rotación de cuentas por cobrar. Periodo de cobros. Rotación de cuentas por pagar. Actividad de las cuentas por pagar.	Descriptiva

Apéndice B Ficha Documental

 Universidad Estatal Península de Santa Elena Facultad de Ciencias Administrativas Carrera de Contabilidad y Auditoría				
Trabajo de titulación: "Ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023"				
FICHA DOCUMENTARIA PARA LOS ESTADOS FINANCIEROS DE LAS EMPRESAS				
Objetivo: Analizar el ciclo de conversión del efectivo en las empresas dedicadas al cultivo de bananos y plátanos en la provincia de Santa Elena, periodo 2019-2023.				
Variable de estudio: Ciclo de Conversión del Efectivo				
Dimensión	Indicadores	Fórmula	Valores extraídos de los estados financieros	Resultado
Periodo de Conversión de Inventario		$\frac{I_{\text{vetario}}}{\text{Costo de Venta} \div 365}$	_____	
Cuentas por Cobrar	Periodo Promedio de Cobro	$\frac{\text{Cuentas por Cobrar}}{\text{Ventas} \div 365}$	_____	
Cuentas por Pagar	Rotación de cuentas por pagar	$\frac{\text{Cuentas por Pagar}}{\text{Costo de Venta} \div 365}$	_____	
Ciclo de Conversión del Efectivo		$PI + PPC + RPP$	_____	
<p>Nota: la información recopilada es de uso exclusivo para la realización de la investigación académica de Pita Sarango Marissa Nicole, previo a obtener su título de, Licenciado en Contabilidad y Auditoría, título gestionado en el Instituto de la Universidad Estatal Península de Santa Elena.</p>				

Apéndice C Cronograma



**UNIVERSIDAD ESTADAL PENÍNSULA DE SANTA ELENA
FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORIA
CRONOGRAMA DE TUTORÍAS DE TITULACIÓN**

MODALIDAD DE TITULACIÓN: TRABAJO DE INTEGRACIÓN CURRICULAR

		2025														
		MAR			ABR				MAY				JUN			
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	
No.	Actividades planificadas	10-14	14-21	24-28	31-04	07-11	14-18	21-25	28-02	05-09	12-16	19-23	26-30	02-06	09-13	FECHA
1	Introducción	X	X	X												
2	Capítulo I Marco Referencial			X	X	X	X									
3	Capítulo II Metodología							X	X	X						
4	Capítulo III Resultados y Discusión										X	X	X			
5	Conclusiones y Recomendaciones													X		
6	Resumen													X		
7	Certificado Antiplagio-Tutor														X	
8	Entrega de informe de culminación de tutorías, por parte de los tutores, a Dirección y al profesor Guía (con documentos de soporte)														X	Hasta el viernes 13 de junio del 2025

FIRMA DEL TUTOR
Ing. Com. Hugo Ramiro Castillo
Lascano, Mgtr.

FIRMA DEL ESTUDIANTE
Marissa Nicole Pita Sarango

Apéndice D *Presupuesto del Proyecto*

Rubros	Valor
Tecnología	
Laptop	\$ 1.500,00
Energía	\$ 18,00
Internet	\$ 25,00
Celular	\$ 100,00
Bienes Muebles	
Escritorio	\$ 250,00
Silla	\$ 25,00
Total	\$ 1.918,00